

المجلة 1
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان
مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

AL BAYAN MAG

العدد 557 • السنة الثامنة والأربعون • نيسان (أبريل) 2018
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 557 • 48 YEARS • APRIL 2018

القطاع المصري الفلسطيني
في محيطه العربي

أكبر عملية احتيال في تركيا

مصارف تخفض الفائدة
على تروض الشركات المزودة
بحماية ضد القرصنة

الضحية الأولى في العالم
لسيارة ذاتية الدفع

مصر تشي أول صندوق
لضمان حقوق حملة عقود التأمين

GSMAN MOBILE
WORLD CONGRESS

Barcelona

المؤتمر العالمي للجوال يسلط الضوء على الثورة الصناعية الرابعة

تحقيقات خاصة بالبيان الاقتصادية:

نتائج المصارف الفلسطينية

نتائج شركات التأمين السعودية

نتائج المصارف السعودية

معرض HOLEGA

جدة

معرض THE BIG SAUDI



5 289000 017804

Bahrain: BDS • Egypt: EP30 • France: Euro5 • Jordan: JD5 • KSA: SR25 • Kuwait: KQ2 • Lebanon: L7-500 • Morocco: Dis50 • Oman: OR3 • Qatar: QR25 • Syria: SL200 • UAE: Dir25 • Yemen: YR1,350

نحن
نهتم..



بمساندة تطلعاتك

في مصرف الإنماء ... ندرك المعنى الحقيقي لجوهر العلاقة المصرفية القائمة بيننا وبين شركائنا المبنية على الاهتمام بمساندة تحقيق تطلعاتك من خلال تقديم حلول وخدمات مصرفية صممت خصيصاً لك في الحاضر والمستقبل.

لأنك الأهم، نحنُ بك نهتم.



800 120 8000
www.alinma.com



alinmabankSA

مصرف الإنماء
alinma bank



شركة أميركية ترفع قضية بقيمة ٢,٨ مليار دولار ضد «سامسونغ»

رفعت شركة PACID TECHNOLOGIES الأميركية قضية بقيمة ٢,٨ مليار دولار على الشركة الكورية «سامسونغ» تتهمها فيها بانتهاك براءات اختراع متعلقة بحماية الهاتف عبر البصمة. وتحدثت الشركة الأميركية عن انتهاك «سامسونغ» لثلاث براءات اختراع، اثنتان منها أميركية وواحدة كورية. وبيّنت ان براءات الإختراع الثلاث متعلقة بمستشعرات البصمة والحماية المتواجدة في هواتف الشركة منذ إطلاق غالاكسي S6 وكذلك الحال مع نظام KNOX للحماية.

مسودة تشريع روسية تقترح حظراً على واردات واستثمارات أميركية

اقترح مشرّعون روس مسودة تشريع رداً على العقوبات الأميركية الجديدة تقترح حظر استيراد مجموعة من السلع والخدمات الأميركية الى روسيا وفرض قيود على العلاقات الاقتصادية بين البلدين. وتقترح المسودة تقييد الواردات المصنعة في الولايات المتحدة من البرمجيات والسلع الزراعية والأدوية الأميركية التي يمكن استيرادها من أماكن أخرى والتبغ والكحول. وقال المشرّعون أنهم اقترحوا حظر التعاون مع الولايات المتحدة في مجال الطاقة النووية ومحركات الصواريخ وصناعة الطائرات.

أوروبا والأمم المتحدة تساعدان إسرائيل على التخلّص من ٤٢ ألف لاجئ أفريقي

نكرت وسائل الإعلام العالمية ان إسرائيل اتخذت قراراً بترحيل ٤٢ ألف لاجئ هو مجموع الأفارقة الذين لجأوا إليها اعتباراً من العام ٢٠٠٧ عبر مصر، مروراً بالحبشة وأريتريا بسبب لون بشرتهم أولاً ولأنهم من غير اليهود ثانياً، وهي تريد ان تحتفظ بطابعها اليهودي الصرف. وهذه العنصرية تتجاوز بحدّتها تلك التي أبداها هتلر تجاه اليهود. والمفارقة ان أوروبا التي تطلب الى لبنان التحلي بالصبر والإبقاء على مليوني لاجئ على أرضيه، تخوفاً من انتقالهم الى الدول الأوروبية، وافقت على استقبال حوالي ١٢ ألفاً من الأفارقة الذين قررت إسرائيل ترحيلهم. بينما أجرت هيئة الأمم المتحدة مفاوضات مع السلطة الفلسطينية وحصلت على موافقة هذه الأخيرة على استضافة اللاجئين الأفارقة المتبقين. وقد وافق نتنياهو رئيس الوزراء الإسرائيلي بداية على هذا الحل، إلا ان حكومته عادت ورفضته لأن بقاء الأفارقة في الضفة الغربية يعني عملياً بقاءهم على أرض يهودية.

مباحثات لبنك الإمارات دبي الوطني للاستحواذ على «بنك دنيز»

كشف الرئيس التنفيذي لـ «بنك دنيز» التركي خاقان اتيس عن ان المباحثات التي يجريها بنك الإمارات دبي الوطني للاستحواذ على مصرفه مستمرة وان الجانبين يناقشان اتفاق المساهم الآن. وكانت مصادر مطلعة ذكرت ان «بنك الإمارات دبي الوطني» قد يوافق على شراء «بنك دنيز» من «سبيربنك» الروسي قريباً بعد الحشد من جانب اتيس لإقناع الرئيس التركي رجب طيب أردوغان بفوائد الصفقة المحتملة البالغة قيمتها ٥,٣ مليارات دولار.

إقالة الرئيس التنفيذي لـ «دويتشه بنك» لاستمرار خسائره

قرّر مجلس إدارة مصرف «دويتشه بنك» الألماني تعيين نائب الرئيس التنفيذي للبنك كريستيان سوينغ محل جون كريان الذي يغادر منصبه قبل سنتين من الموعد المقرر، وذلك في ظل استمرار الخسائر في أكبر مجموعة مصرفية في ألمانيا. وعلّق رئيس مجلس إدارة البنك بول أكلينتر: «بالرغم من الفترة القصيرة التي قضاها في رئاسة البنك إلا ان كريان أدى دوراً مهماً في تاريخ البنك الذي يمتد لنحو ١٥٠ عاماً ومهد العمل أمام مستقبل ناجح للبنك».

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE	194	CAC YEMEN	191	KARAMNA	182	SAICO	47
ADIR	203	CAIRO AMMAN BANK	123	KSA - ARABIA	93	SAP	33
ADNIC	183	CAPE	209	LIA	221	SAUDI BROKERS	153
AEC	41	CCHI	157	LIBANO SUISSE	87	SAUDI PIPE SYSTEMS	57
AFAQ	160	CHEDID RE	173	LIEBHERR	55	SAUDI PRIVATE AVIATION	45
ALLIANZ SNA	228	CREDIT BANK	89	LOCKTON	147	SEALINE	205
AM BANK	83	CUMBERLAND	71	MASHREK	69	SEANAUTICS	197
APEX	175	DARKMATTER	29	MEDGULF	73	SEATRANS	201
ARAB BANK	119	DOHA BANK	99	MUNICH RE	145	STC	13
ARAB RE	155	DU	25	NASCO	159	SYSTEMS & INFO CTR	17
ARABIA	219	ESA	75	NEXT CARE	161	TNB	133
ARIG	163	FAST	215	OGERO	39	TRADE UNION	189
ARKAS	207	FENCHURCH FARIS	185	OMAN RE	177	TRUST RE	169
AROPE	84	FTUSA	193	OOREDOO	23	UCA	223
AROPE	85	GIG	149	PALESTINE BANK	115	UIC/SYRIA	162
ASSIST AMERICA	171	GLOBEMED	165	PALESTINE INVESTMENT BANK	137	UNISHIP	199
BANKERS	67	GLOBITEL	37	PALESTINE ISLAMIC BANK	135	WATHBA NATIONAL	65
BARAKA BANK	107	HOUSING BANK	129	PALESTINE MONETARY AUTHORITY	127	YACHT VISION	51
BATELCO	27	ICD	5	PROMOTEAM	225	YACHT VISION	81
BEMO BANK	91	IHG	179	QATAR GENERAL	167	ZAMIL INDUSTRIAL	61
BLF	79	INMA BANK	2	QIMMA	53		
BLOM	77	JOFICO	103	QUDS BANK	131		
BURUJ	187	JORDAN	227	ROTANA	7		

زحمة مؤتمرات، لا زحمة سير



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

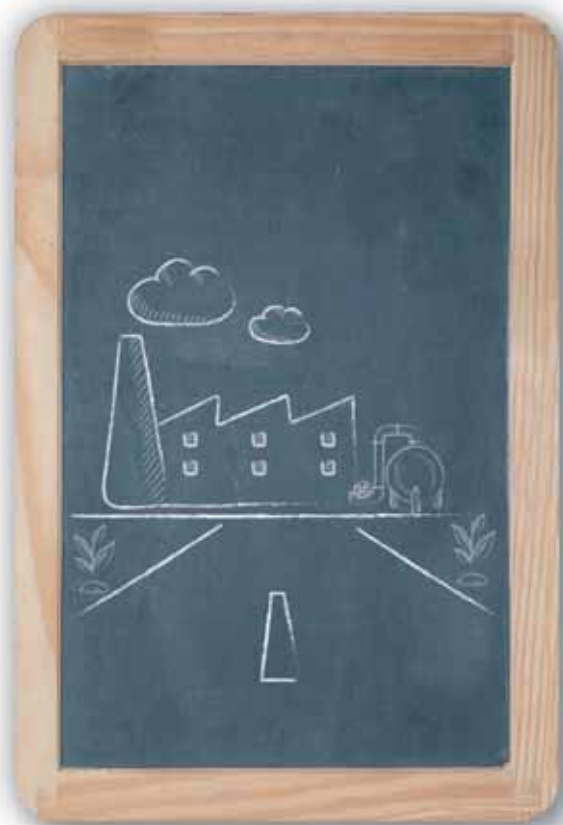
ودعم جهوده من قبل المجتمع الدولي ومؤسساته الفاعلة. ذلك ان المؤتمرات الدولية المتتالية تلك /زحمة مؤتمرات/ عدا عن كونها جرعات ثقة بقدرتنا على تجاوز التحديات والصعوبات، فإنها تحمل رسائل واضحة في كل الاتجاهات مفادها ان لبنان هذا لن يكون وحيداً ولا مستفرداً، كما ان استقراره هو خط أحمر، بمعنى: «انا نعني ما نقول = WE MEAN BUSINESS» فهذا ما يعنيه حقاً، وبكل جدية كتلت واجتمع ما يزيد عن ٥٠+ دولة عربية وأجنبية للوقوف الى جانب لبنان واحتضانه والأخذ بيده.

من جهة أخرى، فإن رسالة تلك الدول الينا من خلال مؤتمراتها تلك هي من الوضوح بمكان «ان قوموا بما عليكم القيام به تجاه أنفسكم» من هنا فإن نجاح الدولة اليوم في إقرار موازنتي ٢٠١٧ و ٢٠١٨ والثبات في إجراءات الانتخابات النيابية، هي إنجازات حقيقية بكل المقاييس والمعايير.. اللبنانية. وكلا، فإن ذلك ليس بالحدث العادي والعابر، بل هو حدث استثنائي كاد ان يضمحل من ذاكرتنا بفعل الإمعان في التعطيل والتمديد، وقد أراد العهد وحكومته من خلال ذلك تقديم دليل جدي للمجتمع الدولي الحاضن لنا، بأننا سنقوم بواجباتنا كاملة رغم الإمكانات المتواضعة المتاحة لنا، وظروف المنطقة الصعبة التي انعكست أزمات لجوء وتهجير ونزوح بشري مكلف وضارب في عمق أوضاعنا الهشة أساساً. وبالتالي فإن ما نقوم به اليوم ليس تفصيلاً صغيراً، حيث اننا واعون تماماً للأخطار المحدقة بنا من كل صوب وجانب بفعل التأثيرات المباشرة لاكتشافات النفط والغاز الهائلة شرق البحر المتوسط والتي لا يجب ولا يمكن فصلها بتاتا عن مجريات الأحداث الخطيرة في المنطقة حولنا، حيث انقضت مصالح الدول الكبرى على تاريخ المنطقة وجغرافيتها، وبعثت شعوبها، فبات جميع من هو فوق أرضها، ضحية الكونز القابعة في جوفها، وفي بحرها/ ببادق في لعبة الأمم/ من هنا الحكمة السياسية للعهد وحكومته، بالنأي بالنفس والإبتعاد عن الجحيم وخطوط النار تلك، والتنسيق التام والتعاون مع أسرة المجتمع الدولي الذي من خلال مؤتمرات دعمه لنا، إنما يأخذ بيدينا الى شاطئ الأمان. ■

متعثر، ومالية مأزومة، بحيث بات علينا العمل بسرعة مضاعفة تعويضاً لما فاتنا وهو كثير. من هنا نرى بأننا نقدم اليوم فعلاً أداءً وثقاً على أكثر من مستوى /المؤتمرات - الموازنت - الإنتخابات../ وهذا أمر حقيقي. فالدولة تضي قدماً بخطى ثابتة نحو وضع لبنان على طريق النهوض المستدام والنمو والتنمية، ما من شأنه خلق دينامية اقتصادية تفاعلية جاذبة للإستثمارات المحلية والأجنبية مما يخلق آلاف فرص العمل. فمن الواضح ان المؤتمرات الدولية المعنية مباشرة بحماية لبنان ودعمه مادياً ومعنوياً، إنما هي تظاهرة عالمية تاريخية وفريدة تؤكد ثقة المجتمع الدولي والتزام الأسرة الدولية بدعم لبنان وحكومته، وفعل إرادة واضحة في رفع مؤشرات الإقتصادية والمالية والإجتماعية بمعنى احتضاناً فعلياً للبنان وشعبه ولكن... شرط المباشرة والإسراع في تنفيذ الإصلاحات البنوية المطلوبة لكبح جماح الدين العام وموازنة الإختلالات المالية والعجزات، أي ترشيح الموازنت وهيكلة البنود والأرقام، وخصوصاً ضبط الإنفاق المالي الذي من شأنه إرسال إشارات ايجابية قوية الى رؤوس الأموال والأسواق المالية العربية والدولية، مما يساعد في تطوير بيئة الاعمال وتحسين المناخات الاستثمارية ويدعم تنافسية الإقتصاد الوطني ويحفز النمو، علماً ان ترشيح القطاع العام المثقل بأعباء مادية وفوائض بشرية استنزافية، هو جزء أساسي من الإصلاح الإداري والمالي والذي يجب علينا إنجازَه وتقديمه كأوراق اعتماد لتلك المؤتمرات التي إنما تتحدث وتتعامل مع لبنان باعتباره «الجوهرة بين دول المنطقة»، وفقاً لرئيس البنك الدولي لإعادة الإعمار والتنمية السيد **سوما شاكرابارتي** بحيث تثبت للمجتمع الدولي ان هنالك فعلاً شيئاً ما يتغير في البلد، واننا هذه المرة جادون، بدليل إنجاز موازنة ٢٠١٨ بعد أشهر قليلة من موازنة ٢٠١٧ كما اننا عازمون على التصدي فعلاً للهدر والفساد والاختلالات المالية، بمعنى اننا قادرون على الانتقال الى مرحلة النهوض الإقتصادي والتعامل بكفاءة ومسؤولية مع نسبة المديونية العامة المرتفعة (٨٥٠٪) وهي ثالث أعلى نسبة مديونية في العالم، خصوصاً وان الثقة في القطاع المالي والمصرفي اللبناني (الخاص) ما زالت قوية ومتينة بفضل الأداء الرفيع للمرجعيات المصرفية والسلطات النقدية / مصرف لبنان وحكامه/ ونجاحها في حماية النقد الوطني وقيمه من خلال مراكمة ترسانة دفاعية مهيبة من العملات الصعبة والذهب/ ثاني أكبر احتياط عربي من الذهب بعد المملكة العربية السعودية/ بالإضافة الى الهندسات المالية المبتكرة والتي كانت موضع استحسان وتقييم عالميين/ البنك الدولي، صندوق النقد والمؤسسات المالية الدولية/ والنجاح في ضبط إيقاع العمل المصرفي اللبناني وفقاً للمعايير الدولية وبالتنسيق التام مع المرجعيات المالية والنقدية العالمية، وهو ما لم نتحج فيه دول كثيرة وكبيرة، مما يشكل قيمة مضافة وعامل ثقة إضافياً لاحتضان لبنان ومساعدته

روما - باريس CEDRE 1، بروكسل، عواصم المجتمع، والأسرة الدولية تتكاتف وتتضامن معنا وتحتضن آمالنا وتطلعاتنا، وذلك من خلال سلسلة المؤتمرات الدولية الداعمة والمساندة لنا ولبلدنا، وهي الدول، التي نحن لها ولغيرها، شاكرون. فانطلاقاً من عنوان المرحلة باعتبار الاستقرار والإقتصاد هما عمادا العهد وحكومته، فإننا نسابق اليوم الزمن، جاهدين في عدم الرسوب في امتحان الجدارة أمام تلك الدول، وهي التي أطلقت ورشة أعمال ضخمة من خلال المؤتمرات تلك وغيرها، خصوصاً مؤتمر بارس CEDRE 1 - ٢٥٠ مشروعاً - ١٧ مليار دولار دعماً للبلد ومساندته للوقوف مجدداً على رجليه وصيانة استقراره المتعدد الوجوه والصفات، فهو من ناحية استقرار سياسي وأمني وهو أيضاً استقرار اقتصادي ومالي واجتماعي، حيث ان الدولة منطلقة اليوم في سبيل ذلك بزخم وتركيز شديدين لم نعهدهما سابقاً. فالإقتصاد الذي طالما خذلت السياسة ووقع في قبضتها طويلاً، عاد ليحتل الأولوية المطلقة من خلال مئات المشاريع التي تعتزم الدولة طرحها، وهي قد طرحت فعلاً معظمها على المؤتمرين، وخصوصاً ما يتعلق منها بالبنية التحتية المتكاملة، بالإضافة الى رفع جهوية القوى العسكرية والأمنية عدة وعتاداً. فقد قدم لبنان برنامج الاستثماري الوطني للبنى التحتية، والمتعلقة أساساً بمشاريع الكهرباء والماء والمواصلات والإتصالات والري والصرف الصحي والطرق والنفايات... بكلفة تتجاوز ١٧ مليار دولار وهي مشاريع نهضوية وتنموية من شأنها ان ترفع معدلات النمو، وخلق فرص عمل هائلة /عشرات الآلاف/، وتعزز من جاذبية لبنان كوجه استثمار إقليمية ودولية مميزة، بمعنى رزمة رؤيوية ونهضوية، اقتصادية واجتماعية متكاملة. فنحن اليوم أمام فرص غير مسبوقه متاحة لنا ولبلدنا، وبالتالي من الجدير بنا ان نقوم بواجباتنا تجاه أنفسنا، وبذلك إنقاداً لاقتصادنا المعمن انكماشاً وكساداً، وإنعاشاً لماليتنا العامة الممعنة هدرًا وعجزاً، وبالتالي فإنه وبعد ان بات ظهرنا الى الحائط فإننا نواجه اليوم سباقاً مع الزمن حيث تقلصت الخيارات أمامنا بقوة، ولم يعد التردد والتخاذل خياراً مقبولاً، علماً أنهما أساساً ليسا في قاموس هذا العهد وهذه الحكومة بالذات، باعتبار ان صناعة النجاح وحدها هي خارطة طريقهما، وهما بالتالي من يصنع الفرق بعيداً عن الأداء السياسي السابق الذي طالما برع في تدوير الفشل ومواكبة الإحباط والخيبات وهذا يعني أيضاً، وفي سبيل استعادة العافية أننا نسير بخطى ثابتة على الطريق الصحيح والذي لا طريق لنا سواه. فأمامنا الكثير من العمل الذي يجب علينا القيام به كي نحصد النتائج الإيجابية، وتحقيق الإنجازات العريضة. فقد كفانا ما دفعناه من أثمان باهظة، وما تكبدناه من خسائر فادحة، نتيجة السياسات الاستنزافية والأداء الفارغ والمقيت، والذي أوقعنا في ما نحن عليه اليوم من إقتصاد

IC THE DEVELOPMENT



ICD helps private sector businesses to finance projects by providing a wide range of Sharia compliant services



Tel: (966-12) 638 1400

Website: www.icd-ps.org



#ICD_PS

ضروري وعاجل

برسم حاكمية مصرف لبنان

يعمد عدد من المصارف العاملة في لبنان الى استنفاد اللبنانيين بفرض رسوم باهظة على معاملات ثانوية بالإضافة الى رسومها المعهودة على جميع المعاملات المصرفية، وربما ذلك للمحافظة على نسب الأرباح نفسها المحققة خلال الأعوام الماضية.

والسؤال يطرح هل من المسموح ان يطلب أحد المصارف ١١ دولاراً أميركياً رسماً على كشف حساب يضاف الى رسم العشرة آلاف ليرة قيمة طابع أميري؟ وهل مسموح ان نسمع من موظفين يعملان على «كونتوار» أحد البنوك في منطقة بدارو يتحدثان مع بعضهما حيث يسأل الأول الشخص الثاني ويدعى يوسف هل «نضع رسماً على هذه العملية، فيجيبه يوسف نعم، فيبادره الأول «حرام انها طالبة جامعية»، فيرد عليه يوسف «ضع رسماً» فيعود ويسأله الأول السؤال نفسه ليؤكد الثاني إجابته القاطعة. ونسأل هنا هل هناك عمليات توضع عليها رسوم بحسب الحالة المادية للعميل أو لمزاجية الشخص الذي تقع المعاملة في يديه؟

ونسأل أيضاً هل يمكن ان تكون كلفة بوليصة تأمين حياة لمدة سنة لدى مصرف خاصة بمعاملة إسكان ١,٢٦٩,٠٠٠ ل.ل. بينما البوليصة نفسها لدى شرائها من شركة تأمين أخرى غير تابعة للبنك تبلغ في حدها الأقصى ٦٦٤ ألف ل.ل. مع الإشارة الى ان القرض على ٣٠ سنة أي هناك ربح فقط في البوليصة أكثر من ١٨ مليون ل.ل. مع علمنا ان حاكم مصرف لبنان فرض على المصارف إعطاء العميل فرصة الاختيار بين ٥ شركات تأمين على الأقل، ويمكن ان نملاً جميع صفحات المجلة لو أردنا ذكر جميع الرسوم الاعتبائية لكن سنكتفي بهذه الوقائع.

ولن نذهب بعيداً، ففي بلد قريب من لبنان وهو المملكة الأردنية الهاشمية يضع المصرف المركزي الأردني جدول رسوم على المعاملات المصرفية المتوجبة على المصارف بشرط عدم تخطيها وإلا كان مصيرها نيل عقوبة مشددة.

رسالتنا برسم الحاكمية، بالرغم من مشاغلها بأمر أخرى مهمة جداً، لمعرفتنا بجديتها في التعامل وليست موجهة بالطبع للسياسيين الذين يعملون كل وفق مصالحه الخاصة. ■

في قلب الحياة

روتانا
Rotana

في روتانا، نعرف أن السعادة هي اللحظات الجميلة التي نعيشها في حياتنا. وعندما تقرر الإقامة معنا ستعرف أن السعادة هي قلب التجربة التي نعدك بها.

مجموعة مميزة من العلامات الفندقية، تضم روتانا الفنادق والمنتجعات، أرجان للشقق الفندقية من روتانا، فنادق سنترو من روتانا، فنادق ومنتجعات ريجان من روتانا وريزيدنس من روتانا.

معنا تتحول أوقاتك إلى تجارب لا تُنسى، عبر وجهات سياحية متنوعة ومثالية، مهما تعددت أسباب السفر. لمعرفة المزيد، تفضل بزيارة rotana.com

وبيقى وعدنا لكم. معنا، للوقت معنى.

روتانا فنادق ومنتجعات
أرجان للشقق الفندقية
سنترو CENTRO
ريجان فنادق ومنتجعات
ريزيدنس

ص.ب. ٩٥١٠٠، أبوظبي، الإمارات، هـ: ٢٦٩٩ ٤٤٤٤ (٠) +٩٧١، ف: ٢٦٩٩ ٤٤٤٤ (٠) +٩٧١، head.office@rotana.com

rotana.com



مال ومصارف

وعد محافظ سلطة النقد الفلسطينية عزام الشوا بوضع خطة لإصدار عملة خاصة بدولة فلسطين، كاشفاً في حديث الي «البيان» الإقتصادية عن أن السوق المحلية مليئة بالفرض الإستثمارية الواعدة. ص: ١٢٢



اتصالات

اعتبرت رئيسة شركة «أريكسون» الشرق الأوسط وأفريقيا رافية إبراهيم «أن تجربتنا وفهمنا لإستخدام الأتمتة يجعلنا الشريك الأمثل للمشغلين الراغبين في تبني التغيير»، مقدمة لجديدها «جراج اريكسون» المخصص لمجتمع الابتكار ودعم الشركات الناشئة. ص: ١٦



في هذا العدد

- حصاد الشهر: زحمة مؤتمرات، لا زحمة سير - بقلم د. عبد الحفيظ البربير ٤
- اقتصاد عربي وعالمي**
- المفوضية الأميركية تتجه لفرض ضرائب على الشركات الرقمية ١٠
- اشتعال الحرب التجارية بين الولايات المتحدة والصين ١٠
- الصين تسمح باستعمال الطائرات بلا طيار لنقل الطرود ١١
- أكبر عملية احتيال في تركيا ١٢
- تكنولوجيا: المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة يسلط الضوء على الثورة الصناعية الرابعة - تغطية خاصة ١٤
- عقارات: تغطية شاملة لمعرض الخمسة الكبار في جدة - ماذا قال المشاركون؟ ٥٠
- ليبناتيات**
- شركات جديدة - المصدر مؤسسة خليل المصري وأولاده ٦٦
- حوار مع رئيس مجلس الأعمال اللبناني الروسي جاك صراف ٧٤

مال ومصارف

- تصريح المطيريك الراعي كاد ان يتسبب بهرولة نحو المصارف ٧٦
- البنك الأوروبي لإعادة الإعمار EBRD يستثمر في بنك عوده ويمنح فرنسبك ٥٠ مليون دولار ٨٠ - ٧٨
- ارتفاع عدد البنوك فئة ألفا إلى ١٥ وأرباحها ٢,٤ مليار دولار ٨٨
- نتائج المصارف السعودية خلال العام ٢٠١٧ ٩٢
- الإجتماع السنوي ٢٠١٧؛ مجموعة البنك الإسلامي للتنمية - تونس ٩٥
- المحافظ الكويتي د. محمد الهاشل: غاية البنك المركزي تعزيز الرخاء والإزدهار ٩٦
- بنك نوردي يخفض الفائدة على القروض التي يمنحها للشركات المزودة بحماية ضد القرصنة ٩٧
- كابيتال بنك الأردن يعرض نموذج عمله للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ١٠٢
- مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي ١١٥
- نتائج المصارف الفلسطينية ١٢٠

تأمين

- رفع الحد الأدنى لرساميل الشركات في الفلبين خفض عددها إلى ٥٥ شركة ١٤٦
- الكوارث الطبيعية تكبد أسواق التأمين ١٣٥ مليار دولار ١٤٨
- لوبيز تقترض إبرام عقود التأمين إلكترونياً ١٤٨
- وكالة بست تتحدث عن التوجهات التنافسية الناجمة عن صناديق التعاضد ١٤٨
- نتائج شركات التأمين في المملكة العربية السعودية خلال العام ٢٠١٧ ١٥٠
- مصر تنشئ أول صندوق ضمان لحقوق حملة عقود التأمين ١٥٢
- ضمانة التجديد GR في التأمين الصحي إلكترونية ١٥٤
- جان لوي جوزي رئيساً تنفيذياً لشركة عمان للتأمين الإماراتية ١٥٩
- سياحة: كارلوس مالباروا داكيس يتحدث عن الحركة السياحية في الأردن وعن فندق انتركونتيننتال - الأردن ١٧٨
- سيارات: ١٨٤

نقل

- أخبار النقل والمرافئ ١٨٦
- انطوان أوفوس (مجموعة بقعوني) مقبلون على مرحلة جديدة أكثر إيجابية ١٩٦
- حركة مرفأ بيروت خلال شباط ٢٠١٨ وخلال أول شهرين من العام ٢٠١٨ ١٩٨
- حركة مرفأ طرابلس خلال شباط ٢٠١٨ ٢٠٢
- حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شباط ٢٠١٨ ٢٠٤
- حركة استيراد السيارات خلال شباط ٢٠١٨ ٢٠٦
- نشاطات:**
- «فاست» تحتفل بعيدها العاشر ٢١٢
- الوزير كيدانيان رعى معرض و لقاء هوريكا الـ ٢٥ ٢١٦
- مجتمع:** - ميراي فارس بويز - ٢٢٤

اتصالات

نائب الرئيس الأول لشؤون المبيعات والتسويق وتطوير الأعمال في «دارك ماتر» ربيع دبوسي تطرق على هامش المؤتمر إلى مواصفات هاتف «كاتم» الجديد وتعديلاته، شارحاً تطبيقاته ونظامه فائق الأمان. ص: ٣٠



مال ومصارف

مدير عام بنك فلسطين رشدي محمود الغلاييني أكد ضرورة التركيز على فوائد الإستثمار داخل فلسطين والفرص المتاحة في سوقها. ص: ١٢٤



تأمين

رأى نائب رئيس مجلس إدارة الشركة السورية الوطنية للتأمين محمد رستم في النتائج الجيدة المحققة تعزيزاً لمكانتها ضمن قطاع التأمين المحلي. ص: ١٧٢



معرض الخمسة الكبار

كشف مدير الفعاليات - إدارة العلاقات العامة في «الزامل للصناعة» حسام حربي نصار عن توقيعها العديد من الاتفاقيات والشراكات لإنشاء مشاريع في الجبيل والدمام والرياض والمنطقة الشرقية. ص: ٥٤





تكنولوجيا

كشف رئيس مجلس إدارة مجموعة «بتلكو» BATELCO الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة عن محاولة لتغيير منهجية العمل القائمة لتحقيق عوائد ربحية، مبدئياً طموحه لإطلاق خدمات نوعية تحقياً للتحول المنشود. ص: ٢٦



اتصالات

أطلقت مجموعة OOREDOO خلال المؤتمر العالمي للجوال خدمات الجيل الخامس 5G، حيث كشف الرئيس التنفيذي للمجموعة الشيخ سعود بن ناصر آل ثاني لـ «البيان الاقتصادية» عن عروضها في مجالات الملاعب الذكية ودعم منصات إنترنت الأشياء. ص: ٢٠



تأمين

أوضح الأمين العام لمجلس الضمان الصحي التعاوني محمد بن سليمان الحسين عن الوثيقة الموحدة الجديدة لنظام الضمان الصحي التعاوني أنها ستطبق على وثائق التأمين الجديدة اعتباراً من الأول من يوليو ٢٠١٨. ص: ١٥٢

مال ومصارف

الرئيس التنفيذي في بنك الإسكان HBTF إيهاب السعدي وصف القطاع المصرفي الأردني بالصلب والمتين وذي الخصائص والمزايا المتقدمة. ص: ١٢٨



مال ومصارف

أوضح رئيس جمعية بنوك فلسطين جوزف نسناس دورها لجهة الحشد والتأييد ودعم المصارف الوطنية في ظل المناخ العام المحيط بها. ص: ١٢٦

معرض الخمسة الكبار

المدير العام في مصنع معدات القمة عبد الرحمن الشريف رأى أن أبرز التحديات تطور البناء وظهور أنواع جديدة من الأبنية الذكية المميزة بالإستدامة والأسعار المخفضة. ص: ٥٢



مال ومصارف

قَدَّر مدير عام بنك الإستثمار الفلسطيني عيسى قسيس أداء المصارف الفلسطينية ونجاحاتها في ظل تحديات داخلية وخارجية، واعتبر أن طبيعة البنك وسياسته متوافقتان وعملياته التوسعية. ص: ١٦٣

IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : CONFERENCES CONGESTION - BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR	4
ARAB AND WORLD ECONOMY	
USA ABOUT TO IMPOSE HEAVY TAXES ON DIGITAL COMPANIES	10
ECONOMIC WAR: BETWEEN USA AND CHINA BROKE OUT	10
CHINA AUTHORIZES USE OF DRONES FOR PARCEL DELIVERY	11
LARGE FRAUD IN TURKEY	12
HIGH TECH: INTL CONFERENCE IN BARCELONA ON "MOBILE" SPECIAL COVERAGE	14
REAL ESTATE	
BIG 5 CONFERENCE IN JEDDAH (EXCLUSIVE COVERAGE)	50
LEBANESE AFFAIRS	
NEW COMPANIES FORMED IN LEBANON BY K. MASRI & SONS	66
INTERVIEW WITH JACQUES SARRAF	74
BANKING AND FINANCE	
A RUN ON BANKS DEPOSITS WAS ABOUT TO HAPPEN BECAUSE OF A STATEMENT OF THE PATRIARCH	76
EBRD INVEST EURO 50 MILLION IN AUDI BANK	78-80
LEBANON ALPHA BANKS NUMBER WENT UP TO 15 AND THEIR PROFIT TOTALED 2.4 BILLION	88
SAUDI ARABIA: BANKS RESULT FOR 2017	92
THE 43rd ANNUAL MEETING FOR ICD IN TUNISIA	95
KUWAIT: CENTRAL GOVERNOR DR. M. AL HASHEL: OUR OBJECTIVE IS TO CONSOLIDATE PROSPERITY	96
NORDIA BANK: REDUCED CREDIT INTEREST FOR BORROWED EQUIPPED WITH CYBER SECURITY	97
JORDAN CAPITAL BANK: A PLAN TO HELP SME PROJECTS	102
INSURANCE:	
PHILIPPINE: INCREASE OF INSURANCE CO. MINIMUM CAPITAL BROUGHT NUMBER OF COMPANIES DOWN TO 55	146
2017 NATURAL CATS COST INSURERS \$ 135 BILLION	148
A.M.BEST COMMENTS FOR FIRST TIME ON CAISSES MUTUELLES DANGER	148
SAUDI ARABIA: 2017 INSURANCE COS RESULT	150
EGYPT: FIRST POLICY HOLDERS GUARANTEE FUND BEING CREATED IN EGYPT	152
GUARANTEED RENEWAL IN HEALTH INSURANCE IS A BIG LIE	154
UAE OMAN INSURANCE: JEAN LOUIS JOSI NEW APPOINTED CEO	159
TOURISM: INTERVIEW WITH JORDAN INTERCONT HOTEL G.M.	178
AUTO DEALERS:	184
SHIPPING:	
PORTS AND TRANSPORTS NEWS	186
ANOINE ALPHONSE (BAKOUNI GROUP) WE ARE HEADING TOWARDS A NEW PHASE	196
BEIRUT PORT: FEBRUARY 2018 AND FIRST TWO MONTHS OF 2018 STATISTICS	198
TRIPOLI PORT: FEBRUARY 2018 STATISTICS	202
BEIRUT CONTAINER TERMINAL FEBRUARY 2018 TURNOVER	204
AUTO IMPORTS VIA BEIRUT PORT FEBRUARY 2018	206
CULTURAL ACTIVITY:	208
"FAST" CELEBRATES ITS 10th ANNIVERSARY	212
HORECA 25th	216
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ	224



شرارة الحرب التجارية تشتعل الصين وروسيا تردان على الولايات المتحدة بفرض رسوم على سلع أميركية

تكثر التكهينات حول ما ستؤول اليه الحرب التجارية المندلعة بين الدول الصناعية الأقطاب، ويرصد الخبراء تحرك الأخيرة إزاء بعضها البعض توخياً للوي الأذرع بكباش صلب ينتهي بتسليم المهزوم، لكن ثمة مقولة تفرض نفسها على الساحة الدولية، مفادها ان الضرورات الاقتصادية والسياسية ينبغي بأن تمنع الحرب التجارية. فهل تخمد هذه المقولة شرارة اشتعلت ولاأفق لمفاعيلها وارتداداتها على دول البسيطة.



وأشارت تقارير إعلامية بداية هذا العام الى ان بكين تدرس تقليص حجم مشترياتها من هذه الديون بسبب التوترات التجارية. وإذا تراجعت مشتريات الصين من سندات الخزنة، سيكون على الحكومة الأميركية العثور على مشترين بدلاء مما قد يؤدي الى ارتفاع الفائدة، وبالتالي زيادة تكلفة خدمة الدين القومي الأميركي الضخم ويشكل ذلك مصدر قلق كبير للمستثمرين.

رسوم ترامب

من جهته أعلن ترامب في ٢٢ آذار عزمه على فرض رسوم جمركية على منتجات أخرى تصدرها الصين الى الولايات المتحدة وتصل قيمتها الى ٦٠ مليار دولار سنوياً. وذلك بهدف وضع حد لما يقول انها منافسة غير مشروعة من جانب بكين وسرقة صينية للملكية الفكرية.

وتعليقاً على الحرب الاقتصادية الدائرة بين الصين والولايات المتحدة قال الأمين العام لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية **أنجيل جوريا** «ان تصاعد التوترات التجارية بين الولايات المتحدة والصين مقلق، وان ذلك ليس من مصلحة أحد، إنه أمر سيء...الجميع يخسر في هذا الوضع».

روسيا مع مقاضاة الولايات المتحدة

من جهتها ورداً على الخطوة الأميركية جهزت الحكومة الروسية مجموعة من الإجراءات الجوابية وحددت البضائع المستوردة من الولايات المتحدة والتي من الممكن ان تفرض عليها رسوماً إضافية.

وأكد نائب وزير الصناعة والتجارة **فيكتور يفتوخوف** انه بعد تطبيق الرسوم الجديدة يمكن إطلاق عملية المفاوضات مع الولايات المتحدة، مشيراً الى ان «نية موسكو التوجه الى محكمة منظمة التجارة العالمية لمقاضاة واشنطن أسوة بالصين التي أعلنت سابقاً عزمها التوجه الى المحكمة نفسها».

رد الصين بفرض ضرائب تصل قيمتها الى ٣ مليارات دولار سنوياً

آخر فصول هذه الحرب فرض الصين رداً على قرار إدارة دونالد ترامب اعتماد رسوم جمركية على واردات الولايات المتحدة من الصلب والألمنيوم، رسوماً جمركية على ١٢٨ صنفاً من المنتجات التي تستوردها من الولايات المتحدة وتصل قيمتها الى ثلاثة مليارات دولار سنوياً.

وكانت بكين حذرت في آذار من انها لن تتوانى عن فرض رسوم جمركية على هذه الصادرات الأميركية وبلغت قيمة الواردات الصينية من هذه المنتجات الأميركية ثلاثة مليارات دولار العام الماضي، أي بالكاد ٢٪ من إجمالي الصادرات الأميركية الى الصين (بلغت قيمتها ١٥٤ ملياراً في ٢٠١٧) بحسب الجمارك الصينية.

أسلحة تملكها الصين

وشددت وزارة المالية الصينية على ان بكين تؤيد نظام تجارة متعدد الأطراف، مشيرة الى ان وقف العمل بالإعفاءات الجمركية على هذه الواردات الأميركية كان الحل الأنسب لحماية مصالح الصين باستخدام قواعد منظمة التجارة العالمية، مع العلم ان لدى الصين أسلحة يمكن ان تستهدف التبادل التجاري في الخدمات بدلاً من السلع المادية، ما يعني النيل من مجالات مثل السياحة والتعليم وهي صناعات تستفيد منها الولايات المتحدة أكثر بكثير مما تفعل الصين، إذ يأتي أكثر من نصف الفائض الأميركي البالغ ٣٩ مليار دولار مع الصين في مجال الخدمات من إنفاق الصينيين على السفر الى الولايات المتحدة والإلتحاق بالمدارس والكلية الأميركية.

مخاطر لا يمكن قياسها

وفي هذا الإطار يقول خبراء ان هناك خطوات يمكن ان تتخذها الصين نظراً لمعاقبة الولايات المتحدة، لكنها تنطوي على مخاطر لا يمكن قياسها. والصين هي أكبر حامل أجنبي لسندات الخزنة الأميركية، وحوزتها حوالي ١,١٧ تريليون دولار.

المفوضية الأوروبية تتجه لفرض ضرائب

على الشركات الرقمية

تعتزم المفوضية الأوروبية فرض ضريبة بنسبة ٣ في المئة على عائدات الشركات الرقمية الكبرى، الأمر الذي من شأنه ان يجمع نحو ٥ مليارات يورو (٦ مليارات دولار) سنوياً.

وكان وزير المال الألماني **أولاف شولتس** قال «ان بلاده ستسعى الى اتخاذ إجراءات مشتركة لمجموعة العشرين لتشديد فرض الضرائب على هذه الشركات وذلك خلال اجتماع لمجموعة العشرين في بيونس آيرس».

أضاف **شولتس**: على المجتمع الدولي ان يجد إجابات لتحديات الرقمنة وفرض الضرائب على الاقتصاد الرقمي جزء منها.

«حديد الإمارات» تسجل ٦,٦ مليارات درهم إجمالي إيرادات في ٢٠١٧

سعيد الرميثي: الأداء المالي الثابت يؤشر الى متانة ونجاح نموذج الأعمال



سجلت شركة «حديد الإمارات»، إحدى الشركات التابعة للشركة القابضة العامة «صناعات» إجمالي إيرادات بقيمة ٦,٦ مليارات درهم خلال العام ٢٠١٧، بزيادة استثنائية وصلت الى ٢٢ في المئة مقارنة مع ٥,٤ مليارات درهم في نهاية عام ٢٠١٦.

وقال الرئيس التنفيذي للشركة المهندس **سعيد غمران الرميثي** خلال الملتقى السنوي الذي نظّمته «حديد الإمارات» أن الشركة تمكنت من تحقيق أداء مالي ثابت على مدار العام المنصرم يؤشر بوضوح الى متانة ونجاح نموذج الأعمال الذي تتبعه الشركة، على الرغم من التحديات التي تواجهها صناعة الحديد والصلب في العالم، مؤكداً ان نسبة الديون مقابل الأصول تبلغ نحو ٢٩ في المئة،

فيما وصل هامش الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك الى ١٢ في المئة من الإيرادات الإجمالية. وكشف **الرميथي** عن ان الشركة رفعت من إنتاجها ليصل الى أكثر من ٣,٢ ملايين طن بنهاية العام الماضي مقابل ٣,١ ملايين طن في نهاية العام ٢٠١٦، وذلك نتيجة لتشغيل مصانع الشركة بكفاءة عالية والتوسع في دخول أسواق جديدة.

المحكمة العليا الأمريكية ردت الحكم الصادر ضد منظمة التحرير الفلسطينية والقاضي بإلزامها دفع تعويضات بقيمة ٦٥٤ مليون دولار



محمود عباس

رئيس منظمة التحرير الفلسطينية

درجت الجمعيات الصهيونية في أميركا على ملاحقة الدول العربية أمام القضاء الأميركي ومحاولة تحميلها المسؤولية المدنية التي يتعرض لها المواطنون الأميركيون جراء أي عمل إرهابي يرتكب على الأراضي الأميركية أو في أي مكان آخر في العالم. وهي بذلك تشوّه سمعة العرب حتى ولو لم تنجح بالفوز بأحكام قضائية تصدرها المحاكم الأميركية ضد الدول المدعى عليها. وقد أصدرت المحكمة العليا الأميركية SUPREME COURT حكماً لافتاً الأسبوع الماضي حيث برأت منظمة التحرير الفلسطينية (PLO) من الدعاوى المقامة ضدها أمام القضاء الأميركي من ذوي ٣٣ قتيلاً إسرائيلياً كانوا قد سقطوا في فلسطين بين العامين ٢٠٠٢ و ٢٠٠٤ جراء الأعمال الفدائية التي يقوم بها أبناء الشعب الفلسطيني ضد الاحتلال، وقد نجح المدعون بداية في الحصول على حكم من محكمة البداية بحمل منظمة التحرير الفلسطينية (PLO) المسؤولية عن مقتل ضحايا الحوادث حيث قضت بإلزام منظمة التحرير الفلسطينية دفع تعويضات يبلغ مجموعها ٦٥٤ مليون دولار أميركي. وقد استأنفت منظمة التحرير الفلسطينية القرار أمام محكمة الاستئناف وفازت بحكم يعتبر الجرائم الواقعة خارج الأراضي الأميركية، والتي لا تشمل أميركيين، خارجة عن صلاحياتها ورفعت الدعوى الى المحكمة العليا SUPREME COURT التي أيدت النتيجة التي توصلت إليها المحكمة الإستئنافية وقضت برد الدعوى لأن الجرائم تخرج عن صلاحية المحاكم الأميركية.

الصين تسمح باستعمال الطائرات بلا طيار DRONES لنقل الطرود

كبرى شركات النقل السريع تنقل ٤٠ مليار طرد سنوياً

منحت الحكومة الصينية ترخيصاً لشركة اس اف هولدنغ SF HOLDING للنقل السريع RAPID COURRIER تجيز بموجبها للشركة نقل الطرود والرسائل بواسطة طائرات من دون طيار DRONES.

وشركة اس اف SF هي كبرى شركات النقل السريع في الصين وتعنى الشركة بنقل الطرود التي تحتوي تقريباً كل شيء بدءاً من البضائع الاستهلاكية CONSUMER GOODS الى الهواتف الآلية. ويقدر عدد الطرود التي تنقلها داخل الصين بـ ٤٠ مليار طرد، أي ما يعادل ١١٠ ملايين طرد يومياً. ويتوقع ان يرتفع حجم أعمال الشركة الى ٤٩ مليار طرد بعد حصولها على الترخيص باستعمال الطائرات بلا طيار DRONES. وكانت الشركة قد بدأت تطمح بالحصول على إذن باستعمال الـ DRONES منذ العام ٢٠١٥ حيث اتفقت حينها مع شركة علي بابا ALI BABA وشركة شنغهاي واي تي او YTO SHANGHAI EXPRESS. وكانت شركة أخرى جي دي كوم JD COME قد حصلت العام الماضي على ترخيص باستعمال الـ DRONES في الصين.



قيمتها السوقية بلغت ٧٦٨,٠٤ مليار دولار

«أمازون» تهدد عرش «آبل» على رأس شركات العالم

تواصل شركة «أمازون» AMAZON إحدى أكبر شركات مبيعات التجزئة في العالم قفزاتها العملاقة في عالم الشركات العالمية الكبرى إذ وصلت قيمتها السوقية الى ما يفوق ٧٦٨,٠٤ مليار دولار متجاوزة بذلك قيمة مجموعة «الفابت» الشركة الأم لعملاق البحث الإلكتروني «غوغل» GOOGLE، والتي توقفت عند رقم أعلى بقليل من ٧٦١,٩٠٧ مليار دولار حيث تراجع سهم الأخيرة بنسبة ٣٩,٠ في المئة عند الإغلاق لتحل «أمازون» بالتالي المركز الثاني عالمياً من حيث القيمة السوقية خلف الأولى «آبل» بقيمة سوقية بلغت نحو ٨٨٩,١٧٠ مليار دولار.

وبحسب المحللين فإن «أمازون» مرشحة بقوة لإمكانية تصدّر لائحة أكبر شركات العالم، وتخطي حاجز تريليون دولار في سابقة أولى للشركات، بالنظر الى عدة عوامل هامة، أولها المكاسب الصاعدة التي تحافظ عليها الشركة منذ ٣ سنوات كاملة، وثانياً الثقة الكبيرة في رئيسها جيف بيزوس وأفكاره الناجحة للتطوير، وثالثاً تنوع أنشطة الشركة الكبير الذي يرجح المكاسب بأكثر من غريمتها في القائمة. وكانت «أمازون» قد حققت إنجازاً كبيراً في منتصف شباط (فبراير) الماضي، حين تخطت قيمتها السوقية عملاقاً آخر وهو «مايكروسوفت»، وذلك للمرة الأولى المستقرة بعد ساعات التداولات.

amazon

Google

ستقدمها لحوالي ٢٠٠ مليون مستخدم لتطبيق المراسلة الخاص بها

شركة «تيليجرام» تجمع ١,٧ مليار دولار من الاستثمارات

لعملتها الرقمية

قدمت شركة «تيليجرام» مع بداية هذا العام، خططها لطرح عملة رقمية قريباً، وفتحت باب الإستثمار للشركات المختلفة لمشاركتها في المشروع والذي حصل على ١,٧ مليار دولار من الإستثمارات حتى الآن.

وكانت «تيليجرام» قد كشفت خططها لبناء عملتها الرقمية «غرام» التي تأتي بعد تطوير شبكة مفتوحة TELEGRAM OPEN NETWORK ترتبط عدداً كبيراً من الخوادم اللامركزية، وتعتمد بشكل رئيسي بالطبع على تقنية «بلوك تشين» المستخدمة في العملات الرقمية. يذكر ان الشركة قامت بفتح باب الإستثمار للمرة الأولى واستطاعت جمع ٨٥٠ مليون دولار من ٨١ مستثمراً، ثم عادت وفتحت الباب مرة أخرى وجمعت المبلغ نفسه من ٩٤ مستثمراً جديداً.

وكما أوضحت الشركة، فإن العملة الرقمية ستكون مشابهة لطريقة عمل «إيثريوم»، وستقدمها لحوالي ٢٠٠ مليون مستخدم لتطبيق المراسلة الخاص بها، وهو ما يجعل عملتها في صدارة العملات الرقمية مع «بتكوين» و«إيثريوم».

محمد بن زايد آل نهيان يطلع على منظومة خدمات أبوظبي الحكومية الموحدة: قطعنا أشواطاً مهمة ومتقدمة في بناء أنظمة حكومية متكاملة

اطلع صاحب السمو الشيخ محمد بن زايد آل نهيان ولي عهد أبوظبي نائب القائد الأعلى للقوات المسلحة، على منظومة خدمات أبوظبي الحكومية الموحدة «تم».

واستمع سموه خلال زيارته منصة «تم» في ياس مول، إلى شرح حول آلية عمل المنظومة في مجال تقديم الخدمات الحكومية للمتعاملين في إمارة أبوظبي وإنجاز معاملاتهم.



الشيخ محمد بن زايد آل نهيان خلال الجولة

وأكد سموه خلال حديثه مع موظفي منظومة «تم»، أن ما يميز الحكومات العصرية أنها تستبقي توقعات المتعاملين بخدمات مبتكرة ونوعية ومتكاملة ذات مرونة عالية تخدم البيئة الاجتماعية والاقتصادية لجميع فئات المجتمع في الدولة.

وأضاف صاحب السمو الشيخ محمد بن زايد آل نهيان، أن دولة الإمارات العربية المتحدة، بقيادة صاحب السمو الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان رئيس الدولة، قطعت أشواطاً مهمة ومتقدمة في بناء أنظمة حكومية متكاملة تلبي تطورات التنمية الشاملة للوطن، داعياً إلى مواصلة العمل لتكريس أفضل النظم الخدمية وتعزيز كفاءة الأداء الحكومي، من خلال توظيف التقنيات الذكية الحديثة، وتبني الأفكار المبدعة التي تساهم في اختزال المسافات، وتوفير الأوقات، والتي تستهدف رضا المتعاملين وراحتهم. تأتي منصة «تم»، في إطار رؤية حكومة أبوظبي الرامية إلى تسهيل وتوفير كل سبل الراحة والنجاح للمتعاملين، بما يخدم ويعزز مستوى كفاءة العمل الحكومي باستخدام أفضل التقنيات الحديثة والتكنولوجيا المتقدمة.

ناصر الشريدة: بدء إجراءات تحويل سكة حديد العقبة إلى شركة مملوكة لسلطة العقبة



أوضح رئيس مجلس مفوضي سلطة منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة ناصر الشريدة ان الإجراءات الفعلية بدأت لتنفيذ قرار مجلس الوزراء بتحويل مؤسسة سكة حديد العقبة من مؤسسة إلى شركة حكومية تمتلكها سلطة منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة/ شركة تطوير العقبة. وأكد الشريدة ان هذا القرار جاء متناسباً مع عمل السكة ومنسجماً مع منظومة الموائى واللوجستيات في المنطقة الخاصة، بحيث يتم توحيد مرجعيات المؤسسات العاملة كافة في هذه المنظومة لتطوير قطاع النقل واللوجستيات لما يشكله من أهمية متنامية للإقتصاد الوطني.

أكبر عملية احتيال في تركيا ضحاياها طامعون بعوائد مجزية

تكاد تكون الصورة نفسها في كل دول العالم حيث يعتمد محتالون للإستيلاء على أموال المواطنين بمختلف الطرق المتاحة، أحدثت هذه العمليات وأكبرها حدثت في تركيا.

وبطل القصة شاب تركي يدعى محمد آيدن احتال على ما يقرب ٨٠ ألف شخص عبر إنشاء موقع إلكتروني أسماه «بنك المزرعة» واعدأ الناس بأرباح كثيرة. في البدء قدّم آيدن أرباحاً كبيرة جداً في الأشهر الأولى من تأسيسه البنك، حيث كان يقوم بجمع الأموال من المساهمين ويعطيهم بعدها نسباً وفوائد مالية عالية جداً استطاع ان يغري بها عشرات الآلاف من الناس الذين سارعوا الى إيداع مبالغ ضخمة قدرت بـ ٥٠٠ مليون ليرة تركية في بنكه طمعاً في العائد الكبير. قام آيدن بفتح العديد من المكاتب وأسس مقرأ لبنك المزرعة في إسطنبول، واشترى العديد من المزارع التي كان يقول انها لعمله الذي يستثمر به في الأبقار والدواجن لإنتاج البيض والحليب وكل ما له علاقة بالمواشي والزراعة.

وأعلن في الفترة الأخيرة أنه بصدد الإعلان عن عملة معدنية ستنافس عملة البتكوين.

فجأة لاحظ المستثمرون في بنك المزرعة اختفاء المدير محمد آيدن وانقطاع التواصل به والذي كشف بعده بأنه غادر البلد حاملاً معه نقود الناس.

استطاع محمد ان يقنع عشرات الآلاف بالأرباح الخيالية وبعد ان نجح في كسب أكثر من ٥٠٠ مليون ليرة تركية فر هارباً خارج تركيا متجهاً الى الأوروغواي بعد ان كان قد استطاع تأمين نفسه وحصل على الجنسية هناك.

وتحركات الحكومة التركية بشخص وزير العدل عبد الحميد غول موضحاً ان الحكومة ستقدم طلباً الى نظيرتها في الأوروغواي لتسليم المحتال آيدن.

محمد بن زايد بارك عملية دمج في أبوظبي... تخلق صندوقاً سيادياً بـ ٢٥٠ مليار دولار

بارك ولي عهد أبوظبي محمد بن زايد خطوة ضم مجلس أبوظبي للإستثمار الى مجموعة «مبادلة» مع قيام أبوظبي بدمج صناديق سيادية بعشرات مليارات الدولارات. واعتبرها خطوة متقدمة ونوعية لتعزيز التنافسية وخلق كيانات استثمارية عملاقة.

وأضاف ولي العهد: «نتطلع الى استدامة النمو ومواصلة الإنجازات من خلال رؤية موحدة وتكاملية تبني على المكتسبات، وتحفز الجهد وتستشرف آفاق المستقبل لتضع شركائنا الوطنية على سلم الريادة والتنافسية العالمية».

وعملية الدمج ستخلق صندوقاً سيادياً للإمارة يصل حجم أصوله الى ما يقارب ٢٥٠ مليار دولار.



INTERCONNECTING TOMORROW



المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة يسلم الضوء على إنترنت الأشياء والذكاء الاصطناعي والثورة الصناعية الرابعة



عثمان سلطان – DU



فيصل البنائي – DARKMATTER



ناصر الناصر متوسطاً فريق عمل STC



ربيع دبوسي – DARKMATTER



من اليمين: رافية ابراهيم – ERICSSON
والزميلة كارلا نجيم



من اليمين: الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة
وعبد الرحمن منير – BATELCO



JOY TAN وعمار طوبا – HUAWEI



الشيخ عبدالله آل ثاني وفاطمة الكواري – OOREDOO

إحتضنت مدينة برشلونة الإسبانية المؤتمر العالمي للجوال MOBILE WORLD CONGRESS الذي يعقد سنوياً بمشاركة ما يفوق ٢٣٠٠ شركة و١٠٨ آلاف مشارك ومحترف في قطاع الاتصالات المتنقلة ليعدّ بلا منازع الأكبر من نوعه في العالم.

وخلال الدورة الحالية من المؤتمر عرضت شركات الاتصالات لأحدث التقنيات المتعلقة بشبكات الجيل الخامس (5G)، التي ستؤمن سرعة ثورية في نقل البيانات عبر الهواتف النقالة، كما تم خلال فعاليات المؤتمر تسليط الضوء على إنترنت

الأشياء للمستهلك (IOT) والواقع الافتراضي VIRTUAL REALITY والذكاء الاصطناعي (AI)، والثورة الصناعية الرابعة، والخصوصية والأمن والتنمية المستدامة. كما تم إطلاق أحدث الهواتف النقالة الذكية وحتى القديمة منها.



د. بشار حوامده – MENAITECH



من اليمين: ناجي عبود، ناجي اندراوس، الوزير جمال الجراح، عماد كريدية،
باسل أيوبي وEMRE GURKAN



من اليمين: فادي صباغ وخالد الغامدي – SAP



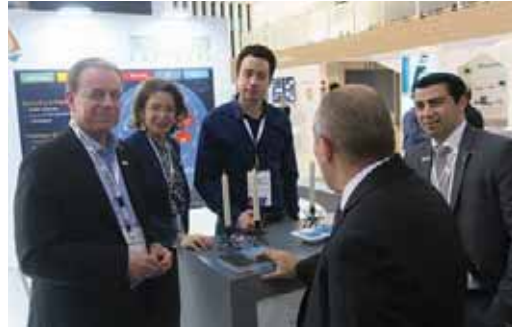
صالح العبدوي متوسطاً فريق عمل إتصالات – الإمارات – ETISALAT



من اليسار: الشيخ سعود بن ناصر آل ثاني، الشيخ ناصر آل ثاني، فاطمة الكواري، وليد السيد
وعبدالله السادة – OOREDOO



من اليمين: هيثم الكبي، فدا صقر وكريستال أبي عاد – OGERO



من اليسار المهندس نائل صلاح وضحي عبد الخالق – ESKADENIA



فادي قطيشات – GLOBITEL



مروان حايك (ALFA)، ألان باسيل وجمال فاخوري وفي الصف الثاني
ألين كرم (ALFA)



باتريك حرب – HMD - NOKIA



من اليمين: ريتا يارد وريم خريس – OOREDOO



زياد مطر – QUALCOMM



من اليمين: عبدالعزيز يعقوب الباطين، د. حمد النعيمي
ومحمد العدواني – OOREDOO



زينة بو حرب وانطوان عون – OGERO



أركان شركة BLOOOM.COM



من اليمين: مارك نادر، الياس الحويك، جينا تيماني، رائد حمدان وفادي عون – DATACONSULT



رافية ابراهيم

(رئيسة إريكسون ERICSSON الشرق الأوسط وأفريقيا)؛

تجربتنا وفهمنا لاستخدام الأتمتة يجعلنا الشريك الأمثل للمشغلين الراغبين في تبني التغيير

تعمل شركة إريكسون ERICSSON الشرق الأوسط وأفريقيا على توفير شبكات اتصالات متطورة تدعم متطلبات مختلف فئات المجتمع، عبر تزويدها بالحلول والأنظمة التي يرغبون بها، وجديدها عرض تقنية الجيل الخامس خلال فعاليات المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة.

رئيسة الشركة رافية ابراهيم ذكرت بتجسيد رؤيتها المستقبلية في قطاع الاتصالات عبر جناحها في المؤتمر، ووصفت الأخير بالمنصة المهمة والضرورية لعرض منتجاتها وحلولها ومساعدة عملائها على بناء الإمكانيات الكاملة، معتبرة ان تجربتها وفهمها لاستخدام الأتمتة يجعلانها الشريك الأمثل لمشغلي الاتصالات الراغبين في تبني التغيير، كاشفة عن منصتها للإبتكار «جراج إريكسون» المستوحاة من منهجية التشغيل السلس والانسيابي، والتي تعدّ منبراً مخصصاً لمجتمع الإبتكار ودعم الشركات الناشئة.

جديدنا «جراج إريكسون» المنبر المخصص لمجتمع الإبتكار ودعم الشركات الناشئة

■ كيف تتعاملون مع مسألة الإختراقات الإلكترونية؟
- يعد عامل الحماية والأمان أمراً حاسماً للغاية في كل ما نقوم ببنائه في الوقت الحالي، لذا نتخذ التدابير اللازمة لضمان معالجة الإعتداءات والإختراقات الإلكترونية، ونولي هذه المسألة أهمية كبرى وهي مدرجة في جدول أعمالنا ونتباحث مع المشغلين حول كيفية التعامل معها وبناء الأنظمة التي تحدّ منها.

منصة «جراج إريكسون»

■ ما هي آخر إنجازاتكم في منطقة الشرق الأوسط؟
- ما لمسناه خلال العام الماضي ان عملاءنا يرغبون بالتعامل والتعاون معنا بطريقة أوثق مما هي عليه، لذا، وجدنا ان الطريقة الوحيدة للقيام بذلك هي ان يكون لدينا مركز للإبتكار. من هنا، أنشأنا منصة «جراج إريكسون» ERICSSON GARAGE المخصصة للإبتكار المفتوح، وهي مستوحاة من منهجية التشغيل السلس والانسيابي، وتعمل فرق «جراج إريكسون» في إطار دورات تطوير قصيرة المدى تشهد حوارات وثيقة مع العملاء، المستخدمين والشركاء، للتعلم والتطور بسرعة مع كل عملية إطلاق جديدة للمنتج القابل للتطوير بالحد الأدنى لضمان تلبية النسخة النهائية منه لاحتياجات العملاء الفعلية. إن منصة «جراج إريكسون» تعد منبراً مخصصاً لمجتمع الإبتكار حيث تقوم ببناء شراكات إبتكارية مع العملاء والأوساط الأكاديمية وتدعم الشركات الناشئة وتسرع تطوير الأفكار التجارية الجديدة. نشعر بالفخر لإطلاق هذا النموذج الإستثنائي في الشرق الأوسط وأفريقيا للمرة الأولى، لا سيما أنه سيضمن القدر الأقصى من التوافق عبر التفكير الجديد وتوفير فرص وإمكانيات ملهمة للمواهب المحلية لتشجيعها على الإبتكار وتحقيق إبتكارات حقيقية ومتطورة وإبداعية من شأنها خدمة احتياجات عملائنا. ■

شريك مثالي لمشغلي الاتصالات

■ تشهد منطقة الشرق الأوسط حالاً من عدم الإستقرار، في حين ان التكنولوجيا تتطور بسرعة كبيرة. ما هي الإستراتيجية التي تتبعونها حتى يتسنى لشعوب المنطقة للحاق بركب التطور التكنولوجي؟
- في الواقع نعمل وفق احتياجات العملاء ومتطلباتهم، ونجهد لتوفير أنظمة فعالة غير معقدة بحيث يستطيع العملاء استخدامها وإدارتها والتحكم بها بسهولة، وفي الوقت عينه غير مكلفة وتحقق عوائد لهم. من هنا، لا بدّ من توافر كل هذه الخصائص عند التفكير في بناء نظم معينة، لا سيما أن السوق باتت منقلبة للغاية، وبالتالي إن الأنظمة التي كانت قائمة منذ عشرين عاماً أصبحت غير مجدية وفعالة في عصرنا الحالي. لذا يتعيّن علينا ان نكون مستعدين لكل هذه التطورات ومعرفة كيفية التعامل معها للخروج بحلول تعود بالفائدة على المستفيدين، ولا شك في ان تجربة «إريكسون» وفهمها لاستخدام الأتمتة والعمليات يجعلانها الشريك المثالي لمشغلي الاتصالات الراغبين في تبني التغيير.

أنظمة متوافقة مع الحاجات

■ هناك الكثير من جيل الشباب الذين يفرطون في استخدام التكنولوجيا، في حين ان قسماً آخر لا يوليها اهتماماً كبيراً. كيف تواجهون هذا التحدي؟
- قد نجد في بلد واحد نوعين من المشغلين، كل منهما يستهدف فئة معينة من العملاء. هناك نوع من الأشخاص الذين يستخدمون التكنولوجيا بصورة مفرطة طوال اليوم، وبالتالي لا بدّ من توفير شبكات تدعم متطلبات هذه الفئة وتكون تكلفتها عادة مرتفعة، في حين ان النوع الآخر يتعامل مع التكنولوجيا بطريقة عادية، وبالتالي قد لا يحتاجون سوى للأنظمة الأساسية فقط. من هنا، نعمل كشركة وفق حاجات العملاء ومتطلباتهم ونزودهم بالحلول والأنظمة التي يرغبون بها.

الإرتقاء بالقطاع

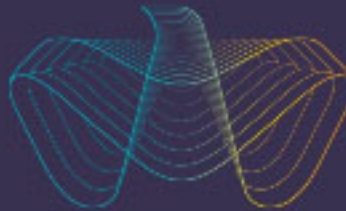
■ ما مدى أهمية المؤتمر العالمي للجوال بالنسبة لشركتكم؟
- نحرص دائماً خلال تنظيم المؤتمر العالمي للجوال على تلبية إحتياجات العملاء ومتطلباتهم، لذا يتعين علينا توقع ما يبحثون عنه وتوفيره لهم، لأن الجيل الخامس للأنظمة اللاسلكية 5G بات مصطلحاً يستخدم في بعض المشاريع البحثية للدلالة على مرحلة رئيسية مقبلة من معايير الاتصالات المتنقلة، قررنا خلال هذا العام عرض تقنية الجيل الخامس في منصتنا، واللافت أنها حازت على إهتمام العديد من العملاء من جميع أنحاء العالم. ونتيجة لذلك، نحاول في المؤتمر تجسيد رؤيتنا على أرض الواقع حتى يتسنى لعملائنا معرفة وإدراك ما ينتظرهم في قطاع الاتصالات مستقبلاً، وبالتالي تشجيعهم على تلقف كل جديد واختيار ما يناسبهم وما يتوافق مع إحتياجاتهم ومتطلباتهم.

ولطالما شكل المؤتمر العالمي للجوال منصة مهمة وضرورية لنا لعرض منتجاتنا وحلولنا ومساعدة عملائنا على بناء الإمكانيات الكاملة، لما يمكن ان يحتجوا في شبكاتهم. كما وتعدّد خلال المؤتمر العديد من الجلسات والندوات يطرح فيها مختلف المواضيع، وبالتالي تكون فرصة لتبادل الآراء والأفكار والمعلومات والإطلاع على التحديات التي تواجه القطاع ومحاولة إيجاد حلول لها. لذا، برغم أنني مسؤولة في «إريكسون» عن منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، إلا أننا جميعاً في المؤتمر نعيش التحديات نفسها، وبالتالي إن التباحث فيها والمشاركة في المواضيع المطروحة يساعدنا على فهم ما نقوم به بهدف الإرتقاء بالقطاع وضمان نموه وتقديمه، بما ينعكس إيجاباً على طريقة خدمة العملاء.

الكثير من
المتطلبات
والوقت
والتحديات



حل واحد
ذكي وسريع



تم
TAMM

خدمات أبوظبي الحكومية
Abu Dhabi Government Services

لنخدم لكم تم:

تهدف منظومة "تم" برؤيتها المستقبلية إلى إحداث نقلة نوعية وشاملة في مفهوم تقديم الخدمات الحكومية في أبوظبي والارتقاء بأساليب العمل لتقديم رحلات سهلة للمتعاملين عبر منصات موحدة؛ منها تطبيق ذكي، وموقع إلكتروني، ومركز خدمات بمعايير عالمية، تعمل كل هذه المنصات على توفير تجربة استباقية، مخصصة، ملائمة، سريعة وفعالة.

تعرف على المزيد عبر TAMM.abudhabi.ae

abudhabi_TAMM



نخدم من



هيئة أبوظبي للخدمات الحكومية
TAMM SOLUTIONS & SERVICES AUTHORITY

STC دشنت مشاركتها مع الشركات العالمية في مؤتمر برشلونة



ناصر الناصر متوسطاً فريق عمل STC



عبدالله العبد القادر يستمع لشرح عن تقنية معروضة في الجناح

دشنت مجموعة الاتصالات السعودية STC مشاركتها بالمؤتمر العالمي للجوال (MWC) ببرشلونة، بحضور رئيس مجلس إدارتها الدكتور عبدالله بن حسن العبد القادر، والرئيس التنفيذي السابق للمجموعة الدكتور خالد بن حسين البياري، وعدد من مسؤوليها التنفيذيين، جناح STC المشارك في مؤتمر برشلونة. ومن الملاحظ أن الاتصالات السعودية ماضية في تحقيق استراتيجيتها الطموحة للتحويل الرقمي والنمو عبر عدة مسارات بالانسجام مع رؤية المملكة ٢٠٣٠، حيث أن STC تضطلع بدور محوري لتمكين الخدمات الرقمية والتحول الرقمي في القطاعين الحكومي والخاص، وتجدر الإشارة إلى أنه خلال المؤتمر تم تعيين ناصر الناصر رئيساً تنفيذياً لـ STC. كما استعرضت STC من خلال المؤتمر العالمي للجوال تطورها في مجال الاتصالات بالمملكة وعلى مستوى منطقة الشرق الأوسط، واطلعت عن كتب على أفضل التجارب العالمية لعشرات الشركات الكبرى المشاركة بالمؤتمر، والموابكة للتطور الكبير في عالم الرقمنة والاتصالات الحديثة، كما عرضت الشركة في الوقت نفسه توجهها لمواكبة رؤية المملكة العربية السعودية ٢٠٣٠، ونشرها لخدمات النطاق العريض للأفراد وقطاع الأعمال. وعرض جناح الشركة في المعرض تجربة الجيل الخامس G5 وتجربة المدن الذكية، وحظي الجناح بحضور كثيف بالمعرض، الذي شاركت به STC للمرة الخامسة.

STC استعرضت دورها في التحول الرقمي ودعم رؤية المملكة ٢٠٣٠ في المؤتمر العالمي للجوال - برشلونة

شاركت مجموعة الاتصالات السعودية STC في المؤتمر العالمي للجوال (MWC) في برشلونة، والذي يعدّ من أهم التظاهرات الدولية التي تحتضن صناع القرار وخبراء التقنيات الاقتصادية الأكبر من نوعها في العالم. ومثلت STC المملكة من خلال معرض متكامل عرضت فيه لدورها في التحول الرقمي واستراتيجيتها الداعمة لرؤية المملكة ٢٠٣٠ ودعم القطاعات الحكومية والخاصة في هذا المجال، خصوصاً مع توقيعها عدداً من مذكرات التفاهم والإتفاقيات مع شركائها من الشركات العالمية الرائدة لتحديث شبكاتها بتقنية الجيل الخامس G5 حيث اعتبرت الشركة الأولى التي تستخدم هذه التقنية بعدما نجحت تجاربها في هذا المجال. هذا وشكل المؤتمر لقيادات الشركة فرصة للإلتقاء بخبراء الإتصالات وتقنيات المعلومات وتبادل الخبرات معهم والاستفادة من الحلول التقنية والابتكارية التي تعزز مكانتها التنافسية في هذا القطاع الحيوي. ووصف محافظ هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات الدكتور عبدالعزيز بن سالم الرويس مشاركة STC في المؤتمر بـ«المميزة»، لافتاً إلى «أن معرض الشركة في المؤتمر يعكس مواكبتها للتقدم العالمي خصوصاً في مجال انترنت الأشياء والجيل الخامس، كما يعكس صورة حقيقية معبرة لمستقبل الجيل الخامس وانترنت الأشياء في المملكة، فضلاً عن النظرة المستقبلية لقطاع الاتصالات وتقنية المعلومات، والاهتمام بتوفير أهم التقنيات في المملكة العربية السعودية».

«دوري بلس» يفوز بذهبية أفضل منصة رقمية



حصدت مجموعة STC ثلاث جوائز في SPIA Awards على مستوى الشرق الأوسط. إذ نال تطبيق «دوري بلس» الجائزة الذهبية كأفضل منصة رقمية، كما فازت إنتيرقرال إحدى

الشركات التابعة للمجموعة، بالجائزة الفضية لأفضل تفعيل رياضي وذلك عن شراكاتها الناجحة مع قطبي كرة القدم في اسبانيا وانجلترا ريال مدريد ومانشستر يونايتد. في حين حقق برنامج «عيش التحدي» الخاص بتطوير الناشئين الجائزة البرونزية.

وجاء تتويج «دوري بلس» بالجائزة محصلة للأداء اللافت للتطبيق بعد أن سجل ٣,٦ مليون عملية تحميل في حين بلغ عدد المسجلين ٢,٢ مليون مشتركاً

أكاديمية STC تستضيف المشاركين في منتدى تحالف عاصفة الفكر

نظم نادي STC الاعلامي زيارة لصحفيين ومثقفين بارزين لأكاديمية STC، من المشاركين في منتدى تحالف عاصفة الفكر الذي نظّمته هيئة الصحفيين السعوديين، وشاركت STC بدعمه ورعايته. الجدير بالذكر ان إنشاء الأكاديمية يأتي ضمن استراتيجية STC للتحويل الرقمي لتطوير العنصر البشري السعودي لمواكبة رؤية المملكة الطموحة ٢٠٣٠، وتأكيداً على دور الشركة كرائدة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وتوفير الخدمات الرقمية، والحلول المبتكرة الشاملة، وبناء مهارات وقدرات الكفاءات السعودية وتقليص الفجوة بين الطلب والعرض في صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.



STC و«سيسكو» تتفاهمان على تطوير أنظمة وشبكات اتصالات الجيل الخامس في السعودية

ناصر الناصر: هدفنا التوسع في خدمات ذات قيمة مضافة



من اليمين: ناصر الناصر وعلي عامر

وقعت شركة الاتصالات السعودية STC مذكرة تفاهم مع شركة سيسكو CISCO تقضي بتطوير أنظمة وشبكات اتصالات الجيل الخامس (5G) وتيسير تحول STC إلى مزود خدمات رقمي يدعم الدور المحوري الذي تؤديه في تمكين رؤية المملكة العربية السعودية ٢٠٣٠ وخطة التحول الوطنية.

وقال الرئيس التنفيذي

للعمليات في شركة الاتصالات السعودية ناصر الناصر: «أن الشركة تهدف إلى التوسع في خدمات ذات قيمة مضافة مع الإبقاء على المكانة الرائدة لها كمزود لخدمات الاتصالات وتقنية المعلومات وتقديم خدمات عالية الجودة في وقت قياسي، ونحن متحمسون للمرحلة التالية من تطورنا والتي ستمهد الطريق أمام الابتكارات الضخمة وتولد موجة جديدة من الخدمات التي تعود بالنفع على الاقتصاد السعودي. وستمكننا بنية الشبكة الجديدة من الجيل الخامس من تحقيق القفزة التالية إلى الأمام من خلال توفير خدمات شاملة لإتصال النطاق العريض تحول كيفية استخدام الناس للتقنية في حياتهم اليومية. نتطلع إلى العمل جنباً إلى جنب مع شركة سيسكو لتطوير شبكة جاهزة للمستقبل تمتاز بقدرات متقدمة لدعمنا على تلبية طلبات العملاء المتزايدة واتجاهات الخدمات الجديدة».

أضاف: «إن الانتقال إلى الجيل الخامس (5G) أمر جوهري لتحقيق رؤية شركة الاتصالات السعودية، حيث أنه يشكل الأساس للحلول المستقبلية بما في ذلك المدن الذكية، إنترنت الأشياء والخدمات الأخرى المتخصصة للقطاعات المختلفة. وسوف تلعب المحاكاة الافتراضية وأتمتة الشبكة دوراً بارزاً في المخطط الاستراتيجي لمزود الخدمة، مما سيخلق شبكة قابلة للتطوير تدعم إنشاء خدمات جديدة بأسرع الطرق وأكثرها مرونة». وقال المدير التنفيذي لمبيعات مزودي الخدمات العالمية في سيسكو الشرق الأوسط وأفريقيا علي عامر: «مع تنامي وتيرة الرقمنة في مجالات الأعمال، ستحتاج شركات الاتصالات المتنقلة إلى السرعة، الموثوقية، والقدرات الديناميكية لتوفير الخدمات التي يتوقع من شبكات الجيل الخامس (5G) تقديمها. إن تعاوننا مع شركة الاتصالات السعودية سيمكن البنية التحتية لشبكتها من التطور إلى العصر الجديد للرقمنة من خلال الاستفادة من زخم الجيل الخامس».

وزير الاتصالات السعودي يتفقد مشروع STC لنشر تقنية الألياف الضوئية في الدمام



تفقد وزير الاتصالات وتقنية المعلومات السعودي المهندس عبدالله بن عامر السواحه مشروع نشر تقنية الألياف الضوئية في المنطقة الشرقية والذي تنفذه شركة الاتصالات السعودية STC في حي الشعلة في الدمام، وكان في استقباله الرئيس لقطاع المشتريات والخدمات المساندة، المهندس عماد بن عودة العوده، ومدير عام تنفيذ الشبكات في STC المهندس عادل باعبدالله.

وثنم السواحه الدور الذي تضطلع به شركة الاتصالات السعودية لتحقيق أهداف رؤية المملكة ٢٠٣٠، ولاسيما سرعة تنفيذ نشر خدمات النطاق العريض عالي السرعة بكافة مناطق المملكة.

وكانت STC وقعت مؤخراً اتفاقية مع وزارة الاتصالات وتقنية المعلومات ضمن خطة الوزارة في نشر خدمات النطاق العريض عالي السرعة بكافة مناطق المملكة وذلك بتوصيل خطوط الألياف البصرية لنحو مليون وثلاثمائة ألف وحدة سكنية، وذلك خلال أربع سنوات تقريباً حتى ٢٠٢٠.



زوار يجربون سيارة متصلة بالجيل الخامس في معرض STC

STC تتعاون مع «هاواي» لابتكار تقنيات وخدمات شبكة 5G

وقعت شركة الاتصالات السعودية STC على هامش مشاركتها بفعاليات المعرض الدولي للجوال في برشلونة، مذكرة تفاهم مع شركة هواي HUAWEI، شريكها الاستراتيجي في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات منذ فترة طويلة وذلك للتعاون في ابتكار تقنيات وخدمات شبكة 5G. وتلتزم الشركتان التعاون في إطلاق شبكة الجيل الخامس في عام ٢٠١٨، مما يحافظ على المركز الرائد لشركة الاتصالات السعودية في قطاع الاتصالات. كما تعد مذكرة التفاهم هي الأساس للابتكارات المشتركة المتقدمة لتلبية توقعات السوق المتزايدة في العصر الرقمي الجديد.

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة الاتصالات السعودية ناصر الناصر: «تتمثل مهمتنا في إثراء المجتمع من خلال تقديم خدمات مبتكرة لعملائنا المستحقين في المملكة العربية السعودية، وفي جميع أنحاء المنطقة. ونحن فخورون جداً للدخول في اتفاقيات الجيل الخامس مع شركائنا على المدى الطويل لتحقيق هذه المهمة». وقال نائب رئيس مجلس الإدارة التنفيذي لشركة هواي كين هو جين تاو: «باعتبارنا أكبر مزود لخدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، فإننا واثقون من دعم شركة الاتصالات السعودية لتحقيق رؤية ٢٠٣٠ من خلال شراكتنا».

أول شركة في العالم توفر خدمة الجيل الخامس 5G

الشيخ سعود بن ناصر آل ثاني (الرئيس التنفيذي لمجموعة OOREDOO):

قدمنا عروضنا في مجالات الملاعب الذكية وخدمات الجيل الخامس وقدرة شبكتنا على دعم منصات إنترنت الأشياء



أطلقت مجموعة OOREDOO للاتصالات المتنقلة خلال فعاليات المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة خدمات الجيل الخامس 5G في قطر وتحضيراتها لنشر الشبكة في الدوحة خلال ٢٠١٨ بالإضافة الى عرض عن شبكتها المستقبلية للعام ٢٠٢٢، عارضة لقدراتها الفائقة السرعة على دعم منصات إنترنت الأشياء لتشمل جميع أنحاء المدينة.

«البيان الإقتصادية» كان لها حوار شامل مع الرئيس التنفيذي للمجموعة الشيخ سعود بن ناصر آل ثاني الذي كشف عن اهتمامها الخاص بالإقتصاد الرقمي وإنترنت الأشياء، وكشف عن عروضها خلال مؤتمر برشلونة في مجالات الملاعب الذكية وخدمات الجيل الخامس 5G وقدرة شبكتنا على دعم منصات إنترنت الأشياء وكيفية توفير حلول أمنية للعملاء للحماية ضد البرمجيات الخبيثة والمحاولات الاحتيالية من دون حاجتهم لتنزيل أي تطبيقات. كما عرضت OOREDOO كيفية تمكن شركات الاتصالات من توفير إمكانية التحكم المباشر بالخدمات الأساسية والرقمية، سواء الرسائل النصية أو البيانات، معلناً عن تحقيق نتائج جيدة خلال ٢٠١٧ إذ وصلت إيرادات المجموعة الى ٣٢,٧ مليار ريال، مستعرضاً لنتائجها حول العالم ونجاحاتها المحلية، مذكراً بتفوقها في تطوير الحلول الملائمة لحماية أمن معلومات مستخدميها وتحديد الخدمات المالية، كاشفاً عن ان OOREDOO أول شركة في العالم توفر خدمة الجيل الخامس 5G بامتلاكها الأجهزة والمعدات اللازمة لتقديم هذه الخدمة لمستخدميها، مؤكداً التزامها بمواصلة العمل في برامج المسؤولية الإجتماعية في المجالات المختلفة، ومتابعة فرص الاستحواذ والاستثمار الجديدة المتاحة ودرسها بعناية فائقة، مع الاهتمام بتنمية شركاتها وتوسيع نطاق خدماتها وتطوير قدراتها.

متفوقون في تطوير الحلول الملائمة لحماية أمن معلومات مستخدمينا وتحديداً في الخدمات المالية

وخلال المؤتمر، سلطت Ooredoo الضوء على التأثير الإيجابي لأحدث الابتكارات في مجالات الملاعب الذكية، والمدن الذكية، وشبكة Ooredoo 2022، والشراكات الرقمية، والتمكين الرقمي وإسهاماتها في تطوير تجربة العملاء وإثراء حياتهم الرقمية بشكل عام عبر تقنيات السحابة والجوال وإنترنت الأشياء. عرضت Ooredoo خلال المؤتمر خبراتها في مجال الملاعب الذكية، والتي توفر تجربة متكاملة لجمهور كرة القدم خلال بطولة كأس العالم ٢٠٢٢ منذ وصولهم إلى الدوحة وحتى مغادرتها.

وتبدأ تجربة الزوار مباشرة لدى الوصول إلى المطار، إذ يحصلون هناك على سوار ذكي يستخدم لإجراء الدفعات المالية والحصول على التذاكر الرقمية، ثم يتم تسجيل الحضور رقمياً في الفندق الذكي. بعدها، يمكن للزوار ركوب سيارة خاصة وصولاً إلى الملعب الذكي والدخول عبر البوابات الذكية مع معرفة الاتجاهات

إهتمام بالإقتصاد الرقمي وإنترنت الأشياء

بداية كيف تقيمون فعاليات المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة عموماً؟ وماذا عن مشاركة OOREDOO في نسخة هذا العام؟
يعدُّ المؤتمر العالمي للجوال منصة دولية مهمة يمكننا من خلالها إظهار ريادة Ooredoo في مجالات الابتكار ودعم مستقبل الحلول الرقمية لتغيير حياة الأفراد والشركات نحو الأفضل، وإثراء الحياة الرقمية للعملاء.

وتولي Ooredoo اهتماماً خاصاً للإقتصاد الرقمي وإنترنت الأشياء بهدف مشاركة أفضل الممارسات من مختلف دول العالم وجلبها إلى شركات Ooredoo في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب شرق آسيا. كما أن شركاءنا يتعاونون مع شركات الاتصالات حول العالم لتقديم مجموعة كبيرة من الخدمات المميزة في مجالات المدن الذكية والملاعب الذكية.

والامتيازات التي يمكنهم الحصول عليها، ثم ركوب المترو للعودة مع الاطلاع على العروض المصممة خصيصاً لهم.

تعد البنية التحتية لـ Ooredoo أساساً مهماً لمدن المستقبل في قطر، بالإضافة إلى أنظمة الري الذكية والعدادات الذكية. ويمكن للعدادات الذكية عرض كمية الاستهلاك بشكل مباشر، ما يساعد العاملين في مجال تخطيط المدن على إدارة الطلب على الكهرباء والماء بالشكل الأمثل. أما أنظمة الري الذكية، فيمكنها مساعدة المزارعين على مراقبة معدل استخدام المياه والتقليل منه لدعم قطر للوصول إلى مرحلة الاكتفاء الذاتي في مجال الزراعة والأمن الغذائي.

ومن أهم ما أعلنته الشركة خلال المؤتمر هو إطلاقها لخدمات الجيل الخامس 5G في الدوحة، قطر وتحضيراتها لنشر الشبكة في العاصمة القطرية خلال 2018، بالإضافة إلى عرض عن شبكة Ooredoo المستقبلية للعام 2022. وتم إلقاء الضوء أيضاً على قدرات شبكة 5G فائقة السرعة على دعم منصات إنترنت الأشياء لتشمل جميع أنحاء المدينة. ويمكن لتقنية إنترنت الأشياء تطوير قطاع النقل من حيث المركبات الخاصة، وتمكين التجارب في مجالات الواقع الافتراضي والمعزز، وتوفير رحلات مصممة خصيصاً للمستخدم سواء في الملاعب أو المترو أو المدن. ولتأمين أجهزة الجوال، عرضت Ooredoo كيفية توفير حلول أمنية للعملاء للحماية ضد البرمجيات الخبيثة والمحاولات الاحتمالية من دون حاجتهم لتنزيل أي تطبيقات. وبإمكان العملاء الحصول على كل ذلك عبر ضغطة زر واحدة والاستمتاع بالإنترنت بشكل آمن تماماً.

ولدعم الإيرادات الرقمية للشركة، قدمت Ooredoo عرضاً للبيانات المجانية التي يقدمها الرعاية. ويمكن للعملاء التسجيل بعرض لأحد تطبيقات Ooredoo والحصول على الإعلانات عند فتح قفل الهاتف. ولكل إعلان يتم مشاهدته، سيحصل العملاء على نقاط يمكن استخدامها للحصول على بيانات مجانية أو الحصول على المكافآت من خلال برنامج مكافآت العملاء.

وعرضت Ooredoo كيف يمكن لشركات الاتصالات توفير إمكانية التحكم المباشر بالخدمات الأساسية والرقمية، سواء الرسائل النصية أو البيانات، من خلال تطبيق جوال يهدف لتطوير تجربة العملاء. وتم تقديم عروض توضيحية لتطبيقات Ooredoo عُمان و Ooredoo المالديف، يمكن للزوار من خلالها الدخول إلى التطبيق باستخدام حساباتهم على مواقع التواصل الاجتماعي ثم التعرف على رصيدهم واستخدامه للشراء ودفع الفواتير.

٣٢,٧ مليار ريال إيرادات

■ شهدت OOREDOO نمواً ملحوظاً في البلاد حيث تتواجد إن من حيث قاعدة العملاء أو من حيث توفير خدمات البيانات، بم تعلقون على ذلك؟

– بالفعل، يسعدني أن أعلن عن تحقيق نتائج جيدة خلال 2017، فقد ارتفعت إيرادات المجموعة بنسبة ١ في المئة ووصلت إلى ٣٢,٧ مليار ريال قطري مدفوعة بنمو في إندونيسيا والعراق وسلطنة عُمان والمالديف والكويت. وواصلنا خلال 2017 توحيد عملياتنا وحققنا وفراً كبيراً خلال العام، وخصوصاً من خلال اهتمامنا بعمليات الشراء المركزية ومشاركة البنى التحتية. وكنيجة لذلك فقد حققت أرباحاً قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نمواً بنسبة ٢ في المئة لتصل إلى ١٣,٨ مليار ريال قطري، وتحسن هامش الأرباح قبل الاقتطاعات إلى ٤٢ في المئة.

كما أننا شركة تتميز بقدرتها على تسهيل أعمال البيانات إلى نقد، فقد بلغت إيرادات المجموعة من أعمال البيانات ١٥,٣ مليار ريال قطري لتشكل بذلك ٤٦ في المئة من إجمالي إيرادات المجموعة.

أما في سوقنا الأولى قطر، فقد أصبحنا أول شركة في العالم توفر خدمات الجيل الخامس 5G. وحققت أكبر شركائنا الدولية إندوسات Ooredoo عاماً آخر من النمو في الإيرادات وفي الأرباح قبل الاقتطاعات. وتمكنت Ooredoo عُمان من زيادة عدد عملائها في الخدمات الثابتة بمقدار الثلث، أما Ooredoo الكويت و Ooredoo الجزائر و Ooredoo تونس فقد تمكنت من توسيع تغطية شبكة 4G لاستيعاب الزيادة في حركة البيانات. ومع تطبيق برنامج صارم للكفاءة، تمكنت Ooredoo

میانمار من تحقيق أرباح إيجابية قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين لأول مرة لفترة سنة كاملة.

وتميزت قاعدة عملاء الشركة بتعزيز قوتها، فقد ارتفعت بنسبة ١٨ في المئة ليصل عدد العملاء إلى ١٦٤ مليون عميل، مدفوعاً بعمليات مختلفة لكسب العملاء في إندونيسيا والعراق وعمان والجزائر وتونس والمالديف وفلسطين.

فعلى سبيل المثال، ارتفعت قاعدة عملاء Ooredoo في الجزائر ووصلت إلى ١٤,٣ مليون عميل مرتفعة بنسبة ٤ في المئة عما كانت عليه في 2016. ووصلت قاعدة العملاء في تونس في 2017 إلى ٨,٤ ملايين عميل تمثل زيادة بنسبة ٥ في المئة مقارنة بالعام الماضي.

كما واصلت Ooredoo زيادة خدمات البيانات في أسواقها، إذ تتوفر شبكات الجيل الرابع 4G في ثمان من أسواقها. وقامت الشركة خلال 2017 بأعمال التطوير والاستثمار في شبكات 4G في جميع الأسواق التي تتوفر فيها خدمات 4G.

وساهم تسهيل أعمال البيانات إلى نقد، مصحوباً بالنمو القوي في الطلب على خدمات البيانات من قبل العملاء من الأفراد والشركات في زيادة إيرادات البيانات لتشكّل ٤٦ في المئة من إيرادات المجموعة. فقد ساهمت إيرادات البيانات بمبلغ ١٥,٣ مليار ريال قطري في إيرادات المجموعة في عام 2017، وسجلت ارتفاعاً بنسبة ١٦ في المئة من ١٣,١ مليار ريال قطري في 2016.

وحقق برنامج تحديث الشبكة في قطر ترقية مهمة لخدمات البيانات في 2017. ففي كانون الأول (ديسمبر) تمكنت الشركة من توفير تجربة لسرعات 5G للعملاء، وذلك في عرض أقيم خلال الاحتفالات باليوم الوطني لدولة قطر. وإضافة إلى ذلك فقد نجحت الشركة في ربط ٥٥ ألف منزل إضافي بشبكة الألياف الضوئية خلال العام. وحققت وسائل الترفيه الرقمي نمواً جيداً في الإيرادات حيث تمكنت خدمة tv Ooredoo في نهاية العام من إضافة ١٠٠ ألف عميل للخدمة مع نهاية 2017.

كذلك، ارتفعت الإيرادات في Ooredoo عُمان خلال العام بنسبة ١٪ ووصلت إلى ٢,٧ مليار ريال قطري. وكان ذلك الارتفاع مدفوعاً بزيادة إيرادات خدمات البيانات الجوال والثابتة.

وواصلت Ooredoo الجزائر نشر البنية التحتية لتغطية شبكة 4G خلال 2017، حيث وصلت تغطية الشبكة إلى ٢٥ في المئة من السكان مع نهاية العام. ويتمتع أكثر من ١٠ ملايين عميل الآن بتغطية شبكة Ooredoo، في حين أن ١٥ في المئة من حركة البيانات في الجزائر تمر الآن عبر شبكة 4G.

ووفرت Ooredoo تونس للعملاء منتجات وحلولاً مبتكرة لتمكين من استيعاب النمو الكبير في الطلب على خدمات البيانات، وتضمن ذلك باقات 4G ماي-فاي، وحلول واي-فاي مدارة للشركات.

حلول لحماية أمن المعلومات

■ يأخذ اليوم موضوع حماية أمن المعلومات الإهتمام الأكبر، ما الذي قدمته OOREDOO في هذا المجال؟

– تحتل مسألة أمن المعلومات أهمية كبيرة ومتزايدة يوماً بعد يوم في ما يتعلق بأعمال الكثير من الشركات من مختلف قطاعات الأعمال في معظم الدول والاقتصادات.

فمع تنامي أهمية الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، التي أصبحت جزءاً لا يتجزأ من عمليات الكثير من المؤسسات المالية والإنتاجية والصناعية والحكومية وغيرها، ومع استغلال فئة من الناس لخبراتهم أو مهاراتهم في اختراق نظم المعلومات ومخازن البيانات والمعلومات وحتى البيانات الشخصية لمستخدمي تكنولوجيا المعلومات واستغلالها لتحقيق مكاسب مادية أو غير ذلك، اكتسبت حماية المعلومات وأمنها أهمية قصوى.

و Ooredoo من جانبها، وباعتبارها إحدى شركات الاتصالات التي تتناول طبيعة عملها الاحتفاظ بمعلومات وتفاصيل وبيانات شريحة واسعة من عملائها، كانت سباقة في البحث عن وتطوير الحلول الملائمة لحماية أمن معلومات عملائها، وخصوصاً مع تطور الخدمات التي يستفيدون منها، وتحديداً خدمات Ooredoo المالية التي تمكن العملاء من تحويل الأموال عبر الجوال. بالإضافة إلى حماية أمن معلومات عملائها من الشركات ولمساعدة الشركات في المحافظة على أمن خدماتها

نتابع فرص الاستحواذ والاستثمار الجديدة المتاحة ودرسها بعناية فائقة مع اهتمامنا بتنمية شركاتنا وتوسيع نطاق خدماتها

ونحن نعتز بإطلاق أعلى سرعات على مستوى المنطقة في قطر، بلغت ٢,٣ للغاية وصل إلى ٣,٥ ميلي ثانية فقط. وباستخدام طيف 5G بتردد ٣.٥ غيغاهيرتز، ستواصل Ooredoo نشر تقنيات الجيل الخامس تمهيداً لتوفير خدمات 5G لجميع العملاء.

ومن شأن شبكات 5G فائقة السرعة، والمتوفرة مسبقاً في قطر، أن تضاعف سرعات شبكة 4G الحالية، ما يعني أن الحياة اليومية للأفراد والشركات ستتغير نحو الأفضل بفضل السرعات الفائقة ومعدل



الشيخ سعود آل ثاني وتجربة SMART STADIUM داخل جناح OOREDOO

التأخير المنخفض جداً. ويمكن الاستفادة من تقنيات الجيل الخامس في السيارات ذاتية القيادة والجراحة الطبية الروبوتية وتكنولوجيا الواقع الافتراضي والواقع المعزز.

وضمن إطار برنامج تحديث الشبكة الذي أطلق عليه «الوصول إلى 5G» (Evolution to 5G)، بدأت مجموعة Ooredoo رحلة الوصول إلى هذه الخدمة في شركتها الأم في قطر. وسنشارك أفضل الممارسات أثناء توفير هذه الخدمة لشركاتها العاملة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب شرق آسيا في المستقبل القريب.

فعند توفير سرعات فائقة للإنترنت، سنتمكن من دعم عملية التحول الرقمي على مختلف المستويات وتطبيق تقنيات المدن الذكية وإنترنت الأشياء المستقبلية. ويأتي هذا الإنجاز المهم ليثبت أننا عند وعدنا بإثراء حياة العملاء الرقمية ومنحهم الفرصة للاستفادة والاستمتاع بالفوائد المتعددة للإنترنت.

كما أن تجربة إطلاق خدمات 5G تجارياً سيمهد الطريق لانتشار تقنيات المدن الذكية والملاعب الذكية في قطر.

ستعمل معظم شركاتنا على تعزيز ريادتها في مجال البيانات، وتوفير تجارب رقمية أكثر سرعة وأماناً وانسيابية. والمزيد من حلول الأعمال وخدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

كما ستواصل شركاتنا العمل في برامج تطوير شبكاتها باعتبارها العمود الفقري لأعمالها، للوصول إلى العملاء وتوفير ما يحتاجون إليه من خدمات الاتصالات.

وفي إطار مسؤوليتها الاجتماعية، تولي Ooredoo أهمية خاصة لهذا الجانب من الشركة، إذ أننا نؤكد التزامنا بمواصلة العمل في برامج المسؤولية الاجتماعية في المجالات المختلفة، بما فيها الاجتماعية والصحية والرياضية والبيئية والتعليمية. وسنكثف تلك المشاركات في المناطق التي تحتاج إلى تلك الخدمات كل حسب حاجته.

وفي إطار تحقيق رؤية الشركة الهادفة إلى إثراء الحياة الرقمية للعملاء وتمكينهم من الاستمتاع بالإنترنت بشكل أكبر، سيستمر التركيز على توفير خدمات الجيل الخامس 5G، والتي أعلننا عنها مع افتتاح المؤتمر العالمي للجوال ٢٠١٨ باعتبارنا أول دولة في العالم تمتلك الخبرات والمعدات والتكنولوجيا اللازمة لذلك، لعملائنا في قطر. كما سنواصل العمل على تحديث شبكاتنا في الأسواق كافة التي نعمل فيها، تمهيداً للوصول إلى توفير خدمات 5G حيثما نتواجد.

أما بالنسبة إلى خططنا للتوسع، فتركز Ooredoo في الوقت الحالي على مواصلة تحسين وتعزيز عملها في الأسواق التي تتواجد فيها. فنحن نرى فرصاً هائلة في هذه الأسواق ونقوم بتطوير أعمالنا فيها. ولكن في الوقت نفسه نحن نتابع باستمرار فرص الاستحواذ والاستثمار الجديدة المتاحة ودرسها بعناية فائقة، مع الاهتمام أيضاً بالتوسع العضوي في شركاتنا، أي الاهتمام بتنمية شركاتنا الحالية وتوسيع نطاق خدماتها وتطوير قدراتها لتمكين من خدمة عملائها بشكل أفضل. ■

وإمكانية الوصول إليها، فقد استثمرت Ooredoo في أكبر مجموعة من خدمات أمن المعلومات الموجودة في قطر. ومن أهم ما تقوم به Ooredoo في مجال حماية أمن المعلومات:

– أنشأت الشركة أول مركز في قطر للبيانات الذي يقدم خدمات مشاركة الموقع، وإعداد بعض التقارير الأساسية. ومع مرور الوقت، تطورت خدمات المركز وقمنا بإنشاء مراكز جديدة لتلبية احتياجات ومتطلبات القطاع الحكومي والشركات والمؤسسات. ونجحنا في تطوير أوسع مجموعة من الخدمات المُدارة في هذه المنطقة، والتي

تشمل جميع الخدمات اللازمة بدءاً من خدمات التعافي من الكوارث وصولاً إلى خدمات التخزين المُدار. تجدر الإشارة هنا إلى أنه ومنذ انطلاقتها، قدمت مراكزنا للبيانات خدمات مهمة للعديد من المؤسسات الاستراتيجية في قطر، والتي وقع عدد منها عقوداً طويلة الأمد، ما يدل على الثقة الكبيرة بـ Ooredoo، ومثانة الشراكة التي تجمعنا بتلك المؤسسات.

– تسهم الشركة في رعاية اللقاءات والمؤتمرات والتجمعات التي تبحث وتدعم حلول أمن المعلومات في مختلف القطاعات: فقد رعت دورات عدة من ملتقى أمن المعلومات في القطاع المالي، الذي يعقد في الدوحة وذلك للأهمية الكبرى التي تتميز بها حماية أمن المعلومات في القطاع المالي والمصرفي.

– في ظل التقدم التكنولوجي الهائل وعصر الابتكار الذي نعيشه اليوم، لم يعد التحول الرقمي على صعيد المهن المرتبطة بالقانون خياراً فقط، بل أصبح ضرورة بالنسبة لمختلف المؤسسات والشركات العاملة في هذا المجال لكي تصبح أكثر ذكاءً وقدرة على مواكبة وتلبية احتياجات عملائها المتزايدة وتسهيل وصولهم إلى خدمات أمنة. فمن خلال التحول الرقمي، يمكن تقديم خدمات مبتكرة، وتبادل الأفكار، وتعزيز كفاءة وفعالية الأعمال، وكذلك إيجاد قنوات جديدة للتواصل مع العملاء، وأساليب جديدة للاستفادة من الموارد المتاحة وتحقيق أكبر قدر من القيمة.

– وحرصاً من الشركة على حماية الأطفال ومستخدمي الإنترنت من الصغار السن، أطلقت Ooredoo حملة «السلامة على الإنترنت» وفرت من خلالها العديد من النصائح للأطفال والأهل حول استخدام الأطفال للشبكة، وكيفية التصرف في حال تعرضهم لأي مضايقات أو محتوى غير ملائم وخاصة في ظل انتشار وسائل التواصل الاجتماعي الإلكترونية الحديثة إلى جانب توفير النصح والإرشاد للأهالي والأطفال.

– وتستجيب Ooredoo لأي شكاوى من عملائها من المكالمات الاحتيالية التي ترد عبر الاتصالات الهاتفية ومقاومة الهكرة والمحتالين من خلال تلقي شكاوى العملاء وحجب الأرقام التي ترد منها مثل تلك المكالمات والتنسيق مع الجهات المختصة.

– وكذلك، حجب المكالمات التي تصل للعملاء عبر تطبيقات الاتصالات الهاتفية عبر الإنترنت مثل الفايبر والوتس أب والأيمو.

خدمات الجيل الخامس 5G

■ أطلقتم مؤخراً خدمة الـ 5G لبعض المستخدمين حول العالم، كيف تقيمون هذه الخطوة وما الذي سببها؟

– بالفعل، لقد أعلننا عن إطلاق خدمات الجيل الخامس 5G تجارياً في اليوم الأول من المؤتمر العالمي للجوال، مما يجعلنا أول شركة في العالم توفر هذه الخدمة. إذ أننا وصلنا لمرحلة متقدمة من توفير هذه الخدمات وأصبحنا أول شركة في العالم تمتلك الأجهزة والمعدات اللازمة لتقديم 5G للعملاء من الشركات.

First in the world to launch 5G



As part of our vision to enrich people's digital lives across our global footprint, we have started the 5G journey in our home market of Qatar – being the world's first launching ultra-fast 5G commercially. And with our enhanced portfolio of digital services, fixed line and IoT innovations – we're delivering the best digital experience for consumers and businesses.

ooredoo.com

ooredoo
Enjoy the Internet

«دو» DU للبت الفضائي تصنف ضمن قائمة المحطات العشر الأولى عالمياً فهد الحساوي: يعزز مكانتنا كمزود رائد لخدمات البث على المستوى العالمي



فهد الحساوي

نائب الرئيس التنفيذي لشركة DU



عثمان سلطان

الرئيس التنفيذي لشركة DU

أعلنت شركة «دو» DU للإتصالات «ان محطة البث الفضائي التابعة لها حلت ضمن قائمة أفضل ٢٠ محطة للبت الفضائي عالمياً في التصنيف السنوي الذي تصدره جمعية البث الفضائي العالمية تحت عنوان «أفضل مشغلي محطات البث الفضائي للعام ٢٠١٧». وتقدمت «دو» في تصنيف هذا العام الى المرتبة ٩ في فئة أفضل ٢٠ محطة بث فضائي مستقلة على مستوى العالم، إضافة الى حلولها في المرتبة التاسعة أيضاً ضمن فئة أسرع ٢٠ محطة بث فضائي تطوراً على مستوى العالم.

وتعليقاً على نتائج التصنيف قال نائب الرئيس التنفيذي للشركة **فهد الحساوي**: «بالنظر الى التطور الهائل الذي يشهده عالم خدمات البث والإعلام الرقمي، كان لا بد لنا من تحديث وتطوير محفظة حلولنا وخدماتنا بهدف تزويد عملائنا بتجربة مميزة معنا. نحن في «دو» ملتزمون بهدفنا الأساسي وهو توفير قيمة مضافة للعملاء عبر ابتكار

خدمات وحلول عالية المستوى. لقد بذلنا جهوداً حثيثة لتوسيع نطاق خدمات محطتنا للبت الفضائي لتشمل تغطية كل أنحاء العالم مع ضمان توفير المحتوى الإعلامي بطريقة موثوق بها وفعالة. نحن فخورون بحصولنا على هذا التصنيف المرموق ضمن قائمة أفضل محطات البث الفضائي في العالم من جانب جمعية البث الفضائي العالمية، والذي يعزز مكانتنا كمزود رائد لخدمات البث ليس على المستوى الإقليمي فقط وإنما على المستوى العالمي أيضاً. وسنواصل جهودنا الهادفة الى تعزيز الابتكار في الخدمات وتحسين منظومة حلولنا بما يضمن لنا مزيداً من التوسع في المستقبل على رغم المنافسة الشديدة التي يشهدها السوق والمتطلبات المتنامية من جانب العملاء لا سيما في الإقتصادات الناشئة».

ومنذ ان أطلقت محطتها للبت الفضائي في العام ٢٠٠٤ تمكنت «دو» من زيادة عدد القنوات التلفزيونية التي يتم إرسال بثها عبر المحطة في شكل كبير، إضافة الى توسيع نطاق محطة البث بنسبة تصل الى أكثر من ٦٠٠ في المئة.

وتعتمد جمعية البث الفضائي العالمية بجمع المعلومات الخاصة بتصنيفها للشركات وفق الإيرادات ومعدلات نموها، على إجراء استبيان شامل لمشغلي محطات البث الفضائي حول العالم إضافة الى مراجعة النتائج المالية المعلن عنها من جانب الشركات.

«دو» تعزز إمكانات الشباب وتنمي مهاراتهم

عبد الواحد جمعة: تمكينهم من أداء دور حيوي في ازدهار مجتمعهم

شاركت «دو» DU التابعة لشركة الإمارات للإتصالات المتكاملة في برامج التدريب المؤسسي الذي استضافته مؤسسة الإمارات، وذلك بهدف تعزيز إمكانات الشباب وتنمية مهاراتهم.

وبصفتها الشريك الذهبي لمؤسسة الإمارات، قدمت «دو» مليون درهم لدعم المبادرات الخيرية التي تقدمها المؤسسة، الى جانب مشاركتها المستمرة في برامج التدريب المؤسسي، بهدف تعزيز مهارات قوتها العاملة، وكوادر موظفيها، وإضافة الى دعمها المالي لبرامج المؤسسة، ستشارك «دو» في معرض «بالعلوم تفكر» والذي ستستضيفه المؤسسة في نيسان (ابريل) الجاري.

وقال النائب التنفيذي للرئيس للإعلام والإتصال المؤسسي في «دو» **عبد الواحد جمعة**: «ان دعم فئات المجتمع المحلي كافة، من أهم أولوياتنا وأهدافنا الاستراتيجية، نحو تحقيق أجندة الاستدامة، وتعزيز منظومة العمل المؤسسي. ولأننا نؤمن بأن الشباب يمثلون الأصول الأكثر قيمة بدولة الإمارات، فإن من واجبنا المساهمة في نجاحهم وتمكينهم من تأدية دور حيوي بتعزيز ازدهار مجتمعهم».



«دو» تتعاون مع «سيسكو» لتحديث شبكتها لبروتوكول الإنترنت

اختارت «دو» DU، التابعة لشركة الإمارات للإتصالات المتكاملة، شبكة «سيسكو» لدعم تحولها السريع الى مزود للخدمات الرقمية. وذلك وفق تعاون يقضي بتحديث شبكة «دو» وزيادة قدرتها الاستيعابية لتصل الى ٢٤ تيرابايت لكل عقدة، مما يجعل هذه الشبكة مهياً لتقديم خدمات النطاق العريض الفائق، كما يمكن ذلك الشركة من توفير الجيل الجديد من الخدمات الرقمية المرتبطة بالواقع المعزز والواقع الافتراضي، الى جانب التطبيقات والخدمات الجديدة التي تسمح تقنيات الجيل الخامس بتوفيرها.

في هذا السياق قال الرئيس التنفيذي للبنية التحتية لدى «دو» **سليم البلوشي**: «تدعم دو بالفعل الجهود الرامية الى تحقيق رؤية الإمارات ٢٠٢١ من خلال تمكين الإقتصاد الرقمي ودعم تحول دبي الى مدينة ذكية. ستؤدي تقنيات الجيل الخامس دوراً مهماً في هذا المجال وسيجري تطبيقها من خلال نهج مرحلي حيث نواصل إجراء التجارب وصولاً الى إطلاقها رسمياً. وبفضل تطبيق شبكة أكثر مرونة وقابلية للتوسع، سنتمتع بقدرة أفضل على دعم خدمات الجيل الخامس والمدن الذكية وإنترنت الأشياء وغيرها من الخدمات الرقمية المبتكرة الجديدة».



Your IoT partner.

We take pride in our strong cellular and fixed connectivity capabilities for enterprises. We provide you with superior IoT solutions.



Smart Buildings



Smart Parking



Smart Lighting



Smart Fleet



Smart Safety & Security

smartsolutions@du.ae



add life to life

الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة (رئيس مجلس إدارة مجموعة بتلكو BATELCO - البحرين)؛

نجدد لتغيير منهجية العمل القائمة تحقيقاً لعوائد ربحية



تقدم مجموعة البحرين للاتصالات السلكية واللاسلكية بتلكو BATELCO خدماتها المتمثلة بأحدث حلول الإتصالات الرقمية اللاسلكية المتقدمة الى القطاع التجاري والأفراد في العديد من الدول عبر تزويد مشتركها في القطاعات المنزلية والتجارية والهيئات الحكومية بمحفظة متنوعة من الخدمات تشمل شبكة بروتوكول الإنترنت (IP) وشبكة الجيل الرابع LTE4، الى جانب حلول البيانات الإقليمية العاملة على تقنية MPLS.

رئيس مجلس إدارة المجموعة الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة نوه بفعاليات المؤتمر العالمي للجوال وأشار الى اهتمام «بتلكو» البحرين بمراكز تخزين المعلومات، ورأى ضرورة توفير إيرادات لشركات الإتصالات من قطاعات متعددة مثل القطاع المصرفي، الصحي والتعليم والقطاعات الأمنية، مبدياً طموحه لتحقيق خدمات نوعية موجهة للأفراد والشركات تحقيقاً للتحويل المنشود، كاشفاً عن محاولة لتغيير منهجية العمل القائمة لتحقيق عوائد ربحية، مع ما يستوجب ذلك من الإنتقال بالمجتمع البحريني الى مجتمع رقمي.

كما ان الكثير من الشركات العالمية بدأت مؤخراً بالإتحاد في ما بينها لضمان إستمراريتها في السوق. لذا نحاول من خلال هذا النموذج العمل على تغيير منهجية العمل القائمة لتحقيق عوائد ربحية. ويتطلب الأمر من الإدارة التنفيذية الجديدة مواكبة متطلبات السوق وتحقيق الربحية وفي الوقت نفسه الإنتقال بالمجتمع البحريني الى مجتمع رقمي، واعتماد المدينة الذكية. بالإضافة الى أهمية العمل على إنخراط جيل الشباب وخريجي الجامعات في القطاعات كافة ومجالس الإدارات كونهم أصحاب نظرة مختلفة للمستقبل.

من جهتنا سنعمل في مجموعة «بتلكو» على تغيير منهجية العمل بغية تحقيق المزيد من التقدم والنجاحات في المستقبل.

تعاون مع الشركات والوزارات

■ ما هي الإنجازات التي تتوقعون تحقيقها خلال العام الجاري؟

– من المهم جداً إيجاد تعاون مع الشركات الزميلة والوزارات الحكومية ووضع العملاء في المقام الأول لتلبية مختلف احتياجاتهم ومتطلباتهم، على أمل ان ننجح في المرحلة المقبلة في تحقيق هذه الأهداف، بما يضمن عوائد مستدامة لمجموعتنا وخدمات نوعية لمشتركينا. ■



نطمح لتحقيق خدمات نوعية موجهة للأفراد والشركات تحقيقاً للتحويل المنشود



كان لا بد من توفير إيرادات من مصادر أخرى لهذه الشركات من قطاعات متعددة، في مقدمها القطاع المصرفي، القطاع الصحي والتعليم والقطاعات الأمنية وغيرها، وبالإجمال فإن الكثير من الشركات العالمية غيرت مساراتها في إيجاد خدمات نوعية أخرى للأفراد وقطاع الشركات. ونحن في السوق البحرينية نطمح لتحقيق هذا التحويل الذي تعترضه تحديات كثيرة، بحيث أنه من الصعب تغيير منهجية عمل الموظفين العاملين في شركات الإتصالات.

تغيير منهجية العمل

■ شهدت مجموعة «بتلكو» تغييرات على مستوى الإدارة هل سيؤدي ذلك الى تبدل الاستراتيجية الموضوعية؟

– التغيير الحاصل على مستوى الإدارة هو في سبيل تحقيق المزيد من التطورات ومواكبة المستجدات الحالية نظراً الى اختلاف التحديات.

اهتمام بمراكز تخزين المعلومات

■ كيف تقيمون فعاليات المؤتمر العالمي للجوال في دورته الحالية؟

– مما لا شك فيه انه حدث عالمي وذو أهمية كبرى على مستوى الشركات العارضة والتقنيات المتوافرة، بالإضافة الى أنه يستقطب أعداداً ضخمة من الزوار. كما ويتيح فرصاً إستثمارية كبيرة ويحسن خدمات المستهلك من خلال إستخدام أحدث التقنيات. أما بالنسبة الينا في مملكة البحرين فنحن مهتمون بمراكز تخزين المعلومات، بعدما أضحت مراكز داتا المعلومات مهمة في العصر الحالي. كما نطمح الى ان تتوفر لدينا مجالات وفرص لتخزين المعلومات، في حين ان الكثير من الشركات الأجنبية تولي أهمية لمدى قدرة الدولة على تلبية احتياجاتها على مستوى تخزين المعلومات والبيانات.

لذا وفي حال توافرت الإمكانيات في السوق البحرينية، سينعكس كل ذلك بطريقة ايجابية على إقتصاد الدولة.

طموح لتحقيق التحويل

■ عقدتم مؤخراً إتفاقيات شراكة ضخمة حققتم من خلالها إنجازات كبيرة، ما مدى أهمية هذه الشراكات وما الذي توفرونه للمستخدمين في المجالات كافة؟

– لاحظنا في الآونة الأخيرة تغييراً واضحاً في كيفية نمو وتطور شركات الإتصالات، لذا



It's more than just a wallet

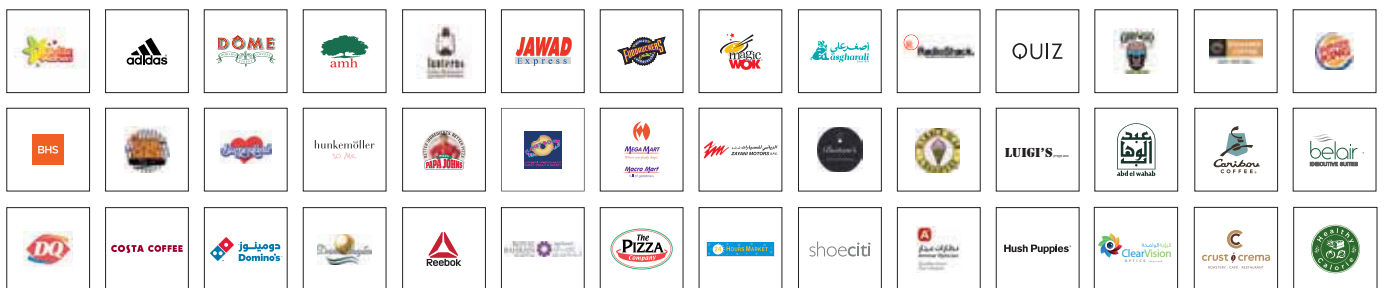
Send, receive and pay quickly anytime, anywhere with the bwallet app

Download now and get 2% cash back*



*Terms and Conditions apply.

bwallet accepted in:





د. أحمد بن علي (مجموعة اتصالات ETISALAT - الإمارات)؛

نسعى لمواصلة بناء أفضل الشبكات الرائدة على مستوى العالم

في الأسواق التي نعمل فيها

تعد مجموعة اتصالات ETISALAT في الإمارات اليوم واحدة من أبرز المشغلين في توفير حلول الإتصالات وتكنولوجيا المعلومات في المنطقة وتنتطلع إلى آفاق أوسع وأضعة هدف ان تكون شريكاً فعالاً في المجتمع ومساهمياً رئيسياً في صنع المستقبل عبر تقديم حلول وخدمات من شأنها إحداث فارق في حياة الأفراد وبيئات الأعمال.

نائب رئيس أول / اتصالات المؤسسة في مجموعة اتصالات الدكتور أحمد بن علي صاحب القدرات الاستثنائية والخبير في مجال الإتصالات والعالم الرقمي، كشف عن حصول «اتصالات» على «العلامة التجارية الأكثر قيمة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا» خلال مشاركتها في المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة، وعزا انتقالها من المرتبة الثالثة إلى الأولى خلال سنة واحدة فقط، وتجاوز بعض العلامات التجارية الشهيرة على المستوى الإقليمي للتفوق الذي حققته وجهودها المتواصلة في تمكين التحول الرقمي وتعزيز حضورها في الأسواق عبر الإستثمار في المنصات الرقمية المبتكرة، مشيراً إلى السعي لمواصلة بناء أفضل الشبكات الرائدة على مستوى العالم في الأسواق التي نعمل فيها، مؤكداً مواصلة بذل الجهود لمواصلة أعمالها مع المبادرات والمشاريع الرقمية التي تتبناها وتكوين شراكات استراتيجية تحقق قيمة مضافة للعملاء والمساهمين.

نواصل بذل الجهود لمواصلة أعمالنا مع المبادرات والمشاريع الرقمية وتكوين شراكات استراتيجية تحقق قيمة مضافة للعملاء والمساهمين

كما أن مجموعة اتصالات تتقدم بثقة نحو المستقبل وستواصل جهودها في الحفاظ على محفظة أعمال مرنة تعظم التعاون بين شركاتها، وترتكز من خلالها على تعزيز تجربة العملاء، وتعظيم القيمة المضافة لمساهميها.

مواكبة تغيّرات السوق

■ ما هي خططكم للعام ٢٠١٨ ؟

– تعد «اتصالات» اليوم واحدة من أبرز المشغلين في توفير حلول الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في المنطقة، وعلى الرغم من ذلك، لم نتوقف عند هذه المكانة، بل نتطلع دائماً إلى آفاق أبعد من ذلك. وتبلور هذا الطموح في رؤية استراتيجية هدفنا من خلالها أن تكون «اتصالات» شريكاً فعالاً في المجتمع ومساهمياً رئيسياً في صنع المستقبل عبر تقديم حلول وخدمات من شأنها إحداث فارق في حياة الأفراد وبيئات الأعمال في ظل الهيمنة الرقمية التي يشهدها العالم.

وعطفاً على هذه الرؤية، ستبقى «اتصالات» ماضية في تبني نماذج تشغيلية رائدة في مجال التحول الرقمي، وفي الوقت نفسه، الاستفادة من قدرات التطور الرقمي لتحسين الحلول والخدمات، وتسريع طرحها في الأسواق، وإثراء تجربة العملاء. كما ستواصل جهودها لمواصلة أعمالها مع المبادرات والمشاريع الرقمية التي تتبناها، علاوةً على اكتساب وتوظيف الإمكانيات الرقمية عبر عملياتها. كما سترتكز استراتيجيتها طويلة الأمد على مواكبة أي تغييرات محتملة في السوق، حيث تمتلك «اتصالات» الإمكانيات القوية ومستويات المرونة المطلوبة التي تمكنها من الاستجابة بثقة ومسؤولية للتغلب على أي تحديات، فضلاً عن تكوين شراكات استراتيجية تحقق قيمة مضافة للعملاء والمساهمين على السواء. ■

ورقمنة الأعمال، وأثر ذلك على نماذج أعمال المشغلين، وأيضاً مناقشة تحديات المستهلكين وخيارات المواءمة الاستراتيجية، خصوصاً في الأسواق الناشئة. وأثير نقاش هادف حول سبل تعزيز عائدات الإستثمار على شبكة الجيل الخامس وما سينتج عنه من توسع متوقع في التقنيات الناشئة في ظل الزيادة الهائلة في حجم تدفق البيانات، الأمر الذي سيمثل نقلة نوعية في آلية تمكين التقنيات الجديدة.

أفضل الشبكات الرائدة على مستوى العالم

■ شهدت Etisalat نمواً ملحوظاً مؤخراً، ما هي أبرز الإنجازات المحققة خصوصاً في ما يعرف اليوم بالثورة الرابعة؟

– إن الأداء القوي الذي حققته المجموعة في عام ٢٠١٧ ما هو إلا تأكيد على ثبات «اتصالات» في الوفاء بوعودها، وذلك بالرغم من التحديات الاقتصادية المتنامية التي تشهدها الساحة العالمية، فضلاً عن التغيرات المتصاعدة في قطاع الاتصالات، فكان ما حققناه من نتائج مدعومة بالتزامنا المستمر بمواصلة الإستثمار في خدمات الجيل القادم والحلول المبتكرة بما يسهم في إثراء المجتمعات التي نخدمها وتعزيز تجربة العملاء الشاملة.

وقد قامت مجموعة اتصالات في العام الماضي بإطلاق استراتيجية جديدة برؤية طموحة تركّز على قيادة المستقبل الرقمي لتمكين المجتمعات، الأمر الذي مكننا من رفع حدود قدراتنا في الاستجابة السريعة للتطورات الرقمية العالمية، وتقديم الخدمات والحلول المتطورة لعملائنا بشكل استباقي.

كما نعزّم مواصلة بناء أفضل الشبكات الرائدة على مستوى العالم في الأسواق التي نعمل بها، بما يحقق أقصى قيمة لمشتركينا ومساهميننا في الوقت نفسه.

العلامة التجارية الأكثر قيمة

■ بداية كيف تقيّمون المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة عموماً؟ وماذا عن مشاركة Etisalat في نسخة هذا العام؟

– يعد المؤتمر العالمي لأنظمة الاتصالات المتنقلة إحدى كبريات المنصات العالمية للشبكات والأجهزة، تتبارى فيه معظم شركات العالم في طرح ما هو جديد وحديث في قطاع الاتصالات، وتنمو فيه المشاركات عاماً تلو الآخر، وتمثل المشاركة فيه فرصة كبيرة لتبادل الخبرات وعقد الاتفاقيات والاطلاع على كل المستجدات والتوجهات العالمية.

وتعد «اتصالات» واحدة من الشركات الكبرى العاملة في القطاع والتي تحرص على المشاركة الدورية في مثل هذه الملتقيات لما تتمتع به من فرص متميزة في سبيل مسيرة التطوير والتحديث.

واتسمت المشاركة في هذا العام بطابع خاص إذ كُرمت اتصالات هذا العام بحصولها على «العلامة التجارية الأكثر قيمة» في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وهو ما يعد إنجازاً هاماً في مسيرة اتصالات بعد تمكّنها من الانتقال من المرتبة الثالثة إلى المرتبة الأولى خلال سنة واحدة فقط، لتتجاوز بذلك بعض العلامات التجارية الشهيرة على المستوى الإقليمي، ويعود هذا التفوق الذي حققناه، إلى جهودنا المتواصلة في تمكين التحول الرقمي، وتعزيز تواجدنا وتنافسيتنا في الأسواق عبر الإستثمار في المنصات الرقمية المبتكرة، فضلاً عن مبادرات نشر العلامة التجارية على مستوى العالم وتحقيق التآزر بين شركات المجموعة بهدف تحسين التفاعل مع العملاء وتعزيز الولاء للعلامة التجارية.

هذا وتناول المؤتمر سبل تطوير شبكة الجيل الخامس وتحليلات البيانات وتقنيات التعلم الآلي

مدخلك إلى الحماية الإلكترونية الشاملة

دارك ماتر، شركة أمن إلكتروني رائدة على مستوى العالم، تغطي طولها ومنتجاتها كامل طيف احتياجات الدفاع الرقمي وتحرص على توفير بيئة إلكترونية آمنة يمارس فيها الناس أعمالهم بسلام وأمان.

فبفضل ألمع العقول المتخصصة في الأمن الإلكتروني، وأحدث الابتكارات والتقنيات المتطورة، فإننا نطور مشهد الأمن الإلكتروني ونعزز مناعته وحصانته.

تفضلوا بزيارتنا في معرض ومؤتمر آر إس إيه (RSA) الولايات المتحدة الأميركية للأمن الإلكتروني للاطلاع على نهجنا الشامل في تحقيق الأمن الإلكتروني، أو تواصلوا معنا عبر البريد الإلكتروني:

contactus@darkmatter.ae

darkmatter.ae

دارك ماتر
في جَمَى الخبراء

ربيع دبوسي (شركة دارك ماتر DARKMATTER - الإمارات):



طرحنا هاتف «كاتم» مع تطبيقاته ونظامه فائق الأمان

تقدم شركة دارك ماتر DARKMATTER خدمات متنوعة لعملائها تشمل تشغيل شبكات الهواتف بمستويات أمان عالية، فضلاً عن خدمات في مجال تحليل البيانات والمعلومات وتحويل المعلومات إلى إيرادات. نائب الرئيس الأول لشؤون المبيعات والتسويق وتطوير الأعمال في الشركة ربيع دبوسي لاحظ اختلاف توجهات مؤتمر ومعرض عالم التقنيات النقالة ٢٠١٨ وتركيزه على إنترنت الأشياء والمدن الذكية وغيرها من التقنيات المرتبطة بالتحول الرقمي، وتطرق في حديثه إلى «البيان الاقتصادية» لمواصفات هاتف «كاتم» الجديد العامل بنظام التشغيل «أندرويد» والتعديلات التي أدخلتها دارك ماتر عليه، كما عرض للتطبيقات المتنوعة التي طرحتها الشركة والموجهة للجهات الحكومية والشركات الكبرى التي تحتاج لمستويات عالية من الحماية، مشيداً بميزات نظام «كاتم» ذي الأمان الفائق، معدداً حزمة حلوله، مبدياً ارتياحه لما تم تحقيقه على صعيد النمو بخطى ثابتة في الإمارات، والتوسع في دول الخليج والخارج وتحديداً في قارة آسيا، متوقفاً زيادة في حجم الأعمال.

المعلومات والمؤشرات الدقيقة التي تكون بمثابة منجم ذهب، نظراً إلى أنه عند تحليل البيانات الهائلة يمكن توليد إيرادات فريدة من نوعها لصالح مشغلي الهواتف، لذا أطلقنا في «دارك ماتر» بعض النماذج حول كيفية تحويل المعلومات الموجودة داخل الشبكة إلى إيرادات. وستقدم الشركة هذه الخدمة من خلال عملية تحليل البيانات. يذكر أن محرك البحث Google ومواقع التواصل الاجتماعي مثل فيسبوك تستخدم هذه الطرق لاستنباط كثير من المعلومات عن المستخدمين.



من اليمين: ربيع دبوسي وسليم العبودي (جناح دارك ماتر)

خدمات متنوعة

■ ما مدى أهمية مشاركتكم بفعاليات مؤتمر عالم التقنيات النقالة لسنة الثانية على التوالي؟
- في السابق كان المعرض يحظى باهتمام مزودي الشبكات ومشغلي الهواتف ومصنعي الأجهزة ويستقطب أكبر خمس شركات عالمية في مجال الهواتف ومن بينها Ericsson و Alcatel و Nokia ومؤخراً علامة HUAWAI، أما حالياً فقد اختلفت توجهات المعرض ولم يعد يقتصر على التقنيات المتخصصة في مجال الهواتف

فحسب، إنما بدأ التركيز على مواضيع أخرى مثل إنترنت الأشياء والمدن الذكية وغيرها من التقنيات المرتبطة بالتحول الرقمي الذي تشهده العديد من الأسواق.

أما بالنسبة لنا في شركة «دارك ماتر» فتكمن أهمية مؤتمر عالم التقنيات النقالة بتركيزه على «الاتصالات النقالة»، حيث أعلننا العام الماضي عن هاتف «كاتم» الذي يتميز بنظام تشفير متطور لضمان حماية عالية ضد محاولات الاختراق وتوفير اتصالات آمنة، وخلال الدورة الحالية من المعرض كان الإطلاق الفعلي لهذا الهاتف الذكي، كونه المكان الأمثل للتعريف بهذا المنتج.

إلى ذلك، تقدم «دارك ماتر» خدمات متنوعة

هاتف «كاتم»



■ ما هي أسباب حصر استخدام هاتف «كاتم» بالرؤساء التنفيذيين وكبار المدراء والجهات الحكومية؟

لعملائها تشمل تشغيل شبكات الهواتف بمستويات أمان عالية، ففي الآونة الأخيرة عانت هذه الشبكات من اختراقات وثغرات أمنية، لذا باتت الخدمات الأمنية التي نؤمنها للمستخدمين في قطاعات متنوعة (المصارف، النفط والغاز) مطلوبة أيضاً من قبل مشغلي شبكات الهاتف، فضلاً عن تأدية الشركة دوراً في مجال تحليل البيانات والمعلومات، حيث أن جميع المستخدمين يعانون من مشكلة تراكم التطبيقات والبيانات على هواتفهم بسبب التحميل المجاني للبرامج والخدمات المباشرة (OVER THE TOP) والتي تعد من أكبر المشكلات التي يواجهها مشغلو الهواتف، ومن هنا تأتي أهمية تحليلات البيانات الكبيرة (Big Data Analytics)، فعملية تحليل البيانات من شأنها تقديم كم هائل من

«دارك ماتر» تطرح جوالاً يمنع التجسس على المستخدمين



فيصل البناي
DARKMATTER

طرحت شركة الأمن السيبراني «دارك ماتر» DARKMATTER ومقرها الإمارات خلال المؤتمر العالمي للجوال في برشلونة، هاتفها الذكي والمصمم لمنع وكالات التجسس من التنصت على المستخدمين. والجهاز يُسمى "KATIM" مزود بشاشة ٥,٢ بوصة، فضلاً عن مستوى عالٍ من التشفير. ويوفر الجهاز ميزة أمان تسمى «وضع الدرع» يفصل الطاقة عن سماعة الصوت والكاميرا في الجوال بحيث يحول دون التجسس على المحادثات الخاصة بالمستخدم. وأوضح الرئيس التنفيذي لـ «دارك ماتر» فيصل البناي أن الخاصية الجديدة تمنح أماناً أكثر للمستخدمين سواء من رجال الأعمال أو الحكومات بدلاً من الاضطرار إلى إخراج جوالك المشاركين في اجتماع سري على سبيل المثال خارج قاعة الاجتماع.

– خططنا التوسعية واضحة المعالم منذ البداية، حيث وضعنا خطة استراتيجية قوامها ثلاثة أبعاد، هي تحقيق النجاح في الدرجة الأولى في دولة الإمارات حيث مركزنا الرئيسي، والحمد لله حققنا النجاح المرجو ومازلنا نتقدم ونمو بخطى ثابتة. أما البعد الثاني فهو منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، وقد بدأنا تنفيذ بعض المشاريع فيها، والبعد الثالث هو التوسع في الخارج، وبدأنا نمارس نشاطنا في قارة آسيا. أما في أوروبا فإن نظامها البيروقراطي يتطلب الكثير من التراخيص، لذا فعملية التوسع فيها مؤجلة في الوقت الحالي. وعموماً إختيارنا للبلد الجغرافية التي نرغب بالتوسع فيها تتم بعناية ودقة وبعد دراسة شاملة، لا سيما أن هاتف كاتم تم تصميمه لفئة معينة، وبالتالي يقتصر اقتناؤه على كبار المسؤولين الحكوميين وموظفي أجهزة الأمن والشركات الكبرى، إذ إن اتصالات رؤساء الدول وكبار المسؤولين الحكوميين والمدراء التنفيذيين للمؤسسات الكبرى والشركات المهمة تتسم غالباً بالأهمية القصوى والسرية المطلقة، ومع ما تمثله التهديدات الإلكترونية من أداة جديدة للاختراق والتجسس، فإن هؤلاء القادة بحاجة لهواتف ذكية سهلة الاستخدام وتوفر في الوقت ذاته أعلى مستويات الأمان والخصوصية.

■ ما هي توقعاتكم للعام ٢٠١٨؟

– نتوقع أن يزداد حجم أعمالنا في دولة الإمارات، لا سيما أننا توسعنا بشكل كبير العام الماضي وحققنا نسبة نمو طيبة، كما بدأنا التوسع في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي كما ذكرت آنفاً، ونأمل نشر جهاز «كاتم» في آسيا خلال هذا العام، وسنعمل جاهدين لتحقيق ذلك. ■

والمسؤولين الحكوميين، كما يوفر هذا التطبيق الأمان على المستوى الحكومي. وهو يقوم على تقنيات رائدة في الصناعة لتوفير أقصى درجات السرية والحماية، مع تصميم يوفر الحصانة في مواجهة أسوأ السيناريوهات، ما يبقى اتصالات المستخدم الحساسة مستمرة عبر الإنترنت وبشكل آمن، وهذه الخاصية تضاف لعدد آخر من المزايا التي يتمتع بها هاتف كاتم، من التشفير متعدد الطبقات والمصادقة متعددة العوامل وواجهة الاستخدام الأنيقة والحديثة. ومؤخراً أطلقنا تطبيق كاتم إيميل KATIM EMAIL الذي يمثل إضافة جديدة إلى حزمة حلول «كاتم» من تطبيقات الاتصال فائقة الأمان، والذي يتيح التواصل ضمن بيئة مشفرة بين مستخدمي كاتم، أو حتى مستخدم أنظمة بريد إلكتروني أخرى، بحيث تبقى المراسلات عبر البريد الإلكتروني آمنة ومشفرة بمنأى عن أي طرف ثالث، فضلاً عن تطبيق Katim Engage الخاص بتبادل الأخبار والمعلومات وبمشاركة جهاز الإعلام الخاص بالمؤسسة، حيث يمكن الأفراد والمجموعات من كتابة ونشر ومناقشة المقالات الإخبارية الفنية باستخدام تقنية الوسائط المتعددة.

إذاً، تتكون حزمة حلول «كاتم» من أربعة عناصر متكاملة توفر مجتمعة مستوى أمان لا يضاهي في العالم، تشمل هاتف كاتم Katim Phone ونظام التشغيل المعزز Katim OS وتطبيقات كاتم Katim Apps، إلى جانب مركز كاتم للسيطرة والتحكم Katim Command Centre.

توسع نحو دول الخليج وآسيا

■ منذ إطلاق جهاز كاتم هل استطعتم تحقيق كل ما تصبون إليه بحسب الاستراتيجية التي وضعتوها؟

حققنا نمواً بخطى ثابتة وتوسعنا في دول الخليج وآسيا

– يتمتع هاتف «كاتم» بدرجات عالية من الأمان والحماية لا يحتاجها المستخدمون العاديون، وهو يستهدف فئة معينة تحتاج لتطبيقات تضمن الاتصالات الآمنة، وتشفيراً شاملاً للبيانات، وقد كان هدفنا الأساسي إطلاق هاتف نقال يستخدم نظام التشغيل «أندرويد» المعزز، حيث أدخلنا الكثير من التعديلات على هذا النظام ليؤمن لمستخدميه ميزات أمنية لا تضاهي.

من جهة أخرى، أطلقنا أيضاً تطبيقات «كاتم» متنوعة، منها كاتم مسنجر Katim MESSENGER الذي يتيح التواصل عبر الرسائل النصية والمحادثات المرئية والسمعية. هذه التطبيقات موجهة بشكل أساسي إلى العاملين في الجهات الحكومية والشركات الكبرى.

تطبيقات أمنة

■ قلمت أن جهاز «كاتم» صمم من أجل تلبية احتياجات المدراء في الجهات الحكومية والرؤساء التنفيذيين، لكن في حال تنحى أحد هؤلاء من منصبه، كيف يتم استخدام الجهاز في هذه الحال؟ – في هذه الحال، يعيده إلى الجهة التي سبق ومنحته إياه، وفي حال تعرض الهاتف للسرقة، عندها نقوم بمسح كل البيانات والاتصالات التي يحتويها، أما في حال عدم علمنا بالسرقة وحاول السارق فتح الجهاز لاستخراج المعلومات التي يتضمنها، عندها أي تعديل يطرأ على الجهاز يؤدي إلى مسح البيانات تلقائياً، وبالتالي يصبح فارغاً تماماً. يقوم هذا الهاتف الأمان رفيع المستوى على أربعة أركان: العتاد المنيع، نظام تشغيل معزز، طقم برمجيات للاتصالات الآمنة، بنية تحتية للإدارة، تشكل هذه الأركان معاً نظاماً فريداً فائق الأمان يمكن تخصيصه، بحيث يلبي احتياجات الحماية الخاصة بكل مؤسسة، مع عتاد وبرمجيات وتطبيقات معززة ومحمية ضد الاختراق والتلاعب. بالإضافة إلى ذلك، يمكن لمستخدمي هذا الهاتف الإستغناء عن برامج التواصل الإجتماعي كلها، إذ بإمكانهم التواصل الصوتي والمرئي وإجراء الدردشة عبر تطبيق المراسلة كاتم ماسنجر، الذي يحافظ بالكامل على خصوصية وأمن الملكية الفكرية والمعلومات والقرارات المتخذة المهمة من قبل المدراء التنفيذيين



فادي صباغ (شركة SAP السعودية):

سياستنا مبنية على الريادة في خدمات إنترنت الأشياء والحوسبة السحابية

تمتلك SAP قاعدة عملاء واسعة تضم أكثر من ٣٧٨ ألف شركة ومؤسسة حول العالم في أكثر من ١٨٠ دولة وهي مدرجة في بورصات عالمية عدة في مقدمها بورصتنا فرانكفورت ونيويورك تحت رمز التداول: SAP.

رئيس قطاع الاتصالات في الشركة في فرعها في المملكة العربية السعودية فادي صباغ سلط الضوء على مهماتها ومساعدتها للشركات في مكافحة التأثيرات الهدامة للتعقيد وخلق فرص جديدة للابتكار والنمو والحفاظ على التنافسية، وأشار إلى استراتيجيتها الجديدة المرتكزة على مجالات إنترنت الأشياء IOT وغيرها من البرامج، وسياستها المبنية على الدخول في شركات مع مزودي خدمات إنترنت الأشياء والحوسبة السحابية وغيرها. معتبراً السعودية السوق الأهم حيث تعمل الشركة هناك على خدمات القطاعات الحكومية ورؤية ٢٠٣٠.

السعودية على قطاع الاتصالات (TELCO) وتعمل على الدخول في شركات مع العديد من المزودين في مجالات IOT ، CLOUD ، DATA CENTER و INNOVATION TECHNOLOGY بما يتوافق مع رؤية ٢٠٣٠ وخدمة القطاعين العام والخاص.

خدمة القطاعات الحكومية

■ ما هو الدور الذي تؤديه SAP في مواكبة متطلبات رؤية ٢٠٣٠ في السعودية؟
- تعدّ السوق السعودية الأهم بالنسبة إلى SAP، وبالتالي فإننا نستثمر بشكل كبير في مجال الحلول السحابية وإنترنت الأشياء (IOT) ونعمل على بناء مركزين للمعلومات من أجل خدمة القطاعات الحكومية ورؤية ٢٠٣٠. ■

ومع مرور الوقت، اختلفت استراتيجية الشركة عن الأعوام السابقة بحيث بات تركيزها منصباً على مجالات إنترنت الأشياء IOT ، MOBILITY و LEONARDO. لذا، تأتي مشاركتنا في المؤتمر للترويج لبرنامج LEONARDO وتسليط الضوء على خصائصه، لا سيما أن المؤتمر يشكل منصة مهمة لعرض منتجاتنا وحلولنا ولطرح رؤيتنا المستقبلية، إذ يجمع أكبر شركات الاتصالات والبرمجيات والمبتكرين حول العالم تحت سقف واحد. كما ويتيح هذا المؤتمر فرصة للشركات العربية للتعرف على أحدث التقنيات والتطورات التكنولوجية ونقلها إلى عملائها في المنطقة. الجدير ذكره أن SAP تصب تركيزها في

رائدة في الحلول البرمجية الشاملة

■ كيف تقيمون مشاركتكم بفعاليات المعرض العالمي للجوال ٢٠١٨؟
- تعد شركة SAP المزود الرائد عالمياً للحلول البرمجية الشاملة والمتكاملة الداعمة للأعمال، إذ توفر التطبيقات والخدمات التي تمكن الشركات باختلاف أحجامها وأعمالها على امتداد ٢٥ قطاعاً مختلفاً من إدارة أعمالها وعملياتها بالشكل الأمثل. وبوصفنا شركة رائدة في السوق في مجال برامج تطبيقات المؤسسات فإننا نساهم في مكافحة التأثيرات الهدامة للتعقيد وخلق فرص جديدة للابتكار والنمو والحفاظ على التنافسية.

هند خليفات (المؤسسة والرئيسة التنفيذية لشركة ALOCLOUD - الأردن):

التوسع في الدول العربية يغني تجربتنا ويخلق أمامنا تحدياً لصناعة المحتوى

تحدثت المؤسسة والرئيسة التنفيذية لشركة «ألو كلاود» ALOCLOUD هند خليفات إلى «البيان الإقتصادية» ملقية الضوء على هوية الشركة ونشاطها داخل المملكة الأردنية الهاشمية وفي الأسواق الخارجية وقالت: ALOCLOUD هي شركة أردنية ناشئة تقدم خدمات التسويق الإعلامي وإدارة صفحات التواصل الاجتماعي وكل ما يتعلق بالمحتوى الأصيل. تأسست قبل أقل من عامين بالشراكة مع د. بشار حوامدة، أحد أعلام قطاع تقنية المعلومات. وتسعى الشركة التي يحرك عملياتها شغف وتخصص كبيرين، لإحداث تغيير في صناعة الإعلام الاجتماعي للشركات والمؤسسات والعلامات التجارية التي باتت من الضروري أن تتواجد على منصات التواصل الاجتماعي والتي بدورها قلبت صناعة التقنية والتسويق رأساً على عقب، مع العلم أنه في حال لم تتواجد هذه الشركات والعلامات التجارية على هذه المنصات ولم تسوّق نفسها بالشكل الأمثل عبر محتوى ذكي فهي خاسرة حتماً. وقد أنجزنا إعلانات العديد من الشركات في الأردن مثل «زين» الأردن. إلى ذلك، تضم الشركة فريق عمل من حوالي ١٠ أشخاص وتتميز بالتركيز على كثر المحتوى الأصيل، واللافت أن ALOCLOUD استطاعت خلال عامين التعامل مع شركات مهمة وذات باع طويل في مجالها تمكنت عبر المحتوى الأصيل المدهش من منافسة شركات أخرى في العالم العربي. نأمل في التعامل مع الشركات الكبرى التي لديها أسواق في معظم الدول العربية باعتبار أن هذا التوسع يغني تجربتنا ويخلق أمامنا تحدياً لصناعة المحتوى المطلوب لنجاح هذه الشركات.





**Tomorrow is
Already Here**

SAP Innovation Summit

Powered by SAP Leonardo

May 7th 2018

Dubai, UAE

sap.com/mena

THE BEST RUN

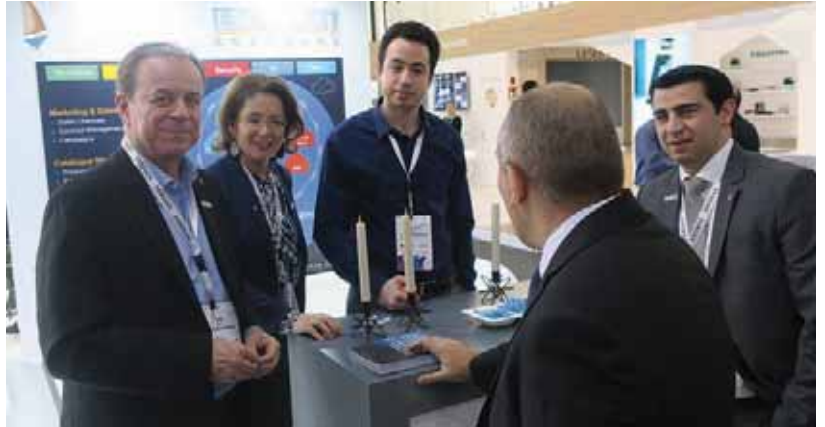


ضحى عبد الخالق

(الشريك التنفيذي في شركة اسكدنيا للبرمجيات ESKADENIA Software الأردن)؛



منصتنا الأهم في مجال تزويد الحلول والخدمات التأمينية المبتكرة وبدأنا ننقل تدريجياً الى توفير الحلول السحابية للشركات



جناح اسكدنيا للبرمجيات ويظهر من اليسار المهندس نائل صلاح وضحى عبد الخالق

المعروف عن شركة اسكدنيا للبرمجيات ESKADENIA SOFTWARE أنها المورد الإقليمي الرئيسي والمزود العالمي لمنتجات البرمجيات والحلول الفريدة والمصنعة من الأردن وبخبرات دولية، وتتجه حالياً الى توفير الحلول السحابية لعملائها من الشركات وتحديداً العاملة في حقل التأمين حيث تحتوي الشركة على موارد متخصصة في علوم التأمين المختلفة. الشريك التنفيذي في الشركة ضحى عبد الخالق شددت على «نحن نوفر الجاهزية التامة لشركات التأمين من خلال المنتجات والحلول التي نقدمها بشكل متكامل لمنافسة الشركات العالمية مُعتبرة منصة الشركة الأهم في مجال تزويد الحلول والخدمات القطاعية المُبتكرة»، كاشفة عن توقيع عقدين جديدين مع شركتي تأمين رائدتين!

في أتمتة شركة «القدس للتأمين» في عمان بشكل كامل وبوقت وكفاءة قياسييين وكل ذلك يعود الى تعاون الإدارات المُصرّة على التحديث والمُنفتحة على إمكانيّة البحث والتطوير مع شريك تكنولوجي مُتخصص بالقطاع. وحالياً نحن في صدد الاعداد لمشاريع أخرى في شركات مُساهمة عامة ورائدة تعمل في المنطقة والتركيز على تدريب مواردنا البشريّة لتكون جاهزة لخدمة قطاع التأمين بشكل أكبر وتزويده عند الطلب بالبرمجيات والحلول الحاسوبية. باختصار ١٧ عاماً من التخصص والخبرة في مجال أنظمة التأمين وأكثر من ٢٠ نظاماً مُترابطاً وأنظمة شراء على الإنترنت والدفع وخدمة التواصل المُترابط عن طريق Insurance Portal. ■

المنصة الخاصة بقطاع التأمين لدينا بدأت تتجه وتنتقل تدريجياً الى فكرة السحابة (CLOUD) أو الحلول السحابية، مما يضمن استيعاب كمّ كبير من العمليات.

المنصة الثابتة لتزويد الحلول

■ في ظل زيادة عدد الشركات العاملة في مجالكم ما الذي يميز شركة اسكدنيا للبرمجيات؟

– إننا واثقون بالحلول التي نوفرها لقطاع التأمين وحلول الإنترنت الفريدة والشركة قادرة على قراءة أفكار ممثلي قطاع التأمين لتقديم حلول مُبتكرة لهم بالمساندة مع قطاعات أخرى وأهمها الاتصالات الحديثة. ونعدّ أهم منصة لتزويد الحلول التأمينية المُتكاملة. كما ويُسعدنا الإعلان عن توقيع عقد مع شركة «الدرع العربي للتأمين» المُساهمة العامة في المملكة العربية السعودية. هذا ونجنا

■ ما هو المميز في مشاركتكم بفعاليات المؤتمر العالمي للجوال – برشلونة في دورته الحالية؟

– مشاركتنا في مثل هذا النوع من المؤتمرات ذات أهمية كبرى، بحيث أنه من وجهة نظر دول العالم العربي لا يجب ان نبقى خارج معادلة سيناريو التكنولوجيا. ومن الأهمية بمكان ان نكون جاهزين من خلال المنتجات التي نقدمها ونقوم باستمرار بعمليات البحث والتطوير R&D والتحديث المستمر ليساعدنا ذلك على النمو والتطور. هذا وتقوم شركة «اسكدنيا» بطرح مجموعة من البرمجيات والمنتجات الخاصة بقطاع التأمين والأمور المتعلقة بتسهيل الإصدارات والمُطلبات واطافة تكنولوجيا جديدة طوال الوقت والمعرض في برشلونة مصدر الهام. بالإضافة الى تكثيف استخدام ما يسمى زكاء الأعمال أو Artificial Intelligence ومن الملاحظ ان



د. بشار حوامده

(الرئيس التنفيذي لشركة مينا آيتك MENAITECH - الأردن):

نسوق حلولنا لمساعدة الشركات على الاستفادة من خدمات الحوسبة السحابية

شركة مينا آيتك MENAITECH متخصصة في تطوير برمجيات وحلول الموارد البشرية والإدارة المؤسسية، وتتمتع بقدرات وخبرات عالية في مجال إدارة رأس المال البشري وتكنولوجيا المعلومات على مستوى القطاعين العام والخاص.

الرئيس التنفيذي للشركة ورئيس جمعية إنتاج INTAJ الدكتور بشار حوامده شدد على أهمية المشاركة في المعرض العالمي للجوال ٢٠١٨ مواكبة للتحويلات والمتغيرات التكنولوجية، واصفاً المعرض بأنه يشكل فرصة لكل الشركات للبحث عن عقد شراكات وبناء شبكة من العلاقات، مبرزاً هدف التسويق وبيع الحلول لمساعدة الشركات على الاستفادة من خدمات الحوسبة السحابية، كاشفاً عن التركيز على الشركات الناشئة وتقديم المساعدة والدعم لها، مقدراً خطوة البنك المركزي الأردني والبنك الدولي في إنشاء صندوق الريادة الأردني دعماً لرواد الأعمال أصحاب الأفكار المبدعة.

– في العام الماضي، كان هناك ثورة في الأنظمة والقوانين هدفها تسهيل أعمال الشركات الأردنية، وخلال هذه السنة إنصب تركيزنا على الشركات الناشئة حيث سنساعدها وتدعمها في تسهيل إجراءات التسجيل وتعديل القوانين المتعلقة برأس المال المغامر وقانون الإفلاس. بالإضافة الى ذلك، من الإنجازات التي تحققت في الأردن مؤخراً، الإتفاقية التي وقعها البنك المركزي الأردني مع البنك الدولي من أجل إنشاء صندوق الريادة الأردني بمساهمة من البنك المركزي الأردني الداعم للمشاريع متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة، وستبلغ القيمة الإجمالية للمشروع نحو مئة مليون دولار. وسيقدم الصندوق أيضاً دعماً لرواد الأعمال الذين لديهم أفكار إبداعية جديدة لمساعدتهم على تطويرها والتواصل مع حاضنات الأعمال والجهات المعنية الأخرى. ■

والتغيرات التكنولوجية، بما ينعكس إيجاباً على السوق المحلية. إن معرضاً بهذا الحجم والأهمية يعدّ فرصة لكل الشركات للإطلاع على أحدث التطورات التكنولوجية الحاصلة عالمياً والبحث عن شراكات وبناء شبكة من العلاقات.

عقد شراكات

■ ما هي الحلول التي أطلقتوها خلال المؤتمر؟
– تركزنا على علاقاتنا مع شركات الاتصالات على حلول الـ CLOUD BUSINESS لذا، نسعى الى عقد شراكات وبناء شبكة من العلاقات بهدف التسويق وبيع حلولنا ومساعدة الشركات على الاستفادة من خدمات الحوسبة السحابية بالتعاون مع شركات الاتصالات.

صندوق الريادة الأردني

■ ما هي آخر الإنجازات التي حققتها في مجالكم داخل الأردن؟

فرصة للشركات

■ كيف تقيمون مشاركتكم بفعاليات المعرض العالمي للجوال ٢٠١٨؟

– بعد النجاح الكبير الذي حققناه العام الماضي، حيث كانت المرة الأولى التي تشارك فيها الشركات الأردنية المتخصصة في مجال الإتصال ضمن منصة واحدة وبتنظيم من جمعية شركات تقنية المعلومات والإتصالات الأردنية «إنتاج» التي تولت تغطية التكاليف والنفقات المتوقعة عن مشاركتها بالتعاون مع مجموعة «زين» و«أمنية» بهدف دعم الشركات الريادية التي تشكل مستقبل الأردن، حرصنا هذا العام على المشاركة من جديد وزيادة عدد الشركات ضمن المنصة الواحدة التي ضمت ٢٧ شركة ناشئة STARTUPS و١٠ شركات أعمال، على ان تقوم الأخيرة بدعم الشركات الناشئة ومساعدتها على مواكبة التحويلات

«مينا آيتك» أول شركة أردنية تبني الذكاء الاصطناعي للرد على متابعيها

اعتبر الرئيس التنفيذي للشركة المثلى لخدمات البرمجيات «مينا آيتك» الدكتور بشار حوامده الاتفاقية الموقعة مع شركة «سديد» المتخصصة في تطوير الذكاء الاصطناعي باللغة العربية، انها تأتي في إطار دعم الشركات الناشئة الأردنية بتبني حلولها وما تقدمه من خدمات لدفعها الى الأمام وتشجيعها على التوسع والنمو، وخصوصاً ان المنصة والخدمات التي تقدمها «سديد» تحمل ملكية فكرية بتميزها وفراستها في تطوير تقنيات الذكاء الاصطناعي لتطوير حسابات الشركات على شبكات التواصل الإجتماعي.

وأشار حوامده أيضاً الى ان تبني منصة «سديد» يأتي أيضاً في إطار حرص شركة «مينا آيتك» على التواجد بشكل فعال على شبكات التواصل الإجتماعي حيث تتيح حلول سديد الرد على تعليقات المتابعين بشكل آلي سريع دون الحاجة لتدخل العنصر البشري ما يعزز التواصل مع هؤلاء المتابعين.

ومن جهته أكد المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة «سديد» عبدالله العودات أهمية هذه الإتفاقية مع شركة كبيرة بحجم «مينا آيتك»، الأمر الذي يعطي دفعة قوية لشركة ناشئة مثل «سديد» للمضي في عرض وتقديم خدماتها لشركات كبرى وفي أسواق جديدة.



من اليسار: د. بشار حوامده وعبدالله العودات



فادي قطيشات (شركة غلوبيتل GLOBITEL - الأردن):

نتطلع الى تعزيز حضورنا من خلال طرح منتجاتنا في أكبر عدد من الأسواق

تأسست شركة GLOBITEL عام ١٩٩٦ في الأردن وهي متخصصة في توفير حلول الإتصالات ومراكز الإتصال ملتزمة بتقديم آخر ابتكارات التكنولوجيا الى عملائها المحليين والإقليميين وبالتالي توفر الشركة مجموعة واسعة من المنتجات الى مزودي خدمات الإتصال، ومقدمي الخدمات المالية ومراكز الإتصال، والحكومات والتعليم والرعاية الصحية. وكل عام، شاركت غلوبيتل GLOBITEL في المعرض العالمي للجوال حيث أنقذت «البيان» نائب رئيس الشركة فادي قطيشات الذي اعتبر أن المشاركة بفعاليات هذا الحدث قيمة مضافة مهمة للشركة، وكشف عن إطلاقه حلولاً عدة تستفيد منها مراكز الإتصال وتوقيع عقود شراكات مع شركات إتصالات عربية معروفة، مذكراً بما تقدمه الشركة من دعم ومساندة شركات ريادية عدة، منتظماً الى تعزيز حضورها ومساندتها في طرح منتجاتها في أكبر عدد من الأسواق.

مشاركتنا ضمن الجناح الأردني التأكد من ان جميع الشركات المشاركة حققت هدفها والاستفادة القصوى.

ونظراً لتواجدنا منذ ٢٢ عاماً في السوق الأردنية نحاول دعم ومساعدة الشركات الريادية المشاركة معنا، والتي يصل عددها الى حوالي ٢٦ شركة بهدف خلق تكامل وتعاون في ما بينها.

■ ما هي طموحاتكم للمرحلة المقبلة؟

– نحاول من خلال المنتجات التي نطلقها الوصول الى أكبر عدد من الأسواق مثل ليبيا والمغرب وتونس وبعض أسواق دول افريقيا، وهذا ما نطمح اليه في الوقت الراهن تعزيزاً لحضورنا. ■

من جهة أخرى، أطلقنا حلولاً تتعلق بخبرة العملاء CUSTOMER EXPERIENCE ومن ضمنها SPEECH ANALYTICS و VOICE PRINT التي يمكن ان تستفيد منها مراكز الإتصال CALL CENTER وقد نجحنا خلال العام الماضي في توقيع عقود ضخمة مع «OOREDOO قطر» و«OOREDOO عمان» وشركة إتصالات مصر وشركة إتصالات الإمارات ETISALAT من خلال مشاركتنا في المعرض العالمي للجوال.

دعم ومساعدة الشركات الريادية

■ ما هي أبرز تطلعات الشركة؟

– نحاول بصورة دائمة ومن خلال

عقود مع شركات إتصالات

■ ما الهدف الأساسي من مشاركتكم المستمرة في المعرض العالمي للجوال وما مدى أهميته بالنسبة إليكم؟

– نشارك في شركة غلوبيتل منذ ١١ عاماً بفعاليات هذا المعرض ونكتسب أهمية سنة بعد أخرى نظراً لتوسع قاعدة عملائنا، وهذا ما يحتم علينا التواجد ضمن هذه الفعاليات. نشارك للسنة الثانية على التوالي ضمن الجناح الأردني الى جانب مختلف الشركات الأردنية ما يزيد من فرص التطور وتوسيع قاعدة العملاء لجميع المشاركين، ويوفر لنا قيمة مضافة مهمة.



فادي قطيشات يتوسط فريق عمل GLOBITEL

An isometric illustration of a retail shop interior. A customer is standing at a counter talking to a sales agent. There are computers, a potted plant, and a window in the background.

SpeechLog *Retail*

Monitor Agent Behavior at Your Physical Shops

An isometric illustration of a man in a suit standing on a city street. He is holding a mobile phone to his ear, and a speech bubble above him says "I need some help".

SpeechLog *Voice Authentication*

Identify Customers from their Voice Print

An isometric illustration of a person sitting at a desk with a laptop. Above them are social media icons for Twitter, Facebook, and Instagram. A speech bubble contains the text "Does this product provide everything mentioned in the description?".

SpeechLog *Social*

Monitor All Social Media Interactions

An isometric illustration of a call center. Several agents are seated at desks with multiple computer monitors, working on their laptops. Some agents have red sound waves emanating from their heads, indicating active calls.

SpeechLog *Analytics*

Transcribe Calls to Text and Analyze

A large graphic consisting of a central yellow circle with the text "CUSTOMER EXPERIENCE" inside. Concentric dashed lines radiate outwards from the circle, creating a ripple effect.

CUSTOMER EXPERIENCE

The logo for lobitel, featuring a stylized orange and grey 'G' shape.

lobitel
www.globitel.com

عماد كريدية (رئيس ومدير عام أوجيرو OGERO):

شركات الإتصالات وتكنولوجيا المعلومات اللبنانية تتمتع بقيمة مضافة وريادة على مستوى منطقة الشرق الأوسط



تعرف أوجيرو OGERO بأنها اليد التنفيذية لوزارة الإتصالات في لبنان، وهي تشكل البنية التحتية الأساسية لجميع شبكات الإتصالات من مشغلي شبكات الهاتف النقال ومقدمي خدمات الإنترنت وخدمات البيانات وغيرها. وتواصل أوجيرو تحسين وتوسيع خدماتها خصوصاً خدمات الصوت والبيانات والإنترنت التي تستند بشكل رئيسي على شبكة الألياف الضوئية (FTTX).

والجدير ذكره ان أوجيرو شاركت هذا العام في معرض الجوال العالمي في برشلونة بشكل لافت، فكان لقاء خاص لمجلة «البيان» مع رئيس مجلس إدارتها ومديرها العام عماد كريدية الذي لفت الى تطور الجناح اللبناني في المعرض العالمي للجوال خلال هذه الدورة وأمل مزيداً من التطور له في السنوات المقبلة، ورأى ان شركات الإتصالات وتكنولوجيا المعلومات اللبنانية تتمتع بقيمة مضافة وريادة على

مستوى منطقة الشرق الأوسط، مشيراً الى تعاون بين «أوجيرو» ووزارة الإتصالات على تنفيذ خطة عمل وبجهود متضافرة، كاشفاً عن التحضير لمشروع ضخم ذي امتداد على كامل الأراضي اللبنانية، داعياً الى تغيير نمط التفكير المعتمد وطرح مشاريع مبتكرة تواكب متطلبات العصر.

قيمة مضافة لشركات الإتصالات اللبنانية

■ كيف تقيمون فعاليات المعرض العالمي للجوال في دورته الحالية وما مدى أهميته بالنسبة إليكم كوفد لبناني من قطاع الإتصالات؟

– يمثل هذا المعرض ركيزة أساسية ونقطة وصل بين جميع الشباب اللبناني والمؤسسات وشركات الإتصالات وتكنولوجيا المعلومات العاملة في لبنان لمحاكاة الأسواق المتقدمة والبقاء على اطلاع على جميع المستجدات والتطورات الحاصلة.

أما بالنسبة للجناح اللبناني الذي حقق نجاحاً في الدورة الحالية والذي نأمل ان يتطور خلال السنوات المقبلة فقد أتاح للشركات اللبنانية عرض منتجاتها والتعرّف على نماذج أعمال جديدة ومتنوعة يساعدها على تطوير خدماتها بطريقة أفضل.

ولا شك في ان شركات الإتصالات وتكنولوجيا المعلومات اللبنانية تتمتع بقيمة مضافة، في حين أنه من الواضح ان الشركات اللبنانية رائدة في قطاع التكنولوجيا على مستوى منطقة الشرق الأوسط وتشهد تطوراً واضحاً يجعلها على رأس قائمة الشركات المبتكرة.

■ وضعت وزارة الإتصالات هذا العام ضمن أولوياتها تطوير ودعم القطاع، كيف يتم التنسيق بين أوجيرو والوزارة؟

– ثمة تعاون واضح مع وزارة الإتصالات حيث نعمل معاً على خطة عمل موحدة بجهود متضافرة، كما نعمل على تنفيذ خطة واضحة خاصة بقطاع الإتصالات.

مواكبة الدول المجاورة

■ الملاحظ وجود تطورات مهمة في عالم التكنولوجيا على مستوى الدول العربية، أين لبنان من هذا التوجه؟

– لم تعد الدولة اللبنانية بعيدة عن التطورات التكنولوجية التي تشهدها الدول العربية. ونحن في صدد التحضير لمشروع ضخم يمتد على كامل الأراضي اللبنانية وستبدأ الأعمال فيه ابتداء من شهر نيسان وبوتيرة متسارعة، ما سيتيح لنا مواكبة الدول المجاورة والمنافسة بنوعية وجودة الخدمات نفسها، على أمل ان نصبح على رأس قائمة دول الشرق الأوسط.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها في عملكم؟

– تعد طريقة التفكير التقليدية في الإدارات العامة من أكثر التحديات التي نعانيها. وفي هذا الإطار المطلوب تغيير نمط التفكير المعتمد وطرح مشاريع خلاقة ومبدعة تواكب متطلبات العصر. ■

زوروا موقع أوجيرو
WWW.OGERO.GOV.LB



وحملوا تطبيق
MY OGERO!



Joy Tan

(President Corporate Communications
Department - Huawei)

Huawei provides value to the customers

Joy Tan, President
Corporate
Communications
Department - Huawei
was among the promi-
nent people who partici-
pated in the Mobile
World Congress held in
Barcelona.

Al Bayan Magazine met
Tan on the sidelines of
the event and conduct-
ed an interview with
her in which she talked
about the importance of
the Congress and gave
our correspondent an
idea about the message that Huawei wants to deliver to the world.
Below is the Q & A.



JOY TAN وعمار طوبا

* What is the importance of the Mobile World Congress to Huawei?

- This is the biggest yearly event for Huawei, so every year we engage in significant preparation for Mobile World Congress. This year we showcased a lot of great solutions particularly in the realm of 5G, where Huawei is making exciting advances in end-to-end 5G solutions such as 5G Ready. We also displayed new technologies relating to cloud and IoT, highlighting our theme of a better connected future. Additionally, we were honored with several awards from GSMA due to our significant contribution to the mobile industry.

For many years, we have been investing heavily in research and development, and every year we invest at least ten percent of our annual revenue into future technology including over six hundred million dollars into 5G. These are investments we will continue to make as we work towards new breakthroughs in technology development and maintain our position leading the industry and delivering on our customers' needs, which is the essential driver.

* Through its history, Huawei has evolved fast, what is the message that Huawei want to spread to the world at the present?

- For the last 30 years, Huawei has worked hard to serve and provide value for its customers. This is really the most important thing for the company; it's part of our core philosophy. Providing value to our customers is the only reason that Huawei exists. We combine customer centricity with a heavy focus on the development of the ICT industry, which is another key success factor. There are so many opportunities in the digital era and so many things that can distract you, but Huawei has been very focused on building the infrastructure and the architecture of the ICT ecosystem. Our three business groups - Carrier, Enterprise and Consumer - are all part of the overall mission and vision to bring digital transformation to every person, home and organization, in order to enable a fully connected world. Our business is not only structured to work in this direction, strategically, but to do so in an open and transparent way. As a company, we remain excited and focused to continue driving this transformation forward.

Innovation is obviously very important for a technology company, so we will continue innovating and being collaborative. Working with all the stakeholders in the industry is important as well because ICT is no longer a vertical industry; it has become a platform to enable the digital transformation, so we really need to work with every industry, to understand their requirements and collaborate with all stakeholders.

Huawei is a very responsible company, and we want to make sure that we provide a safe and secure network of products and services for our B2B customers. These are the messages we will continue to deliver and enhance.

مارك نادر (الرئيس التنفيذي للعمليات في شركة DATA CONSULT):

أنجزنا العديد من المشاريع مع قطاعي البنوك والتجاري من خلال تزويدهما بخدمات الإنترنت



الرئيس التنفيذي للعمليات في شركة DATA CONSULT مارك نادر قدّم لمحة عن المراحل التي مرت بها الشركة والتحديات الأخيرة على لائحة خدماتها، علماً ان الشركة تربطها اتفاقية شراكة مع «سيسكو» العالمية منذ ١٩٩٤ وإنجازها العديد من المشاريع مع قطاعي البنوك والتجاري. واثنى السيد نادر على الأقبال الواسع على جناح الشركة في المعرض العالمي للجوال في برشلونة، واصفاً الأخير بالفرصة المثالية لعرض منتجاتنا وحلولنا وبناء شبكة من العلاقات والانفتاح على أسواق جديدة، لافتاً الى استخدام DATA CONSULT أحدث الوسائل التكنولوجية في عملية تحليل المعلومات، متطلعاً للتوسع نحو الدول العربية وتعزيز حضورها في الدول التي تتواجد فيها.

شراكة مع «سيسكو»

هل لنا لمحة عن شركتكم؟

■ **البيان** - تأسست DATA CONSULT في نهاية العام ١٩٩١ في بيروت وكانت بداية أعمالها في مجال إتصالات البيانات، مع تركيز الجهود على البروتوكولات والمعدات الأساسية للتقنيات التي كانت متوافرة في ذلك الحين. وبحلول العام ١٩٩٤ تم توقيع أول اتفاقية مع شركة «سيسكو» للعمل كشريك الى دمج الأنظمة وتشغيلها ولا شك ان تقديم حلول «سيسكو» يستدعي نقلة نوعية في الأعمال، في حين أننا في لبنان كنا نعاني دماراً كلياً في الشبكة، وهذا ما دفعنا لتقديم شبكات الإتصال اللاسلكي، بحيث تمكنا من إنجاز مشاريع كبيرة مع قطاعي البنوك والقطاع التجاري من خلال تزويدهما بخدمات الإنترنت والربط. وللشركة فروع في السعودية، العراق، سوريا والأردن. وقد تطورت خدمات الشركة خلال الأعوام الأخيرة لتصبح متخصصة في مجال المعلومات وكيفية إستخدامها بالطرق الذكية.

فرصة مثالية لعرض حلولنا

■ كيف تقيمون مشاركتكم بفعاليات المؤتمر العالمي للجوال ٢٠١٨؟

- يشكل هذا المؤتمر حدثاً مهماً في عالم التقنيات الحديثة وصناعة الهواتف الذكية، ويضم كبريات الفعاليات في قطاع الإتصالات. في السابق كانت تختصر مشاركتنا على الزيارة فحسب، أما هذه السنة ونظراً لأهمية الحدث قررنا ان نكون ضمن الشركات العارضة لما يوفره من منصة مثالية لـ DATA CONSULT وقد لمسنا إقبالاً واسعاً. ولا شك ان المؤتمر يعد فرصة مثالية لعرض منتجاتنا وحلولنا وبناء شبكة من العلاقات والانفتاح على أسواق جديدة والإلتقاء بعملاء من مختلف الدول، فضلاً عن عقد شراكات والإطلاع على إحتياجات ومتطلبات العملاء عن كثب.

توسع نحو الغرب

■ ما الذي يميز شركتكم عن مثيلاتها من الشركات الأخرى؟

- نستخدم أحدث الوسائل التكنولوجية في عملية تحليل المعلومات، الأمر الذي يساعد عملاءنا في أعمالهم واتخاذ القرارات فيها، لا سيما أنه خلال الأعوام الأخيرة باتت الشركات تنتج قدراً كبيراً من المعلومات وأصبحت تحتاج الى التكنولوجيا الحديثة والمتطورة من أجل تحليل المعلومات والبيانات واستخراج ما تحتاجه منها.

■ هل لديكم النية للتوسع نحو أسواق جديدة؟

- بالتأكيد، إذ نتطلع حالياً نحو الدول الغربية مع تعزيز حضورنا في الدول التي نتواجد فيها. ■



شركة الإلكترونيات المتقدمة
Advanced Electronics Company

AEC.....

Your Hi Tech Partner in providing advanced systems and solutions

شركة الإلكترونيات المتقدمة

قدرات وإمكانيات تقنية، وكوادر بشرية مؤهلة لتصميم وتطوير وتضمين الأنظمة التقنية حسب أعلى مواصفات الجودة العالمية. هذه الإمكانيات وغيرها تجعل شركة الإلكترونيات المتقدمة الشريك التقني الأمثل في توفير وتصميم الأنظمة والحلول التقنية المختلفة.

Advanced Electronics Company

Substantial technical capabilities and highly qualified personnel to design, develop and implement advanced systems and solutions according to the highest international quality standards This and more make AEC your high-tech partner in Saudi Arabia



محمد درغام (شركة إريكسون ERICSSON):

خدمة الجيل الخامس ستصبح مقوماً أساسياً لمختلف الأعمال والقطاعات والثورة التكنولوجية ستخلق فرص عمل بعكس ما هو متوقع



تعد شركة إريكسون ERICSSON مستقبلة للتكنولوجيات الحديثة وتعمل على تطبيقها في دول شمال منطقة الشرق الأوسط، كما وتعتبر رائدة في مواكبة الابتكارات الحديثة التي توفرها تقنية الجيل الخامس والذكاء الاصطناعي وغيرها من التقنيات المتطورة. رئيس شمال منطقة الشرق الأوسط في الشركة محمد درغام يؤه بفعاليات معرض الجوال العالمي ٢٠١٨، ورأى ان خدمة الجيل الخامس في عالم الاتصالات ستصبح مقوماً أساسياً لمختلف الأعمال والقطاعات، مطمئناً الى ان الثورة التكنولوجية ستخلق فرص عمل بعكس ما هو متوقع، مشيراً الى ان العديد من دول الخليج ولبنان مستعدة لتطبيق خدمة الجيل الخامس خلال السنوات الخمس المقبلة، كاشفاً عن مبادرات للشركة بالتعاون مع الجامعات اللبنانية لإقامة مباريات تنافسية بين الطلاب في مجال إنترنت الأشياء.

– في الحقيقة لا تزال الأمور غير واضحة في ما يتعلق بالتأثيرات السلبية المتوقعة على سوق العمل، إلا ان بعض الآراء تؤكد وجود تأثيرات سلبية محدودة على الوظائف، لكن في الوقت نفسه ستخلق الثورة التكنولوجية فرص عمل جديدة.

■ ما الدور الذي تقوم به شركة إريكسون في مواكبة الثورة الصناعية الرابعة على مستوى المنطقة العربية؟

– تعد إريكسون من الشركات الرائدة في مواكبة الابتكارات الحديثة التي يوفرها تطبيق تقنية الجيل الخامس والذكاء الاصطناعي وغيرها من التقنيات المتطورة، في حين ان العديد من دول الشرق الأوسط جاهزة لتبني ومواكبة التقنيات الجديدة والابتكارات الحديثة وان تكون من الدول الرائدة في تطبيق أحدث الابتكارات. مع الإشارة الى ان العديد من دول الخليج على أتم إستعداد لتطبيق خدمة الجيل الخامس خلال السنوات الثلاث المقبلة، بما يتوافق مع الرؤية المستقبلية لهذه الحكومات والتي تتطلب وجود مدن ذكية.

أبنية ذكية

■ ما الدور الذي أدته شركة إريكسون في مجال الأبنية الذكية في شمال منطقة الشرق الأوسط؟

– البنية التحتية الأساسية والضرورية متوافرة في الأردن مما يسمح بإنشاء أبنية ذكية وفي لبنان تم تطبيق بعض مكونات الأبنية الذكية مثل التطبيقات الخاصة بالموافق، كما وهناك منازل ذكية. وثمة حديث عن تطبيقات تتعلق بإشارات المرور، لكن بالإجمال شبكة الاتصالات في بيروت مجهزة لاستقبال تقنية الجيل الخامس 5G والناس على أتم الإستعداد لاستخدام هذه التكنولوجيات الحديثة.

خدمة الجيل الخامس مقوم أساسي

■ ما مدى أهمية مشاركتكم بفعاليات معرض الجوال العالمي ٢٠١٨؟

– يعد المعرض العالمي للجوال من أهم المعارض المتخصصة بقطاع الاتصالات على مستوى العالم كونه يستقطب كبرى الشركات العالمية في مجال الاتصالات والتكنولوجيا، بالإضافة الى المشغلين ومزودي الخدمات بهدف الإطلاع على أحدث التطورات وآخر الابتكارات في هذا المجال، بالإضافة الى عقد لقاءات لتبادل الآراء والخبرات والتعرف على الفرص المتاحة في مختلف الأسواق. ومن الملاحظ هذا العام وجود تقنيات متطورة جداً وتكنولوجيات مبتكرة كانت في السابق نظرية وباتت حالياً واقعية وملموسة.

■ الملاحظ وجود تغيير في أنماط عيش المجتمعات والشركات حيث نشهد ثورة تكنولوجية ضخمة، بم تعلقون؟

– ستصبح خدمة الجيل الخامس مقوماً أساسياً لمختلف الأعمال والقطاعات. وقد بدأ استخدامها بوتيرة أسرع من المتوقع وباتت موجودة في العديد من الدول مثل الولايات المتحدة ودول أوروبا وكوريا الجنوبية. وستحدث هذه التقنية تغييرات جذرية في حياة الناس حيث بدأنا نشهد تنفيذ عمليات جراحية عن بعد، نظراً الى ان لخدمة الجيل الخامس القدرة على إنجاز العديد من الأعمال. كما ومن المتوقع مستقبلاً ان تشهد نقلة نوعية في الكثير من القطاعات والصناعات مثل السيارات ذاتية القيادة وري المزروعات من خلال الاستعانة بالتقنيات التكنولوجية، بالإضافة الى أنظمة الاستشعار عن بعد في المصانع والمنازل.

ريادة في مواكبة الابتكارات

■ في رأيكم، هل لهذه التقنيات الحديثة تداعيات سلبية على المواطنين وفرص العمل الموجودة؟

اختبار خدمة الجيل الخامس

■ ما هي الإنجازات التي حققتها شركة «إريكسون» في شمال منطقة الشرق الأوسط؟

– نعمل مع معظم المشغلين في شمال منطقة الشرق الأوسط ونستقطب التكنولوجيات الحديثة ونطبقها على غرار الدول الأميركية والأوروبية. فمثلاً شركة ألفا في لبنان تعتمد تقنية الجيل الرابع 4G من قبل إريكسون ونتطلع الى تزويدها بتقنية الجيل الخامس.

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟

– نعمل على تطبيق المزيد من خدمات تقنية الجيل الرابع 4G في لبنان وستقوم باختبار تقنية الجيل الخامس إستعداداً لإدخالها وتطبيقها في المستقبل القريب، كما لدينا مبادرات مع جميع الجامعات في لبنان من أجل إقامة مباريات تنافسية بين الطلاب في مجال إنترنت الأشياء. واللافت ان وزير الاتصالات جمال الجراح زار جناحنا في المعرض وأظهر اهتماماً كبيراً بكل المبادرات التي نقوم بها وسيعمل بالتعاون مع رئيس الوزراء سعد الحريري على تحفيز الشباب للخروج بأفكار جديدة وتقديم مساعدات مادية لدعم المشاريع الصغيرة وتمكين الشباب من تطبيق أفكارهم وابتكاراتهم على أرض الواقع، بما يخدم قطاع التكنولوجيا ويساهم في تطوره ونموه. ■



فدا كبي (شركة إريكسون ERICSSON):

نعمل على دعم المشغلين ومقدمي الخدمات لتحديث نماذج

أنشطتهم التي يعتمدونها

وإدخال خدمة الجيل الخامس والتحول نحو الرقمنة

تحرص شركة إريكسون في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا على إعادة بناء علامتها واستعادة قيمتها وتعزيزها للوصول الى نجاحات كبرى في المستقبل. رئيسة قسم التسويق والاتصالات المؤسسية لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في الشركة فدا كبي شددت على أهمية المشاركة بفعاليات المعرض العالمي للجوال ٢٠١٨ هذه السنة باعتبارها تنم عن انتقالها الى عملية التطبيق ودعم الشركات في مجال تجهيز الشبكات والأنظمة تطبيقاً لخدمة الجيل الرابع وأكدت العمل على دعم المشغلين ومقدمي الخدمات لتغيير نماذج أنشطتهم التي يعتمدونها وإدخال خدمة الجيل الخامس والتحول نحو الرقمنة، مذكرة بالدور البارز الذي تؤديه إريكسون في مجال المسؤولية الاجتماعية في مختلف القارات.

المواطنين ومجمل القطاعات والمؤسسات كونه سيعمل على تسهيل نمط العيش وسرعة التواصل مع الآخرين على المستويات كافة، بالإضافة الى تحويل الخدمات والمدن الى ذكية. وما يمكن ان نؤكد أنه مقبلون على مرحلة جديدة وثورة تكنولوجية ستغير أنماط الحياة.

أما على مستوى شركة «إريكسون» فستركز سياستنا التسويقية على تعريف المواطنين بمدى تأثير التقنيات التي نقدمها على حياتهم وتبديلها نحو الأفضل، فضلاً عن ان الشركة حاضرة في الأسواق منذ أكثر من ١٤٠ عاماً وتوفر خدمات عالية الجودة. كما تؤدي دوراً بارزاً في مجال المسؤولية الاجتماعية في مختلف القارات.

ومن هذا المنطلق سنحرص على إعادة بناء علامة إريكسون واستعادة قيمتها، بالإضافة الى العمل من خلال الحملات التسويقية والإعلانية على تعزيز علامتنا التجارية للوصول الى نجاحات كبرى في المستقبل، فضلاً عن ضمان التزام وانخراط الموظفين داخل الشركة والتعاون معاً لتنفيذ الخطط الموضوعية. ■



من اليسار: طوني عبود، فدا كبي ومحمد درغام

استعادة قيمة علامة إريكسون

■ ما هي الإستراتيجية ومنهجية العمل التي ستعتمدها شركة «إريكسون» في ظل التغيرات الحاصلة داخل شركات الإتصالات؟

– أطلقنا العام الماضي إستراتيجية جديدة تحت عنوان THE FOCUSED BUSINESS STRATEGY أي التركيز وسنركز خلالها على المشغلين ومقدمي الخدمات الذين يعانون تحديات جمة، وأبرزها عدم إيجاد طرق بديلة لزيادة العوائد، وسنعمل على دعم هؤلاء لتغيير نماذج العمل التي يعتمدونها وإدخال خدمة الجيل الخامس والتحول نحو الرقمنة. بحيث ان إدخال الجيل الخامس سيحدث تغييراً كبيراً في حياة

الانتقال الى التطبيق

■ ما مدى أهمية المعرض العالمي للجوال ٢٠١٨ بالنسبة اليكم وما القيمة المضافة التي تجنونها من خلال مشاركتكم بفعالياته؟

– يعتبر المعرض العالمي للجوال منصة مهمة جداً بالنسبة لينا، خصوصاً هذا العام الذي يشهد ثورة في قطاع الإتصالات مع دخول الجيل

الخامس الذي من المنتظر ان يحدث نقلة نوعية، ليس في حياة الأفراد فحسب، إنما على مستوى مختلف القطاعات، سواء القطاع الصحي أو الزراعي أو التعليم أو الصناعة، لذا نحرص على المشاركة بصورة مستمرة في هذا المعرض من خلال برنامج عمل منظم، حيث نعقد لقاءات مع مزودي الخدمات والمشغلين في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

وقد كانت مشاركتنا هذا العام مختلفة عن الأعوام الماضية كوننا سننتقل من مرحلة النظريات الى عملية التطبيق، مع تسخير جميع القدرات والإمكانات المتوافرة لدينا لنبدأ بتجهيز الشبكات والأنظمة تطبيقاً لخدمة الجيل الخامس.

أرباح «إتصالات» الإمارات ترتفع الى ٨,٢ مليار درهم بنمو ٥ في المئة

صالح العبدولي:

رفعنا حدود قدراتنا
في استجابتنا
للتطورات الرقمية
العالمية



عيسى السويدي:

قدرة على الاستثمار
في تقديم
قيمة مضافة
لعملائنا ومساهميننا

وصلت الأرباح الصافية لشركة إتصالات الإمارات عن عام ٢٠١٧ بعد خصم حق الامتياز الاتحادي ٨,٢ مليارات درهم بنمو ٥ في المئة. وبلغت إيراداتها ٣١,٢ مليار درهم بنمو سنوي ٣ في المئة، وارتفع عدد المشتركين الى ١٢,٦ مليون مشترك بنمو ٣ في المئة، وبلغ إجمالي قاعدة المشتركين ١٤٢ مليون مشترك ما يمثل زيادة سنوية بنسبة ١ في المئة.

وقال رئيس مجلس إدارة «مجموعة إتصالات» عيسى محمد السويدي: «برهنت مجموعة إتصالات خلال عام ٢٠١٧ على قدرتها في الحفاظ على زخم أعمالها، وتحقيق المزيد من الإنجازات والنجاحات، وواصلت السير قدماً على تعزيز مكانتها الريادية كإحدى أبرز شركات الإتصالات في الأسواق التي تعمل بها، والمحافظة على أدائها القوي على الرغم من التحديات العالمية، التي تواجه قطاع الإتصالات، وهو ما يدل على قدرتنا في الاستمرار في تقديم قيمة مضافة لعملائنا ومساهميننا على السواء».

من جهته قال الرئيس التنفيذي للمجموعة صالح عبدالله العبدولي: «الأداء القوي الذي حققته المجموعة في عام ٢٠١٧ هو تأكيد لثبات إتصالات في الوفاء بوعودها، وذلك بالرغم من التحديات الاقتصادية المتنامية، التي تشهدها الساحة العالمية، فضلاً عن التغيرات المتصاعدة في قطاع الإتصالات. فكان ما حققناه من نتائج ملموسة، مدعومة بالتزامنا المستمر بمواصلة الاستثمار في خدمات الجيل القادم والحلول المبتكرة بما يسهم في إثراء المجتمعات التي نخدمها وتعزيز تجربة العملاء الشاملة».

وأضاف: «أطلقت مجموعة اتصالات في العام الماضي استراتيجية جديدة برؤية طموحة تركز على «قيادة المستقبل الرقمي لتمكين المجتمعات، الأمر الذي يمكننا من رفع حدود قدراتنا في استجابتنا السريعة للتطورات الرقمية العالمية، وتقديم الخدمات والحلول المتطورة لعملائنا بشكل استباقي». لافتاً الى «إن إنشاء «مركز الابتكار» خلال عام ٢٠١٧ يعد خطوة استراتيجية في هذا الاتجاه، ما يمكن اتصالات من تسليط الضوء على القدرات الضخمة للإبتكار الرقمي، ودوره في تمكين الحياة الرقمية، لتصبح في متناول جميع عملاء إتصالات».



«إتصالات» تحصل على لقب «أقوى علامة تجارية» لقطاع الإتصالات في منطقة «مينا» المهندس صالح العبدولي: نفوقنا يعود الى استثمارنا في المنصات الرقمية المبتكرة

حصلت «إتصالات» ETISALAT خلال مشاركتها في المؤتمر العالمي لأنظمة الإتصالات المتنقلة على جائزة «أقوى علامة تجارية» لقطاع الاتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من قبل وكالة «براند فايننس» وذلك بعد زيادة قيمة علامتها التجارية بنسبة بلغت ٤٠ في المئة لتصل قيمتها الى ٧,٧ مليارات دولار.

كما حازت «إتصالات» على تصنيف العلامة التجارية AAA، لتكون المزود الوحيد لخدمات الاتصالات في المنطقة بين أقوى ١٥ علامة تجارية عالمية.

وتسلم الجائزة الرئيس التنفيذي المهندس صالح عبدالله العبدولي من المؤسس والرئيس التنفيذي لوكالة «براند فايننس» العالمية المتخصصة في شؤون تقييم الأعمال والعلامات التجارية. وللمناسبة قال العبدولي: تفخر «إتصالات» بحصولها على «العلامة التجارية الأكثر قيمة» في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وهو ما يعد إنجازاً مهماً في مسيرة اتصالات بعد تمكّنها من الانتقال من المرتبة الثالثة الى المرتبة الأولى خلال سنة واحدة فقط، لتتجاوز بذلك بعض العلامات التجارية الشهيرة على المستوى الإقليمي. ويعزى هذا التفوق الذي حققناه الى جهودنا المتواصلة في تمكين التحول الرقمي، وتعزيز تواجدها وتنافسيتها في الأسواق عبر الاستثمار في المنصات الرقمية المبتكرة، فضلاً

من اليسار المهندس صالح عبدالله العبدولي يستلم الجائزة

عن مبادرات نشر العلامة التجارية على مستوى العالم وتحقيق التآزر بين شركات المجموعة بهدف تحسين التفاعل مع العملاء وتعزيز الولاء للعلامة التجارية.

ونمت قيمة العلامة التجارية لاتصالات بفضل استراتيجيتها المبتكرة في خدمة العملاء، علاوة على قدرتها في التكيف السريع مع احتياجات الأسواق المتنامية في ظل التطورات الرقمية المتصاعدة، والدور القيادي التي تقوم به اتصالات في تمكين شبكة الجيل الخامس، وكذلك مبادراتها الناجحة في نشر العلامة التجارية على مستوى العالم.

SPA

SAUDIA PRIVATE AVIATION
طيران السعودية الخاص

Ground Handling
Your Aircraft is the Center of our Attention

Aircraft Chartering
Your SPA in the SKY

السعودية SAUDIA
البيرق ALBAYRAQ
AFFILIATED WITH SAUDIA PRIVATE AVIATION طيران السعودية الخاص

Aircraft Maintenance
Our professional certified and qualified engineers will keep your aircraft airworthiness all the time

Aircraft Management
Maximize the value of owner's aircraft asset without the day to day challenges of aircraft management and operation

Integrated Private Aviation Services

 www.spa.sa

 spa@spa.sa Charter Sales

 FBO@spa.sa Ground Handling

 +966 9200 13310



«أفيا» ترقى الشيفخة ناعمة القاسمي لمنصب مدير عام في دبي والإمارات الشمالية



رقت شركة «أفيا» AVAYA الشيفخة ناعمة القاسمي إلى درجة مدير عام لدبي والإمارات الشمالية. حيث ستولى القاسمي مهام التعاون مع العملاء الرئيسيين في المنطقة للمساهمة في رفع مستويات الابتكار والإنتاجية. وفي هذا السياق، قال نائب رئيس شركة «أفيا» في الشرق الأوسط وأفريقيا وتركيا فادي هاني: «نراقب عن كثب كيف تنطلق إمارة دبي والإمارات الشمالية نحو تبني أحدث صيحات الابتكار والإبداع المؤسسي، ليس فقط لمواكبة احتياجات الناس ولكن لتوفير أسلوب مبتكر يتخطى كافة المعوقات التي يكشفها لنا عالم التكنولوجيا المتغير. لذا كان اختيار الشيفخة ناعمة لقدرتها على قيادة توجهات وخطط «أفيا» التكنولوجية بالشكل الملائم للماهية وتطلعات هذه المنطقة الاستراتيجية، كما ستضمن بدورها استمرارية الدور الذي تسهم به «أفيا» من أجل دعم مكونات المنظومة الرقمية». من جهتها أشارت الشيفخة ناعمة القاسمي، إلى أن رؤى وتطلعات القيادة الحكيمة في هذه المنطقة بمثابة إلهام لها.

إيرادات «بتلكو» ترتفع إلى ١,٠٠٦ مليار دولار بنهاية ٢٠١٧

الشيخ محمد آل خليفة: نمضي قدماً نحو تنفيذ خطتنا الاستراتيجية



إيهاب حناوي

الرئيس التنفيذي لمجموعة بتلكو



الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة

رئيس بتلكو

حققت مجموعة «بتلكو» BATELCO نمواً في إيراداتها بنسبة ٣ في المئة بنهاية السنة المالية ٢٠١٧ لتصل إلى ٣٧٩,٤ مليون دينار بحريني (١,٠٠٦,٤ مليون دولار أميركي). وارتفعت الأرباح التشغيلية للمجموعة بنسبة ٢ في المئة باستثناء تكاليف برنامج تقاعد

الموظفين الاختياري لـ «بتلكو» البحرين التي بلغت ٨,١ ملايين دينار (٢١,٥ مليون دولار). وفي هذه المناسبة، قال رئيس مجلس إدارة «بتلكو» الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة: «نواصل تحقيق تقدم قوي في أعمالنا ونمضي قدماً نحو تنفيذ خطتنا الاستراتيجية، في الوقت الذي تتمتع فيه المجموعة بوضع ممتاز بفضل ما تمتلكه من مقومات وأسس متينة وقاعدة مشتركين قوية، ناهيك عن أدائها المتفوق في السوق المحلية. إلا أنه لا تزال الأوضاع السياسية والاقتصادية غير المستقرة في المنطقة تؤثر على بعض أعمالنا الدولية التي لا نذخر جهداً في تقديم الدعم اللازم لها لتمكينها من تجاوز هذه المرحلة الصعبة».

وأضاف: «يسعدني أن أرى جهودنا الحثيثة قد بدأت تثمر فعلاً، حيث حافظت المجموعة على وضع نقدي قوي يمكننا من توزيع أرباح على المساهمين هذا العام على غرار توزيعات السنة السابقة. وبينما نمضي قدماً في العام ٢٠١٨، أستطيع القول بثقة إنني متفائل بمستقبل مجموعة بتلكو. وهذا التفاؤل له أسبابه الواضحة والجلية، إذ لدينا استراتيجية محكمة و فريق تنفيذي يتمتع بخبرات واسعة وعريقة، ومحفظة منتجات وخدمات جديدة من شأنها أن تدفع عجلة النمو المستقبلي للمجموعة. وعليه، نتطلع إلى البناء على ما حققناه من نجاح حتى الآن كي نحافظ على مكانة بتلكو، كشركة وطنية رائدة نفخر بها».

من جهته قال الرئيس التنفيذي لمجموعة «بتلكو» إيهاب حناوي «حققت مجموعة «بتلكو» في العام ٢٠١٧ نتائج جيدة بالرغم من تحديات البيئة التشغيلية في المنطقة، وهو ما يظهر جلياً من خلال أدائها المالي القوي وبرامج التحول والتطوير التي تنفذها، حيث سجلت نمواً بنسبة ٣ في المئة في الإيرادات مقارنة بالعام الماضي. ويعزى هذا النمو بشكل أساسي إلى قوة أداء أعمالنا في البحرين والأردن والمالديف، وكذلك إلى تنوع مصادر الإيرادات وتحديداً خدماتنا الرقمية وخدمات النطاق العريض».

«دارك ماتر» تشارك في مؤتمر RSA للأمن الإلكتروني للمرة الثالثة وتعرض مستجداتها في مجالات التشفير والذكاء الاصطناعي والبيانات وتحليلاتها

أعلنت «دارك ماتر» DARK MATTER، الشركة العالمية المتخصصة في حلول الأمن الإلكتروني ومقرها في الإمارات العربية المتحدة، عن مشاركتها في مؤتمر آر إس إيه (RSA) الولايات المتحدة للأمن الإلكتروني والذي سيقام من ١٦ إلى ٢٠ نيسان (أبريل) ٢٠١٨ في مركز موسكون بسان فرانسيسكو. وستعرض «دارك ماتر» أحدث ابتكاراتها في مجالات متنوعة، تشمل التشفير والاتصالات الآمنة والذكاء الاصطناعي وقواعد البيانات الموزعة (بلوك تشين)، كما ستعرض الشركة منصتها الخاصة للحصانة الأمنية الإلكترونية.

وهذه هي السنة الثالثة على التوالي التي تشارك فيها دارك ماتر في المؤتمر العالمي المهم، ما يرسخ مكانتها كجزء لا يتجزأ من مجتمع الأمن الإلكتروني في العالم. وستسلط الشركة الضوء على أهم التطورات الاستراتيجية والتشغيلية لديها، بما في ذلك الإعلان عن موعد طرح هاتف كاتم KATIM™ Phone في الأسواق، وهو الهاتف الذكي وطقم برمجيات الاتصالات المتنقلة الأكثر أماناً في العالم. وكانت دارك ماتر قد أعلنت في وقت سابق من العام الجاري عن تعزيز نشاطات قسمها البحثي والذي يركز على ثلاثة مجالات رئيسية: الذكاء الاصطناعي، وتقنية الكم، والأبحاث المتقدمة. ففي مجال الذكاء الاصطناعي تبحث الشركة في علوم البيانات الكبيرة وتحليلاتها، وتعلم الآلة، بينما حُصصت موارد إضافية للبحث في تطورات وتطبيقات الحوسبة الكمية وخوارزميات الكم.

وتوسعت شركة دارك ماتر كثيراً على مدى السنوات الثلاث الماضية، حيث نما عدد الموظفين بنسبة تزيد عن ٥٠٪ على أساس سنوي خلال العام ٢٠١٧ وحده. وستستفيد الشركة من حضورها البارز في مؤتمر آر إس إيه (RSA) الولايات المتحدة الأمريكية للأمن الإلكتروني لدعم مساعيها في استقطاب أصحاب أفضل الخبرات ضمن برنامج التوظيف لديها لعام ٢٠١٨، والذي يتوقع أن يواصل مسيرة النمو التي شهدتها في العام الماضي.



Some things in life
are there just when
you need them.



Isn't it reassuring in life, to know that things are there, ensuring your well being. Things you don't always think about but are always at hand. At Damana, we think that insurance should be there when you need it, working for you. That's why we pride ourselves on our unrivalled customer service, and that is why our clients stay with us, year after year, after year.

For more information:
Call (+973) 1756 2500
Email info@damana.com



Saudi Arabian
Insurance Company B.S.C. (c)

Part of  MIG

- o Cumulative 5G enabled industry digitalization revenues for IoT in the Middle East and Africa in % Energy & Utilities: 19%
- o Manufacturing: 19%
- o Health Care: 13%
- o Public Safety: 12%
- o Public Transport: 9%
- o Media & Entertainment: 9%
- o Automotive: 8%
- o Financial Services : 6%
- o Retail: 4%
- o Agriculture: 1%

Even though IoT is still in its infancy throughout many parts of Middle East and Africa, there are still examples of how it has helped improve livelihood of communities and industries in the region. For instance:

- In Turkey, smart agriculture initiatives have been ongoing since 2011, and similar initiatives are now ongoing in parts of Africa.
- The Saudi Arabian market has been exploring remote monitoring of oil wells and making temporary networks available in cases of disasters.
- In South Africa, Narrowband IoT (NB-IoT) technology will serve the region's diverse needs, opening up new revenue streams as a result of industrial digitalization and improving standards of living in relevant countries.

* what's your 5G agenda for the year 2018?

- Our primary focus is to put our customers at the centre of everything we do. Today, their priorities are as follows:

- (a) Relentless Efficiency: Our priority is to work with our operator customers to accelerate 5G use cases, assist in the smooth transition to 5G, and work along with them to manage capacity growth.
- (b) Digital Experience: We will deliver for our partners' automated and cost-effective operations with programmable networks for faster time-to-market and optimize network performance to radically enhance customer experiences.
- (c) New Revenue Streams: We will work with operators to innovate and optimize on emerging business opportunities, connectivity services, and platforms to support growth of IoT.

* How much would your company invest in 5G this year?

- Investment in R&D is not a destination, but an ongoing journey. Technology Innovation and leadership has always been a priority for us at Ericsson, and this is something we believe will sustain us in a dynamic marketing environment. While we can't divulge details, Ericsson has recently secured credit facilities worth \$370 million – and these new funds, beyond strengthening and providing financial flexibility, will be used to support R&D activities to further develop 5G and other mobile innovations.

5G is a system solution which combines several radio-access technologies

* As we move closer to the 5G standards, which are the obstacles you see on the way that would need to be handled in order to leverage the complete potential of 5G?

- Rather than obstacles, one should focus on the opportunities associated with large scale 5G implementation. We are lucky, to say the least, to be actively involved in the transformation that is upon us. The challenge in the race to 5G is facing three simultaneous scenarios – multi-standard, multi-brand and multi-layers. Driving synergies, integration and scalability in the face of these scenarios will continue to be a challenge that will require consistently innovative solutions and offerings.

The reality is that new types of connected devices,

from electricity meters to cars to household appliances, will be supported by mobile networks. Future mobile broadband users will expect “unlimited performance” – up to multiple Gbps in some cases and hundred Mbps generally available – to the point that traffic volumes can be up to 1000 times greater than what we see today. The IoT and large scale introduction of communicating machines will put many diverse requirements on the network in terms of latency, battery consumption, device cost, and reliability.

5G will expand into new deployment scenarios, for example – ultra-dense deployments, where the distance between network access nodes may be as small as a few meters, to meet extreme data rates and capacity requirements.

The combination of extreme reliability and ultra-low latency poses an interesting challenge. Reliability requirements are very tough in industrial communication applications and for societal functions like smart city management and traffic safety. For example, ultra-low latency is needed for some traffic safety in industrial control applications, which will require trade-offs and design choices than differ from those made for today's mobile broadband systems.

Network energy efficiency will remain very important in the future and will continue to be a key requirement. Moreover, greater spectrum will be needed to improve service levels in the wide area.

* How long would the wait be for the commercialisation of 5G?

The big question- when is 5G coming for real?

- We don't speculate on this and to be honest, it would be difficult to provide a concrete timeframe, as 5G commercialization will entirely depend on market dynamics and maturities of the ecosystem in general. However, what is heartening to note is the fact we are not too far off from this reality. According to Ericsson's 5G Readiness Survey published in October 2017, 78% of respondents were involved in 5G trials in 2017 as compared to 32% in 2016. Furthermore, 28% of respondents expect to deploy 5G in 2018. The survey also revealed that operators have further developed their business strategies for 5G services, looking beyond the consumer segment to foresee opportunities in the enterprise and industrial segments as well.

The top three industry sectors that were highlighted by survey respondents were media and entertainment, automotive, and public transport; but many also ranked healthcare as well as energy and utilities among the most attractive sectors for 5G applications. A clear majority of respondents believe that Internet of Things will play an important role and that third-party collaboration will be essential in this context.

* What would be the biggest breakthrough of 5G in your opinion?

- Many use cases are currently being evaluated in the areas of haptic technology, Remote and Artificial Intelligence, and many more. From a technical standpoint – last year Ericsson with IBM research saw the development of an integrated circuit with a phased array antenna module that operations on the 8GHZ spectrum band to be used in 5G base stations. mmWave bands allow for speeds that are more than 10 times faster than the frequencies used currently for devices. All this means that new use cases spanning human-machine interaction, smart home devices, and connected cars will depend on innovative technologies that will bring the promise of faster data rates, broader bandwidth and longer battery life to reality.

In our view, 5G is a system solution which combines several radio-access technologies. Existing mobile broadband technologies, primarily HSPA and LTE, will continue to evolve. They will provide the backbone of overall radio-access solutions beyond 2020, and we will see new complementary radio-access technologies for specific use cases. Smart antennas and more spectrum – including higher frequencies and improved coordination between base stations – will be important components to the successful and sustainable implementation of 5G.



Chafic Traboulsi (Head of Networks for Ericsson Middle East and Africa):

5G is the next-generation technology that all regions are waiting for

5G technology is the digital transformation that all regions are waiting for. It is the next-generation technology, and Ericsson is tirelessly working with partners & operators to further develop 5G & other mobile innovations, despite the challenges being faced which require consistent innovative solutions & offerings.

Chafic Traboulsi, Head of Networks for Ericsson Middle East and Africa who throughout his career managed large accounts that required specific attention & major turnarounds. He has built & improved customer relations with every new assignment and managed relations through very diverse cultural situations.

Below is the interesting whole story that Mr. Chafic tells about 5G.

*** With the first 5G NR standard in place, what can we look forward to in terms of 5G development in the coming months?**

- The pace at which business use cases are being visualized, conceptualized, and constructed today is quite phenomenal. 5G use cases will include faster and more robust high-speed mobile broadband and video everywhere, a proliferation of connected sensors to support IoT implementation, and everything from driverless buses to remote surgery to immersive augmented reality.

- We can all agree that 5G is the future. It is estimated that by 2023, there will be more than 9.1 billion mobile subscriptions and 1.5 billion cellular IoT devices relying on mobile networks worldwide. In order to support this immense demand and the necessary speed of services, operators will continuously strive to improve capacity, quality and functionality of their networks at one end while looking at ubiquitous digital transformation initiatives to deliver innovative services and customer experience on the other end.

- In line with this pressing agenda, Ericsson is tirelessly working with partners and operators to address impending market realities. In a bid to augment the business potential of 5G, Ericsson has introduced the world's first 5G NR Radio – featuring 64 transmit and 64 receiving antennas enabling 5G plug-ins for both Massive MIMO and Multi-User MIMO. We've also added Gigabit LTE and Cloud RAN - new LTE software and hardware solutions that leverage key 5G technology concepts operators can deploy in today's network to improve both performance and efficiency while preparing for largescale 5G adoption.

- In the coming months, we will see more operators begin trials that will bring essential 5G technology concepts to existing cellular data networks.

*** How would you describe the readiness of the MEA operators in terms of 5G?**

- The MEA region is vast and each market has its own unique dynamics at play. With that said, one thing that can be vouched for is the core connectivity which will still drive the majority of operators' income, and the future of connectivity will remain central to operators' strategies



moving forward. Operators in advanced markets will seek to drive the digitalization agenda and create new revenue streams. Operators in emerging markets will seek to increase competitiveness by building on capabilities and striving for more streamlined efficiencies by marking transitions to the cloud for infrastructure and OSS / BSS operations. Operators in optimizer markets will look towards network upgrades to expand and provide new and improved services to customers through the use of small cells, network densification, and enhanced fibre utilization to improve spectrum efficiency.

We put our customers at the centre of everything we do

*** In your opinion, which use cases of 5G would be most popular in the MEA market?**

- Cellular IoT connections in the Middle East and Africa are expected to grow from 35 million in 2017 to 159 million in 2023 – a CAGR of around 30 percent. As the world becomes more connected, industries are experiencing an ICT-driven transformation, creating new revenue opportunities for ICT players. Cumulative revenue in the Middle East and Africa is predicted to reach USD 242 billion through 2026.

- 5G will be an important technology in growing industrial digitalization, particularly for use cases dependent on ultra-low latency and high reliability. This presents an opportunity for service providers that are ready to explore revenue streams addressing B2B2X industry players.

٤٠٠ عارض من ١٨ دولة شاركوا في معرض الخمسة الكبار بجدة



عبد الرحمن الشريف خلال أحد اجتماعاته داخل جناح مصنع معدات القمة



حسام حربي نصار يستقبل زياد البسام داخل جناح الزامل الصناعية



من اليسار: محمد الحموري
والمهندس ناصر أبو سنيّة – SPS



المهندس راشد ابراهيم الخليفة
AL YAMAMAH STEEL



فريق عمل SAUDI LIEBHERR



أركان LATICRETE يستقبلون زياد البسام



من اليسار: عادل جاويش، محمد جاويش
ونزار شاهينيان HARWAL GROUP

اختتم معرض الخمسة الكبار في السعودية THE BIG 5 SAUDI فعالياتاته والتي استمرت من ٦ حتى ٨ آذار (مارس) الماضي في مركز جدة للمنتديات والفعاليات. وشارك بفعالياته ٤٠٠ عارض يمثلون ١٨ دولة وشهد افتتاحه حشداً رسمياً ودبلوماسياً رفيع المستوى، فضلاً عن رجال الأعمال والمهتمين، حيث شرف الحفل نائب رئيس مجلس الغرف السعودية في جدة زياد بن بسام محمد البسام، بحضور الشريف محمد الراجحي والقنصل العام الألماني هولغر سيغلر والقنصل التركي عاكف منوشة.



محمد عارف حامد يستقبل زياد البسام



بسام الزبيدي يشرح آخر منتجات الزامل للصناعة والتجارة والنقل



المهندس سامر خليل خلال أحد الاجتماعات SAUDI BITUMEN IND.

INNOVATION
WE MAKE IT ABSOLUTE

Photos by Alberto Cocchi



ABSOLUTE 58 FLY

COME AND SEE at Beirut Boat – Beirut Marina, Zaitunay Bay – from 9th to 13th May 2018

YACHT VISION

Vision for the sea

Zouk Mikael -seaside
jounieh-lebanon
+961 9 225970 / +961 3 250070
info@yacht-vision.com
yacht-vision.com

**VOLVO
PENTA**

مصنع معدات القمة ارتقاء بالصناعة الوطنية لمصاف الصناعات العالمية وإثراء للأسواق

عبد الرحمن الشريف:

أبرز التحديات تطور البناء وظهور أنواع جديدة من الأبنية الذكية المميزة بالاستدامة والأسعار المنخفضة



أحمد الدهيم:

نعمل وفق أسس ومعايير متميزة مرتبطة بأنظمة الجودة العالمية والتكنولوجيا الحديثة الخاصة بالصناعات الثقيلة

تتطلع إدارة مصنع معدات القمة AL QIMMA EQUIPMENT FACTORY إلى الإرتقاء بالصناعة الوطنية لمصاف الصناعات العالمية وإثراء الأسواق المحلية والإقليمية معتمدة قيم التطوير والكفاءة والنزاهة والجودة وخدمة المجتمع، وفي رأس أهدافها تقديم أفضل المنتجات والخدمات للعملاء من خلال توفير خدمات ما قبل وبعد البيع بالمستوى الذي يضمن لهم أفضل مستويات الجودة.

المدير العام للمصنع عبد الرحمن الشريف ورئيسه التنفيذي أحمد الدهيم وفي حديث مشترك إلى «البيان الاقتصادية» قدما لمحة عامة عن تاريخه المضيء، وشددوا على عمله وفق أسس ومعايير متميزة مرتبطة بأنظمة الجودة العالمية والتكنولوجيا الحديثة الخاصة بالصناعات الثقيلة، ونطرقا إلى المشاريع والتوسعات التي شارك فيها المصنع والمواكبة لرؤية المملكة العربية السعودية ٢٠٣٠، منوهين بأهمية المشاركة في معرض الخمسة الكبار وما ينيحه على صعيد الإطلاع على آخر المستجدات التي طرأت على السوق والإلتقاء المباشر مع العملاء، مبرزين تحدي تطور البناء مع ظهور الأنواع الجديدة من الأبنية الذكية المميزة بالاستدامة والأسعار المنخفضة، مذكرين بحيازة المصنع شهادة DAS العالمية في الجودة والسلامة الصناعية.

إثبات جودة المنتجات لعملائنا، إلى ذلك تطور البناء يعد من التحديات التي قد تواجهنا، لا سيما أننا سنشهد أنواعاً جديدة من الأبنية الذكية التي ستمتيز بالديمومة والأسعار المنخفضة. من هنا، توسعنا في صناعة مكائن البلوك بطرق متطورة أكثر.

خطة مواكبة لرؤية ٢٠٣٠

■ ما هي خططكم التوسعية في المستقبل؟

– لدينا مصنع لتشكيل المعادن وقصها لذا سنركز في خطتنا المستقبلية على نظام المعادن، بما يتواكب مع رؤية ٢٠٣٠، حيث تعتمد المباني على الهياكل المعدنية. لقد درج مصنع معدات القمة على توظيف أحدث المكائن لزخرفة وتشكيل المعادن بالمملكة العربية السعودية التي تعمل على نظام التحكم الرقمي بواسطة الحاسوب، وتوفير جميع الحلول التي يمكن الإعتماد عليها في تنفيذ المشروعات لتوفير عامل الوقت والتكلفة وتقليل الهدر في المواد الخام لتناسب جميع رغبات عملائنا، حيث نعدّ المصنع الأول في جدة في قص الحديد وتشكيل المعادن. الجدير ذكره أن مساحة مصنعنا تبلغ حوالي ١٠ آلاف متر مربع، ونحن حاصلون على شهادة DAS العالمية في الجودة والسلامة الصناعية، وجميع المكائن التي نستخدمها مصنعة في ألمانيا ومعروفة بالجودة والدقة. بالإضافة إلى ذلك، لدينا قسم خاص بالبلوك البركاني وغسيل الرمال، بحيث تنتج مزيجاً من الإسمنت والخرسانة نظيفاً خالياً من الأملاح والشوائب. ■

السعودية ٢٠٣٠، حيث قمنا بتحديث وتطوير وإنتاج منتجات ذات قيمة عالية بحسب طلب السوق المحلية والخليجية. ولدينا عملاء من اليمن وعمان وستتوسع قريباً في شمال أفريقيا، الأردن والعراق.

تحدي تطور البناء

■ ما الهدف من مشاركتكم بفعاليات معرض الخمسة الكبار؟

– تأتي مشاركتنا من باب الحضور، خصوصاً أن الخمسة الكبار من المعارض المهمة ونحن نقدم صناعة محلية، لذا يهمننا عرض منتجاتنا وتسليط الضوء عليها، فضلاً عن تبادل الأفكار والآراء مع الشركات الأخرى والإطلاع على آخر المستجدات التي طرأت على السوق والإلتقاء المباشر مع العملاء والتعرف عن كثب على احتياجاتهم ومتطلباتهم، بما يحدّد لنا خططنا التوسعية مستقبلاً.

■ من هم زبائن مصنع معدات القمة؟

– إن مصانع البلوك هي من أهم زبائننا إذ تستحوذ على نسبة تصل إلى حوالي ٧٠ في المئة من السوق المحلية.

■ ما هي الخصائص التي تميزون بها في مواجهة التحديات التي قد تعترضكم؟

– أبرز ما يميزنا هو جودة المنتج، إذ هناك منافسون يقدمون المنتجات نفسها لكن ليس بالمستوى الذي نوفره، كما أننا نسعى دائماً إلى

معايير مرتبطة بأنظمة الجودة العالمية

■ هل لنا لمحة عن مصنع معدات القمة؟

– تم تأسيس مصنع معدات القمة في جدة عام ٢٠٠٠ كورشة بسيطة أخذت بتنفيذ المشاريع التجارية واحداً تلو الآخر. وقد نما لدرجة تحوله إلى مصنع تجاري على المستويين المحلي والإقليمي في صناعة مكائن البلوك وتوريد معادنها وتشكيل المعادن وقصها وزخرفتها والتعامل مع جميع أنواع المعادن بأحدث المكائن والتقنيات العالمية في المنطقة الصناعية جدة. ويعمل المصنع وفق أسس ومعايير متميزة مرتبطة بأنظمة الجودة العالمية والتكنولوجيا الحديثة الخاصة بالصناعات الثقيلة وبأفضل الخبرات والكفاءات العالمية وأحدث الآلات الصناعية التي تعمل بأنظمة التحكم الرقمي بواسطة الحاسب الآلي. وفي ضوء النمو المتزايد الذي شهدته أسواقنا المحلية وتوسع نطاق الطلب، سعينا دائماً إلى تأكيد وتوطيد قيمنا التي منحتنا ثقة عملائنا الذين يشغلون المرتبة الأولى من أولوياتنا، حيث تميزنا بارتباطنا بكبرى الشركات الوطنية العاملة في إنشاء البنية التحتية للمملكة العربية السعودية، وتحديدًا في الحرمين الشريفين، وقدمنا أعمال الزخرفة وتشكيل المعادن في التوسعات الجديدة مواكبة لرؤية المملكة العربية



مصنع معدات القمة
ALQIMMA EQUIPMENT FACTORY



الرؤية
2030
VISION
Kingdom of Saudi Arabia
Ministry of Industry, Trade & Consular Affairs

نفخر بصناعتنا الوطنية

وطننا يستحق أفضل مالدنيا وتماشيا مع رؤية المملكة العربية السعودية 2030 من هنا بدأت خطواتنا ووضعنا القمة رمزا لأهدافنا لتجسد قمة الجودة من خلال منتجاتنا في الصناعات الثقيلة (الإنشائية) ومنذ أكثر من قرابة العقدين بدأنا بخطوات واثقة وأنتجنا مكائن وقوالب البلك الأسمنتي ذات الفعالية العالية وبأسعار إقتصادية جعلت السوق الخليجي والمحلي لا يتردد في وضع المنتجات الوطنية السعودية في مقارنة مع المنتجات الأوروبية العالمية.

وأوضحت دراساتنا للسوق السعودي لعام 2017 أن حصتنا هي 68% من قوالب البلك الإسمنتي إذ نقدم أكثر من 500 شكل ومقاس مختلف للقوالب ونلبي كل اقتراحات العملاء من خلال كوادر مؤهلة لاستقبال كل الطلبات ولم نكتفي بذلك بل نبحت دوما عن تغطية إحتياجات السوق من خلال مهندسينا في قسم البحث والتطوير في مصنع معدات القمة.

Our Services

خدماتنا

إنتاج الرمال المغسولة Production washed sand	قطع الغيار والصيانة Spare Parts & Maintenance	قوالب مكائن البلك الأسمنتي MOULDS OF CEMENT BLOCK MACHINE	ماكينة بلك القمة ALQIMMA BLOCK MACHINE
			
إنتاج البلك الأسمنتي Production of concrete blocks	أعمال الزخرفة والديكور بالمعادن Decoration works	التصميم الهندسي Engineering Design	أعمال قص وزخرفة وتشكيل المعادن Metal Fabrication
			

مضينا في تنمية شراكاتنا في المحيط الإقليمي والدولي لنأخذ وكالة حصرية عن شركة كونفينج الصينية إحدى كبرى الشركات الإقليمية والدولية المتخصصة في تصنيع الآليات الثقيلة والصناعات التحويلية. كما يعد مصنع معدات القمة الوكيل الحصري بالملكة العربية السعودية لشركة تامسان التركية المتخصصة في صناعة الضواغط الهوائية حيث تعد إحدى أكبر المصانع المنتجة لضواغط الهوائية والمعلومة عالمية بجودة منتجاتها.

ضواغط ومكابس وخزانات الهواء Compressors air and tanks	ضواغط ومعدات شركة تامسان Compressors & Equipment of TAMSAN وكالة حصرية Exclusive agency	خطوط إنتاج البلك والإتاروك الأسمنتي AUTOMATIC BLOCK MAKING PLANT	مكائن ومعدات شركة كونفينج Machinery & Equipment of QUNFENG وكالة حصرية Exclusive agency
			



Kingdom of Saudi Arabia - Jeddah | 920008606 | +966566510006

| www.alqimma.com | info@alqimma.com | /alqimmaequipment | /alqimma1ksa



حسام حربي نصر (شركة الزامل للصناعة - السعودية):

وقعنا العديد من الاتفاقيات والشراكات لإنشاء مشاريع في الجبيل والدمام والرياض والمنطقة الشرقية

توفر شركة الزامل للصناعة حلول المباني الشاملة لجميع العملاء. ومن خلال تنوع وجودة منتجاتها عززت الشركة قدراتها لتكون مصدراً متكاملًا لتلبية الاحتياجات الخاصة بمشاريع البناء حول العالم، بدءاً من الخدمات الهندسية إلى تصنيع وتوريد المنتجات الصناعية المختلفة وأنظمة التحكم البيئي.

مدير الفعاليات - إدارة العلاقات العامة في الشركة حسام حربي نصر وصف معرض الخمسة الكبار «بالفرصة المهمة لعرض إنجازاتنا ومشاريعنا، بما يتوافق ورؤية ٢٠٣٠»، وأشار إلى توقيعها اتفاقيات وشراكات لإنشاء مشاريع في الرياض والمنطقة الشرقية، مسلطاً الضوء على القطاعات التي تنشط فيها، ومعدداً مصانعها التابعة حول العالم، كاشفاً عن وصول نسبة السعودية إلى ٤٨ في المئة من موظفيها وعمالها في السوق المحلية، مبرزاً دور معهد التدريب التابع في خدمة الشركة والموظفين الذين يحتاجون إلى تطوير ودعم وتدريب على أكثر من مستوى.

■ ركزتم على مواكبكم لرؤية ٢٠٣٠ وتطبيق مفهوم السعودية، كم يبلغ عدد الموظفين السعوديين في المجموعة؟

- تختلف النسبة على مستوى العالم نظراً لامتلاكنا مصانع خارج المملكة. أما بالنسبة للسوق السعودية فقد بلغت النسبة ٤٨٪ في جميع القطاعات الإدارية، المحاسبية، التقنية وخطوط التشغيل وهذه نسبة ممتازة جداً.

وحالياً أصبح لدينا خط إنتاج يقتصر على فئة النساء وتصل نسبة السعودية فيه إلى مئة في المئة، ويعتبر ذلك إنجازاً كبيراً للشركة نفتخر به.

معهد للتدريب الصناعي

■ من الصعب إيجاد موارد بشرية مهنية وكفية، هل تعتمد الزامل للصناعة سياسة تدريب الكوادر البشرية لتأمين انخراطها في سوق العمل؟

- تعتمد الشركة أسلوباً خاصاً في عملية التوظيف من خلال إجراء مقابلات والإطلاع على الكفاءة والخبرة والتمتع بقدرات معينة كي يتم إلحاق المتقدم إلى الوظيفة. بالإضافة إلى

توقيع الزامل للعديد عدداً من الاتفاقيات لإنشاء مشاريع في الرياض والمنطقة الشرقية.

كما وتعمل الشركة في أربعة قطاعات رئيسية: قطاع الحديد، قطاع التكيف، قطاع العوازل وقطاع الصناعات الخرسانية، وقد حققت جميع هذه القطاعات نتائج ممتازة في ظل توقيع العديد من المشاريع المنتشرة في مختلف مدن المملكة.

مصانع حول العالم

■ لدى الزامل للصناعة توسع خارج المملكة العربية السعودية، ما هي الأسواق التي تتضمن فرصاً وإمكانات مقارنة بأخرى؟

- نجحنا في إنشاء مصنعين للحديد في فيتنام خدمة لدول شرق آسيا يسجلان نتائج ممتازة. بالإضافة إلى مصنعين في مصر لصناعة الحديد الإنشائي ويخدم قارة أفريقيا. في حين تتميز الشركة بقطاع الحديد خارج المملكة العربية السعودية في المباني الجاهزة وهذا يخدمها بشكل كبير.

اتفاقيات وشراكات

■ ما القيمة المضافة التي تجنونها من خلال مشاركتكم الدائمة في المعارض وتحديدًا في معرض الخمسة الكبار؟

- مشاركتنا في معرض الخمسة الكبار في جدة إثبات لوجودنا في سوق السعودية والمنطقة العربية، بالإضافة إلى أننا نسلط الضوء على خدمات الشركة والمنتجات والتقنيات الجديدة. فضلاً عن كشفنا على المشاريع التي نفذت خلال السنة باعتبارها حصداً لعام كامل كون «الخمسة الكبار» يُعقد في الربع الأول من العام. بالإضافة إلى أن هذا المعرض يشكل فرصة مهمة لعرض إنجازاتنا ومشاريعنا، بما يتوافق ورؤية المملكة في خدمة التوطين والسعودة.

■ ما هي أبرز المشروعات المهمة التي دخلتم بها خلال العام الماضي؟

- تم الإعلان عن مشاريع كثيرة ومتنوعة، منها توقيع شركة الزامل للمكيفات عدداً من الاتفاقيات في الجبيل والدمام، بالإضافة إلى





من اليسار: حسام نصار، تامر الجندي وصلاح الغامدي

بعد غياب أكثر من ٢٨ عاماً، حيث شاركت الزامل للصناعة الى جانب ٢٥ شركة أخرى وعقدنا خلال هذه الزيارة العديد من الإجتماعات مع وزراء وممثلين في البرلمان العراقي وكانت اللقاءات مثمرة وايجابية. بدورنا نحرص على المشاركة في مثل هذه الزيارات أو المؤتمرات التي تعطي قيمة مضافة للشركة ذات أبعاد مختلفة سواء إعلامية، تسويقية ومعنوية وإبقاء التواصل مع عملائنا والاطلاع على المشاريع المطروحة والجديدة ومتابعتها. ■

نشاطات ذات قيمة مضافة

■ بصفة كونكم مدير الفعاليات وإدارة العلاقات العامة هل سيكون لكم حضور وتواجد في المعارض والفعاليات؟

- نحن حريصون على وضع روزنامة عمل لجميع الفعاليات التي سنشارك فيها، بحيث يتم تحديد النشاطات التي تخدم الشركة وتعطي قيمة مضافة من ناحية التوسع الجغرافي والمردود الإعلامي. وقد كانت لنا مؤخراً مشاركة ضمن وفد سعودي في زيارة للعراق

ذلك، هناك معهد التدريب الصناعي العالي التابع لشركة الزامل للصناعة ومهمته مساعدة الطلاب حديثي التخرج من الثانوية العامة لإعدادهم لمرحلة جديدة في حياتهم والشهادة المعطاة عبارة عن دبلوم تستلزم دراسة سنتين وهي معتمدة من هيئة التعليم العالي في السعودية. ويخدم المعهد موظفي الشركة الذين يحتاجون الى دعم وتدريب على مستوى اللغات والبرامج الفنية والتقنية وكذلك غير الموظفين، وهو بمثابة مبادرة تخدم الشركة في مجالات عدة.

LIEBHERR

Whether working at extreme heights or deep underground:
Liebherr construction machines achieve outstanding results.



Working on the future: Machines from Liebherr
are deployed throughout the world in pioneering projects.

Saudi Liebherr Company LTD.
Medina Road Kilo 14
PO Box 6403 Jeddah 21442
Saudi Arabia

Tel. : +966 12 225 3100
Fax.: +966 12 683 4801
info.sl@liebherr.com
Liebherr.com

محمد الحموري (شركة مصنع أنظمة الأنابيب السعودي (SAUDI PIPE SYSTEMS CO (SPS)؛



أولويتنا المنافسة وتصدير منتجاتنا الى الأسواق الخارجية

شركة مصنع أنظمة الأنابيب السعودي (SAUDI PIPE SYSTEMS CO (SPS هي واحدة من أبرز الشركات المصنعة لأنظمة أنابيب المياه في المملكة العربية السعودية، وقد أنشأت بنجاح مصانعها الخاصة في المدينة الصناعية بجدة، حيث يتم تصنيع منتجاتها وفقاً للمعايير الدولية، كما وانها حاصلة على شهادة ISO 9001: 2000 وشهادة WRAS وشهادة NSF.

نائب مدير عام الشركة محمد الحموري أوضح الغاية من المشاركة بصورة مستمرة بفعاليات معرض الخمسة الكبار، وأشار الى أولوية المنافسة لدى الشركة وتصدير منتجاتها، مشدداً على أهمية تدريب الموارد البشرية توافقاً مع مندرجات رؤية ٢٠٣٠، كاشفاً عن دراسة مشروع توسعي نحو الأسواق الأوروبية.



من اليسار: محمد الحموري والمهندس ناصر أبو سنيينة



محمد الحموري مع سفير أثيوبيا في السعودية

تدريب الموارد البشرية

■ تشهد المملكة العربية السعودية متطلبات جديدة تترافق مع تطبيق رؤية ٢٠٣٠، الى أي مدى تواكب شركتكم هذه المتطلبات خصوصاً في ما يتعلق بموضوع التوظيف وإيجاد موارد بشرية مهيئة؟

– تركز رؤية ٢٠٣٠ على توظيف الشباب السعودي، في وقت وصلت نسبة السعودة في الشركة الى معدلات مرتفعة. كما ونعمل على تدريب هذه الموارد بصورة مستمرة كي تصبح أكثر كفاءة، والأمور تسير بشكل جيد على هذا الصعيد.

■ ما هي مشاريعكم وخططكم المستقبلية؟

– نحن في صدد دراسة مشروع توسعي نحو الأسواق الأوروبية، حيث سنبدأ بدخول السوق التركية وبعدها نحو أسواق إيطاليا، أسبانيا واليونان. ■

أكبر مصنعي الأنابيب

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتوها مؤخراً؟

– أحدث إنجازات الشركة الانفتاح على الأسواق الأخرى والتصدير الى خارج المملكة العربية السعودية نحو منطقة الشرق الأوسط والسودان وبعض دول افريقيا، حيث هناك الكثير من الفرص الواعدة.

■ كم يبلغ حجم إنتاجكم السنوي؟

– يسجل المصنع معدلات إنتاجية مرتفعة كوننا من أكبر مصنعي الأنابيب في المملكة العربية السعودية، حيث تزيد الطاقة الإنتاجية عن ألف طن سنوياً.

■ هل أنتم راضون عن العوائد المحققة؟

– بالتأكيد، نحن راضون عن النتائج التي نحققها.

أولوية الجودة

■ ما القيمة المضافة التي يقدمها لكم معرض الخمسة الكبار، وما مدى أهمية مشاركتكم المستمرة فيه؟

– مشاركتنا بصورة مستمرة في هذا المعرض تتيح لنا فرصة التعرف على عملاء وموردين جدد، بالإضافة الى تسويق أوسع لمنتجاتنا والتعريف بالشركة.

■ تضم السوق السعودية عدداً كبيراً من الشركات العاملة في مجالكم، ما الذي يميز شركة مصنع أنظمة الأنابيب عن مثيلاتها؟

– تضع الشركة الجودة في أعلى قائمة أولوياتها ما يوفر لها منافسة مثيلاتها في السوق، بالإضافة الى دراستها الأسعار بدقة متناهية وتحديداً الموجودة في السوق المحلية.



شركة مصنع أنظمة الأنابيب السعودي SAUDI PIPE SYSTEMS CO.



صمامات وقطع دكتايل • أنابيب وقطع من الفايبر المقوى بالبوليستر • أنابيب وقطع مسبقة العزل
أنابيب وقطع عالية الكثافة من البولي إيثيلين • أغطية وشبكات غرف التفتيش

GRP Pipes & Fittings • DI Valves & Fittings • HDPE Pipes & Fittings
• Pre-Insulated Pipes & Fittings • Manhole Covers & Gratings

Head Office: Jeddah - Industrial Zone Phase (4)
P.O.Box 34572 Jeddah 21478 - Saudi Arabia
Tel.: +966 12 637 0999 / +966 12 608 1100
Fax: +966 12 636 5925 / +966 12 637 9439



Riyadh: Takhasussi Street,
P.O.Box 52408 Riyadh 11563
Tel.: +966 11 482 6006
Fax: +966 11 482 8742

Email: sps@pipes.sa - Website: www.pipes.sa

المهندس راشد إبراهيم الخليفة

(شركة اليمامة للصناعات الحديدية AL YAMAMAH STEEL -السعودية):



استراتيجيتنا التسويقية تركز على جودة منتجاتنا ونوعيتها

يتمثل النشاط الرئيسي لشركة اليمامة للصناعات الحديدية في تصنيع منتجات الحديد لخدمة قطاع الإنشاءات والكهرباء والاتصالات من خلال أربع وحدات أعمال لتوريد منتجات عالية الجودة وذات قيمة مضافة من الفوارغ الحديدية وأعمدة الكهرباء وإنارة الشوارع والميادين وأبراج نقل الطاقة الكهربائية والاتصالات وأنظمة الأسقف من الهياكل الفراغية.

مهندس المبيعات والتسويق في الشركة المهندس راشد إبراهيم الخليفة رأى ان لصناعة الحديد والصلب تأثيراً قوياً في اقتصاد السعودية، وكشف عن ان استراتيجية التسويق المعتمدة تركز على جودة المنتجات، مظهراً تفهمها لجميع القرارات الصادرة عن الحكومة والتي تصب في تطبيق رؤية ٢٠٣٠.

- تتركز إستراتيجية التسويق المعتمدة في الشركة على الجودة التي تعد المقوم الأساسي لتسويق المنتجات. وبالتالي يعتبر موضوعاً بالجودة والنوعية معياراً مهماً بالنسبة لينا. وكمصنع للحديد ننشر إختبارنا بصورة علنية وهذا دليل على نوعية منتجاتنا العالية. ■ هل أنتم راضون عن الإنجازات التي حققتوها حتى الآن؟



المهندس راشد إبراهيم الخليفة يستقبل زياد البسام داخل جناح حديد اليمامة

- بالتأكيد، نحن راضون عن العوائد المحققة مقارنة بوضع السوق والمنافسين الآخرين، ونفخر بما توصلنا اليه في الشركة منذ بداية عملية الإنتاج حتى الآن.

تداول برؤية ٢٠٣٠

■ شهدت المملكة العربية السعودية مؤخراً تغييرات كثيرة في ظل طرح رؤية ٢٠٣٠، كيف يمكن لشركة اليمامة للصناعات الحديدية مواكبة متطلبات هذه الرؤية؟

- تعتبر الرؤية الاقتصادية ٢٠٣٠ شاملة لكل القطاعات داخل المملكة وستكون شركتنا من ضمن هذه القطاعات والشركات.

كما انها تتفهم جميع القرارات الصادرة عن الحكومة والتي تصب في تطبيق رؤية ٢٠٣٠ ومع التذكير بأننا من أشد المتفائلين بنتائج هذه الرؤية. ■

دعم حكومي لصناعات الحديد

■ كيف تقيمون واقع قطاع الحديد في المملكة العربية السعودية خلال المرحلة الحالية؟

- لا شك في ان صناعة الحديد والصلب تعدّ من الصناعات الاستراتيجية في المملكة وتشكل جزءاً كبيراً من إيرادات الدولة، ونظراً لتأثيرها الإقتصادي القوي تشهد هذه الصناعة دعماً كبيراً من جانب الحكومة.

■ ما مدى أهمية معرض الخمسة الكبار، وما هي القيمة المضافة التي يشكلها لشركة حديد اليمامة؟

- يعدّ معرض الخمسة الكبار من المعارض الكبرى العالمية وذي الأهمية الكبيرة، فضلاً عن ان المشاركة في فعاليات هذا المعرض لها تأثير إيجابي جداً على العلامة التجارية والتواجد في السوق وعملية التسويق. يضاف الى ذلك، ان المشاركة بفعاليات معرض الخمسة الكبار تختصر أموراً عديدة، أبرزها لقاء عدد كبير من الشركات والمؤسسات والأفراد في الوقت نفسه.

رضى عن العوائد المحققة

■ علامت تعتمد الاستراتيجية الموضوعية للمبيعات والتسويق في الشركة؟

محمد علاء الدين جاويش (رئيس شركة التوريد والخدمات الفنية السعودية):

منتجاتنا من مواد البناء متوافقة مع المعايير العالمية وشهادات الجودة

تنتمي شركة التوريد والخدمات الفنية السعودية TECHNICAL SUPPLIES AND SERVICES CO لمجموعة HARVAL GROUP كبرى الشركات المصنعة لمواد البناء، وهي في صدد التجهيز لتكون من كبرى الشركات الموردة لمواد البناء في المنطقة. رئيس مجلس إدارة الشركة محمد علاء الدين جاويش أكد توافق منتجاتها مع المعايير العالمية وشهادات الجودة، ونفى أي تأثير سلبي بالظروف الراهنة مقارنة بشركات أخرى، كاشفاً عن طموح للتوسع نحو أسواق جديدة مثل العراق والسودان وسوريا مع تحسن الأوضاع السياسية والأمنية فيها، لافتاً إلى القيام بدراسة مشروع افتتاح مصنع في السوق العراقية، للمساهمة في المشاريع المنوي تنفيذها هناك، آملاً بالتوصل إلى تعاون قريب لدخول السودان.



منتجات ذات معايير عالمية

■ ما مدى أهمية تواجدهم في المعارض الكبرى وما القيمة المضافة التي تجنونها؟

– تعد (HARVAL GROUP) من كبرى الشركات المصنعة لـ ٩٥ في المئة من مواد البناء، وللمجموعة مصانع في كل من الإمارات، المملكة العربية السعودية، أرمينيا، قبرص، الولايات المتحدة، روسيا وفرنسا. ولديها مشاركة دائمة في المعارض كونها تطرح دائماً منتجات جديدة وفريدة من نوعها، فضلاً عن أنها تعمل باستمرار على تطوير منتجاتها بطريقة مبتكرة متوافقة مع المعايير والمواصفات المطلوبة. وبالتالي فإن جميع المنتجات التي نصنعها تحصل على موافقة مسبقة من الدول والحكومات التي تتواجد فيها إلى جانب شهادات من معامل ومصانع ذات خبرات عالمية، سواء أميركية أو بريطانية. من هنا فإن كل منتج يخرج من مصانعنا حاصل أقله على عشر شهادات جودة وشهادات فنية ما يعطي قيمة مضافة للعملاء بحصولهم على منتج موثوق، بالإضافة إلى أننا نوفر للمقاول كل ما يحتاجه في تنفيذ المشروع مما يساعده في التعامل مع جهة محددة والحصول على منتجات معتمدة وذات جودة.

توسع نحو أسواق جديدة

■ نظراً لحضوركم في عدد كبير من الأسواق، ما هي السوق الأفضل بالنسبة اليكم وأين تطمحون للتوسع في المستقبل القريب؟

٢٠١٧ من تسجيل نمو في حجم المبيعات على مستوى المجموعة، ومرد ذلك إلى السمعة الحسنة التي اكتسبتها خلال ٤٠ عاماً من العمل، وعلى أمل أن تستقر الأوضاع في المنطقة وتنتهي الأزمة، فإننا في صدد تجهيز أنفسنا كي نكون من كبرى الشركات الموردة لمواد البناء في المنطقة، سواء عن طريق التصدير أو التواجد من خلال بناء مصانع خاصة بنا، وقد أجرينا مفاوضات مع بعض الدول في هذا الخصوص. كما وان شركتنا تطمح خلال المرحلة المقبلة إلى التوسع نحو أسواق جديدة مثل العراق، السودان وسوريا مع تحسن الأوضاع السياسية والأمنية هناك. وبالنسبة للسوق العراقية ومع إنعقاد مؤتمر إعادة الإعمار سجلت مشاركة قوية لمندوبي البنوك العالمية والبنك الدولي وصندوق الأمم المتحدة للتطوير لبحث موضوع تمويل مشاريع إعادة الإعمار. وبدورنا نقوم بدراسة مشروع افتتاح مصنع في السوق العراقية والمساهمة في المشاريع التي سيتم تنفيذها، بما يتناسب واحتياجات الدولة. وفي ما يخص السوق السودانية، كنا نتوقع أن يرفع الحظر الأميركي فقمنا ببعض الزيارات للإطلاع على أوضاع السوق التي تعتبر من الأسواق الواعدة، والتي لا تزال تعاني ضعفاً في القطاع الصناعي، ونحن نأمل بالتوصل إلى تعاون قريب لدخول السودان. ■

نطمح للتوسع نحو أسواق جديدة مع تحسن الأوضاع السياسية والأمنية فيها

– يتواجد العدد الأكبر من مصانعنا في منطقة الخليج، فلدينا حوالي ٢٢ مصنعاً في الإمارات العربية المتحدة و١١ في المملكة العربية السعودية، بالإضافة إلى مصنع في أرمينيا وعدد من المصانع في روسيا. وفي ظل الأزمة الاقتصادية العالمية نعد من الشركات النادرة التي لم تتأثر سلباً بالظروف مقارنة بالشركات الأخرى التي تكبدت خسائر ضخمة أو تلك التي خرجت من السوق، في حين ان التأثير كان جزئياً علينا، وتمكننا خلال العام



من اليسار: عادل جاويش، محمد جاويش ونزار شاهينيان

Feridun Karaali

(General Manager - Saudi Liebherr Company)

Liebherr brings added value to the Saudi Vision 2030

Liebherr is one of the world's largest manufacturers of construction machinery. The Liebherr Group has a decentralized organizational structure and comprises eleven product divisions, and it is one hundred percent family-owned. This situation has always determined its corporate culture and will continue to provide a firm foundation for its success. With Juffali (also 100 % family owned) as joint venture partner Saudi Liebherr Company LTD. is a strong business partner in the area of construction and mining machinery. Al Bayan Magazine met Feridun Karaali, General Manager - Saudi Liebherr Company during the Big 5 show held in Jeddah and conducted an interview with him in which he evaluated the show, talked about the characteristics that make their products special and different as well as their presence in Saudi Arabia. Below is the Q & A.



*** How do you evaluate the Big 5 show and what is the purpose behind your participation?**

- The show is very important to present ourselves that Liebherr is a worldwide player and that we are 40 years in the Saudi market with a big name like Juffali so it is a must to be with our partners & customers and to present our products which are the most reliable in this world.

*** What makes Liebherr products special and different?**

- The products are made in Germany and we have a long term thinking for the lifetime of a machine. We are a family owned company by means we are not anywhere and the name of the families are also very important. That's why we are putting big efforts to reliable machines with the highest quality standards which we have in all our production facilities.

*** How are you improving yourself in the Saudi Arabian market?**

-I've been here now for five years, it is a very interesting experience with all the facets which we have in private and in business. It is one of the countries where you still can make business by hand shake. This is something very extra ordinary

for somebody coming from Europe to rely on a hand shake. This is something very unique here and the commitments are done by word and they hold into it.

We are trustworthy and independent by means 40 years in Saudi Arabia we had beautiful years & business. We are patient and we agree that we have to make commitments financially and business wise to the present situation in the kingdom, but we are here and we will stay here, we trust in this market and its future which is name VISION 2030.

*** How are you coping with the Saudi vision 2030?**

- As a company which is trading with construction and mining machinery we also have an assembling in Saudi Arabia, we are making added values to Saudi Arabia by selling our truckmixers to Saudi Arabia and the GCC countries and bringing in financial assets from outside. The government is organizing and financing projects in the kingdom. All financial assets are coming from the government, the big idea of vision 2030 is also how to bring in financial assets from outside the kingdom into the kingdom. And we are and want to be part of this. This is our added value to Saudi Arabia. I think this should be an example that it should be pushed a little bit more that we have a production

hub in Saudi Arabia which is serving the complete Arabic peninsula.

*** Overall, are you satisfied from you presence in Saudi Arabia?**

-It was a very special and unique experience, I am very pleased that I am here and that we could develop the company and bring it to the status where you can say we have a company which is ready for the next 20 years. Vision 2030 is opening a lot of possibilities. We are very strong in petro chemical, our mobile cranes, earthmoving equipment, tower cranes and concrete equipment are there and this is approximately 50 percent of our turnover which is very sustain. We are proud that we are part of the vision 2030 in all its facets. As an example for the strength of our machines, our machines on the mine side are working 22 hours per day and this is something that the competitors have to achieve. We are making our commitments and we stop the machines only for maintenance and fueling. Thus, we are concentrating on our work and I advise everyone in Saudi Arabia to be patient at the moment, business will come back maybe not in the capacity that it was before but if you do your homework then you also will have success and good business in the future.



فريق عمل SAUDI LIEBHERR

حلول المباني الشاملة Total Building Solutions

إيطاليا

مصر

المملكة
العربية
السعودية

الإمارات

الهند

فيتنام



الصناعات الخرسانية
CONCRETE



المواد العازلة
INSULATION



تكييف الهواء
HVAC



الحديد
STEEL



الزامل للصناعة

zamilindustrial.com

جمال الزامل (مؤسس شركة الزامل للصناعة والتجارة والنقل):

العقول البشرية أساسية في تطوير الصناعات والبرمجيات والألكترونيات



تعمل شركة الزامل للصناعة والتجارة والنقل برؤية مستقبلية لتكون إحدى الشركات الرائدة في السوق السعودية، والتي تقدم حلولاً شاملة ومتكاملة لأنظمة معالجة وتخزين المياه من خلال أقسام فنية متخصصة.

مؤسس الشركة جمال الزامل وفي حديثه إلى «البيان الاقتصادية»، نوّه بدور المملكة العربية

السعودية في تحسين الموارد البشرية، ورأى أن مختلف الصناعات ومجالات التطوير كالبرمجيات والألكترونيات تتطلب عقولاً بشرية أساسية في التطوير، كاشفاً عن اعتماد استراتيجية معينة لكل منتج، مبدياً رضاه عما وصلت إليه الشركة.

البيان تشهد المملكة العربية السعودية تطورات مهمة، خصوصاً بعد إطلاق رؤية ٢٠٣٠، كيف نتعاملون مع هذه المتغيرات؟

بدأت المملكة في تحقيق تقدم واضح وعلى الطريق الصحيح للوصول إلى تطبيق رؤية ٢٠٣٠، التي من المنتظر أن تحدث نقلة نوعية على مستوى المجتمع والإقتصاد. كما بدأت الدولة بالعمل على تحسين الموارد البشرية بما يعود بالفائدة على معظم الشركات نظراً لوجود كفاءات سعودية عالية في مجمل الاختصاصات.

العقول البشرية أساسية في التطوير

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها شركتكم مؤخراً؟

يتطلب قطاع الصناعة تطوراً دائماً دائماً يتمثل في تقليص الكلفة وزيادة المنتجات، وبالتالي يجب الإستمرار في هذه الطريقة ضماناً للنجاح. ■ في ظل التطور التكنولوجي الحاصل نلاحظ تراجعاً في الطلب على الموارد البشرية، بمّ تعلقون؟

بالعكس تماماً، المؤشر الحالي دليل على رفع الكفاءة البشرية، بحيث أن مختلف الصناعات ومجالات التطوير كالبرمجيات والألكترونيات تتطلب عقولاً بشرية باعتبارها أساسية في التطوير.

مواكبة التطورات

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم؟

نحن راضون عما وصلنا إليه حتى الآن ونسعى لمواكبة التطورات الحاصلة في المملكة العربية السعودية على مستوى تزايد طلبات البناء والمنازل، بالإضافة إلى تحسين الموارد البشرية الموجودة والاستثمار فيها، باعتبارها عنصراً أساسياً لتحقيق النجاح. ■

المهندس سامر خليل (SAUDI BITUMEN INDUSTRIES):

منتجاتنا من المواد العازلة للمياه متطابقة مع المعايير والمواصفات المحلية والعالمية



المهندس سامر خليل خلال أحد الاجتماعات

تتبنى الشركة السعودية لصناعة البيتومين المحدودة خلال الأعوام القليلة المقبلة، وذلك لتغطية احتياجات السوق المحلية والخارجية تماشياً مع زيادة الطلب على منتجات المواد العازلة للمياه ولفائف البيتومين.

وحصلت الشركة مؤخراً على علامة الجودة SASO من الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة لمنتجاتها من لفائف العزل المائي والبيتومين المؤكسد وغيرها من منتجاتها المتنوعة.

مدير إدارة المبيعات والتسويق في الشركة المهندس سامر خليل أبرز هدف المشاركة في المعارض المتخصصة، وأكد تطابق منتجاتها مع المعايير والمواصفات المعمول بها في السعودية والعالم، عازياً نتائج الشركة الجيدة إلى سمعتها الطيبة ومنتجاتها المطروحة في الأسواق، لافتاً إلى دعم الشركة رؤية ٢٠٣٠ الموضوع من قبل الحكومة.

■ ما هي المعايير التي تتميز بها الشركة السعودية لصناعة البيتومين والتي تنافس المصانع المماثلة في المنطقة؟

تعتمد الشركة المواصفات العالمية في عملية تصنيع منتجاتها، إلى جانب تطبيق المواصفات والمعايير المعمول بها في السعودية. وبالتالي تتطابق صناعاتها والمتطلبات العالمية، وهذا ما يؤكد تمايزها داخل السوق.

منتجات ذات معايير ومواصفات معتمدة

■ ما هي الأسواق التي تستهدفونها؟

تستهدف الشركة أسواق الخليج العربي وشرق أفريقيا، بالإضافة إلى اهتمامنا بالسوق العراقية نظراً للفرص والإمكانات المتاحة فيها. كما ولدينا وكيل معتمد في السودان حيث تنتشر منتجاتنا في جميع أنحاء الدولة وتلقى إقبالاً من قبل المشاريع الحكومية والخاصة.

■ كيف تقيمون نتائجكم في الأسواق التي تتواجدون فيها؟

تعود النتائج الجيدة المحققة إلى السمعة الطيبة للشركة والمنتجات التي نطرحها في السوق. كما أن الشركة في تطور مستمر من خلال عملها الدؤوب على طرح منتجات جديدة، حيث بدأنا مؤخراً بإنتاج ألواح العزل الحراري، كما ونبعث دائماً عن منتجات تلبي احتياجات السوق المحلية والخارجية ومتطلباتها طبقاً للمعايير والمواصفات المعتمدة، مع العلم أن ألواح العزل الحراري من البوليسيتايرين التي طرحت مؤخراً في السوق حظيت بإقبال واسع وثقة الجميع.

دور في تحقيق رؤية ٢٠٣٠

■ أطلقت الحكومة السعودية مؤخراً «رؤية ٢٠٣٠» إلى أي مدى تنعكس هذه الرؤية إيجاباً عليكم وماذا تقدمون بدوركم لدعمها؟

المشروعات المطروحة استراتيجية وضمنة وتتوافق مع رؤية ٢٠٣٠، ولطالما دعماً هذه الرؤية من خلال استخدام منتجاتنا في المشاريع القائمة والتي بدورها تدعم المصانع المحلية في تصريف إنتاجها في شتى المجالات والصناعات، ونظراً لاعتمادنا المواصفات المطلوبة سنؤدي دوراً مهماً في تحقيق رؤية ٢٠٣٠ الموضوع من قبل الحكومة. ■

AK Mai

(AL Jazirah Vehicles Agencies Co)

2018 will be the turnaround year in the Saudi Market

When in Jeddah covering the Big 5, Al Bayan Magazine met AK Mai, General Manager - Sales Operations AL Jazirah Vehicles Agencies Co. who gave us an idea about the purpose behind their participation in the show. He further talked about their recent achievements in the Saudi Arabian market as well as their strategy for 2018. He said that the Saudi market has been depressed for two years and everybody is hoping that 2018 will be the turnaround year. Below is an account of the interview.



من اليسار: عبد الكريم كاي وأشرف الفكي

* What is the purpose behind your participation in the Big 5 show?

- This is the first time we are displaying the transit vans so this is the first event of the year and likewise I have the heavy trucks which are mostly for construction people so those who come for the construction show definitely will be interested in our products, not necessarily for the vans but since we are here, we showcase as well all of our products. The transit van is number one in Europe for many years and similarly the four trucks have been very successful in Eastern & Western Europe and have recently moved into the Middle East market.

* What are your recent achievements with the contractor companies in Saudi Arabia?

- We are still new, we have few contracts. We sold ambulances to Saudi Red Crescent Authority, we have secured around 250 ambulances already. For us, it is a home run because Saudi Red Crescent is very visible customer and by the end of this year you will see all of these ambulances running in the city.

* What is your strategy for 2018?

- It depends on what happens with the market. As you know, the market has been depressed for two years on a row and everybody is hoping that 2018 will be the turnaround year. It did not start very well especially on the retail side, customers are complaining about the fuel prices. All our vehicles are diesel powered engine so the fuel consumption is very good. There aren't many companies that offer diesel powered commercial vehicles. We feel that right now is the ideal time to offer diesel engine cars because people are really concerned about fuel economy. Therefore, we are putting a lot of hope in succeeding in this market.

Biomimicry for Building Design



من اليسار: صافي ويوسف مروان

Safi Marroun, Business Developer at YMCO delivered a workshop at the big 5 Saudi Arabia 2018, as he brings awareness about the Biomimicry design methodology. He starts with a story that demonstrates how our disconnection with nature have brought fear into us to explore it from a deeper perspective for non-biologists.



صافي مروان يحاضر

Biomimicry is looking at nature as a mentor, as a model, and as a measure. It is the emerging science that encourages us to consciously seek solutions for our human challenges. Utilizing Biomimicry is believed to enhanced our lifestyle on earth since we would be learning from all the other organisms on earth that have pioneered living here with harmony.

Safi then emphasized the relation between Biomimicry and the building industry with demonstrating two case studies. The first case study was a product design to protect birds from hitting the windows of the skyscrapers named "ORNILUX" developed by a Germany company. The windows design was inspired by the spiders net and the vision of the birds. The second case study was a ventilation system that is a natural cooling system of a mall in Zimbabwe which was inspired by learning from how termites design their mounds.

Safi shares the quote by Janine Benyus, where she says, "How do we make the act of asking nature's advice a normal part of everyday inventing?" and he ends by saying "Afterall, aren't we all designers?"

It is worth mentioning that Safi Marroun comes from a Civil Engineering background and currently has been attending a Masters in Biomimicry from Arizona State University since 2016. Safi believes that in order to thrive on earth, we must remember that it's never been about the 'me', but rather about the 'us' And 'us' is the planet along all its habitats.



ماهر المسند (شركة تكسيات TAXIAT - السعودية):

منتج WPC متميز بسعره وكفالاته ومتوافق مع احتياجات العملاء

من شركات ومتعهدين وأفراد

تحرص «تكسيات» TAXIAT وكلية شركة «باي وود» BAY WOOD الأسترالية على توفير منتج WPC وهو مزيج من الخشب والبلاستيك مقاوم للعوامل الطبيعية، يستخدم في التكسيات الجدارية الخارجية والداخلية إضافة إلى الأثاث الخارجي. المدير التنفيذي للشركة ماهر المسند تحدث عن خصائص ومزايا المنتج الجديد المتوافق مع احتياجات ومتطلبات العملاء من شركات ومتعهدين وأفراد، وتوقف عند خاصية سعره المدروس وكفالاته من قبل الشركة الأسترالية، متطرقاً إلى كيفية توزيع وكلائها داخل المملكة العربية السعودية وكذلك فروعها الداخلية والخارجية، لافتاً إلى جديدها الجدار المصنوع من «الفبير غلاس» وبودرة الأحجار والمعد للاستخدام الداخلي فحسب، مطمئناً إلى نتائج الشركة المتحققة، مؤكداً على مواكبة مشاريع «رؤية ٢٠٣٠»، وإعداداً بإطلاق حملات تسويقية قريباً.

مؤتمر باريس ٤ CEDRE

الهبات تقدمها الدول المانحة والقروض خاضعة لشروط مسكوبية هل يلبي لبنان طلبات الدول المقرضة أم يتخلى عن القروض؟

النتيجة التي خرج بها وفد لبنان برئاسة الرئيس سعد الدين الحريري من مؤتمر CEDRE أو باريس ٤ الذي انعقد في باريس بتاريخ ٦ نيسان (ابريل) فاقت التوقعات التي كان ينتظرها الوفد اللبناني، إذ بلغ مجموع الهبات DONATION حوالى ٤٠٠ مليون يورو بينما بلغ مجموع القروض الميسرة SOFT LOANS التي أعلنتها الدول الصديقة استعدادها لمنحها للبنان بشروط ١١ مليار دولار أميركي.

وأعلن رائد خوري وزير الإقتصاد والتجارة الذي شارك في الوفد اللبناني ان الفائدة على القروض لن تتجاوز ١,٥ بالمئة.

من جهة أخرى، أعلن ان البنك الدولي WORLD BANK هو الذي سوف يتحمل معظم الفائدة من خلال منحة سنوية يقدمها للبنان سنوياً لتغطية الفائدة وسوف تقسط القروض على خمس سنوات إن لبي لبنان شروط الدول المانحة، وتمتد على آجال طويلة قد تصل الى ٤٠ سنة.

وذكر ان الهبات DONATIONS سوف تأتي على شكل مشاريع تنفذها الدول المانحة بأدوات تختارها هي بحيث تتأكد من أنها تنفق في المكان الصحيح والمحدد لها. أما القروض فذكر انها لن تأتي بسهولة، إذ ان الدول المقرضة تشترط ان يقدم لبنان على تنفيذ إصلاحات تخرجه من بين الدول الأكثر فساداً في العالم. ويقصد هنا ان يصدر لبنان وينفذ تشريعات تخضع الأشغال والمشاريع لشفافية تامة TRANSPARENCY وأن يعطي الدول المانحة حق مراقبة ومتابعة تنفيذ المشاريع.

وذكر انه جرى خلال انعقاد المؤتمر في باريس التذكير بأن لبنان حلّ في المرتبة ١٤٣ بين الدول الأكثر فساداً في العالم حتى أن بعض الحاضرين قال انه عبثاً تخصص الأموال للبنان لأنها سوف تهدر كما هدر الكثير من تلك التي منحت له خلال مؤتمرات باريس ١ و ٢ و ٣. علماً بأن لبنان لم يقترض إلا حوالى ٣ مليارات دولار خصصها له مؤتمر باريس ٣ لأنه لم يلبّ الشروط المطلوبة منه على مستوى الشفافية والنزاهة المطلقة في تلزيم المشاريع.

السؤال الذي يبقى عالماً اليوم وبعد حصول الإنتخابات هو هل ان لبنان سوف يكون جاهزاً لتلبية الشروط التي وضعتها الدول المانحة لتسليمه القروض؟ أما أنه يتخلف عن ذلك، وبذلك تبقى حبراً على ورق؟

إدلال

أدّل المقرضون الوفد اللبناني بالشروط المفروضة والتي تعتبر عاراً على دولة، فهل سيقبلون بها؟ وهل يمكن ان يتنازل السياسيون عن رواتبهم بعد موتهم تخفيضاً للعجز؟! وهل سيتوصلون الى حلول لمعضلات الكهرباء والماء والهاتف والإنترنت والبطالة والنفائيات وضممان الشيخوخة والضريبة وغلاء المعيشة والأدوية والتعليم والتلوث الغذائي والبيئي وإشغال الأملاك البحرية والنهرية والأماكن العامة ومليارات الرواتب للأزلام والتابعين والمستشارين وأخيراً وهو الأهم ولعله من المستحيلات في بلد الأرز وقف الهدر والفساد!؟

وجهة

استقلّ معظم «المستعطين» طائرات خاصة ونزلوا بأفخم الفنادق على نفقة الحكومة، بينما حضر الكثير من المقرضين الى المؤتمر على درجات اقتصادية.

ضجة واعتراضات على المادة ٥٠ من موازنة العام ٢٠١٨... إقامة دائمة للأجنبي الذي يشتري شقة منزلية

بعد أن أقر مجلس النواب على عجل موازنة العام ٢٠١٨ عشية زهاب الوفد اللبناني الى باريس للمشاركة في مؤتمر CEDRE بدأت المعلومات تتسرّب حول بعض مواد الموازنة لا سيّما تلك التي تنطوي على نصوص غير مألوفة ولم تجر العادة على إدخالها في قانون الموازنة. ومن بين تلك التي أثارت جدلاً واعتراضات المادة ٥٠ التي تمنح الأجنبي الذي يشتري شقة سكنية بقيمة ٣٠٠ ألف دولار أميركي وما فوق إقامة لمدة عشر سنوات قابلة للتجديد.

● وقد ذكر البطيريك الراعي ان هذه المادة تثير قلقه.

● بينما اعترض عليها النائب سامي الجميل واعتبرها تنازلاً قدمه لبنان الى الدول الاوروبية المقرضة تلبية لاشتراطها توطين اللاجئين في لبنان شرطاً لحصوله على قروض ميسرة علماً بأن عدد اللاجئين السوريين يناهز مليوني شخص وهم يتكاثرون بفعل اللجوء عبر المعابر غير الشرعية والولادات المكثفة التي تحصل في لبنان والتي تقدر بـ ٥٠ ألف مولود جديد سنوياً.

● من جهته المرشح لمقعد نيابي في كسروان قائد المغاور سابقاً في الجيش اللبناني العميد شامل روكز استهجن موافقة الحكومة ومجلس النواب على منح حق الإقامة الدائمة لكل من يشتري شقة واعتبر ذلك استهتاراً بالأمن القومي واستخفافاً بالمخططات التي تقضي بحرمان اللاجئين الفلسطينيين من العودة الى وطنهم وإبقاء السوريين الذين يعادل عددهم نصف سكان لبنان في البلد الصغير والذي يريز تحت ديون هائلة.



العميد شامل روكز



النائب سامي الجميل



البطيريك الراعي



شركة الوثبة الوطنية للتأمين
ALWATHBA NATIONAL INSURANCE CO

Our Mission is to ensure

Safety, Security and Satisfaction

to all our policyholders by

**Offering insurance protection
through our Products on**

- Private & Commercial Motor Vehicles.
- Fire & All Risks for Commercial & Private Properties.
- Engineering Projects.
- General Third Party Liability.
- Contractor's Plant & Machinery.
- Workmen's Compensation.
- Marine Cargo & Hull.
- Onshore & Offshore Oil & Gas Construction & Operations.
- Personal Accident - Group & Individuals.
- Group Life & Health Plans.

Providing "Corporate Solutions" on

Risk Management through risk analysis, risk identification, risk reduction techniques coupled with an optimal insurance program best suited to the core trade of the small, medium and large commercial establishments in the UAE.

Please contact us for all enquires on our services at:

Head Office

P.O Box: 45154- Abu Dhabi- U.A.E
Tel: +971- 2-4185 300
Fax: +971-2-6776 628
e-mail: alwathba@awnic.com

Dubai Office

P.O Box: 6807 - Dubai - U.A.E
Tel: +971-4-2522 110
Fax: +971-4-2522 113
e-mail: dubai@awnic.com

Al Ain Office

P.O Box: 15883 - Al Ain - U.A.E
Tel: +971-3-7640 888
Fax:+971-3-7640 880
e-mail: alain@awnic.com

ننشر في ما يلي أسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

المسؤول عنها	موضوعها	المصرف	رأس مالها	الشركة	بيروت
هاني صنباتي	استثمار	٥ ملايين دولار	BLOM	ليبانون سيد فاند	
علي سعيد عبد اللطيف	عقارات	٣,٢٨ مليارات ل.ل.	بنك الموارد	اي ال اي ريل استايس	
ندى محمد علاء الدين	مختبر	٩٠٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	ماي سل	
الياس ناظم صليبا	مقاولات	٥٠٠ مليون ل.ل.	فرنسبنك	بناية أمين	
جان بيار عساف	وساطة تأمين	١٠٠ مليون ل.ل.	BEMO	ناسكو انشورنس كونسالتنتس	
فواز يوسف فواز	نقل/ سياحة	٥٠ مليون ل.ل.	السوري اللبناني	فلاي اير ليبانون	
حسن محي الدين دو	استثمار	٢٠ ألف دولار	بنك عوده	هود انفستمنت	
ساره خليل حلواني	عقارات	٢٠ ألف دولار	بنك الموارد	اكسكلو سيف بروبريتز	
الياس ألفرد منسى	مواد بناء	٢٠ ألف دولار	ELB	برايت ستار كونستراكتشن	
جورج توفيق فغالي	تمويل	٢٠ ألف دولار	IBL	اكواتور فايننشال	
سامر سمير حنا	-	٢٠ ألف دولار	BLC	كابيتال بي سوليوشنز	
بوليت ملحم سلامه	تجارة	٢٠ ألف دولار	CREDITBANK	NZN	
جوزف وليم عسيلي	-	٢٠ ألف دولار	بنك عوده	دازل	
كريم عصام قرنفل	إنارة أبنية	٣٠ مليون ل.ل.	بنك بيروت	لايت بلدنغ سرفيسز	
ألان جورج مجاصص	استثمار	٣٠ مليون ل.ل.	بنك عوده	ستو انفستمنت	
هنري جان كلود شلهوب	تجارة	٣٠ مليون ل.ل.	بنك بيروت	وسترن فنتشورز	
ريمي الياس رمانة	استثمار	٣٠ مليون ل.ل.	IBL	ببهايف انفستمنتس	
حسين احمد ابراهيم	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	IBL	سي اس ٨	
عبدالله حسين جمال	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	بنك بيروت	الصبا العقارية	
يوسف عفيف كنعان	طاقة متجددة	٣٠ مليون ل.ل.	بنك عوده	سي سي سي للأبنية والطاقة	
وسام الياس ونوس	تجارة/ مفروشات	٣٠ مليون ل.ل.	SGBL	دبليو كازا	
جهاد خليل عرب	تجارة/ عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	جي اي	
كريستل انطوان باسيلا	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	SGBL	جي سي اس	
ايهاب أحمد سلامه	تجارة	٣٠ مليون ل.ل.	FENICIA	سلامه هوم	
محمد محمود ضويفي	نقل	٣٠ مليون ل.ل.	FENICIA	هارت لاند	
محمد أشرف شيني	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	BML	الدولية للإستثمارات العقارية	
زاهر عبد اللطيف حيدر	تجارة/ مواد بناء	٣٠ مليون ل.ل.	BEMO	يوناييتد كونستراكتشن انفس	
جودت حسن ملاك	سياحة	٣٠ مليون ل.ل.	BBAC	صخرة اكسيرس	
لميا خليل خليل	تجارة/ مقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	CREDITBANK	يلوت ٥٢٧١	
عادل برنار نادر	طاقة متجددة	٣٠ مليون ل.ل.	بنك عوده	مينيا بكس	
رندى نديم معوشي	محاماة	٣٠ مليون ل.ل.	فرنسبنك	المشرق للمحاماة	
يوسف فارس لطفي	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	٤٦٥٠	
مترى جورج المر	نقل	٣٠ مليون ل.ل.	الاعتماد اللبناني	ترانست اورينت	
شامل جورج سابا	تجارة/ رياضة	٣٠ مليون ل.ل.	BLF	غروفيت	
ناديا ليثا علي نشار	نقل	٣٠ مليون ل.ل.	BML	بي ام ار	
أيمن رفيق جلال	تجارة/ سياحة	٥٢٥ مليون ل.ل.	بنك عوده	ريو فرميليو	
ماري سيد فنيانوس	تجارة/ نفط	٥٠٠ مليون ل.ل.	BLF	انفينيتي آيت	
انطوان سمعان تادروس	مواد بناء/ اعمار	٣٠٠ مليون ل.ل.	BYBLOS	برمانا سكوير	
مكرم عادل رزق	معدات طبية	١٥٠ مليون ل.ل.	بنك عوده	ميديلان هايجين	
عماد عارف حسن	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	بنك الموارد	اي اي اتش للتطوير العقاري	
ميشال سليم حلو	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	بنك عوده	بعيدا ٣٠٤٠	
توفيق خليل سريح	تجارة/ عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	SGBL	تيرا	
الياس اسكندر رياشي	تكنولوجيا	٣٠ مليون ل.ل.	BLOM	كاولو سنتروم	
جان بول هنري خلاط	معالجة نفايات	٣٠ مليون ل.ل.	ببيلوس	اورغانيك ماترن	
رالف باتريك نادر	مطاعم/ سياحة	٣٠ مليون ل.ل.	بنك عوده	كيكومو	
ميشال سليم حلو	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	بنك عوده	بعيدا ٤١٥٢	
أمين كامل حرب	هندسة/ عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	BBAC	غراند اونيكس	
يوسف ملحم هيكل	تجارة/ عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	BSL	الهيكل	
روي ميشال ملحمه	خدمات مالية	٣٠ مليون ل.ل.	سرادار	بار سيلز	
هاروتيون مارديروسيان	تجارة/ مواد بناء	٣٠ مليون ل.ل.	سرادار	ساماكو	

CCC BUILDING & RENEWABLES



يوسف عفيف كنعان

أسس يوسف عفيف كنعان وسامي سعيد خوري ووائل سعيد خوري شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. بإسم سي سي سي للأبنية والطاقة المتجددة موضوعها الطاقة المتجددة والتجارة والعقارات. اسندت رئاسة الشركة الى يوسف كنعان.

A.L.A.A.

أسس السادة علي وهادي سعيد عبد اللطيف وتامي نسيب عبد اللطيف وعبد اللطيف عبد اللطيف وسعيد علي عبد اللطيف وأسماء عارف مكارم شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣,٢٨ مليارات ل.ل. بإسم اي ال اي اي العقارية وموضوعها التجارة والعقارات. اسندت رئاستها الى علي عبد اللطيف.

GCS ACHRAFIEH 2030

أسس كل من كريستل أنطوان باسيلا وفريد سليم حدحاح وألفرد ناجي الخازن وجورج ايلي صغيبي وكلوي ماري جورج صغيبي وابلي جورج صغيبي شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. بإسم جي سي اس أشرفية ٢٠٣٠ موضوعها العقارات. اسندت رئاستها الى كريستل باسيلا.

MEDCO

أسس ريمون جرجي نقولا شماس ومارون نقولا شماس وشركة مونراي وجاست انفس وكارول ريمون شماس وموما شركة هولدنغ برأسمال ٢٠ ألف دولار بإسم مدكو موضوعها النفط. اسندت رئاستها الى ريمون شماس.

SAMER INVESTMENT CO

أسس سامر سعيد خوري وقرينته رانيا ونجله ساجي وريان شركة أوف شور بإسم سامر انفستمنت كومباني برأسمال ٢٠ ألف دولار أميركي موضوعها الإستثمارات. اسندت رئاسة الشركة الى سامر خوري.



Your protection,
our identity.

BANKERS

BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com



ألكسندر ابراهام ماتوسيان ضامن محترف يدخل الندوة البرلمانية



شركات التأمين سوف يكون لها في المجلس النيابي الجديد ضامن محترف، ويعمل حصراً في التأمين هو **ألكسندر ابراهام ماتوسيان**، رئيس مجلس إدارة شركة المشرق للتأمين AL MASHREK. صحيح انه سبق لرئيس مجلس إدارة الشركة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE ان دخل المجلس إلا ان الوزير **فرعون** يرأس مجموعة أعمال تمارس أنشطة متعددة وتتراوح بين استيراد الأدوية وتوزيعها والنقل البحري والتأمين وغيرها الخ.. إلا ان **ماتوسيان** المرجح فوزه عن مقعد الأرمن الأرثوذكس في دائرة بيروت الأولى، والمرشح عن حزب الطاشناق، يتولى قيادة شركة قديمة ورثها عن والده المرحوم **ابراهيم ماتوسيان** أحد الرؤساء السابقين لجمعية شركات الضمان.

وهذا الواقع يجعله على بيئة من حاجات المواطنين والثغرات التي تشوب عقود التأمين المعمول بها حالياً لا سيما عقد التأمين الإلزامي الذي مرّ عليه الزمان، وبات مخالفاً لأحكام قانون السير الصادر سنة ٢٠١٢ والذي يوجب على أصحاب السيارات اللبنانية وتلك التي تزور لبنان ان تكون مغطاة ضد المسؤولية المدنية سواء عن الأضرار المادية أو الجسدية. وقد تخلف وزراء الإقتصاد والتجارة الذين تعاقبوا على حقيبة الإقتصاد منذ العام ٢٠١٢ وحتى اليوم عن إصدار قرار باعتماد العقد الإلزامي الجديد والمنصوص عليه في قانون السير.

والى ذلك فإن **ألكسندر ماتوسيان** عضو في مجلس إدارة المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي، وهو يدرك تماماً ان مجلس الوزراء اختصر مهمة تلك المؤسسة بمرسوم يناقض أحكام القانون ١٠٥ الصادر سنة ١٩٧٧ والذي يجعل من المؤسسة صندوقاً يعني بتوفير العلاج لضحايا السيارات التي تفرّ من مكان الحادث وتبقى مجهولة، وكذلك السيارات التي لم تتقيد بالقانون ولم يبرم صاحبها عقد التأمين الإلزامي.

ويغذى صندوق المؤسسة من نسبة مئوية من أقساط التأمين التي تستوفىها شركات التأمين من عقود التأمين الإلزامي، ما يعني ان الدولة لا تتحمل أي عبء جراء إنشاء الصندوق.

وعند دخوله البرلمان لا بد للناخب الجديد ان يلاحق هذا الموضوع مع المسؤولين كما لا بد من ان يسعى لرفع الحد الأدنى لرأس مال شركة التأمين في لبنان وهو ما يزال في مستوى ١,٥ مليون دولار أميركي وهو الأدنى في العالم العربي.

بانتظار إجراء الانتخابات نتمنى للمرشح **ألكسندر ماتوسيان** النجاح، على ان نتقدم بالتهاني في ٧ أيار المقبل.

الوزير بخاري: عودة العلاقات اللبنانية - السعودية الى عصرها الذهبي

أكد الوزير المفوض القائم بالأعمال بالإنابة في السفارة السعودية في لبنان خلال استقباله وفداً من مجلس الأعمال اللبناني - السعودي وليد **بخاري**: «ان العلاقات الإقتصادية السعودية - اللبنانية ستشهد في الفترة القريبة تطورات ايجابية مهمة من شأنها ان تمهد لعودة العلاقات بين البلدين الى عصرها الذهبي.

ويتوقع ان تجتمع اللجنة العليا المشتركة بين البلدين خلال شهر حزيران (يونيو) المقبل وعلى جدول أعمالها نحو ٢٧ مشروع اتفاق يضع الأطر الرسمية للعلاقات في معظم المجالات بدءاً من قضايا الإقتصاد والنقل والجمارك مروراً بالثقافة والتربية والرياضة، ووصولاً الى القضايا المتعلقة بالدفاع.

واعتبر **بخاري** ان مناقشة هذه الإتفاقات ستشكل نقلة نوعية في البنية الرسمية للعلاقات وسترافق بزيارات سواء على مستوى الوزراء أو على مستوى القطاع الخاص.



صورة تذكارية

دعم الجيش اللبناني من الأولويات

ما زالت بعض المؤسسات والشركات المرموقة تقدم شهرياً دعماً مادياً للجيش اللبناني. وإن نثني على هذه الشركات ندعو كل من لم يبادر الى ذلك القيام بالواجب الوطني.

وكان من بين الداعمين خلال الشهر الماضي مؤسسة **خليل فتال وأولاده** التي قدمت أدوية لمعالجة مرضى سرطان الدم بقيمة قدرت بـ ٣٧٤,٢ مليون ل.ل.

كما قدّم **بنك لبنان والمهجر BLOM** للمركز اللبناني للأعمال المتعلقة بنزع الألغام في وزارة الدفاع الوطني «فان» تقدر قيمته بـ ٣٣,٢ مليون ل.ل.



غى مانوكيان

ثاني شخص خلال شهر يصفه بالولد

ريمون أبي طايح: غي مانوكيان ولد غبي

ويجب عرضه على طبيب شرعي

بعد **غسان سركيس** مدرب الشانفيل جاء دور أمين صندوق نادي الحكمة بيروت **ريمون أبي طايح** الذي قال في تصريح لصحيفة «النهار»... رأيت غي مانوكيان بأمر العين وهو يرفع إصبعه الثالث في وجه جمهور الحكمة وهو شخص لا يليق بلعبة كرة السلة.. تصرفه يدل على أنه ولد غبي ومجنون ومهوس وسلطة ويجب عرضه على طبيب شرعي».

مانوكيان رد: «...أبي طايح كاذب ويريد تغطية فشله باختراع قصة».



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb



الشورى يقبل طعن «اسبلنت» في قرارى وزارتي الزراعة والصحة المتضمنين منع تسجيل واستيراد مبيدات زراعية مضرّة ميشال عقل: كلام أبو فاعور يفتقر الى الدقة ويضلل الرأي العام



جاءنا من المكتب الإعلامي لرئاسة جمعية مستوردي وتجارة مستلزمات الإنتاج الزراعي في لبنان «اسبلنت» البيان الآتي:

بعدما صدر عن وزيرى الزراعة والصحة العامة في الحكومة السابقة بتاريخ ٢٠١٦/٦/١٣ القرار رقم ١/١٠٤٨/٢٧ وبتاريخ ٢٠١٦/٦/٢٧ القرار التعديلي رقم ١/١٢٠٢/١ المتضمنين «منع تسجيل واستيراد مبيدات زراعية مضرّة» ولم يتم استطلاع رأي جمعية مستوردي وتجارة مستلزمات الإنتاج الزراعي في لبنان بشأنهما وفقاً لأحكام القانون رقم ٦٨/٦ ودون الرجوع الى لجنة الأدوية الزراعية وأخذ موافقتها وهي المرجع القانوني الصالح دون سواه لاتخاذ القرارات المناسبة بشأن تجارة الأدوية الزراعية، من أجل تهميشها وإلغاء دورها رغم التعاون المستمر بينها وبين الجهات المعنية.

أمام هذا الواقع لم يكن أمام الجمعية إلا ان تقدمت بتاريخ ٢٠١٦/٨/٩ الى مجلس شورى الدولة بمراجعة لإبطال هذين القرارين عن طريق الطعن بهما. وبالفعل أبطل مجلس شورى الدولة في ٢٠١٨/٣/٨ قرارى وزيرى الزراعة والصحة العامة المطعون فيهما بسبب تجاوز حد السلطة لمخالفتهما الأصول الجوهرية المنصوص عليها في القوانين والأنظمة.

وإثر صدور قرار مجلس شورى الدولة، ونظراً الى أهميته، أدلى رئيس جمعية «اسبلنت» ميشال عقل بتصريح قال فيه: «ان للعدالة رجالها وأنهم قضاة مشهود لهم بالنزاهة والكفاءة، بالجرأة والتجرد ويعملون بجد وصمت توصلوا الى إحقاق الحق وإبطال الباطل حفاظاً على سلامة الغذاء وحقوق الإنسان». كما رد المكتب الإعلامي في «اسبلنت» على ما جاء في المؤتمر الصحافي لوزير الصحة السابق وائل أبو فاعور في مجلس النواب مذكراً بأن من أهم غايات الجمعية الحفاظ على سلامة الغذاء والمصلحة العامة، ورأى في كلام أبو فاعور انه يفتقر الى الدقة، خصوصاً انه غير مسند الى اية دراسات علمية ويضلل بالتالي الرأي العام، مبيناً ان القرار رقم ١/١٠٤٨/٢٧ المتطوعين فيه، منع استيراد مبيدات زراعية تبيّن لاحقاً انها ما زالت مسجلة ومستعملة في العديد من البلدان المصنفة بالمرجعية وهي دول الإتحاد الأوروبي - الولايات المتحدة الأميركية - المملكة المتحدة - كندا واليابان ولا يوجد لبعضها أي بديل خاصة لمكافحة الحشرات مما سبب عائقاً للمزارعين، وزاد في كلفة الإنتاج وأدى الى اللجوء الى التهريب بشكل كثيف للمبيدات المنتهية الصلاحية، الأمر الذي يتعارض مع المصلحة العامة.

الخبير غازي وزني: موازنة ٢٠١٨ هشة في إصلاحاتها

وصف الخبير المالي والإقتصادي غازي وزني موازنة ٢٠١٨ بأنها «حسابية بامتياز وموازنة الاستحقاق الانتخابي» واستغرب افتقادها للإصلاحات الحقيقية والبنوية.

كما اعتبر وزني الموازنة هشة في إصلاحاتها، غير محفزة للإقتصاد، تسجل عجزاً مرتفعاً، لا تقي بمطالب المجتمع الدولي والمؤسسات الدولية. إنها رسالة غير داعمة لمؤتمر «سيدر» المقرر عقده في باريس في ٦ نيسان الجاري، مذكراً بأن الإصلاحات المطلوبة تكمن في التصحيح المالي، مكافحة الفساد، الشراكة بين القطاعين العام والخاص للاستثمارات في البنية التحتية، إصلاح نظام التقاعد ونهاية الخدمة، إصلاح قطاع الكهرباء عبر تحرير إنتاج الكهرباء.

ورأى وزني ان القطاع الخاص سيؤدي دوراً أساسياً جداً ما يوجب ان تكون المشاريع مدروسة جداً بين القطاعين العام والخاص، حيال ما يجب تنفيذه أو عدمه محمداً الأولويات بملفات الكهرباء في ما يتعلق بمعملي سلعات والزهراني والمياه لا سيما سد اللباني، النقل البري وتحديداً اوتوستراد ضبيه وبيروت وضواحيها وموضوع النقل العام.

وخلص الى القول في هذا السياق ان «على لبنان ان يتوجه الى مؤتمر «سيدر» ببرنامج واقعي وليس فضفاضاً غير قابل للتنفيذ». متوقفاً ان يحصل لبنان من المؤتمر ما بين ٣ و٥ مليارات دولار كحد أقصى.



تقرير وحدة المعلومات الاقتصادية في بنك عوده:

نمو الناتج المحلي الإجمالي في لبنان ٢,٣ في المئة في ٢٠١٨

أفصح تقرير صادر عن وحدة المعلومات الاقتصادية في «بنك عوده» في الفترة الممتدة من ١٩ الى ٢٥ آذار الماضي عن ان الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي للبنان من المتوقع ان ينمو بنسبة ٢,٣ في المئة في ٢٠١٨ وبمعدل ٢,٩ في المئة في ٢٠١٨ - ٢٠٢٢.

واعتراف التقرير ان هذا النمو أقل من مستويات ما قبل عام ٢٠١٢ ما يعكس عدم الاستقرار الداخلي والإقليمي. وفي ظل هذه الخلفية سيستمر توقف الاستهلاك والاستثمار الخاصين كما ستظل الصادرات الصناعية والزراعية محصورة بسبب ارتفاع تكاليف التأمين وطرق التجارة البديلة الباهظة بسبب الحروب المستمرة في سوريا، بحسب وحدة الاستخبارات الأوروبية.

ولفت التقرير الى انه من شأن القيود السياسية ان تكفل هيمنة تدابير وقف الفجوة بدلاً من التخطيط على المدى الطويل على وضع السياسات عموماً، مع بقاء البنى التحتية متأثرة بشدة. وتحاول الحكومة الحفاظ على حملة إصلاحية من أجل جذب معونات جديدة من المانحين والاستثمار لدعم خططها لتطوير البنية التحتية الضخمة. لكن الداعمين الأجانب سيقومون بصرف الأموال ببطء بسبب الإخفاقات السابقة في السياسات.

Insuring **One** Client At A time

VITAL[®]

BECAUSE YOUR HEALTH COUNTS

Following its continuous efforts to better protect its customers and preserve their health, Cumberland offers "VITAL", an up to date health insurance plan offering the most extensive coverage with innovative features and advanced benefits.

for more information on how to apply, please contact your insurance agent.

- Head Office** : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961.4.403888 - Fax: 961.4.403666
- Hamra** : Clemenceau Street, Weaver Center Bloc A, 8th Floor
TeleFax: 961.1.366596 / 7 / 8
- Tripoli** : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961.6.200018 / 200019
- Kaslik** : Kaslik main road, Keserwan, Fakhoury Center, 5th Floor
TeleFax: 961.9.831979 / 830978
- Hazmieh** : Mar Roukoz Center - 3rd Floor (Facing Mar Roukoz Church)
TeleFax: 961.5.952813 / 4 / 5
- Email** : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland
INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

جان جبران يتسلم المديرية العامة لمؤسسة مياه بيروت وجبل لبنان: المواطنون الصالحون يستحقون الخدمة بلا مقابل أو دفع منعا للمشاركة بالفساد



وزير الطاقة سيزار أبي خليل بين المهندس جان جبران وجوزف نصير

أقيم الشهر الماضي حفل التسليم والتسلم بين المدير العام لمؤسسة مياه بيروت وجبل لبنان المهندس **جان جبران** الذي تسلم من المدير العام السابق **جوزف نصير** في مبنى المؤسسة في بدارو بحضور وزير الطاقة **سيزار أبي خليل** ومستشاري الوزارة ومجلس الإدارة.

وتمنى الوزير **أبي خليل** في كلمته للمدير العام الجديد التوفيق بالمهمة القادمة الملقاة على عاتقه بالرغم من التحديات الكبيرة. بدوره توجه **نصير** بالشكر الى أعضاء مجلس الإدارة وعدّد المشاريع التي نفذها خلال توليه للمؤسسة بعدما أصبح لديها أموال وتربح أهمها سد جنة الذي بدأ العمل به عام ٢٠٠٩.

وقال المدير العام الجديد **جبران**: «مسؤولية المؤسسة هو توزيع المياه بالتساوي وبعدل على جميع المواطنين، أما مصادر المياه فليست من مسؤوليتنا لكن يمكننا زيادتها قدر الإمكان، ونركز على المواطنين الصالحين الذين يستحقون الخدمة من دون مقابل أو دفع منعا للمشاركة بالفساد».

جامعة سيدة اللويزة تجمد كلفة الأقساط حتى خريف ٢٠٢٠

قرّرت إدارة جامعة سيدة اللويزة تجميد كلفة الأقساط حتى نهاية ولاية الأب الرئيس أي خريف ٢٠٢٠. جاء ذلك في بيان أصدرته: «وفي ضوء خطاب رئيس جامعة سيدة اللويزة الأب **بيار نجم** خلال حفل تسلّم مهامه الذي جاء فيه: «ولأن العلم هو أولوية للطلاب وأهل الطالب، لا يمكن لجامعة سيدة اللويزة، كمؤسسة مولودة من قلب الكنيسة، ان تتأى بذاتها عن جلجلة هؤلاء الأهل».

وتابع البيان: «بناء عليه، ونظراً للوضع الاقتصادي الذي يمر به الطلاب وذوهم، طوّرت الجامعة نظام المنح الجامعية لتحفيز الطلاب المتميزين، إضافة الى المساعدات المالية ليصبح أكثر عدالة وشمولية، من خلال زيادة قيمتها، بحيث ٦٠ بالمئة من الطلاب يستفيدون من المساعدات المالية بالرغم من نقص التمويل الخارجي».

وزارة الصناعة وجمعية الصناعيين تضيان على دور الصناعة المحوري



خلال المؤتمر الصحافي

أطلقت وزارة الصناعة وجمعية الصناعيين في مؤتمر صحافي الحملة الإعلامية - الإعلانية تحت عنوان «الصناعة قضية وطنية ورهان رابع» وتهدف الى الإضاءة والتذكير بالدور المحوري للصناعة في نهضة الإقتصاد الوطني وتسيير عجلة الإنتاج والنمو.

رئيس الجمعية الدكتور **فادي الجميل** أكد في كلمة له قدرة لبنان على ان يكون بلداً صناعياً وعلى زيادة الإنتاج وتوسيع الأسواق المحلية وخفض الاستيراد وخلق فرص عمل جديدة في قطاعات صناعية جديدة.

وتمنى مدير عام وزارة الصناعة **داني جدعون** والذي ألقى كلمة الوزير **حسين الحاج حسن** ان يشهد لبنان والصناعة نجاحات دائمة، مثنياً على عمل الجمعية.

د. فادي الجميل أثنى على مطالبة الرئيس عون الدول الأوروبية فتح أسواقها للبنان ودعا الى إعداد آلية لزيادة الصادرات اليها

من جهة ثانية، أثنى رئيس جمعية الصناعيين اللبنانيين الدكتور **فادي الجميل** على مواقف رئيس الجمهورية العماد **ميشال عون** الداعمة للقطاع الصناعي، لا سيما مطالبته المفوض الاوروبي لسياسة الجوار **جوهانس هان** بضرورة ان تفتح الدول الأوروبية أسواقها للصادرات اللبنانية التي تتطابق مع المعايير والمواصفات الأوروبية.

وقال **الجميل** في بيان «نحن بحاجة ماسة الى بلورة موقف وطني جامع لدعم القطاع الصناعي، اكان بالنسبة الى زيادة الصادرات الى الدول الشقيقة والصديقة والتي نستورد منها بمبالغ طائلة، او بالنسبة لدعم القطاع بكافة الوسائل المتاحة والممكنة».

ودعا **الجميل** الى البدء بإعداد آلية عمل تسمح بزيادة الصادرات اللبنانية الى أوروبا، خصوصاً وان المنتجات والسلع اللبنانية تتميز بقدر عال من الجودة والمعايير العالمية التي تضاهي المواصفات العالمية، واعتبر ان «أوروبا تشكل سوقاً كبيرة ومهمة للمنتجات اللبنانية، لأنها تتطلب منتجات لديها قيمة مضافة مرتفعة ومواصفات عالمية، وهذا يتناسب مع المنتجات الصناعية اللبنانية»، مطالباً برفع قيمة الصادرات الى أوروبا، خصوصاً ان الميزان التجاري معها يسجل عجزاً كبيراً، بحيث لا تتجاوز صادراتنا اليها الـ ٣٠٠ مليون دولار في حين نستورد منها أكثر من ٨ مليارات دولار.

MEDGULF

THE MEDITERRANEAN & GULF INSURANCE & REINSURANCE CO. S.A.L

Big BABY STEPS FOR A BIG FUTURE

Begin your journey with no doubt or hesitation, take firm steps into the journey of life, make sure you live it to the fullest and leave it all on us.

Medgulf, your partner for life.



www.medgulf.com

01-985000



وفد اقتصادي روسي رفيع في بيروت في ١٨ نيسان الجاري

رئيس مجلس الأعمال اللبناني - الروسي جاك صراف:

نتوقع حصول نقلة نوعية في العلاقات الاقتصادية والتجارية بين البلدين

مسيرة ميمونة كان حصاده من الإنجازات المتراكمة على مرّ السنين، فمن لقب عميد الصناعيين الذي توجّح حقيبته نضاله وكفاحه لترسيخ الصناعة اللبنانية قطاعاً فاعلاً، مروراً بنجاحاته الشخصية ورفده الإقتصاد الوطني بمؤسسات ومشاريع محلية وخارجية فاخر بها كل لبناني متباهياً ومتخذاً إياها مثلاً يحتذى في إظهار الوجه الحضاري لبلده، وصولاً الى حصاد عالمي من باقة أوسمة وتقديرات من مراجع عليا توجت بوسام الصليب المذهب الروسي لجهوده المبذولة لإرساء أفضل العلاقات الاقتصادية بين لبنان وروسيا. رئيس مجلس الأعمال اللبناني - الروسي ورئيس مجموعة ماليا هولدنغ جاك حنا صراف سلط الضوء على تاريخ العلاقات الاقتصادية الروسية - اللبنانية وأوجه تفعيلها على مختلف الصعد، وتوقف عند الحدث المنتظر في ١٨ نيسان الجاري، متوقفاً ان تثمر المفاوضات مع وفد روسي رفيع يزور لبنان، اتفاقات ومعاهدات واستثمارات في العديد من القطاعات الاقتصادية تمهد لدور لبناني في إعادة إعمار سوريا، مؤكداً ان الاتفاقات التي تعقدتها روسيا محصورة فقط بالدولة اللبنانية وهي بالتالي ذات طابع رسمي.

القيادات السياسية وقد تجلّى ذلك في زيارة رئيس الحكومة سعد الحريري الى موسكو ونأمل ان تتعزز أكثر في زيارة تنتظر جيمعاً حصولها لفخامة الرئيس العماد عون الى روسيا.

هذه الارضية السياسية وما انجزناه من تبادل وتعاون على المستوى الاقتصادي يشجع روسيا على اعتماد لبنان بمرافئه وطاقاته البشرية كشريك لروسيا في اي دور محتمل لها على صعيد اعادة بناء سوريا. فلبنان يتمتع بالبنية المصرفية والتشريعية والتنظيمية التي تساعد على دخول مرحلة اعادة الاعمار في سوريا على اسس عصرية متينة، وهذا تستفيد منه روسيا في بناء علاقات نموذجية عصرية مع الحكومة أو القطاع الخاص في سوريا لاحقاً. كما ان لبنان يقدّم من خلال قطاعه الخاص قيمة مضافة في مجالات التطوير العقاري والمشاريع الهندسية والخبرات الصناعية والاتصالات والخدمات. هذه المسائل نواصل مناقشتها مع شركائنا الروس ونتطلع معهم الى المستقبل بكثير من الأمل.

لكننا مقابل هذا التفاؤل نسلط الضوء على ما هو مطلوب من الجانب اللبناني لجهة الاهتمام بالاسواق الروسية لتصدير منتجاتنا وتخصيص ميزانية ترويجية لذلك والمشاركة الفعالة في المعارض والمؤتمرات في روسيا، فضلاً عن التنسيق مع الفنادق اللبنانية لتعتمد تسعيرة خاصة تشجّع السياح الروس على زيارة لبنان واعتماده كوجهة للسياحة الترفيهية، ولا سيما في مناطق الساحلية ومنتجعاته البحرية.

كلمة اخيرة؟

– كلنا أمل، بفضل جهود القيمين على الغرف التجارية والصناعية والوزارات المعنية وعلى مجلسنا الكريم بالتوصل الى عقد الاتفاقات مع روسيا والتي ستصب في مصلحة اقتصادنا الوطني، مع التذكير بأن الدولة الروسية لا يمكن ان تعقد اي اتفاقات الا مع الجانب الرسمي وكل جهودنا تصب في هذا الاتجاه. ■

الزيارة اتفاقات وشركات تردت ايجاباً على الاقتصاد اللبناني وعلى العلاقات مع روسيا.

وسام الصليب المذهب

■ في الثاني من اذار الماضي تم التجديد لكم في رئاسة المجلس، ما هي كلمتكم للمناسبة وما هي مشاريعكم لولايتكم الجديدة؟

– ان علاقتي بروسيا الاتحادية مبنية على اقتناعي بأن تعزيز التعاون مع هذه الدولة الكبيرة فيه فائدة للبنان. ولذلك وضعت ولا ازال امكانياتي لإنجاح هذا الهدف.

ففي العام ١٩٩٣ تشرفْتُ بتعييني قنصلاً فخرياً لروسيا الاتحادية في لبنان وفي العام ٢٠٠٠ تشرفت بترؤس جمعية الصداقة اللبنانية - الروسية قبل ان أنتخب في ٧ شباط ٢٠٠٥ رئيساً لمجلس الأعمال اللبناني - الروسي.

تعزيز التعاون ورفع مستوى التبادل التجاري والثقافي والاقتصادي بين لبنان وسوريا هو هدفي الدائم وأشكر الادارة الروسية التي كرمتني بمنحي وسام الصليب المذهب وهو الوسام الاعلى في الدولة الروسية، تقديراً لعملتي في سبيل تعزيز التعاون على مستوى الاعمال والقطاعات الانتاجية بين لبنان وروسيا.

ولا اكشف سرّاً اذا قلت ان مجلس الأعمال اللبناني - الروسي يخطط لفتح الباب واسعا امام المستثمرين الروس لدخول لبنان الذي يستعد لورشة الاعمال فيه، كما يستعد لولوج عصر الطاقة النفطية وكذلك ليكون منصّة مهمة لإعادة اعمار سوريا في الوقت القريب بإذن الله.

تعويل على لبنان في اعمار سوريا

■ ما هي المجالات التي يمكن ان توفرها روسيا للقطاعات اللبنانية عندما تبدأ ورشة اعادة الاعمار بعد ان تلقي الحرب أوزارها هناك؟

– ان مسار العلاقات بين لبنان وسوريا منذ انتخاب الرئيس بوتين للمرة الاولى عزز الثقة بين

■ متى تأسس مجلس الأعمال اللبناني - الروسي وما هو دوره على صعيد تفعيل العلاقات بين لبنان وروسيا؟

– مع خروج لبنان من الحرب وعودة الحياة الى المؤسسات السياسية والاقتصادية، تحرك ملف العلاقات مع الدول الفاعلة ومن بينها روسيا. وأذكر انه في العام ١٩٩٢ ترأست وفد جمعية الصناعيين في زيارة الى موسكو بدعوة من اتحاد الصناعيين فيها وخرجت بانطباع ايجابي عن امكانية تطوير التبادل بين البلدين على المستويات الاقتصادية كافة. وفي عام ٢٠٠٣ زرت روسيا ضمن وفد رجال الاعمال اللبنانيين تلبية لدعوة وجهها اتحاد الغرف الروسية لغرف التجارة في الدول العربية. وأذكر ان الوفد اللبناني كان برئاسة رئيس الغرفة آنذاك الصديق عدنان القصار وكان الهدف من الزيارة الحث على انشاء اتحاد الغرف العربية الروسية.

هذه المحطات مهّدت في الحقيقة لولادة مجلس الأعمال اللبناني - الروسي في شباط ٢٠٠٥ في ظلّ تشجيع روسي لتعزيز الصداقة والتعاون مع لبنان وهذه سمة تميّز بها عهد الرئيس بوتين منذ انطلاقة. ■ هلاً وضعنا في صورة زيارة وفد الروسي الى بيروت في ١٨ نيسان الجاري؟

– ننتظر زيارة وفد روسي يضمّ رجال اعمال وممثلين لشركات روسية كبيرة ونتوقع في ضوء التشجيع الرسمي اللبناني لنا ان تساهم هذه الزيارة في حصول نقلة نوعية في العلاقات الاقتصادية والتجارية. فالوفد سيجري محادثات مع مسؤولين حكوميين لبنانيين وكذلك مع ممثلي القطاع الخاص ضمن برنامج أعدّه مجلس الأعمال اللبناني - الروسي. وستكون مناسبة لاطلاع الجانب الروسي على المشاريع الاستثمارية الممكنة في لبنان في ميادين الزراعة، الصناعة، السياحة، البنى التحتية والنقل والخدمات. ونحن نعمل كمجلس أعمال لبناني - روسي لتثمر هذه



ESA
BUSINESS
SCHOOL



INTERNATIONAL MASTERS IN MANAGEMENT NOW RECRUITING

THE WORLD NEEDS NEW LEADERS. BE ONE OF THEM.

The Masters in International Management (MIM) at ESA Business School is aimed at recent university graduates at a bachelor level - and young professionals at the start of their career.

It is designed for high performing individuals who want a unique, innovative and challenging business program.

A completely restructured master's in management program offering international partnerships and exchanges with the most prestigious European Business Schools allowing each participant to develop exclusive expertise and shape the career they always dreamed of...

In partnership with



PROFILE

- Holder of a university degree with no prior professional experience
- Young graduates with 1 to 2 years of work experience looking for a career change in the management field
- An average age of 21 years

DURATION

24 Months (1st year: ESA Business School, Beirut, Lebanon
2nd year: International Experience, European Business School)

LANGUAGE

English & French

APPLICATION DEADLINE

Continuing admissions process. No closing date.

a business school run by the



**LEAD
THE WAY**

تصريح البطريك الراعي كاد ان يتسبب بهرولة نحو المصارف الحديث عن سقوط الليرة اللبنانية سابق لأوانه



رياض سلامة
حاكم مصرف لبنان



البطريك بشارة الراعي

«البلد مفلس وعلى الأرض» هو التعبير الذي استعمله البطريك بشارة الراعي عند خروجه من القصر الجمهوري بعد آخر زيارة قام بها الى بعثا، لتوصيف الحالة التي تتخبط فيها ميزانية الدولة اللبنانية في هذا الوقت. وقد أثار التصريح موجة زعر في صفوف المواطنين، لا سيما ذوي الدخل المحدود، والذين يتقاضون أجورهم بالليرة اللبنانية، إضافة الى صغار المدخرين حيث تناقلت وسائل الإعلام التصريح بالتلميح الى ان لبنان سائر نحو تجربة جديدة تخفض سعر صرف الليرة اللبنانية الى ٣ آلاف دولار الواحد، وذلك على غرار ما جرى سنة ١٩٩٢ يوم أعلن مصرف لبنان عدم قدرته على الاستمرار بالدفاع عن الليرة اللبنانية. وكانت حاكمية المصرف في ذلك الحين بيد ميشال بشارة الخوري.

إلا ان رئاسة الجمهورية استلحقت تصريح البطريك ببيان تؤكد فيه ان ما نقله البطريك عن لسان الرئيس ميشال عون كان تحذيراً من الواقع المأسوي الذي يهدد لبنان إن لم يتوقف عن الإستدانة ويبدأ بخفض العجز السنوي الذي تعانیه الخزينة وهو بحدود ٧ مليارات دولار أميركي سنوياً.

وقد ساهم بيان الرئيس عون في تهدئة الخواطر، وشد عزيمة المدخرين وذوي الدخل المحدود، بحيث مرّ تصريح البطريك دون ان يؤجج المخاوف ويتسبب بهرولة لسحب الودائع من المصارف. وكان من الأصح ان يقول البطريك ان الليرة اللبنانية سوف تكون في خطر إذا لم يتدارك السياسيون ويعمدوا الى اعتماد خطة تقشفية تبدأ بخفض رواتبهم والتقديمات الفائقة التي يحصلون عليها كما يحصل عليها النواب الحاليون والسابقون وعيالهم مدى الحياة.

مصرف لبنان تمكن حتى الآن، وعلى امتداد السنوات الـ ١١ الماضية من حماية سعر صرف الليرة وتثبيتته بحدود ١٥٠٧ ليرات لبنانية للدولار الأميركي الواحد.

متى تسقط الليرة

وسوف تبقى الليرة بخير طالما بقيت احتياطات مصرف لبنان كافية لضرب أي محاولة للمضاربة ضد الليرة اللبنانية. أما إذا تقلصت احتياطات مصرف لبنان وجعلته غير قادر على شراء الليرات المعروضة للتحويل في السوق وإذا استمر لبنان بالاقتراض بالعملات الصعبة بشراهة على نحو ما يجري منذ مطلع التسعينات فعندها لن يقدر مصرف لبنان على تغذية احتياطياته بمزيد من العملات الصعبة ويستسلم عندها للأمر الواقع تاركاً الليرة تقوم بما بقي لديها من قيمة حيال العملات الأجنبية.

نذكر أخيراً ان نصف الدين العام البالغ ٨٠ مليار دولار هو بالليرة اللبنانية والـ ٤٠ ملياراً المتبقية هي بالسندات الأجنبية وهذه نسبتها ٧٥ بالمئة من الناتج المحلي + (GIP).

الحريري اطلع على مشاريع البنك الأوروبي في لبنان وتابع شؤوناً مصرفية ومالية مع طرييه وحمود



الرئيس سعد الحريري خلال استقباله د. جوزف طرييه ووسام فتوح

التقى رئيس مجلس الوزراء سعد الحريري في السراي الحكومي وفداً من «البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتطوير» برئاسة سوما شاكر ابرتي الذي قال بعد اللقاء: «سررت بقاء الرئيس الحريري وعقدنا اجتماعاً ممتازاً في نهاية زيارتي الأولى للبنان، وقد كانت بداية مشجعة جداً ناقشنا في خلالها مشاريع القطاع المصرفي التي وقعناها». وأكد: «اننا نتطلع الى التعاون بشكل قوي في مجالات خط الأنابيب والقطاع المصرفي والطاقة المتجددة، وفي مال البنية التحتية خصوصاً، في ظل قانون تنظيم الشراكة بين القطاعين العام والخاص. كما نتطلع الى مؤتمر باريس حيث سيتم تقديم خط استثمار رأس المال وسنقوم بدعم قوي من جهتنا وأعتقد أننا قمنا في لبنان ببداية قوية وسريعة وهناك الكثير من العمل الذي يجب القيام به في السنوات المقبلة».

واستقبل الرئيس الحريري رئيس جمعية المصارف د. جوزف طرييه والأمين العام لاتحاد المصارف العربية وسام فتوح وجرى عرض للأوضاع الاقتصادية والمصرفية.

بعد اللقاء قال طرييه: «عرضنا نتائج المؤتمرات الدولية المتعلقة بلبنان، كذلك الموضوع المالي والضريبي، لا سيما مشروع قانون موازنة العام ٢٠١٨ والخفض الذي حصل عليه. وبالرغم من ان التخفيض كان رمزياً ولكن له تأثيره». وكانت مناسبة لدعوة اتحاد المصارف العربية الرئيس الحريري الى المشاركة في افتتاح المؤتمر الدولي - العربي الذي سيعقده الاتحاد في نهاية شهر حزيران (يونيو) المقبل في باريس برعاية الرئيس الفرنسي ايمانويل ماكرون، ويتناول العلاقات المصرفية في منطقة البحر الأبيض المتوسط.

واستقبل الحريري رئيس لجنة الرقابة على المصارف سمير حمود الذي قال بعد اللقاء: «عرضنا الوضع المالي، والتحصيرات الجارية لعقد مؤتمر «سيدر» وأهمية نتائجه التي من شأنها إعطاء توازن في المالية ومصادر تمويل لاقتصاد منتج ولا بد من التركيز على ذلك».

وأضاف: «نحن في صدد إصدار تعاميم إضافية تعزز متانة القطاع المصرفي والتزامه كل المعايير الدولية، خصوصاً الرقابية منها، ونحن كلجنة رقابة مستمرين في عملنا من دون أي تهاون».

أفضل مصرف في لبنان بإجماع أهم المراجع الدولية

إنّ التقدير المستمر لبنك لبنان والمهجر من خلال
حيازته على كافة الجوائز هو دليل على أدائه المتميز،
وقوة ميزانيته العمومية، ومجموعة خدماته المميزة،
والتي يواصل في تحقيقها حتى في ظل الأوضاع
المحلية والإقليمية المضطربة.

وتحدّد هذه الإنجازات قاعدة نجاحاتنا وتدعم الثقة
التي يضعها زبائننا في مصرفنا وتكافئهم بما هو
أثمن لديهم: راحة البال.



PEACE OF MIND



بنك لبنان
والمهجر

راحة البال

EBRD يمنح «فرنسبنك» خطأ لتمويل التجارة الدولية بقيمة ٥٠ مليون دولار عدنان القصار: يوسع قاعدة عملائنا ويدعم نشاط تمويل تجارهم



من اليسار: وليد نجا، نديم القصار ودانيا القصار



من اليسار: عادل القصار، عدنان القصار و SUMA CHAKRABARTI



من اليمين: محمد ضاهر، فيليب الحاج، نبيل طنوس، وليد نجا وطلال المولى



من اليمين: فيليب الحاج، دانيا القصار ونبيل القصار

وقّع البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية EBRD مع فرنسبنك اتفاقية تعاون يتم بموجبها منح فرنسبنك خطأ لتمويل التجارة بقيمة ٥٠ مليون دولار أميركي، كخطوة أولى في إطار دعم EBRD للتجارة الدولية في لبنان. وتخلل حفل التوقيع الذي عُقد في مقر فرنسبنك الرئيسي، الحمرا، مؤتمر صحافي حضره سوما

تشاكرابارتي رئيس البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية، ورئيس مجموعة فرنسبنك ونائبه السيدان عدنان وعادل القصار، وممثلون عن كلتا المؤسسات، وحشد من الإعلاميين. وبموجب هذه الاتفاقية، يصبح فرنسبنك، الذي يحتل المرتبة الثالثة بين المصارف اللبنانية لجهة حجم تسليفاته، أول مصرف لبناني مصدر ينضم إلى برنامج تيسير التجارة الذي ينفذه البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية.

ويسعى هذا البرنامج إلى تعزيز التجارة الخارجية في الأسواق التي يستثمر فيها البنك، ومنها إليها، بما في ذلك لبنان.

عدنان القصار قال بالمناسبة: «يشكل هذا الخط الائتماني لتمويل التجارة من البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية أول مشروع تعاون بين مؤسستنا منذ انضمام لبنان إلى البنك، وأصبح أحد المستفيدين من استثماراته، وبالتأكيد سيتبع مشروع التعاون هذا مشاريع أخرى. يسعدنا أن نكون أول مصرف لبناني ينضم إلى برنامج تيسير التجارة الخاص بالبنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية، كما وسيتيح لنا هذا الخط توسيع قاعدة عملائنا ودعم نشاط تمويل تجارهم».

ثلاث مبادرات تثقيفية وتدريبية لتلامذة مدرسين وجامعيين من «فرنسبنك» في سياق أسبوع النقد الدولي



أطلق فرنسبنك، ضمن التزامه الثابت بمسؤوليته الاجتماعية وإيمانه بالشباب، مبادرات ثلاث في سياق أسبوع النقد الدولي Global Money week، ليكرس بذلك المصرف نفسه كمؤسسة مصرفية تحرص على المساهمة في تعزيز قدرات الجيل الناشئ وتحفيز طاقاته وتنشئته على قيم معرفية وإنسانية وأخلاقية.

فبهدف تعزيز الثقافة المالية والاقتصادية لدى الشباب، نظم فرنسبنك في ١٣ آذار ٢٠١٨ نهاراً تثقيفياً وبرنامجاً تدريبياً متكاملًا لـ ٢٥٠ طالباً مدرسياً في مبنى عدنان القصار للاقتصاد العربي، منطقة الجناح - بيروت. حيث خاض تلامذة من مدارس عدة نقاشات مهمة مع مسؤولي البنك وموظفيه الذين قدّموا عرضاً عن المفاهيم المصرفية الأساسية والأليات المتبعة.

وكجزء من التزامه بدعم ريادة الأعمال والابتكار لدى فئة الشباب، أقام فرنسبنك بالتعاون مع مؤسسة «إنجاز»، في ١٧ آذار في مبنى الجامعة اليسوعية في بيروت لـ US، مسابقة I Camp Business Challenge، والتي شاركت فيها ٦ فرق مؤلفة من الجامعة تراوحت أعمارهم بين ١٨ و ٢١ عاماً. خضع المشاركون إلى ورشة عمل تدريبية هادفة إلى دعم وتطوير منظومة الابتكار وريادة الأعمال.

أما المبادرة الثالثة التي قام بها فرنسبنك في ١٢ آذار الماضي فكانت بالتعاون ومؤسسة باسل فليحان من خلال مسابقة la Dictée des finances، وذلك في إطار دعم فرنسبنك المستمر للشباب.

وفيما يكرّس فرنسبنك مشاركته للسنة الثالثة على التوالي في أسبوع النقد الدولي "Global Money Week"، أكدت مديرة التسويق والإعلان والإعلام في فرنسبنك السيدة **دانيا القصار** أن أهمية دور المصارف ضمن أسبوع النقد الدولي تكمن في رفع مستوى وعي الشباب في ما يتعلق بموضوع الدمج المالي، ومهارات الاتّجار، والتخطيط المالي، والإدارة المالية، والدفع الإلكتروني، وإعداد الجيل لتلقي منهجية معينة في ما يتعلق بعالم المصارف والمال.

معهد عصام فارس و«البناني الفرنسي» يوزعان ثلاث جوائز عن المسابقة السنوية لتغيّر المناخ



من اليمين: رنا الحاج وكارلا جريديني



من اليمين: موريس اسكندر، تانيا رزق، رياروفائل نحاس وطارق متري



من اليمين: رياروفائل نحاس، شفيق عبدالله، يارا أصاف، طارق متري ومهدي صالح



من اليمين: ساره لطيف، نادين صايغ ويانا شاهين

نظّم معهد عصام فارس للسياسات العامة والشؤون المالية في الجامعة الأميركية في بيروت والبنك اللبناني الفرنسي BLF حفل جوائز للطلاب الفائزين بالمسابقة السنوية لتغيّر المناخ، الموجهة إلى طلاب الدراسات العليا في الجامعة الأميركية في بيروت. وكان موضوع المسابقة في عامها الأول ٢٠١٧- «تغيّر المناخ والأراضي في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

افتتح الحفل د. طارق متري، مدير معهد عصام فارس، والسيدة رياروفائل نحاس، مدير عام البنك اللبناني الفرنسي. وشرح متري قائلاً: «معظم البحوث التي أخذت كانت عينها على الدقة العلمية وعينها الأخرى على إفادة مجتمعاتنا العربية من أجل صياغة سياسات جديدة». وتحدّثت روفائل نحاس بعد تهنئتها الفائزين قائلة: «تتوافق المسابقة مع الركيزة البيئية لاستراتيجية المسؤولية الاجتماعية في المصرف، مع إصرارنا على تحقيق تنمية مستدامة. وأعطتنا الفرصة في دعم الشباب لإحداث تغيير كبير، ليس فقط داخل جامعاتهم، بل أيضاً على مستوى لبنان والمنطقة وبالتالي العالم».

لبناني وعائش برا؟

كتار من اللبنانيين متلك. لهيك صار وقت يكون في مجموعة متكاملة من الخدمات المصرفية بتأخذ بالاعتبار ظروف المغتربين وحاجاتن. عم نحكي عن الـ Expat Package من البنك اللبناني الفرنسي، اللي بيقدم حصرياً لكل لبناني عائش برا، قرض سكني بشروط استثنائية، وتوطين مجاني لفواتير الإستهلاك، وغيرها كثير من التسهيلات. ومع بطاقة AIR FRANCE KLM-BANQUE LIBANO-FRANÇAISE، رح يضل كل لبناني مغترب يزور بلده بما إنو بيجمّع لغاية ١,٥ ميل مقابل كل دولار بيصرفو بلبنان أو بالخارج. هدفنا تحس حالك قريب من بلدك، قد ما تكون بعيد.

لبنان • فرنسا • سويسرا • قبرص • الإمارات العربية المتحدة • نيجيريا • العراق



البنك
اللبناني الفرنسي
مساهم في تموحياتك

EXPAT PACKAGE

01/03 79 13 32 Short N°: 1332 Call Center: 1272 info@ebf.com www.ebf.com

رئيسة مجلس الوزراء في نيوز ساوث ويلز الاسترالية تلتقي سليم صفيير وتثني على دوره في تعزيز العلاقات الاقتصادية بين لبنان وأستراليا



سليم صفيير وغلاديس برجيكليان

التقى رئيس مجلس إدارة بنك بيروت سليم صفيير، على هامش مشاركته في المؤتمر الاغترابي في سيدني رئيسة مجلس الوزراء في مقاطعة نيوز ساوث ويلز في أستراليا غلاديس برجيكليان، وبحث معها في سبل تطوير العلاقات اللبنانية - الأسترالية على مختلف الصعد وخصوصاً الاقتصادية.

وأثنت برجيكليان على الدور الذي يقوم به صفيير في سبيل تعزيز العلاقات الاقتصادية بين لبنان وأستراليا، خصوصاً بعد افتتاح ١٦ فرعاً لـ «بنك أوف سيدني» التابع لبنك بيروت في أستراليا وتوفير عدد كبير من فرص العمل.

ووجه صفيير دعوة الى برجيكليان لزيارة لبنان فودعت بتلبيته الدعوة في أقرب فرصة، مع الإشارة الى انها من أصول أرمنية ولها أقارب وأصدقاء في لبنان.

سر مصري

● استغربت أوساط تجارية كيفية دعم مصرفي كبير لنادٍ رياضي يرأسه شخص ذو سمعة سيئة حرر عدداً من الشيكات من دون رصيد مستخلصة ان السبب قد يكون إنتخابياً لا غير.

البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية يستثمر في بنك عوده سمير حنا: شهادة على الثقة في القطاع المصرفي اللبناني



من اليسار : سمير حنا و Sir Suma Chakrabarti

أنجز البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية أول استثمار له في أسهم بنك عوده، إحدى المؤسسات المصرفية الإقليمية الرائدة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وسيتملك البنك الأوروبي أسهماً عادية في البنك مدرجة في بورصة بيروت تمثل تقريباً ٢,٥١ في المئة من مجموع أسهمه العادية.

ويسعى البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية من خلال هذا الاستثمار إلى دعم السوق المالية اللبنانية والى تفعيل أداء الاقتصاد اللبناني عموماً.

وللمناسبة، قال رئيس البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية Sir Suma Chakrabarti: «نحن سعداء بإطلاق عملياتنا في لبنان والتوقيع على أول استثمار للبنك مع مؤسسة إقليمية كبيرة مثل بنك عوده. فالقطاع المالي اللبناني يشكل العمود الفقري للاستقرار الاقتصادي في لبنان ولسمعة البلد الدولية. إن دعم عمليات بنك عوده وحوكمته المؤسسية أمر مهم جداً لتعزيز صموده إزاء التحديات التي تواجهها بيئة الأعمال في المنطقة».

أما رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك عوده سمير حنا فقال: «يسعدنا أن نعمق شراكتنا الاستراتيجية مع البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية، إذ كان البنك شريكاً رئيسياً لنا في السنوات الأخيرة في عملياتنا في تركيا ومصر. ومن شأن هذا الاستثمار في بنك عوده أن يوجه رسالة إيجابية حول إمكانيات نمو الاقتصاد المحلي، كما يشكل شهادة على الثقة في متانة القطاع المصرفي اللبناني في أوضاع إقليمية غير مستقرة. نحن نعتقد أن للبنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية دوراً كبيراً يؤديه في لبنان، وإننا نتطلع إلى العمل مع البنك وهو يطور نشاطاته في البلاد».

بنك بيبيلوس يقدم الدعم لأربع جمعيات أهلية لبنانية

قدم بنك بيبيلوس هبة بقيمة ٥٠ ألف دولار أميركي موزعة على أربع جمعيات أهلية لبنانية خلال احتفال أقيم في مركزه الرئيسي في الأشرفية.

وتشكل هذه التبرعات حصيلة مبادرة يقوم بها المصرف للسنة السادسة على التوالي، تتمثل في إشراكه الموردين من زبائنه في عملية تقديم هدايا نهاية السنة إلى المؤسسات والشركات الكبرى التي يتعامل معها.

وللمناسبة، قال نائب المدير العام ومدير الإدارة التجارية في مجموعة بنك بيبيلوس فادي نصار: «نحن فخورون بهذه المبادرة التي تقوم على الشراكة الثلاثية الطرف التي تقدم من خلالها الدعم لجمعيات خيرية فاعلة في الاهتمام بمن هم في حاجة». وأضاف: «إن هذه المبادرة تأتي متوافقة تماماً مع ممارستنا الأخلاقية للأعمال، خاصة وبأننا نؤمن أن جمعيات المجتمع المدني ضرورية لإحداث تغيير إيجابي في المجتمع».

من جهتها، قالت المنسقة التنفيذية لجمع التبرعات في مركز سرطان الأطفال في لبنان (CCCL)، إحدى الجمعيات التي تلقت تبرعاً لارا تمساح شاكور: «نقدر دعم بنك بيبيلوس وشركاه المستمر من خلال هذه المبادرة الفريدة من نوعها». وأضافت: «إن دعم القطاع الخاص للمؤسسات الأهلية يلعب دوراً أساسياً في مساعدتها على إيصال رسالتها وتحقيق أهدافها في خدمة المريض والمحتاج في كل المناطق».



ENGINEERING OF BEAUTY
WE MAKE IT ABSOLUTE



NAVETTA 73



COME AND SEE at Beirut Boat – Beirut Marina, Zaitunay Bay – from 9th to 13th May 2018

YACHT VISION

Yachts for the sea

Zouk Mikael -seaside
jounieh-lebanon
+961 9 225970 / +961 3 250070
info@yacht-vision.com
yacht-vision.com



بنك الموارد حضر مفاجات لموظفيه خلال حفل غدائه السنوي

مروان خير الدين: نتطلع الى تعزيز إنجازات العام الماضي ضمن استراتيجية متكاملة

أقام بنك الموارد حفل غدائه السنوي في منتجع la Siesta في خلدة بحضور رئيس مجلس إدارته مروان خير الدين والمديرة التنفيذية نهلا خداج بو دياب وأعضاء مجلس إدارة المصرف الى جانب حشد من الموظفين.

شهد حفل هذا العام الكثير من المفاجآت التي حضرتها الإدارة لموظفيها تنفيذاً للتغييرات الجديدة التي يشهدها بنك الموارد وفق الخطط الموضوعية.

افتتح الحفل بالنشيد الوطني اللبناني، أشده الحاضرون جماعياً، شهد توزيع الجوائز على الموظفين المتفوقين والفروع التي حققت أهدافها خلال العام.

بدوره حيا رئيس مجلس إدارة بنك الموارد مديره العام مروان خير الدين كل عائلة المصرف وقال: «إنجازات عديدة قمنا بها سوياً في ٢٠١٧ ونتطلع الى تعزيزها هذا العام ضمن إستراتيجية متكاملة تتطلب التعاون والتنسيق التام بين الإدارة والموظفين لتنفيذها على أكمل وجه، حيث يجب علينا العمل بأقصى طاقاتنا لتقديم ما يحتاجه العملاء في جو من الراحة والأمان وبكثير من الوعي».

وفي الختام التقط المحترفون الصور الى جانب شعار المصرف «We can do».

تكريم فينيسيا بنك لمساهمتها في مكافحة الجرائم المالية



عبد الرزاق عاشور يستلم الجائزة

نظمت كلية ادارة الاعمال في الجامعة اللبنانية الدولية LIA برعاية وحضور وزير المال علي حسن خليل مؤتمراً حول مكافحة الجرائم المالية، كرمته خلاله «فينيسيا بنك» الرائد في مجال الامتثال بشخص رئيسه السيد عبد الرزاق عاشور.

حضر المؤتمر نائب حاكم مصرف لبنان راند شرف الدين وامين عام اتحاد المصارف العربية وسام فتوح وعدد كبير من الشخصيات اللبنانية البارزة.

بنك بيبلوس يدعو الى تقديم طلبات المشاركة بجائزة التصوير الفوتوغرافي ٢٠١٨

دعا بنك بيبلوس في بيان الى تقديم طلبات المشاركة بجائزة التصوير الفوتوغرافي ٢٠١٨، التي سيعلم عن اسم رابحها خلال معرض BEIRUT ART FAIR في شهر أيلول المقبل.

وجاء في البيان: «يمكن للراغبين تقديم طلباتهم عبر الإنترنت على موقع www.byblosbankaward.com حتى نهار الخميس ٢١ أيار ٢٠١٨. وستختار لجنة حكام مؤلفة من خبراء معروفين عالمياً في مجال التصوير الفوتوغرافي المتأهلين العشرة الذين سيعرضون صورهم في منصة بنك بيبلوس في معرض BEIRUT ART FAIR، على أن يعلن اسم الرابح في آخر يوم منه».

تجدر الإشارة الى أن بنك بيبلوس أطلق جائزة بنك بيبلوس للتصوير الفوتوغرافي عام ٢٠١٢ بهدف وضع المصورين الفوتوغرافيين اللبنانيين الصاعدين على الطريق الصحيح لحياة مهنية ناجحة. وخلال السنوات الست السابقة، شارك أكثر من ٥٠٠ مصور بالمسابقة، عبر تقديم حوالي ٣٥٠٠ صورة فنية. وفي هذه الفترة، اختارت ست لجان حكام مختلفة ٦٥ متأهلاً إلى المرحلة النهائية من المسابقة وستة رابحين متتاليين.

وعلى غرار رابحي الجائزة في السنوات السابقة خضع جو غانم، الفائز لعام ٢٠١٧، لبرنامج تدريبي وتوجيهي على يد خبراء معروفين في مجال التصوير الفوتوغرافي، وذلك لمساعدته على التحضير لمعرضه الإفرادي الأول الذي سيجري في مقر بنك بيبلوس من نهار الخميس ١٩ نيسان وحتى نهار الأحد ٢٢ نيسان ٢٠١٨.



سليم صفيير في افتتاح «مؤتمر الطاقة الإغترابية في باريس»

واجب لبنان ايجاد حل جذري قادر على اجتثاث الفساد ومواجهة التحديات المالية

رأى رئيس مجلس الإدارة المدير العام لبنك بيروت د. سليم صفيير ان مؤتمر «CEDRE»، لن يكون في مقدوره اجترح المعجزات وعلى لبنان ان يكافح ضد الفساد المستشري والإدارة السيئة، واعتبر ان «الدعم الدولي وحده غير كافٍ، وإذا لم تأخذ حكومتنا على عاتقها ايجاد الإصلاحات البنوية اللازمة، فلبنان لن يتمكن من الخروج من حال اقتصاده غير المدعوم».

وقال صفيير في افتتاح «مؤتمر الطاقة الإغترابية» الذي عقد مؤخراً في العاصمة الفرنسية باريس: «إذا لم يأخذ بلدنا على عاتقه تطوير البنى التحتية والقضاء على الفساد من جذوره، فكل الإيرادات الطيبة الدولية لن تغير من واقع الأمر شيئاً»، مؤكداً أنه «من الواجب ايجاد حل جذري وأساسي قادر على اجتثاث الفساد ومواجهة التحديات المالية والإقتصادية، ومع ان هذه الطريق طويلة وقاسية، إلا أننا قادرون على اجتيازها».

«الاعتماد اللبناني» يطلق بطاقة فيزا Signature Business لإدارة نفقات الأعمال

أطلق بنك الاعتماد اللبناني، في إطار سعيه الدائم الى توفير تجربة مصرفية مميزة لعملائه، بطاقة فيزا Signature Business المصممة خصيصاً لتلبية احتياجات الشركات وموظفيها، والتي تشكل وسيلة دفع فعالة لتسديد المشتريات المتعلقة بالعمل وإدارة نفقات السفر، ولتسهيل إدارة الحسابات.

كما وتقدم البطاقة خدمات المساعد الشخصي Concierge Services التي توفر مجموعة من الترتيبات على مدار الساعة. ومع خدمات Loungekey، يستفيد حاملو البطاقة من دخول مجاني غير محدود إلى أكثر من ٥٠٠ صالة إنتظار في مطارات العالم. هذا بالإضافة إلى تغطية تأمينية شاملة خلال السفر.



نهلة خداج بو دياب تشارك في مؤتمر "القطاع المصرفي الفلسطيني" "إنسجام العمل بين الرجل والمرأة تكامل لكل مؤسسة"

شاركت رئيسة مجموعة تمكين المرأة في الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب، الرئيس التنفيذي للعمليات في بنك الموارد نهلة خداج بو دياب في أعمال مؤتمر "القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي" في العاصمة الأردنية عمّان، بدعوة من إتحاد المصارف العربية، سلطة النقد الفلسطينية، البنك المركزي الأردني وعدد من المصارف الفلسطينية والأردنية.

الى جانب بو دياب، شارك في افتتاح المؤتمر أمين عام اتحاد المصارف العربية وسام فتوح نيابة عن رئيس الاتحاد محمد جراح الصباح، رئيس مجلس إدارة جمعية البنوك في فلسطين جوزيف نسناس، رئيس مجلس إدارة جمعية البنوك في الأردن موسى شحادة، رئيس مجلس إدارة صندوق الاستثمار الفلسطيني محمد مصطفى وبحضور ممثلي القطاع المصرفي في الأردن وفلسطين، ولفيف من الشخصيات الرسمية من القطاع المصرفي المالي ورجال الأعمال.

تناول المؤتمر، الذي استمر ليومين، مواضيع مصرفية عدة تتعلق بأنظمة المدفوعات الإلكترونية وأثرها في تعزيز دور القطاع المصرفي والمالي وكذلك فاعلية آليات وتشريعات مؤسسات ضمان الودائع في حماية أموال المودعين، وأهمية زيادة وعي الجمهور لنظام ضمان الودائع. كما ناقش المؤتمر الإجراءات الرقابية الإحترازية والممارسات السليمة لعملية مكافحة غسل الأموال وأثرها السلبي على الأنشطة الإقتصادية والمصرفية، إضافةً الى متطلبات "بازل" والسياسة المعتمدة في تطبيقه.

هذا وألقت السيدة بو دياب كلمة في المؤتمر ركزت خلالها على الضغط الذي ترزح تحت وطأته مؤسساتنا بفعل التغيرات العالمية الدائمة والتي لا يمكن مواجهتها سوى من خلال تفعيل الأدمغة داخلها، كما وأشارت الى أهمية وجود المرأة في المؤسسات والتي أثبتت تفوقها وقدراتها في اعتماد وتطبيق الأسلوب الإداري الحديث والمطلوب حالياً والذي يتمحور حول فكرة تطوير قدرة الانسان على التفكير وتشجيعه على المساهمة في تنمية المؤسسة التي ينتمي اليها.

وشرحت بو دياب خطة العمل التي تنوي طرحها حول إنتاج إجراءات متعددة لنشر التوعية عند الموظفين من الجنسين لتأمين القدرات اللازمة لتمكين المؤسسات وبالتالي تشجيعها على تجنيد نساء رائدات وقيادات ضمن صفوفها حتى يتحقق التوازن بين الجنسين الذي يؤدي حتماً الى النهوض بالمؤسسة ككل.

الميزانية العمومية الموقوفة كما

٢٠١٦/١٢/٣١

٢٠١٧/١٢/٣١

الموجودات	السنة الحالية	السنة السابقة
أصول غير مادية	٣٤٥,٢٩٩,٤٨٣	٤٠٣,٣٦٥,١٣١,٧٢٣
التوظيفات	٤٢٥,٦١٠,٥٦١,٤٩٣	٣٦,٥٤١,٥٤٤,٧٠٦
- أراضي وعقارات	٣٦,٥٤١,٥٤٤,٧٠٦	٣٦,٥٤١,٥٤٤,٧٠٦
- شركات تابعة و شقيقة	١٥,٥٥٢,٥٠٠,٠٠٠	١٥,٥٥٢,٥٠٠,٠٠٠
- قروض على البوالص	١٦,١٤٢,٥٢١	٢٠,٩٢٨,٥٩٢
- قروض أخرى	٧,٩٥٨,٨٧٢,١٤٥	٧,٩٥٨,٨٧٢,١٤٥
- إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	٤٩,٠٦١,٨١٠,٣١٦	٨٧,٥٩٦,١٩٤,١٣١
- إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	٣١٢,٦٦١,١٥٠,٩٧٩	٢٥٢,٧٧٢,٥٨٢,٠٢٠
- صناديق إستثمار	٣١١,٥٢٢,١٠٧,٣٧٢	٢٥١,٦٥٦,٦٨٨,٨٤١
- إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين	٨٧٥,٠٠٠,٠٠٠	٦٧٠,٠٠٠,٠٠٠
- النقد وما شابه	٢٦٤,٠٤٣,٦٠٧	٤٤٥,٨٩٣,١٧٩
الحسابات المجمدة والودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	٣,٨١٨,٥٤٠,٨٢٦	٣,٤٧٠,٤٧٤,٥٦٧
- الودائع لأجل (أكثر من ٣ أشهر)	٥٢,٤٢٨,١٣٦,٥٠١	٥٧,٩٦١,٥٨٥,٦٠٣
- حسابات مجمدة لقاء كفالات لوزارة الإقتصاد والتجارة	٢٨,٧٧٩,٠٩٢,٥٦٥	٢٦,٩٠٤,٢٤٢,٧٠٦
- حسابات مجمدة لصالح جهات أخرى	٢,٨١٨,٨٨٩,٣٤٥	١,٥٧٣,٨٥٤,٠٥٤
إيرادات مستحقة على التوظيفات	٢٥,٩٦٠,٢٠٣,٢٢٠	٢٥,٣٣٠,٣٨٨,٦٥٢
التوظيفات المرتبطة بعقود وحدات الإستثمار	٣٢,٥٥٥,٨٦٠,٦١٦	٢٥,١٨٤,٣٠٨,٣٦٦
- توظيفات عقارية	١١,٠٦٧,٤٦٦,١١٦	١٠,٤٠٨,١٨٦,١٩٨
- إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود الثابت	٢١,٠٢٥,٤٧٧,١٢٣	١٤,٦٦١,٥١٤,٨٤٠
- إستثمارات في الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)	٥٠٢,٩١٧,٣٧٧	١١٤,٦٠٧,٣٢٨
- صناديق إستثمار	٢٣,٧٧٧,١١٦,٦٠٥	١٩,٢٢٧,٤٩٠,٦٩٦
- نقد وتوظيفات مشابهة	١١,٠٩١,٢٥٩,٠٠٠	٨,٤٥٧,٤٣٣,٧٣٦
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (حياة)	١٢,٦٣٥,٨٥٧,٦٠٥	١٠,٧٧٠,٠٥٦,٩٦٠
- حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	١,٠٨٢,٢٣٣,٨٤٧	٤٦٦,١٤٨,٣٢٣
- حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	١,٠٨٢,٢٣٣,٨٤٧	٤٦٦,١٤٨,٣٢٣
- حصة معيدي الضمان من الإحتياطي الحسابي	١,٠٨٢,٢٣٣,٨٤٧	٤٦٦,١٤٨,٣٢٣
حصة معيدي الضمان من الإحتياطيات الفنية (غير الحياة)	٢٤,٩٨٩,٢٣٣,٣٧٣	٢٤,٦٣٣,٦٩٠,٦٧٤
- حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الأقساط	٢١,٤٤٨,٢٩٩,٧٨١	٢٠,٩٥٩,٥٩٩,٠٠٠
- حصة معيدي الضمان من إحتياطيات الحوادث	٣,٥٤٠,٩٣٣,٥٩٢	٣,٦٧٤,٠٩١,٦٧٤
نم مدينة عائدة لعمليات الضمان	١,٠٨٥,٣١٣,٠١٣	٨٨٧,١٦٤,٠٩٨
- أقساط مستحقة على العمليات المباشرة	٢٥٣,٨٢٣,٩٩٣	١٤٤,١٥٢,٦٥٥
- نم مدينة على وسطاء الضمان	١٣١,٨٤٤,٨٠٤	٩٥,٧٩٧,٢٩٩
- حسابات شركات الضمان المدينة	٦٩٩,٦٤٤,٢١٦	٦٤٧,٢١٤,١٤٤
نم مدينة عائدة لعمليات إعادة الضمان	١٩,٠٠٠,٤٥٤,٧٤١	١٧,٩٨١,٣٩٠,٣١٤
- مبالغ برسم الإسترداد من معيدي الضمان	١٨,٩٧٥,٤٥٤,٧٤١	١٧,٩٥٦,٠٨٨,٨١٤
- عمولات وبدلات من معيدي الضمان	-	٣٠٩,٥٠٠
- نم مدينة أخرى عائدة لعمليات إعادة الضمان	٢٥,٠٠٠,٠٠٠	٢٥,٠٠٠,٠٠٠
موجودات أخرى	٦٠٩,٦٤٣,٣٠٢,٢٢٧	٥٧٦,٦١١,١٥٢,٥٠٣
- أراضي وعقارات غير معدة للإستثمار		
- الأصول الثابتة التشغيلية		
- أصول أخرى		
نم مدينة أخرى		
- نم المستخدمين		
- ضرائب ورسوم برسم الإسترداد		
- الذمم المدينة من الأطراف المقربة		
- حسابات مدينة أخرى		
- حسابات المساهمين		
حسابات التسوية		
- تكاليف نفقات البوالص المؤجلة		
- أقساط مكتسبة قيد الإصدار		
- أعباء مدفوعة مسبقاً		
- حسابات التسوية المختلفة		
إجمالي الموجودات		

مجلس الإدارة:

عضو في مجموعة بنك لبنان والمهجر

 السيد حبيب رحال
 السيد فاتح بكداش
 السيد سامر الأزهري
 السادة سكور ممثلة بالسيد فيكتور بينيه
 رئيس مجلس الإدارة - المدير العام
 نائب رئيس مجلس الإدارة - المدير العام
 عضو
 عضو

٢٠١٦/١٢/٣١

٢٠١٧/١٢/٣١

السنة السابقة	ليرة لبنانية	السنة الحالية	المطلوبات والرساميل الخاصة
١٩٨,٨٢٧,٧٣١,٠١٣		٢١٣,٠٨١,٣٠٠,٢٥٤	الرساميل الخاصة
٤٣,٢٠٠,٠٠٠,٠٠٠		٤٣,٢٠٠,٠٠٠,٠٠٠	رأس المال المدفوع
٤٣,٢٠٠,٠٠٠,٠٠٠		٤٣,٢٠٠,٠٠٠,٠٠٠	- رأس المال المكتتب
١٤,٤٠٠,٠٠٠,٠٠٠		١٤,٤٠٠,٠٠٠,٠٠٠	- ينزل: رأس المال غير المدفوع
١١٣,٨٧٨,٦٧١,١٦٦		١٢٧,٥٤٧,٧٣١,٠١٤	الإحتياطي القانوني
-		-	الإحتياطيات العامة
٢٧,٣٤٩,٠٥٩,٨٤٧		٢٧,٩٣٣,٥٦٩,٢٤٠	نتائج سابقة مدورة
-		-	نتيجة السنة الحالية
			الإحتياطيات الأخرى
			- إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود الثابت
			- إحتياطي تقييم الأدوات المالية ذات المردود المتغير (أسهم ومشاركات)
			- إحتياطي تقييم صناديق الإستثمار
			- إحتياطي إعادة تخمين الأصول الثابتة
			- إحتياطيات أخرى
			ديون غير ذات أولوية
			- ديون ثانوية
			- حسابات المساهمين
١٣٩,٨٤٩,٣٠٦,٢٢٢		١٦٠,٢٦٧,٧٨٥,٥٨٣	الإحتياطي الفني لرفع الحياة
١٣٧,١٠٧,٨٣٢,٩٤٦		١٥٥,٤٩٧,١٦٧,٥٥٠	- الإحتياطي الحسابي
٨٢,٣٩٣,٣٤٤		-	- إحتياطي الأقساط غير المكتسبة
٢,٤٩١,١٨١,٢٠٦		٤,٣١٨,١٠٧,٩٩٣	- إحتياطي الحوادث تحت التسوية
٩٠,٤٥٠,٠٠٠		٣١٣,٥٦٠,٠٠٠	- إحتياطي الحوادث الواقعة وغير المصرح عنها-IBNR
٧٧,٤٤٨,٩٣٦		١٣٨,٩٥٠,٠٤٠	- إحتياطي مصاريف إدارة الحوادث
-		-	- إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص
-		-	- إحتياطيات فنية أخرى
٥٧,٩٦١,٥٨٥,٥٩٨		٥٢,٤٢٨,١٣٦,٥٠١	الإحتياطي الفني لعقود الضمان المرتبطة بوحدات الإستثمار
			- إحتياطي حوادث تحت التسوية
٥٧,٩٦١,٥٨٥,٥٩٨		٥٢,٤٢٨,١٣٦,٥٠١	- الإحتياطي الحسابي
			- إحتياطيات فنية إضافية
١٣٥,٥٥٧,٤٣٤,٠٣٨		١٤٦,٥٤٧,٩٤٩,٠٧٩	الإحتياطي الفني لغير فرع الحياة
٩٨,١٧٣,٧٢٨,٢١٤		١٠٠,٤٠٢,٠٠٧,١٩٥	- إحتياطي الأقساط غير المكتسبة
٣٢,٠٢٨,٤٧٩,٣٥٨		٣٨,٦٤٥,٦٩٦,٧٢١	- إحتياطي المطالبات تحت التسوية
٢,٠١٤,٥٥٣,٤٤٨		٢,٢٢٠,٤٣٨,١٠٣	- إحتياطي المطالبات الواقعة وغير المصرح عنها-IBNR
١,٠٧٥,٦٧٥,٠٨٧		١,٢٩٣,٨٢٩,٦٤٣	- إحتياطي مصاريف إدارة المطالبات
			- إحتياطي أنصبة أرباح حاملي البوالص
٤٥٢,١٨٤,٥٢١		١,٧٢٤,٤٠٦,٤٠٨	- إحتياطي العجز في الأقساط
١,٨١٢,٨١٢,٧١٠		٢,٢٦١,٥٧١,٠٠٩	- إحتياطي المطالبات الواقعة والمصرح عنها لكن غير المرصودة بشكل كاف-IBNR
			- إحتياطيات فنية أخرى
٨,٠٣٦,٣٢٠,٥٩٤		٨,٣٦٧,٠٢٢,٢٩٥	مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء
			إيداعات موقوفة تحت إتفاقيات إعادة التأمين
١,٧٦٣,٧٧٤,٢٢٢		٢,٣٠٦,١١٣,٧٤٤	ذمم دائنة عائدة لعمليات الضمان
			- ذمم دائنة عن العمليات المباشرة
١,٧٦٣,٧٧٤,٢٢٢		٢,٣٠٦,١١٣,٧٤٤	- ذمم دائنة عن العمليات غير المباشرة
			- حسابات شركات التأمين الدائنة
٨,٩٥٢,٠٠١,٩٤٩		٧,٩٧٥,٢٢٥,٠١١	ذمم دائنة عائدة لعمليات إعادة التأمين
١,٣١٥,٧٢٢,٤٨٤		١,٤٣١,٥٢٤,١٦٤	عمولات إعادة التأمين غير المحققة
٧,٥٩٧,٣٨٦,٩٨٦		-	ديون
			- أموال مستدانة
٧,٥٩٧,٣٨٦,٩٨٦		-	- ديون مصرفية
			- ديون أخرى
١٤,٦٦٤,٧٦٧,٨٠٦		١٦,١٥٧,٣٦٠,٢٧٣	مطلوبات أخرى
			- ذمم المستخدمين
٧,١٣٨,٢٥٠,٨٩٩		٧,٩٥٨,٨٣٠,١٣٨	- ضرائب ورسوم متوجبة
٢,٤٩٩,٢١١,٥٦٢		٢,٥٥٢,٤٩٥,٨٣٥	- الذمم الدائنة للأطراف المقربة
٥٠,٢٧,٣٥٠,٣٤٥		٥,٦٤٦,٠٣٤,٣٠٠	- ذمم دائنة أخرى
٢,٠٨٥,١٢١,٥٩١		١,٠٨٠,٨٨٥,٣٣٣	حسابات التسوية
		٣٠,١٥٠,٠٠٠	- الإيرادات غير المكتسبة
١١٥,٤٣٧,١٧٦		٢٣٨,٨١٨,٧٨٣	- المصاريف المستحقة وغير المدفوعة
١,٩٦٩,٦٤٤,٤١٥		٨١١,٩١٦,٥٥٠	- حسابات التسوية الأخرى
٥٧٦,٦١١,١٥٢,٥٠٣		٦٠٩,٦٤٣,٣٠٢,٢٣٧	إجمالي المطلوبات والرساميل الخاصة

مفوضو المراقبة: BDO, سمعان, غلام وشركاهم
أرنتست ويونغ

السيد سيرج أوزوف
السيد باتريك لواز
السيد رامي حورية
السيد مروان جارودي

عضو
عضو
عضو
عضو



من اليسار: رئيس نادي الهومنتمن هيرير خاتشادوريان والرئيس التنفيذي للعمليات في SGBL فيليب دوبوا



SGBL ونادي هومنتمن بيروت يطلقان مجموعة بطاقات المشتركة طارق شهاب: اننا المشجع الدائم والداعم الأول للرياضة في لبنان

أطلق كل من SGBL و ماستركارد ونادي هومنتمن بيروت لكرة السلة بطاقتها المشتركة SGBL-Homenetmen، بحضور الإدارة العامة لـ SGBL،

وكبار ممثلي ماستركارد، وإدارة وفريق نادي هومنتمن، والعديد من الضيوف وسائل الإعلام. وتحمل هذه البطاقات المشتركة، وهي الأعلى في فئاتها، شعارات SGBL وهومنتمن و ماستركارد،

وستكون متوفرة في جميع فروع بنك SGBL وتمكّن حاملها من دعم فريق كرة السلة في الدرجة الأولى للرجال والاستفادة من عالم من الامتيازات. وقد أعلن نائب المدير العام في بنك SGBL طارق شهاب: «الرياضة هي ركيزة من ركائز مصرفنا الأربع بالمسؤولية الاجتماعية. و SGBL هو المشجع الدائم والداعم الأول للرياضة في لبنان، خاصة وأن القيم الرياضية تتلاقى مع قيمنا كمصرف والتي تتمثل بروح الفريق، والتفوق الذاتي، وقبول واحترام الآخر، والمثابرة لتخطي الصعوبات وللتقدم».

نحن اليوم مجتمعون، لنؤكد أن SGBL ليس براع لفريق الرجال بكرة السلة لنادي هومنتمن فقط. نحن شركاء نتقدم سوياً.

أما سومو روي، رئيس مجموعة المشرق في ماستركارد، فقد علق بالقول: «نحن سعداء بالتعاون مع SGBL لإطلاق مجموعة جديدة من البطاقات ذات العلامات التجارية المشتركة لنادي هومنتمن بيروت لكرة السلة. فالرياضة تعد نقطة جذب رئيسية لعملائنا».



من اليمين: كريستل فغالي وماري بركات



من اليمين: نتالي مالجيان، جوانا بالوغلو وألكس سيمونيان



رمزي الصبوري يستلم الجائزة

أريبا تحصل على جائزة مرموقة في ملتقى ماستركارد للريادة

حصلت شركة أريبا AREEBA على جائزة BEST ADVANCEMENT IN MIGRATION TO CONTACTLESS خلال الدورة الثانية من ملتقى ماستركارد للريادة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذي أجرين في باريس - فرنسا بين ٤ و٧ آذار الماضي. ومنحت «أريبا» هذه الجائزة تقديراً لجهودها في تطوير وتشغيل مجموعة واسعة من حلول الدفع من دون لمس. وتسلم الجائزة الرئيس التجاري في أريبا رمزي الصبوري معلقاً: «تعزّز هذه الجائزة من ماستركارد دور أريبا كالمزود الرائد لحلول الدفع المبتكرة. نسعى لتحقيق هدفنا لإطلاق حلول دفع سلسلة تساعد في الانتقال من الدفع النقدي الى الدفع الإلكتروني ودعم النمو الاقتصادي في البلد».

حملة خاصة من BBAC احتفالاً باليوم العالمي للمرأة وعيد الأم

مزايا وقسيمة شرائية وقسطان شهريان مجانيان ومعدلات فائدة تفضيلية

نظم BBAC بنك بيروت والبلاد العربية، للعام الرابع على التوالي، حملة خاصة للاحتفال بالمرأة، بالتزامن مع اليوم العالمي للمرأة وعيد الأم، قدمت خلالها عروض خاصة وباقات متنوعة من المنتجات المصرفية، والمشاركة في نشاطات اجتماعية وقضايا إنسانية تدعم المرأة وتساهم في تمكينها.

وأطلق BBAC هذا العام عروضاً حصريّة ومتمنوعة طوال شهر آذار الماضي ولغاية ١٤ نيسان الجاري تتضمن: مضاعفة النقاط عند استخدام «بطاقة دايmond» المصمّمة خصيصاً للمرأة، الاستفادة من ايداع ١٠٠ دولار أميركي عند فتح «حساب الأم» لأولادها، ومن قسيمة شرائية من أبرز مراكز التسوق في لبنان عند حصولها على «القرض الشخصي». كما الاستفادة من قسطين شهريين مجانيين ومعدلات فائدة تفضيلية عند حصولها على «قرض الأعمال الصغيرة» ومن دفعة شهرية مجانية عند حصولها على برنامج التأمين الإذخاري «جني» للتقاعد أو «نجاح» للتعليم. هذا ويترجم BBAC من خلال هذه المبادرات ومن خلال نشاطاته المتعددة، اهتمامه الحقيقي بزبائنه مؤكداً شعاره «الإهتمام بالفعل».



QUALITY DESERVES TO BE RECOGNIZED

Libano-Suisse has the pleasure to announce it has been awarded ISO certification by official body SAI Global. This provides yet another milestone in our mission to satisfy our clients through the pursuit of excellence. As one of the few Lebanese insurance companies to have a certified quality management system, we always operate to the highest ethical standards. With our ISO certification clients and partners can be further assured of quality service that has been internationally recognized.



Quality
ISO 9001



LIBANO-SUISSE S.A.L.
Insurance Company

Head Office, Commerce and Finance Bldg, 2nd floor, Kantary, Beirut, Tel: 1247, (961) 1 374900, Fax: (961) 1 368724

P.O. Box 11-3821 Beirut 1107 2150, libano-suisse@libano-suisse.com, www.libano-suisse.com  

البنوك اللبنانية فئة ألفا ALPHA BANKS ارتفع عددها الى ١٥ مصرفاً وأرباحها مجتمعة بلغت ٢,٤ مليار دولار



د. جوزف طريبه

CREDIT LIBANAIS



سمعان باسيل

BYBLOS



وليد روفائل

BLF



محمد الحريري

BANKMED



سعد أزهرى

BLOM



سمير حنا

AUDI BANK



عدنان القصار

FRANSABANK



انطون صحناوي

SGBL



سليم حبيب

IBL



رامي النمر

FNB



الشيخ غسان عساف

BBAC



د. سليم صفير

BOB



ماريو سرادار

SARADAR



طارق خليفة

CREDITBANK



سامر عيتاني

LGB

نشرت نشرة ماركت وتتش MARKET WATCH التي يصدرها بنك الإعتدال اللبناني ان البنوك اللبنانية فئة ألفا ALPHA BANKS حققت خلال العام ٢٠١٧ زيادة في الأرباح بلغت نسبتها ٦,٤ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠١٦ وبلغ مجموع أرباحها مجتمعة ٢,٤٠١ مليار دولار أميركي مقابل ٢,٢٦٤ مليار دولار أميركي لسنة ٢٠١٦. وذلك بالرغم من الضغوط الناجمة عن الأوضاع الأمنية والإقتصادية المتردية السائدة في الدول المجاورة.

تدخل في عداد فئة ألفا المصارف التي جمعت ودائع مصرفية تزيد عن ملياري دولار أميركي وعددها أصبح ١٥ مصرفاً هي الآتية:

– بنك عوده AUDI – بلوم بنك BLOM – بنك ميد BANKMED – اللبناني الفرنسي BLF – بنك بيلوس BYBLOS – الإعتدال اللبناني CREDIT LIBANAIS – بنك بيروت BOB – بنك بيروت والبلاد العربية BBAC – فرست ناشونال FNB – انتركونتيننتال IBL – اس جي بي ال SGBL – فرنسبنك FRANSABANK – بنك لبنان والخليج LGB – كريديت بنك CREDITBANK – سرادار SARADAR.

وهذا الأخير انضم الى لائحة ألفا العام الماضي.

أضافت نشرة ماركت وتتش ان الأصول المجمعة للمصارف الـ ١٥ المذكورة آنفاً بلغت ٢٣٢,٩٨ مليار دولار أميركي مقابل ٢١٨,٥ مليار

دولار أميركي لسنة ٢٠١٦ وذلك على أثر ارتفاع صافي محفظة تسليفات الزبائن بنسبة ١,٦٣ في المئة (مقارنة مع ارتفاع بنسبة ٥,٤٩ في المئة للقطاع المصرفي المحلي) الى ٦٦,٤٨ مليار دولار. في السياق نفسه، زادت ودائع الزبائن لدى مجموعة ألفا بنسبة ٣,٤٦ في المئة خلال العام ٢٠١٧ (مقارنة بنمو عادل الـ ٣,٩٢ في المئة للقطاع المصرفي المحلي) الى حوالي ١٨٢,٥٠ مليار دولار من ١٧٦,٣٩ مليار دولار في نهاية العام ٢٠١٦. وعلى وجه التحديد ارتفعت ودائع العملاء المحليين لدى مجموعة ألفا بنسبة ٤,٨٤ في المئة الى ١٥٦,٨٠ مليار دولار خلال العام ٢٠١٧، في حين انكشبت ودائع غير المقيمين بنسبة ٤,٢٦ في المئة الى ٢٥,٧٩ مليار دولار أميركي.

Bankmed تمنح Visa جائزة برنامج التميز

تقديرًا لبرنامج Bankmed Youth Program الموجه للشباب

منحت شركة Visa، الرائدة في مجال الدفع الرقمي، Bankmed جائزة برنامج التميز لعام ٢٠١٧، وذلك لتفوق برنامج Bankmed Youth Program وتأكيد سعيه المستمر لتقديم المنتجات والخدمات المالية المصممة بطريقة مبتكرة والتي تحاكي حاجات المستهلكين.

وقد أشار مدير قطاع القنوات المصرفية الإلكترونية وخدمة البطاقات لدى Bankmed حاتم شعراني «إننا في Bankmed نفتخر بهذا التقدير الذي منحنا إياه شركة Visa نظراً لإنجازاتنا ولجهودنا الدؤوبة لتطوير خدماتنا المالية التي تلبي حاجات المستهلك وذلك من خلال تقديم برامج مميزة مثل هذا البرنامج».





Creditbank S.A.L.

تمويل المشاريع - "SME"

النجاح يبدأ مع الإرادة، ويتحقق عبر قوة القدرات وبدعم الخبرة والإحتراف. منكم الإرادة ولكم القوة: الإعتماد المصرفي "يضع بين يديك" مجموعة متكاملة من الحلول المصرفية الشخصية، إضافة الى خدماته الإستشارية والمؤسسية. بالإحتراف والدعم المالي، تتوفر لكم البنية المثالية التي تمنح إرادتكم كل القوة.

للإرادة قوة

01 501 600
creditbank.com



بنك بيمو رعى معرض MINIATURES



من اليمين: كلودين فغالي، سميح سعادة، منى صوفان، هلا نصر، منى خياط، مي عبدالله، كريستين أبو جوده، تانيا حشيمة و رانيا حشيمة



من اليمين: فؤاد زمكحل، سفير باكستان AFTAB KHOKMER AHMAD، رياض عبيجي وسليم زمكحل

رعى بنك بيمو معرض MINIATURES بعنوان SUCH A SMALL WORLD- BY SELIM ZMOKHOL، ضم مجموعة من رواد الأعمال والأصدقاء في فرعه بالأشرفية - شارع ساسين. ويأتي هذا المعرض تماشياً مع سياسة المصرف القاضية بدعم المشاريع الثقافية، حيث يحتوي كل مصغر على عالم من الإلهام، وقد شكّل تجربة تدعو للتمتع بمساحة من الفن الرائع والخلاق.



من اليمين: سمير رحال، يوسف كنعان، سليم زمكحل، فؤاد زمكحل، فؤاد مخزومي وسلفيس زمكحل



من اليمين: فؤاد زمكحل، كلودين فغالي، كريستين أبو جوده وفاتح بكداش



من اليمين: فؤاد زمكحل، نقولا صحنائي، أليفيس زمكحل و ربيع افرام



من اليمين: رنا زمكحل، زياد يزبك، سليم زمكحل، كارولين يزبك، هلا كبابي وفاليري عواد



من اليمين: موسى نمر، راميا جاويش، جوزف مخايل وكريستيان كريم



من اليسار: سميح سعادة، سليم زمكحل، فؤاد مخزومي وبرنارد بريدي

NEW Collection

spring-summer 2018



MINKLADY

BEIRUT | SAMI EL SOLH BOULEVARD | BADARO

TEL: +961 1 380263 | +961 3 713216

 @MINKLADYFURBEIRUT  @MINKLADY_FUR_BEIRUT

٩ في المئة نمو أرباح المصارف السعودية بالرغم من الانخفاض البسيط في ودائعها وقروضها
الأهلي التجاري أول يليه الراجحي وسامبا وبنك الرياض أول رسملة



خالد العليان
SABB



عمار الخضيرى
SAUDI FRANSI



عبد المجيد المبارك
RIYAD BANK



عيسى العيسى
SAMBA



STEVE BERTAMINI
AL RAJHI



سعيد الغامدي
AL AHLI



عبد العزيز العنيزان
AL BILAD



نبيل الحوشان
BAJ



مسعود المنيفي
SAIB



عبد المحسن الفارسى
AL INMA



مبارك الخفرة
AL AWWAL



روبير عيد
ANB

- فيما انخفضت **الودائع DEPOSITS** بنسبة ٠,٨ في المئة لتبلغ ٤٤٥,٦ ملياراً وتصدّر الأهلي تلاه الراجحي فمجموعة سامبا.
- وكذلك انخفضت **القروض LOANS** بنسبة ١,١ في المئة الى ٣٦٧,٦ مليار دولار وتصدّر الأهلي تلاه الراجحي وبنك الرياض.
- **حقوق المساهمين EQUITY** ارتفعت بنسبة ٦ في المئة الى نحو ٩٥ مليار دولار وتصدر الأهلي فالراجحي وسامبا.
- كما ارتفعت **الأرباح الصافية NET PROFIT** بنسبة ٩ في المئة الى ١٢ مليار دولار وتصدّر الأهلي فالراجحي وسامبا ثم الرياض والسعودي البريطاني.

الارقام (مليون دولار اميركي)

حققت المصارف السعودية نتائج جيدة خلال العام ٢٠١٧ خصوصاً في بندي الأرباح الصافية وحقوق المساهمين اللذين ارتفعا عن العام ٢٠١٦ بنسبة ٩ في المئة و٦ في المئة.
- وبلغ **مجموع رساميل CAPITAL** المصارف السعودية خلال العام ٢٠١٧ نحو ٤٥ مليار دولار أميركي وتصدّر القائمة بنك الرياض برأسمال ٨ مليارات دولار وتلاه الأهلي وسامبا.
- وارتفعت **الموجودات ASSETS** بنسبة ٠,٤٢ في المئة لتبلغ نحو ٥٩٣ مليار دولار وتصدر الأهلي تلاه الراجحي وسامبا.

Ranking		Assets		Deposits		Loans		Equity		Net Profit		Capital
		2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2017	
AL AHLI	البنك الاهلي التجاري	118,365	117,740	82,400	84,170	66,470	67,630	16,810	15,665	2,660	2,510	5,335
AL RAJHI	مصرف الراجحي	91,500	90,590	72,820	72,690	62,280	60,000	14,870	13,850	2,440	2,170	4,335
SAMBA	مجموعة سامبا المالية	60,700	61,730	44,800	45,890	31,400	33,400	11,890	11,380	1,340	1,335	5,335
RIYAD BANK	بنك الرياض	57,700	58,030	41,170	41,785	37,030	38,110	10,300	10,080	1,060	900	8,000
SAUDI FRANSI	البنك السعودي الفرنسي	51,450	54,250	40,260	42,255	32,520	34,530	8,450	7,920	945	940	3,215
SABB	البنك السعودي البريطاني	50,030	49,620	38,200	38,710	31,210	32,260	8,900	8,345	1,055	1,040	4,000
ANB	البنك العربي الوطني	45,800	45,340	36,280	36,240	30,550	30,805	6,500	6,200	810	765	2,670
AL INMA	مصرف الانماء	30,670	27,930	23,750	21,500	21,090	18,750	5,500	5,115	540	400	4,000
AL AWWAL	الأول	26,640	28,020	20,880	22,765	17,000	19,400	3,630	3,430	360	285	3,050
SAIB	البنك السعودي للاستثمار	25,020	25,165	17,860	17,505	15,890	16,070	3,810	3,610	380	280	2,000
BAJ	بنك الجزيرة	18,210	17,690	13,950	14,295	10,610	11,230	2,360	2,160	230	235	1,390
AL BILAD	بنك البلاد	16,860	14,375	13,280	11,265	11,590	9,650	2,030	1,940	250	215	1,600
TOTAL	المجموع	592,945	590,480	445,650	449,070	367,640	371,835	95,050	89,695	12,070	11,075	44,930

إحساسك بالأمان أثمر ما في الحياة



شركة التأمين العربية التعاونية:

اسم عريق في عالم التأمين في المملكة يمتد لقرابة نصف قرن من الخبرة والاحترافية. ولأن التأمين في منظورنا مسؤولية اجتماعية، فنحن نحرص على تلبية متطلبات عملائنا وتوفير أفضل أنواع الخدمات لهم. كي تكون قادراً على مواجهة مخاطر الحياة وظروفها، عليك أن تكون دائماً مستعداً لها؛ فنحن نؤسس القواعد المتينة لحياتك لتعيشها بأمان.

٩٢٠٠٠ ٥٠٠٢

بحري - هندسي - حوادث عامة - صحي - تكافل

العربية

شركة التأمين العربية التعاونية A I C C

أنت على أسس متينة

البنك الإسلامي للتنمية يقدم تمويلاً لتوغو بمبلغ ١٠ ملايين دولار لمحاربة الفقر

د. بندر حجار: نبدال كل الخبرات لمساعدة الدول الأعضاء وتطوير الشراكة في ما بينها



من اليمين: د. بندر حجار ود. ساني يايا

وقع رئيس البنك الإسلامي للتنمية الدكتور بندر حجار، ووزير الاقتصاد والمالية ومحافظ البنك الإسلامي للتنمية في توغو د. ساني يايا في مقر البنك بجدة، اتفاقية التمويل الأصغر يساهم البنك فيها بمبلغ ١٠ ملايين دولار أميركي.

ويستهدف المشروع المساهمة في تحسين الشمول المالي والحد من الفقر وحماية المستفيدين من الصدمات الاقتصادية والاجتماعية والمناخية. وتم تصميم المشروع بحيث يعمل على تحسين معيشة الفقراء ويهيئ فرص عمل جديدة عن طريق تعزيز القدرات المالية والفنية والمؤسسية للشركاء والأطراف المعنية بدعم الشمول المالي، وتقدر فرص العمل الجديدة التي سيوفرها المشروع بأكثر من ١٠٠٠ فرصة عمل.

وأكد حجار حرص البنك على مواصلة تعاونه مع توغو، وقدم شرحاً للوزير حول الجهود التي يبذلها البنك لتوسيع قاعدة شركائته وتعزيز جهوده التنموية حتى يستطيع أن يقدم بجانب التمويل التنموي كل خبراته لمساعدة دوله الأعضاء وتطوير التعاون والشراكة في ما بينها من أجل تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية فيها.

وقد انضمت توغو إلى البنك الإسلامي للتنمية في عام ١٩٩٨، ومنذ ذلك الحين وافقت مجموعة البنك على ما مجموعه ٦٥٣,٥٢ مليون دولار أميركي لصالحها، وتضمن ذلك مبلغ ٤٠١,٩٢ مليون دولار لتمويل ٤٢ مشروعاً شملت البنية التحتية في قطاعي النقل والطاقة، والتعليم والصحة، والزراعة، والمياه والصرف الصحي، فيما بلغ التمويل المقدم لتوغو من المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة ١٧٨,٤ مليون دولار، وبلغ التمويل المقدم من المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص ٧١,٥ مليون دولار كما كانت هناك عمليتان للمعونة الخاصة بمبلغ ١,٧٠ مليون دولار.

اتفاقية بين البنك الإسلامي للتنمية والحكومة اللبنانية

لتعزيز القطاع الصحي بقيمة ٣٠ مليون دولار

وقع البنك الإسلامي للتنمية ومجلس الإنماء والإعمار، في بيروت اتفاقية بمبلغ ٣٠ مليون دولار أميركي لمصلحة مشروع تعزيز قدرات لبنان في القطاع الصحي والذي يساهم البنك في تمويله ضمن «المبادرة الدولية المالية الميسرة لمواجهة التحديات الناشئة عن أزمة اللاجئين السوريين»، ويتضمن المبلغ المذكور ٥,٩ ملايين دولار أميركي على شكل منحة. ووقع الاتفاقية من جانب الحكومة اللبنانية رئيس مجلس الإنماء والإعمار المهندس نبيل الجسر، ومن جانب البنك الإسلامي للتنمية المدير العام لعلاقات وخدمات الدول الدكتور وليد عبد الوهاب.

ويهدف المشروع إلى تمكين الشريحة السكانية المستهدفة (المواطنين اللبنانيين

من ذوي الدخل المحدود واللاجئين السوريين) من الحصول على خدمات الرعاية الصحية الأولية من خلال تعزيز نظام الرعاية الصحية الأساسية والتوعية المجتمعية، فضلاً عن رفع قدرات المستشفيات العامة التي توفر هذه الخدمات.

وقد أشار الدكتور وليد عبد الوهاب إلى «أن مساهمة البنك الإسلامي للتنمية في هذا المشروع تهدف إلى تعزيز قدرات ٢٨ مستشفى حكومياً في مواجهة الطلب المتزايد للرعاية الصحية من قبل الشرائح المستهدفة».



خلال توقيع الاتفاقية

البنك الإسلامي للتنمية يصدر بنجاح صكوكاً بقيمة ١,٢٥ مليار دولار

زمير اقبال: تكلمة لإصدار انا السابقة المناسبة مع أهدافنا التنموية

قام البنك الإسلامي للتنمية، الحاصل على أعلى تقييم ائتماني (Aaa/AAA/AAA) من «ستاندرد أند بورز» و«فيتش» و «موديز»، مع نظرة مستقبلية مستقرة، بتسعير صكوك بقيمة ١,٢٥ مليار دولار أميركي، بأجل استحقاق مدته خمس سنوات وعائد سنوي قدره ٣,١٠ في المئة في إطار برنامج إصدارات الصكوك متوسطة الأجل الخاصة بالبنك والذي يبلغ حجمه ٢٥ مليار دولار أميركي.

ويعتبر هذا الإصدار نجاحاً متوالياً للبنك الإسلامي للتنمية الذي استطاع طرح الصكوك بحجم معياري وبهامش ربح أقل من الإصدار السابق ومما يدل على ثقة أسواق رأس المال بالوضع المالي المتين والتصنيف الائتماني المرتفع الذي يتمتع به البنك. وسيتم إدراج هذا الإصدار في بورصة كل من لندن وماليزيا وناسداك دبي كما في الإصدارات السابقة.

أما على صعيد توزيع الاكتتابات النهائية جغرافياً، فتم تخصيص ٦١ في المئة من الصكوك لمستثمري الشرق الأوسط و ١٨ في المئة لمستثمرين من أوروبا، في حين خصص ٢١ في المئة من الإصدار لمستثمري آسيا. وأما من حيث طبيعة الجهات المشاركة فقد شكلت البنوك المركزية والمؤسسات الحكومية ٧٤ في المئة من المستثمرين النهائيين، في حين اكتتبت البنوك والصناديق الاستثمارية بحوالي ٢٦ في المئة من حجم الإصدار النهائي.

وأعرب الدكتور زمير اقبال، نائب رئيس البنك الإسلامي للتنمية للشؤون المالية عن سروره لهذه الصفقة مؤكداً: «نحن سعداء بنتائج هذه الصفقة التي تعتبر تكلمة لإصدارنا السابقة، والتي تتناسب مع أهدافنا التنموية الرئيسية. كما يسعدنا بصفة خاصة أن نرى عدداً من المستثمرين الجدد. أود أن أشكر الدول الأعضاء والمستثمرين الآخرين على دعمهم المستمر. كما أود أن أشكر مديري الإصدار على كل ما بذلوه من جهود في إتمام الإصدار والذي يساهم في تحقيق أهدافنا التنموية».

«سبير بنك» يوقع مذكرة تفاهم مع المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص بهدف تطوير وتقديم منتجات التمويل الإسلامي لعامله



وقّع «سبير بنك» SBERBANK أحد أضخم وأهم المصارف في روسيا، مذكرة تفاهم مع المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص ICD، نزار القطاع الخاص لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية، بهدف مساعدة عملائه في الوصول الى منتجات التمويل الإسلامي. يقدم «سبير بنك» خدماته لأكثر من ٧٠ في المئة من سكان روسيا، وهو واحد من مؤسسات الإئتمان الرائدة في العالم، إذ يساعد المواطنين المحليين على تحسين حياتهم من خلال دعمهم لتحقيق طموحاتهم وأحلامهم.

وستعزز مذكرة التفاهم من جهود «سبير بنك» المبدولة لتنمية روسيا كمركز قوي حيث ستستضيف أنشطة عديدة مثل تطوير المشاريع، الهيكلة، التمويل، وتحفيز فرص إقامة المشاريع للشركات الروسية والأفراد بهدف تلبية الإحتياجات في المنطقة، وستساهم المؤسسة الإسلامية والتي تتمتع بخبرات طويلة في مجال التمويل الإسلامي، في تقديم المعرفة التي تمتلكها من أجل تطوير الخدمات المصرفية للشركات، قطاع التجزئة، والمصارف الخاصة، فضلاً عن تقديم التدريب اللازم للموارد البشرية.

وقّع مذكرة التفاهم السيد أوكان ألتسلي OKAN ALTASLI، مدير المكاتب الإقليمية في المؤسسة الإسلامية نيابة عن السيد محمد العماري، الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية، والسيد أوليغ غانيف OLEG V GANEEV، نائب رئيس مجلس إدارة سبير بنك على هامش المنتدى الإسلامي الإقتصادي الروسي الأول الذي نظم في موسكو بدعم ومشاركة مؤسسات مالية إسلامية وروسية ضخمة مثل البنك الإسلامي للتنمية، الرابطة الإسلامية لتطوير قطاع الأعمال الخاصة، الرابطة الدولية لقطاع الأعمال الإسلامي، «سبير بنك» ومؤسسة كيه بي ام جي KPMG الرائدة في مجال التدقيق والإستشارات المالية.

جلسات تفاعلية للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص في تونس حول الشركات الصغيرة والمتوسطة كمحرك للنمو والتنمية المستدامة



عقدت المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص ICD جلسات تفاعلية خلال منتدى القطاع الخاص لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية ترافقت مع الإجتتماع السنوي الثالث والأربعين لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية في فندق الفور سيزنس في تونس. وساهم الحدث الذي حمل عنوان «الشركات الصغيرة والمتوسطة: محرك النمو والتنمية المستدامة» في نشر الوعي حول مساهمة المؤسسة الإسلامية في النظام البيئي لتنظيم المشاريع والتدخلات المختلفة لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية في ما يتعلق بالمشاريع الريادية ومشاريع المبتدئين والشركات الصغيرة والمتوسطة المبتكرة.

وشرحت المؤسسة الإسلامية لشركاء التنمية الممارسات والأدوات الواجب استخدامها في تصميم برامج دعم صمود الشركات الصغيرة والمتوسطة، كما ناقشت أهمية صناديق المشاريع الصغيرة والمتوسطة بهدف دعم المشاريع في البلدان الأعضاء.

وكانت المؤسسة الإسلامية قد نظمت ثلاث جلسات حيث ركزت الجلسة الأولى على مساهمات مجموعة البنك الإسلامي للتنمية في دعم نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة المبتكرة، وناقشت الثانية التحديات والإحتياجات التي تواجهها المشاريع الصغيرة والمتوسطة الحجم خلال الأوضاع الهشة والصراعات، فيما عرضت الجلسة الثالثة لدور صناديق المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الإقتصادات النامية.

وشهد الحدث تدخلات ملحوظة من قبل شخصيات بارزة في صناعة التمويل بدءاً من وزير الصناعة والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة في تونس سليم فرياني، الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية بالوكالة محمد العماري ورؤساء تنفيذيين مرموقين وخبراء في مجال الشركات الصغيرة والمتوسطة من جميع أنحاء العالم.

وللمناسبة أعرب العماري عن فخره للمساهمة في التنمية الشاملة والنمو المستدام من خلال تعزيز دور القطاع الخاص في البلدان الأعضاء، موضحاً ان «المؤسسة الإسلامية هي أول منظمة إنمائية إسلامية متعددة الأطراف في العالم تهدف الى تطوير القطاع الخاص في البلدان الأعضاء من خلال المنتجات والخدمات المتوافقة مع الشريعة الإسلامية»، لافتاً الى «دور المؤسسة الإسلامية الرائد في العديد من المناطق الجغرافية والذي مكنها من تحقيق النجاح في توفير التمويل للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وفي تقديم الخدمات الإستشارية وتعزيز التكامل والقدرات الإنتاجية والمرونة لدى الشركات الخاصة».

المحافظ الهاشل تناول محاور استراتيجية التنمية المستدامة في ملتقى الكويت للإستثمار: غاية سياسات المركزي تعزيز الرخاء والازدهار للجيل الحالي والأجيال القادمة



حمد عبد المحسن المرزوق
بينك



عصام جاسم الصقر
بنك الكويت الوطني



د. محمد الهاشل
محافظ بنك الكويت المركزي

اعتبر محافظ بنك الكويت المركزي الدكتور محمد الهاشل خلال الجلسة الحوارية في ملتقى الكويت للإستثمار «ان السياسات المالية العامة ومنها سياسات «المركزي» الرقابية والنقدية تهدف الى غاية سامية تتمثل في التنمية المستدامة لتعزيز الرخاء والازدهار للجيل الحالي والأجيال المقبلة ويستلزم بلوغ هذه الغاية مسيرة وطنية تنضافر فيها جهود مختلف اطراف المجتمع».

وتناول الهاشل ثلاثة محاور رئيسية تتعلق بتنفيذ استراتيجية التنمية المستدامة، حيث يتمثل المحور الأول في المؤشرات الاقتصادية الكلية التي جاءت مواتية للإستثمار وهي الموقع الجغرافي المتميز للكويت كونها تتوسط العديد من دول المنطقة ذات الكثافة السكانية المرتفعة نسبياً، إذ يبلغ حجم السكان لكل من السعودية والعراق وإيران نحو ١٥٣ مليون نسمة، بالإضافة الى امتلاكها ثروة نفطية تمثل ٨ في المئة من إجمالي الاحتياطات النفطية، كما تتميز بامتلاكها مصدات مالية كبيرة انعكاساً لسياسات اقتصادية حصيفة تراعي حقوق الأجيال القادمة كما توفر مساحة واسعة ومرونة كافية للتعاطي مع الصدمات الاقتصادية والمستجدات. من جهته قال الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني **عصام جاسم الصقر** «ان الدولة تمر بمرحلة مهمة جداً على المستوى الاقتصادي وذلك ضمن رؤية الكويت ٢٠٣٥ وأهم معالم هذه المرحلة تتمثل في تحقيق التنوع الاقتصادي وتفعيل دور القطاع الخاص، وهو ما يتطلب حزمة من الإجراءات الحكومية الجريئة المرتكزة على معطيات الإقتصاد، وهذا بالفعل ما بدأنا نلمسه على أرض الواقع من تفعيل الإصلاحات الهيكلية التي ستؤدي بدورها الى تحسين بيئة الأعمال». بدوره نوّه رئيس مجلس بيت التمويل الكويتي «بينك» **حمد عبد المحسن المرزوق** بقوة ومثانة الجهاز المصرفي الكويتي وقدرته على تجاوز الازمة المالية العالمية وصدمة النفط ورأى ان هناك العديد من المؤشرات التي تعكس كفاءة الجهاز المصرفي وجودة الأصول، حيث ان معدل تغطية القروض غير المنتظمة قد بلغ ٢٠٨ في المئة وهو من أعلى المعدلات في العالم، كما ان معدل كفاية رأس المال يفوق ما هو مطلوب من بنك الكويت المركزي.

بنك مسقط وزع جوائز على المؤسسات الحكومية والشركات

عبد الرزاق بن عيسى: مواكبة للتطورات والمستجدات في القطاع المالي



كرّم بنك مسقط، المؤسسة المالية الرائدة في سلطنة عمان، عدداً من المؤسسات الحكومية وشركات القطاع الخاص التي حققت الحجم الأكبر من المعاملات والبطاقات الإلكترونية خلال العام ٢٠١٧، وذلك في الحفل السنوي الثالث عشر لتوزيع جوائز «شراكة دائمة».

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للبنك **عبد الرزاق بن علي بن عيسى** «اننا سعداء بهذا التعاون والنتائج الايجابية التي تحققتها المؤسسات الحكومية وشركات القطاع الخاص في مجال تعزيز مفهوم الدفع الإلكتروني ودور هذه المؤسسات في تشجيع الجمهور عموماً على الاعتماد على البطاقات المصرفية البنكية في شراء المستلزمات المختلفة من كافة المجمعات والمحلات التجارية او استخدام البطاقات في انجاز المعاملات في الدوائر والمؤسسات الحكومية».

واوضح **بن عيسى** «ان البنك دشّن الرؤية الجديدة «نعمل لخدمتكم بشكل أفضل، كل يوم» بهدف مواكبة التطورات والمستجدات في القطاع المالي وتسهيل الضوء على عدد من الأولويات أهمها التركيز على الزبائن، وتعزيز الكفاءة والإنتاجية، والإبداع والمرونة والحفاظ على الموقع الريادي الذي يتمتع به البنك في القطاع المصرفي، عبر تقديم خدمات مصرفية مبسطة ومتكاملة».

نسخة جديدة من فيروس FAKEBANK تستخدم لاستهداف الحسابات المصرفية

اكتشف خبراء شركة SYMANTEC المتخصصة بأمن المعلومات نسخة جديدة من فيروس FAKEBANK تستخدم لاستهداف الحسابات المصرفية. وتبعاً للخبراء فإن النسخة الجديدة من هذا الفيروس تستهدف الهواتف العاملة بنظام اندرويد، وبعد وصولها للجهاز الذكي يستطيع المخترقون استغلالها للوصول الى بيانات البطاقات المصرفية المبرمجة في الهاتف، وكذلك للإتصال بالمستخدم وكان الإتصال قادم من المصرف للحصول على معلومات تمكنهم من سرقة الأموال الموجودة على حسابه المصرفي. ويساهم بانتشار هذه البرمجيات الخطيرة عدد من التطبيقات غير الموثوقة التي يستعملها مستخدمو أجهزة اندرويد.

بنك نورديا NORDEA يخفض الفائدة على القروض التي يمنحها للشركات المزودة بحماية ضد القرصنة



MATHIAS LEIJON
NORDEA BANK



التدابير الوقائية التي تتخذها الشركات والمؤسسات لحماية أجهزتها الإلكترونية من القرصنة CYBER ATTACK تحولت الى عنصر يؤخذ في الاعتبار عند تقديمها بطلب للحصول على قروض من المصارف. فقد أعلن مصرف نورديا A.B. NORDEA BANK كبير المصارف في المنطقة الأاسكندنافية ومركز ستوكهولم السويد، انه قرر خفض الفائدة الدائنة على القروض التي يمنحها للشركات والمؤسسات المزودة بحماية متقدمة لأنظمتها الإلكترونية.

وقال ماثياس ليجون MATHIAS LEIJON رئيس الفرع الاستثماري لمصرف نورديا NORDEA BANK ان فريقه فكّر طويلاً في موضوع القرصنة التي تهدد سلامة أعمال الشركات وأرباحها المالية وانه وجد ان الشركات التي تستثمر أموالاً للتزود بالحماية ضد القرصنة أقل تعرضاً للخسائر من تلك التي تتغافل عن هذا الأمر في مجال الإنفاق الإداري. وكانت شركة ميرسك MAERSK قد تعرضت قبل عامين لعملية قرصنة تكبدت على أثرها خسائر بلغت قيمتها ٣٠٠ مليون دولار أميركي.

«أبوظبي الأول» يواصل النمو ومسيرته المتميزة

عبد الحميد سعيد: النموذج التشغيلي الجديد أحد أبرز إنجازاتنا



احتفل بنك «أبوظبي الأول» بمرور عام على الاندماج الذي نشأ عنه أكبر بنك في الإمارات واحدى أكبر المؤسسات المالية في العالم. وقد بدأ عملياته التشغيلية في ٢ نيسان (ابريل) ٢٠١٧ بالتزامن مع قيام عبد الحميد سعيد الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك أبوظبي الأول بقرع جرس افتتاح التداول في سوق أبوظبي للأوراق المالية

معلنًا رسمياً عن إتمام الاندماج القانوني لـ «الخليج الأول» و«أبوظبي الوطني». وقال سعيد: «مضى عام منذ بدأ تداول أسهم بنك أبوظبي الأول في سوق أبوظبي للأوراق المالية والذي بدأت معه مسيرة متميزة للبنك للعمل على دعم اقتصاد دولة الإمارات العربية المتحدة. ومثل إتمام النموذج التشغيلي الجديد لبنك «أبوظبي الأول» أحد أبرز الإنجازات التي حققها خلال عامه الأول، الى جانب الانتهاء من مراجعة والنظر في شبكة فروعه، واعتماد الهوية المؤسسية الجديدة في كافة نقاط وقنوات التواصل مع العملاء، فضلاً عن توحيد أطر عمل إدارة المخاطر وسياسات المجموعة، كما يواصل البنك التزامه بوضع عملائه على رأس قائمة أولوياته عبر باقة من المنتجات والخدمات والحلول المصرفية».

«سيكو» تكشف عن هويتها المؤسسية الجديدة

نجلاء الشيراوي: ستوسع حضورنا في السوق وترسخه



كشفت «سيكو» SICO البنك الإقليمي الرائد في مجال إدارة الأصول والوساطة والخدمات المصرفية الإستثمارية عن هويتها المؤسسية الجديدة وتغيير اسمها من شركة الأوراق المالية والإستثمار الى «سيكو». وقال رئيس مجلس إدارة «سيكو» الشيخ عبدالله بن خليفة آل خليفة: «تتميز «سيكو» بسجل حافل بالنمو والإنجازات امتد على مدار أكثر من عقدين من الزمن باعتبارها إحدى أبرز المؤسسات المالية الرائدة في المنطقة، ومن هنا رأينا ان الوقت قد حان لتجديد هويتنا المؤسسية لتجسد تاريخنا المشرف وحاضرنا الواعد، كما تعكس الهوية الجديدة الريادة والرؤية الثاقبة التي تنفرد بها «سيكو».

من جهتها قالت الرئيسة التنفيذية لـ «سيكو» نجلاء الشيراوي: «نحن على يقين بأن الهوية المؤسسية الجديدة سوف تسهم في توسيع نطاق حضورنا في السوق وترسخه، وهو ما سيدعم النمو المستقبلي للبنك ويعزز الولاء للعلامة التجارية ونحن على مشارف مرحلة جديدة من مسيرتنا الناجحة».

بنك رأس الخيمة يوفر تقنية السحب النقدي من دون

لمس على أجهزة الصراف الآلي

أعلن بنك رأس الخيمة الوطني RAKBANK، تماشياً مع استراتيجيته في تقديم تجربة مصرفية شاملة لعملائه، عن توفير تقنية السحب النقدي من دون لمس على أجهزة الصراف الآلي والتي تتوفر على أكثر من ١٧٠ جهاز صراف آلياً بتقنية الاتصال اللاسلكي NFC. ويملك البنك أكثر من ٢٠٠ ألف من حاملي البطاقات القادرين على استخدام بطاقة الإئتمان أو الخصم المباشر التي تتمتع بهذه التقنية.

اتحاد مصارف الإمارات: ثقة العملاء في القطاع المصرفي ثابتة وقوية

كشفت اتحاد مصارف الإمارات عن نتائج استبيان مؤشر الثقة لعام ٢٠١٧، الذي يصدر سنوياً وتعدّه إحدى الشركات العالمية المستقلة والمتخصصة، وجاء فيها: «ان مستوى ثقة العملاء بمصارفهم حافظ على نسبته المرتفعة، حيث أعرب ٦٨ في المئة من المشاركين في الاستبيان عن ثقتهم في القطاع المصرفي، كما أشارت النتائج الى ان ٩٣ في المئة من العملاء يشعرون بالرضا عن أداء المصرف الذي يتعاملون معه وان البنوك تقوم بعمل جيد لإرضاء عملائها وتحسين تجربتهم وذلك بتوفير أفضل وأرقى الخدمات التي تتناسب مع احتياجاتهم».

الخليجي ينال جائزة القيادة المسؤولة لأنشطته في مجال المسؤولية الاجتماعية فهد آل خليفة: مسؤولية الشركات استثمار حيوي في مستقبل قطر



اركان البنك في الصف الامامي



فهد آل خليفة يستلم الجائزة

حصل بنك الخليج التجاري (الخليجي)، بنك الجيل القادم في قطر، على جائزة القيادة المسؤولة من قبل تقرير قطر للمسؤولية الاجتماعية للشركات في حفل توزيع الجوائز المرموقة الذي أقيم في جامعة قطر، وتم تكريم البنك لمساهمته الكبيرة في القضايا الاجتماعية وتمكين الشركات من أجل تعزيز الاقتصاد القطري.

وللمناسبة، علق الرئيس التنفيذي لمجموعة «الخليجي» فهد آل خليفة: «يعتبر «الخليجي» أن المسؤولية الاجتماعية للشركات أكثر من

مجرد عمل خيري، فهي مسؤولية تُوازن بين الالتزامات الاقتصادية، الاجتماعية والبيئية. ونحن كمؤسسة مالية، نرى أن المسؤولية الاجتماعية للشركات هي بمثابة استثمار حيوي في مستقبل قطر وتنمية أعمالنا. إن التزامنا بالمسؤولية الاجتماعية ينعكس داخلياً من خلال سياساتنا المتعلقة بالموظفين، الصحة والبيئة، وخارجياً من خلال احترامنا للحقوق الإنسانية للعمال، برامج تنمية المجتمع، والتزامنا بمبادئ المنافسة العادلة. أود في هذه المناسبة أن أتوجه بالشكر لمنظمي جوائز المسؤولية الاجتماعية للشركات، وأؤكد بأننا سنواصل العمل من أجل تحسين الاقتصاد القطري وتمكين الشركات من تحقيق مزيد من النمو».

موجوداته ترتفع الى ٨٣٤ مليار ريال بنمو ١٢ بالمئة

٣,٤ مليارات ريال صافي أرباح مجموعة QNB الفصلية

أظهرت النتائج المالية لمجموعة QNB، أكبر مؤسسة مصرفية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا للأشهر الثلاثة الأولى من العام ٢٠١٨ تحقيق صافي أرباح بلغ ٣,٤ مليارات ريال (٠,٩ مليار دولار أميركي) بارتفاع نسبه ٧ في المئة مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي. كما ارتفع إجمالي موجودات المجموعة بنسبة ١٢ في المئة ليصل إلى ٨٣٤ مليار ريال (٢٢٩ مليار دولار أميركي) وهو أعلى مستوى للموجودات في تاريخ المجموعة.

وارتفع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة ٢ في المئة منذ ٣١ آذار (مارس) ليصل إلى ٧٣ مليار ريال (٢٠ مليار دولار). وبلغت نسبة كفاية رأس المال المحتسبة بموجب متطلبات مصرف قطر المركزي ولجنة بازل III ما نسبته ١٦ في المئة وهو معدل يتجاوز متطلبات مصرف قطر المركزي ولجنة بازل.

وكجزء من جهود مجموعة QNB المستمرة لتعزيز مكانتها كمؤسسة مالية عالمية، رفع مجلس الإدارة توصية إلى الجمعية العامة غير العادية للمساهمين (المقرر عقدها في ١٧ نيسان (أبريل) ٢٠١٨) الموافقة على زيادة تملك المستثمرين غير القطريين في رأس مال البنك من ٢٥ في المئة إلى ٤٩ في المئة بالإضافة إلى زيادة نسبة تملك الشخص الطبيعي أو الاعتيادي في أسهم البنك من ٢ في المئة إلى ٥ في المئة وذلك وفقاً للقوانين واللوائح المعمول بها.

«فيتش» تثبت تصنيفه الائتماني عند الدرجة "A"

٢,٩ مليار ريال صافي الإيرادات التشغيلية لبنك الدوحة



د.ر. سیتارمان
DOHA BANK

تثبتت وكالة فيتش العالمية التصنيف الائتماني لبنك الدوحة DOHA BANK بخصوص قدرة البنك على الوفاء بالتزاماته المالية على المدى الطويل عند الدرجة "A".

وتعكس التصنيفات الائتمانية الممنوحة من وكالة فيتش إلى بنك الدوحة، والتي تشمل قدرة البنك على الوفاء بالتزاماته المالية على المدى الطويل

IDR، وتصنيف الدعم SR، وتصنيف الحد الأدنى للدعم SRF، توقعات الوكالة بأرجحية احتمال قيام الجهات الحكومية القطرية بالتحرك لدعم البنوك المحلية إن دعت الحاجة وهو ما يؤكد القدرة القوية للحكومة القطرية على دعم بنوكها بحسب التصنيف الممنوح إليها عند (AA- / مستقر) حيث ترى وكالة فيتش بأن قطر مستعدة تماماً لتقديم هذا الدعم. وبحسب وكالة فيتش، يواصل تصنيف الجدوى الممنوح لبنك الدوحة عند الدرجة bb+ الاستفادة من الحضور الكبير للبنك في قطر إذ يعتبر البنك خامس أكبر بنك في البلاد ويمتلك حصة تتراوح بين ٦ و٧ في المئة من القروض والودائع في السوق كما في نهاية عام ٢٠١٧.

وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة الدكتور ر. سیتارمان: «زاد صافي الإيرادات التشغيلية للبنك بنحو ٧,٥ في المئة لتصل إلى ٢,٩ مليار ريال قطري. وزاد إجمالي الموجودات بقيمة ٣,١ مليارات ريال قطري، أي بزيادة نسبتها ٣,٥٪ في المئة، من ٩٠,٤ مليار ريال قطري كما في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٦ إلى ٩٣,٥ مليار ريال قطري كما في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٧. كما زاد صافي القروض والسلف من ٥٩,٢ مليار ريال قطري في ٢٠١٦ إلى ٥٩,٨ مليار ريال قطري كما في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٧، أي بنمو نسبته ١ في المئة. وسجلت ودائع العملاء زيادة بنسبة ٦,٧ في المئة من ٥٥,٧ مليار ريال قطري في ٢٠١٦ إلى ٥٩,٥ مليار ريال قطري كما في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٧، وهو ما يدل على المركز القوي للسيولة بالبنك. وعلى صعيد المبادرات والابتكارات والإنجازات المهمة التي حققها البنك خلال الفترة الماضية، قال الدكتور ر. سیتارمان: «أطلق بنك الدوحة صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة QETF. وانطلاقاً من حرصه على رفع مستوى خدماته الرقمية بهدف تعزيز تجربة العملاء، كشف بنك الدوحة الستار مؤخراً عن النسخة العربية الجديدة من تطبيقه المصرفي على الهاتف المحمول، وإدخال تحسينات كبيرة على نسخته الإنكليزية مضيفاً إليها باقةً من المزايا المبتكرة».

وأضاف الدكتور ر. سیتارمان: «تماشياً مع استراتيجية البنك للتوسع الدولي، تلقى بنك الدوحة موافقة الجهات التنظيمية لنقل فرعه في مركز راهيجا بمومباي في الهند إلى مدينة تشيناي، وبدأ الفرع الجديد عملياته بالفعل، ليمتلك البنك بذلك ثلاثة فروع في ثلاث مدن كبرى في الهند وهي مومباي وكوتشي وتشيناي».



صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة
الرؤية، القيمة، النمو

إستثمر في صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة واحصل على نتائج مؤشر بورصة قطر



Standard
Chartered



المجموعة
THE GROUP



بورصة قطر
Qatar Stock Exchange



بنك الدوحة
DOHA BANK

*تطبيق الشروط والأحكام

☎ 4445 6000
www.qetf.com.qa

بنك البحرين الإسلامي يطلق برنامج المرأة في موقع القيادة



حسان جرار

بنك البحرين الإسلامي

أطلق بنك البحرين الإسلامي برنامج «المرأة في موقع القيادة» وهو عبارة عن مبادرة داخلية تشرف عليها دائرة الموارد البشرية في البنك وتهدف الى استثمار واستكشاف وتطوير المهارات القيادية للموظفات. ويأتي برنامج «المرأة في موقع القيادة» ضمن إطار استراتيجية عمل البنك (إشراق - العودة الى الأساسيات) التي أطلقت في عام ٢٠١٦ خصوصاً في ما يتعلق بمحور الاستثمار في الموظفين وتنمية مواهبهم وتعزيز فرص التكافؤ بين الجنسين. يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو حسان جرار.

مصرف الإمارات المركزي:

نظام جديد لتحديد سعر الفائدة بين البنوك



مبارك المنصوري

محافظ مصرف الإمارات المركزي

أصدر محافظ مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي مبارك راشد المنصوري نظاماً جديداً بشأن تقديم أسعار الفائدة ما بين البنوك (نظام الأيبور) يتماشى مع توصيات المنظمة الدولية لهيئة الأوراق المالية (IOSCO). وأوضح المنصوري «إن مفعول النظام سيسري اعتباراً من ١٥ نيسان (ابريل) الجاري وسيسهم في تعزيز الحوكمة وتوحيد المعايير القياسية والشفافية في عملية تحديد أسعار الفائدة لدى البنوك المشاركة في لجنة الأيبور».

سوسيته جنرال - الأردن رعى معرض الفنون والحرف اللبنانية

نديم قبوات: ملتزمون رؤيتنا الداعمة والمعززة لمبدأ الجمع بين الثقافات

رعى بنك سوسيته جنرال - الأردن، للسنة العاشرة على التوالي، معرض الفنون والحرف اللبنانية الذي أقيم برعاية كريمة من الأميرة غيداء طلال وبحضور السفارة اللبنانية تراسي شمعون وعدد من كبار الشخصيات. وتميز المعرض السنوي، الذي أقيم على مدى أربعة أيام في العبدلي مول بعرضه لمنتجات خلّاقة، فريدة ومصنوعة يدوياً من قبل مصمّمين لبنانيين ومحليّين، مؤلفة من أكسسوارات نسائية، ملابس، حقائب يد، بالإضافة الى المستلزمات المنزلية. وعن رعاية البنك للمعرض، أعلن مدير عام البنك نديم قبوات «تؤكد مشاركة SGBJ المستمرة بهذا المعرض اهتمامه بفنون الحرف اليدوية، والتزامه برؤية مجموعة سوسيته جنرال الداعمة والمعززة لمبدأ الجمع بين الثقافات».



وحدة BBK Lite لخدمات الأفراد من بنك البحرين والكويت



طرح بنك البحرين والكويت، البنك الرائد في مجال الخدمات المصرفية التجارية وخدمات الأفراد، خدمة «لايت من بنك البحرين والكويت» BBK Lite، وهي وحدة مبتكرة لخدمات الأفراد تعمل تحت ترخيص الخدمات المصرفية للأفراد من بنك البحرين والكويت. وتستهدف وحدة BBK Lite خدمة الموظفين الأجانب في الشركات البحرينية التي تضم عدداً كبيراً من العاملين في قطاعات مختلفة كقطاع الإنشاءات والضيافة والصناعات الصحية والخدمات العامة. وتوفر هذه الوحدة مزاي عديدة لكل من أرباب العمل والموظفين على حد سواء فهي تساعد أرباب العمل على تسهيل عمليات دفع الرواتب وتحويلها لحسابات الموظفين من خلال حلول آلية تضمن السرعة والدقة في آن واحد.

وفي هذا الصدد، صرح الرئيس التنفيذي لبنك البحرين والكويت رياض يوسف ساتر: «إن BBK Lite بالنسبة لبنك البحرين والكويت تعني أكثر من خدمات مصرفية متميزة. فهذه الخدمة تنطوي على عدد من المزايا التي نفخر بتقديمها لعملائنا».

ترخيص للعمل في السعودية لـ «بنك أبوظبي الأول»

حصل «بنك أبوظبي الأول» FAB BANK على ترخيص من قبل مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» لتقديم خدمات مصرفية تجارية للأفراد والشركات في السعودية. ويتيح الترخيص الحالي للبنك تشغيل ٣ فروع كحد أقصى في السعودية.

ويأتي ذلك عقب حصول البنك مؤخراً على موافقة هيئة السوق المالية لتأسيس «شركة أبوظبي الأول للاستثمار - السعودية» التابعة للبنك والتي ستقدم خدمات استثمارية للعملاء.

يتبنى الشمول المالي من خلال مسؤوليته الاجتماعية دورات تدريبية لـ «جمال ترست بنك» حول التثقيف المالي والمصرفي



نظّم جمال ترست بنك ش.م.ل JTB دورات تدريبية حول التثقيف المالي والمصرفي لأكثر من ٨ آلاف طالب وطالبة لبنانيين في الجامعات والمدارس الرسمية في المناطق اللبنانية كافة، كجزء من خطة الشمول المالي التي يتبناها المصرف من خلال مسؤولياته الاجتماعية.

يسعى المصرف من خلال خطة الشمول المالي الى دمج جميع فئات المجتمع في القطاع المصرفي من خلال تثقيف الشباب حول حقوقهم واجباتهم المصرفية من جهة ومن خلال تطوير منتجات وخدمات مالية لضم اللبنانيين الذين هم خارج الأنظمة المصرفية من جهة اخرى.

من هنا كانت فكرة حساب «صمد واربع» من جمال ترست بنك ش.م.ل، وهو حساب ادخار من دون تكاليف أو رسوم شهرية وبدون حد ادنى. وقد ترافق هذا الحساب مع مبادرة التثقيف المالي لتوعية الشباب في جميع المدارس اللبنانية وخصوصاً الرسمية منها بالتنسيق مع وزارة التربية والتعليم العالي لمحاولة بناء جيل واع مالياً ومصرفياً. فالشمول المالي يؤدي دوراً اجتماعياً مهماً من حيث ضمان وصول الخدمات المالية وتوافرها لجميع الأفراد، بما في ذلك أصحاب المداخل المنخفضة. كما أثبتت الدراسات وجود علاقة وثيقة بين الشمول المالي والاستقرار المالي والنمو الاقتصادي.

مبادرات الخدمة المصرفية الذاتية من «الإمارات دبي الوطني» لأصحاب الهمم

أطلق بنك «الإمارات دبي الوطني» سلسلة من المبادرات المبتكرة الرامية لتوفير الخدمات المصرفية الذاتية لأصحاب الهمم في الإمارات. وأطلق البنك خدمة فتح الحساب بنظام برايل للكتابة والقراءة لتمكين عملائه من ذوي الإعاقة البصرية من إجراء المعاملات باستقلالية تامة. كما يبادر البنك الى تطبيق نظام سمعي خاص في فرعه بمنطقة جميرا بهدف توفير تجربة محسنة وفائقة الجودة لعملائه من ذوي الإعاقة السمعية، إذ يقوم النظام البسيط والفعال بعزل الأصوات والضوضاء غير المرغوب فيها لتقديم تجربة مصرفية أكثر راحة لأصحاب الهمم من ذوي الإعاقة السمعية. وأطلق البنك أول ورشة عمل تدريبية على لغة الإشارة، شملت تدريب ٣٦ من مديري الفروع وسفراء الخدمات المصرفية على أساسيات لغة الإشارة، ويخطط أيضاً لتنظيم المزيد من هذه الورش خلال هذا العام.

وقال المسؤول الرئيسي للموارد البشرية للمجموعة في البنك حسام السيد: «توجهت جهودنا في عام ٢٠١٧ نحو تطوير فروعنا من حيث المظهر والتصميم، بينما نعتزم هذا العام اتخاذ المزيد من الخطوات المبتكرة نحو تلبية احتياجات عملائنا وتقديم تجربة مصرفية شاملة وفائقة الجودة».

«نور بنك» يحصل على أعلى تصنيف من جمعية المدققين في الإمارات



JOHN IOSSIFIDIS
NOOR BANK

حصلت إدارة التدقيق الداخلي في «نور بنك» NOOR BANK على تصنيف «مطابق بوجه عام» الذي يعد التصنيف الأعلى من نوعه، وجاء ذلك بعد مراجعة وتقييم الجودة أجرتها جمعية المدققين الداخليين في دولة الإمارات.

وقدم رئيس مجلس إدارة الجمعية عبد القادر عبيد علي جائزة التصنيف لجون ايسيفيدس JOHN IOSSIFIDIS الرئيس التنفيذي لـ «نور بنك» في المقر الرئيسي للبنك في إعمار سكوير، تقديراً لنهج البنك المنظم والرامي الى تعزيز كفاءة مهام إدارة المخاطر وعمليات الضبط والحوكمة.

تعزيز كفاءة مهام إدارة المخاطر وعمليات الضبط والحوكمة.

مصرف السلام يطرح بطاقات متعددة العملة

طرح مصرف السلام - البحرين أحد المصارف الإسلامية الرائدة في مملكة البحرين بطاقات فيزا للدفع المسبق الجديدة والتي تمنح العملاء الحرية لاختيار أي من عملات البطاقات الأربعة المتوافرة بالدينار البحريني أو الدولار الأميركي أو اليورو أو الجنيه الاسترليني.

وقد صممت بطاقة الدفع متعددة العملة لتلبية متطلبات العملاء وتوفير بيئة آمنة عند إجراء معاملات المشتريات على أجهزة نقاط البيع أو التسوق عبر الإنترنت أو لدفع الفواتير عن طريق الإنترنت.



المركزي الأردني يفرض عمولة على الشيكات البنكية كخطوة للتحول نحو الدفع الإلكتروني

أكدت المديرية التنفيذية لدائرة المدفوعات والعمليات المصرفية المحلية في البنك المركزي الأردني مها البهو خلال محاضرة لها في كلية الأعمال بجامعة عمان الأهلية «ان المركزي في صدد وضع عمولة على التعامل بالشيكات البنكية كخطوة من قبل المركزي للاستغناء عن الشيكات والكاش والذهاب نحو الدفع الإلكتروني بشكل كامل في التعاملات كافة».

وقالت البهو: «يعمل البنك المركزي على تعزيز ثقافة التكنولوجيا المالية للوصول الى كل من يقيم على هذه الأرض وبرعاية خاصة للفقراء في المناطق النائية وللنساء وللعاطلين عن العمل، الأمر الذي يوفر الكلف والجهد على المواطنين ويوصل النقد لهم بشكل مباشر».

المركزي البحريني ينفي أخباراً كاذبة

حول TURKIYE IS BANKASI AS

نفى مصرف البحرين المركزي خبراً كاذباً نشره أحد المواقع الإخبارية الإلكترونية ومفاده ان المصرف ألغى ترخيص فرع بنك TURKIYE IS BANKASI AS في المملكة، مؤكداً ان الخبر خاطئ تماماً ولا اساس له وان الفرع يعمل طبيعياً.

«دبي التجاري» يتوقع نمو الإئتمان المصرفي ٨ في المئة في ٢٠١٨



BERND VAN LINDER
CBD

توقع الرئيس التنفيذي لبنك دبي التجاري CBD برنارد فان ليندر BERND VAN LINDER نمو معدل الإئتمان المصرفي العام الجاري بنسبة تراوح بين ٥ و ٨ في المئة تزامناً مع النمو القوي المتوقع لاقتصاد الدولة هذا العام. واستعرض خلال مؤتمر صحفي للبنك نتائج دراسة أعدتها مجموعة أكسفورد للأعمال عن توقعات الرؤساء التنفيذيين للنمو الاقتصادي في الدولة في العام الجاري، التي أظهرت تفاوتاً واسع النطاق بشأن توقعات البلاد للأشهر الـ ١٢ المقبلة، مع تسارع وتيرة الإصلاحات والإصلاحات الضريبية التي تهدف الى دعم الجهود الرامية الى تنويع الاقتصاد وزيادة الإستثمار الأجنبي، وعلى رأسها تزايد الشفافية الذي يبشر بالخير بخصوص تعزيز الإستثمار الأجنبي المباشر.

«كابيتال بنك» عرض نموذج عمله للمشروعات الصغيرة والمتوسطة علاء قمصية: قدما برامج وخدمات تمويلية تعزز دور القطاع



اختار البنك المركزي الأردني كابيتال بنك CAPITAL BANK لاستضافة مجموعة عمل تمويل المشاريع المتوسطة والصغيرة من الرابطة في فرعه بشارع المدينة المنورة، باعتبار البنك داعماً رئيسياً لقطاع الشركات المتوسطة والصغيرة العاملة في المملكة.

وعرض «كابيتال بنك» نموذج أعماله في مجال تمويل الشركات المتوسطة والصغيرة أمام ٤٠ شخصاً من وفد الرابطة العالمية من أجل الادمج المالي (AFI) الذي زار الأردن بدعوة من البنك المركزي. وأكد الرئيس التنفيذي لـ «كابيتال بنك» علاء قمصية، خلال كلمته الترحيبية بالوفد الضيف، أهمية ودور المشاريع المتوسطة والصغيرة باعتبارها رافداً رئيسياً من روافد التنمية الاقتصادية والاجتماعية وركيزة من ركائز الإقتصاد الوطني. وأضاف قمصية: «ان كابيتال بنك وانطلاقاً من استراتيجيته الهادفة الى المساهمة في تحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة للمملكة، أدرك مبكراً أهمية دعم هذا القطاع الحيوي الذي يشكل نحو ٤٥ في المئة من الناتج المحلي ويوفر ٦٥ في المئة من فرص العمل، لذا قدم العديد من البرامج والعروض والخدمات التمويلية التي تعزز دور هذا القطاع وتخفف من وطأة التحديات التي تواجهه».

جاسم الصديقي (رئيساً لمجلس إدارة المصرف الخليجي التجاري):

سنعمل على تحقيق المزيد من الإنجازات خلال الفترة المقبلة

عيّن المصرف الخليجي التجاري جاسم محمد الصديقي رئيساً لمجلس الإدارة. ويشكل هذا التعيين إضافة مهمة وقيمة للمجلس لما يتمتع به من خبرة غنية من خلال تقلده للعديد من المناصب العليا في مجالات الصيرفة والإستثمار، بالإضافة الى عضوية عدد من مجالس الإدارة. وللمناسبة قال الصديقي:



«أشعر بكثير من الفخر بانضمامي الى مجلس إدارة المصرف الخليجي التجاري أحد المصارف الإسلامية الرائدة في مملكة البحرين والذي استطاع من خلال أدائه المتميز تبوؤ مواقع متقدمة بين المصارف والمؤسسات المالية في مملكة البحرين وسنعمل على استثمار المكانة المرموقة للمصرف وقاعدته المالية الصلبة للمنافسة وتحقيق المزيد من الإنجازات خلال الفترة المقبلة».

يقدم سلسلة متكاملة من الخدمات المصرفية

والمنتجات الاستثمارية الإسلامية

إطلاق «بنك الأركان الإسلامي» برأسمال ١٠٠ مليون دولار

أعلنت شركة دبي للإستثمار خطتها لقيادة مجموعة من المستثمرين لإطلاق بنك الأركان، وهو بنك إسلامي متكامل متخصص في تقديم الخدمات المصرفية التجارية برأسمال مدفوع ١٠٠ مليون دولار (٣٦٧ مليون درهم) ورأس المال المصرح به ٥٠٠ مليون دولار. وسيقدم بنك الأركان الى سلطة دبي للخدمات المالية بطلب تأسيس البنك كمؤسسة مالية إسلامية بترخيص الفئة ٥ وهو اول ترخيص لبنك إسلامي جديد من سلطة دبي للخدمات المالية، ليقوم بتقديم الخدمات المصرفية التجارية الإسلامية، وسيكون هذا أول بنك إسلامي محلي يعمل من مركز دبي المالي العالمي. ويسهم بنك الأركان في ترجمة وتنفيذ رؤية صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، لتصبح دبي عاصمة الإقتصاد الإسلامي، ومركزاً للتمويل الإسلامي. وسيقدم البنك سلسلة متكاملة من الخدمات المصرفية والمنتجات الإستثمارية التنافسية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية، بما يلبي احتياجات ومتطلبات الأفراد ذوي الملاءة المالية العالية والشركات والمؤسسات. ولهذا الغرض يخطط البنك لإنشاء أربعة قطاعات أعمال رئيسية، وهي الخدمات المصرفية للشركات، إدارة الأصول والوقف، الخدمات المصرفية الاستثمارية والخزانة.

مصرف أبوظبي الإسلامي يحذر عملاءه من محاولات احتيال

تستهدف بياناتهم الشخصية عبر مواقع التواصل الإجتماعي

حذر مصرف أبوظبي الإسلامي من محاولات احتيال تستهدف عملاءه لسرقة بياناتهم الشخصية عبر مواقع التواصل الإجتماعي أو مكالمات هاتفية. ووجه المصرف رسالة الى عملائه يقول فيها: «ان المحتالين يقومون بالتواصل مع العملاء عبر مكالمة هاتفية أو بريد الكتروني أو رسالة عبر تطبيق واتساب لإعلام العميل بربح جائزة نقدية من المصرف أو مؤسسات أخرى مثل «اتصالات» أو «دو» ومهرجان دبي للتسوق وهايبر ماركات اللولو و«أكسبو ٢٠٢٠» ويطلبون مشاركة المعلومات المصرفية السرية ليتمكنوا من تحويل الجائزة النقدية. وشدد المصرف في رسالته على ضرورة عدم مشاركة المعلومات الخاصة بالحساب أو البطاقة مع أي شخص، مؤكداً ان موظفيه لم يطلبوا من العملاء بتاتاً أي من تلك المعلومات.

كل تأميناتك في شركة واحدة



بنك التعمير والإسكان يعتزم طرح شهادات ادخار بعائد ١٧ في المئة



فتحي منصور

بنك التعمير والإسكان

يعتزم بنك التعمير والإسكان طرح شهادة ذات عائد مرتفع لتكون منافسة للشهادات التي يقدمها بنكا الأهلي ومصر بعائد يصل الى ١٧ في المئة. وكان بنكا الأهلي ومصر طرحا شهادات ادخار جديدة بعائد يصل الى ١٧ في المئة عقب قرار البنك المركزي المصري خفض أسعار الفائدة في الإيداع والإقراض بواقع ١ في المئة منتصف شباط (فبراير) الماضي.

يذكر ان رئيس مجلس إدارة بنك التعمير والإسكان هو السيد فتحي منصور.

إشادة من المصرف المتحد بدور اتحاد المصارف العربية في نشر الثقافة المالية بين الشعوب العربية



أشرف القاضي ووسام فتوح يتوسطان اركان البنك

أكد رئيس مجلس إدارة المصرف المتحد أشرف القاضي خلال لقائه وفد اتحاد المصارف العربية برئاسة أمينه العام وسام فتوح مشاركته بفعاليات المؤتمر المصرفي ٢٠١٨ الذي ينظمه الاتحاد وتستضيفه مصر قريباً برعاية البنك المركزي المصري وبعنوان «ابتكارات التكنولوجيا المالية ومستقبل الخدمات المصرفية»، مشيداً بالدور الكبير الذي يؤديه اتحاد المصارف العربية في نشر الثقافة المالية وتغيير فكر وثقافة المجتمعات العربية نحو تحقيق منظومة الشمول المالي. بدوره أعرب فتوح عن سعادته بزيارة المصرف المتحد خاصة وان المصرف يعد ضمن البنوك الهامة التي تقدم مجموعة متنوعة من الخدمات التكنولوجية المبتكرة للسوق المصرية وتجتهد دائماً في طرح حلول بنكية تلبي احتياجات العملاء وتساهم بشكل كبير في تحقيق منظومة الشمول المالي.

بنك «مصر - إيران» يضخ ٧٥٠ مليون جنيه قروضاً جديدة للشركات الصغيرة والمتوسطة خلال ٢٠١٨

يعمل بنك «مصر - إيران» للتنمية على ضخ قروض جديدة بقيمة ٧٥٠ مليون جنيه للشركات الصغيرة والمتوسطة خلال العام الجاري.

وأوضح العضو المنتدب للبنك عمرو طنطاوي: ان الجزء الأكبر من هذه التمويلات سيتم ضخه ضمن مبادرة المشروعات الصغيرة والمتوسطة، مؤكداً ان تمويل هذا القطاع على رأس أولويات مصرفه خلال العام الحالي.



عمرو طنطاوي

بنك مصر - إيران

وأضاف ان إجمالي تمويلات القطاع بالبنك تبلغ مليار جنيه، وتمثل ٢٠ في المئة من إجمالي محفظة قروض البنك الحالية، مشيراً الى ان مصرفه يخطط لضخ ٧٥٠ مليون جنيه جديدة، ليصل إجمالي قروض القطاع الى ٢,٧٥٠ مليار جنيه نهاية ٢٠١٨.

بنك الإستثمار العربي يدعم مشروعات الطاقة النظيفة والمتجددة



هانى سيف النصر

بنك الإستثمار العربي

يسعى بنك الإستثمار العربي في الفترة الحالية لتمويل ودعم مشروعات الطاقة النظيفة والمتجددة، حيث ساهم في تمويل مشاريع تقوم بإنشاء وتصنيع وتوريد وتركيب وتشغيل محطات الطاقة الشمسية والتي تعمل بواسطة الخلايا الشمسية.

وأكد رئيس مجلس إدارة البنك هاني سيف النصر استمرار تنفيذ التوجهات الاستراتيجية للبنك والتركيز على دعم وتنمية وتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة ليكون للبنك دور متميز وفعال ومتكامل وشامل في دعم وتمويل تلك المشروعات.

مصرف البحرين المركزي ي دشّن شبكة خاصة للمؤسسات المالية

الدكتورة هدى المسقطي: توفر بيئة آمنة لإتمام عمليات الدفع بكفاءة عالية

دشن مصرف البحرين المركزي شبكة خاصة لربط المصرف بجميع بنوك التجزئة في مملكة البحرين، وذلك في إطار سعيه لتعزيز وتطوير القطاع المصرفي بما يواكب المعايير الدولية لأنظمة الدفع والتحويلات المالية.

ويعد تدشين هذه الشبكة الجديدة خطوة نحو تعزيز مرونة أنظمة الدفع والتحويلات المالية بما يتوافق مع أفضل الممارسات العالمية في هذا المجال. كما تدعم هذه الخطوة الاستراتيجية جاهزية البنية التحتية في المملكة لاستقطاب خدمات أخرى مستقبلاً. هذا وستعمل الشبكة على تسهيل ربط المملكة بالشبكة الخليجية للمدفوعات والتي ستدخل حيز التنفيذ قريباً.

وصرحت المديرية التنفيذية للخدمات الإدارية الدكتورة هدى حسين المسقطي «ان مشروع إنشاء الشبكة الخاصة بين المصرف والمؤسسات المالية يعد أحد أهم المشاريع الاستراتيجية التي حرص المصرف على تنفيذها، حيث توفر هذه الشبكة بيئة آمنة لإتمام عمليات الدفع بكفاءة عالية وبأقل التكاليف الممكنة».

توقع ارتفاع معدل التضخم الى ١,٨ في المئة

محافظ المركزي المغربي: ٣,٣ في المئة نمو الإقتصاد الوطني خلال ٢٠١٨



عبد اللطيف الجواهري
محافظ بنك المغرب

توقع محافظ بنك المغرب عبد اللطيف الجواهري ان يعرف الإقتصاد المغربي نمواً بنسبة ٣,٣ في المئة خلال ٢٠١٨ مقابل ٤ في المئة في ٢٠١٧، وأوضح ان القيمة المضافة للأنشطة الزراعية ستعرف نمواً بنسبة ٢,٣ في المئة، فيما ستعرف الأنشطة غير الزراعية نمواً بمعدل ٣,٢ في المئة.

وبخصوص مؤشرات التشغيل والبطالة، قال الجواهري إنها عرفت تحسناً خلال سنة ٢٠١٧، مشيراً الى ان الإقتصاد المغربي، بعد ان خسر ٣٧ ألف منصب شغل في ٢٠١٦ بسبب انخفاض الإنتاج

الزراعي، تمكن في ٢٠١٧ من إحداث ٨٦ ألف منصب شغل. غير انه أشار الى ان عدد طالبي الشغل الجدد التحقوا بسوق العمل لأول مرة في ٢٠١٧ بلغ ١٣٥ ألف شخص. ونتيجة لهذا التفاوت بين العرض والطلب ارتفع معدل البطالة من ٩,٩ في المئة الى ١٠,٢ في المئة. وعرف هذا المعدل ارتفاعاً أكبر وسط شباب المدن الذين تتراوح أعمارهم بين ١٥ و٤٤ عاماً، ليبلغ معدل البطالة وسط هذه الشريحة ٤٢,٨ في المئة.

وتوقع الجواهري ان يرتفع احتياطي العملات خلال العام الحالي الى مستوى ٢٥٧,٣ مليار درهم (٢٨ مليار دولار)، أي ما يعادل زهاء ٦ أشهر من الواردات، وذلك نتيجة التدفقات الإستثمارية المتوقعة. وتوقع البنك المركزي كذلك ارتفاع معدل التضخم الى ١,٨ في المئة خلال العام الحالي، مقابل ٠,٧ في المئة في العام الماضي.

إدراج «صندوق الريان قطر الإسلامي» في البورصة المحلية راشد المنصوري: إضافة جديدة من شأنها زيادة عمق البورصة



عادل مصطفي

MASRAF AL RAYAN

أدرج «صندوق الريان قطر الإسلامي» الذي سيتم تداوله تحت الرمز QATAR في البورصة المحلية، على ان يتتبع الصندوق مؤشر بورصة قطر الريان الإسلامي المؤلف من الشركات القطرية المدرجة المتوافقة مع الشريعة الإسلامية.

وأكد الرئيس التنفيذي لبورصة قطر راشد بن علي المنصوري ان «إدراج

صندوق الريان يمثل إضافة جديدة من شأنها ان تعمل على زيادة عمق البورصة كما أنها ستوفر للمستثمرين فرصة جديدة وخياراً إضافياً لما هو متاح في البورصة من أدوات استثمارية».

وأضاف المنصوري: «ان إدراج صندوق الريان قطر الإسلامي ما هو إلا إنجاز نفتخر به باعتباره أكبر صندوق إسلامي متداول في دولة واحدة على مستوى العالم يكون متاحاً للتداول حصرياً في قطر».

يذكر ان الرئيس التنفيذي لمجموعة MASRAF AL RAYAN Q.P.S.C. هو عادل مصطفي .

«الخليجي» يشارك في المعرض المهني السنوي

لمدرسة الخليج الانكليزية للسنة الثالثة على التوالي

شارك بنك الخليج التجاري «الخليجي» بنك الجيل القادم في قطر بفعاليات معرض التوظيف السنوي لمدرسة الخليج الانكليزية كراع فضي للسنة الثالثة على التوالي، وأتت هذه المشاركة ضمن سعيه المتواصل لتقليص الفجوة بين مخرجات التعليم وسوق العمل.

وتندرج رعاية «الخليجي» للمعرض ضمن جهود البنك المستمرة للتعاون مع المؤسسات الأكاديمية الرائدة في الدولة، بهدف تطوير قاعدة رأس المال البشري والمساهمة في بناء اقتصاد قائم على المعرفة.

هذا ويسترشد «الخليجي» في كل ما يقوم به من أعمال بالمسؤولية الاجتماعية المتقدمة مقترنة برؤيته للنمو المستدام. إن جوهر برنامج المسؤولية الاجتماعية الخاص بالبنك يكمن في قناعاته الراسخة بمهمته لدفع عجلة التنمية الإقتصادية البشرية، المجتمعية والبيئية المستدامة تماشياً مع رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠.

يوفر فرص الفوز بجوائز نقدية تصل الى مليون ريال قطري

بنك بروة يعلن عن أسماء الفائزين بجوائز حساب التوفير «ثراء»

أعلن بنك بروة، أكثر البنوك المتوافقة مع احكام الشريعة الإسلامية تقدماً في قطر، عن أسماء الفائزين بجوائز آخر سحب من حساب التوفير «ثراء» المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية والذي أجري بالمقر الرئيسي. حيث فاز كل من العملاء السيد محمد عمر عبد القادر والسيد خلدون نشاوي بجوائز نقدية قيمة كل منها ١٠ آلاف ريال قطري.

كما فاز عدد كبير من العملاء بجوائز نقدية قيمة كل منها ٥ آلاف ريال. ويقدم حساب «ثراء» للعملاء فرصة الفوز بجوائز نقدية تصل إلى مليون ريال قطري، للمرة الأولى في قطاع البنوك الإسلامية في قطر.

يتيح حساب «ثراء» مزايا المنتجات المصرفية المبتكرة والتي تتضمن عمليات سحب وإيداع ومعاملات تحويل الأموال من مختلف الحسابات الأخرى وعبر مختلف القنوات المصرفية، بالإضافة إلى حزمة مصممة بدقة من مزايا وخدمات القيمة المضافة بالتزامن مع الجوائز النقدية ونظام المكافآت.



٦,٢٤ ملايين دينار صافي أرباح بنك الإثمار لعام ٢٠١٧

**أحمد عبد الرحيم: مواصلتنا في تحقيق الربحية دليل على نمو
كبنك تجزئة إسلامي**



أحمد عبد الرحيم

ITHMAAR BANK

حقق بنك الإثمار ITHMAAR، صافي ربح بلغ ٦,٢٤ ملايين دينار بحريني. كشف ذلك رئيس مجلس إدارة البنك صاحب السمو الملكي الأمير عمرو الفيصل في أعقاب مراجعة وموافقة مجلس الإدارة على النتائج المالية الموحدة للبنك للفترة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٧، وهي أول نتائج مالية له لنهاية الفترة يتم الإعلان عنها منذ تنفيذ الهيكلية الجديدة للمجموعة.

من جهته قال الرئيس التنفيذي لبنك الإثمار أحمد عبد الرحيم: إن مواصلة

البنك في تحقيق الربحية هي خير دليل على نجاح نموه كبنك تجزئة إسلامي.

واستطرد عبد الرحيم أن «التركيز على الأعمال المصرفية الأساسية بدأت تؤتي ثمارها بشكل واضح، ويسرني الإشارة إلى أن ذلك ينعكس على النتائج المالية المشجعة للبنك في الفترة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٧. وقد أظهرت النتائج أن إجمالي أصول البنك نما بنسبة ٤,٤ في المئة خلال الأشهر التسعة الماضية ليصل إلى ٢,٢٤ مليارات دينار. أما المربحات والتمويلات الأخرى فقد نمت بنسبة ٥,٣ في المئة خلال الفترة نفسها لتصل إلى ٢,٠٨ مليار دينار».

وأردف عبد الرحيم: «إن النتائج المالية للبنك تعكس الإنجازات الكبيرة التي تحققت خلال العام نتيجة ثقة العملاء بالبنك والتزام وتقاني وخبرة موظفينا. كما إن هذه الإنجازات المهمة للفترة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٧ تمهد الطريق لمواصلة نمو البنك مع تعزيز الربحية وتحسينها».

وقال عبد الرحيم: «واصل البنك تركيزه على تحقيق التزامه بأن يصبح واحداً من بنوك التجزئة المصرفية الرائدة في المنطقة من خلال نموه ليكون قريباً جداً من عملائه وعبر أداء دور حقيقي وذو معنى في المجتمع. ونتيجة لذلك، حاز بنك الإثمار على تكريمات وتقديرات عدة محلية وإقليمية ودولية على نجاحه كبنك تجزئة إسلامي وعلى دوره ودعمه للمجتمع».

مصرف عجمان يحقق مستويات جيدة من النمو والتميز



خلال الجمعية العمومية

تمن نائب رئيس مجلس إدارة مصرف عجمان سمو الشيخ راشد بن حميد النعيمي النجاحات المتواصلة التي يحققها المصرف كمؤسسة مالية رائدة في القطاع المصرفي ومستوى التقدم والتنافسية الذي نجح المصرف في إحرازه نحو بلوغ مستويات جيدة من النمو والتميز المصرفي على مدار الأعوام الماضية. من جهته اعتبر الرئيس التنفيذي للمصرف محمد أميري ما تحققت من إنجازات نابعاً من ثقة الجمعية العمومية وتتويجاً لجهودنا المستمرة نحو تقديم تجربة مصرفية إستثنائية لعملائنا.

موجوداتها ترتفع إلى ٢٥,٥ مليار دولار بنمو ٩ في المئة

٢٠٧ ملايين دولار صافي دخل مجموعة البركة المصرفية للعام ٢٠١٧



خلال الجمعية العمومية

أظهرت النتائج المالية لمجموعة البركة المصرفية للعام ٢٠١٧ أن مجموع الدخل التشغيلي بلغ ٩٩٩ مليون دولار أميركي، بينما صافي الدخل بلغ ٢٠٧ ملايين دولار في ٢٠١٧. وقد استطاعت المجموعة تحقيق هذه النتائج بالرغم من التأثيرات المعاكسة الناجمة عن التخفيضات الكبيرة في قيمة العملات المحلية مقابل الدولار الأميركي في عدد من البلدان التي تعمل فيها وحدات المجموعة. وقد ارتفع مجموع موجودات المجموعة بنسبة ٩ في المئة ليبلغ ٢٥,٥ مليار دولار في نهاية العام ٢٠١٧، بينما ارتفع مجموع التمويل والاستثمارات بنسبة ٩ في المئة لتبلغ ١٩,١ مليار دولار، والودائع بنسبة ٨ في المئة لتبلغ ٢٠,٧ مليار دولار أميركي، وحقوق المساهمين بنسبة ٢٥ في المئة لتبلغ ٢,٥ مليار دولار.

وكانت الجمعية العمومية الاعتيادية وافقت على اعتماد توصية مجلس الإدارة بتوزيع أسهم منحة على المساهمين المسجلين في تاريخ انعقاد الجمعية العمومية بواقع ثلاثة أسهم عن كل ١٠٠ سهم مدفوع قيمتها ٣٦,٢٠٠,٣٨١ دولاراً تعادل ٣ في المئة من رأس المال الصادر والمدفوع من الأرباح المستبقاة بعد الحصول على الموافقات المطلوبة من الجهات الرسمية.

ارتفاع حقوق المساهمين إلى ١٠٢,٧ مليون دولار بنمو ١٥,٤%

١٥,٨ مليون دولار صافي أرباح «بنك القدس» للعام ٢٠١٧



أكرم عبد اللطيف جراب

بنك القدس

أظهرت النتائج الأولية لبنك القدس للعام ٢٠١٧ ارتفاع صافي الأرباح (قبل الضريبة) في نهاية العام الماضي إلى ١٥,٨ مليون دولار، بالمقارنة مع أرباح العام السابق البالغة ١٢,٠٤ مليون دولار. وتجاوز مجموع الموجودات للمرة الأولى حاجز المليار دولار وبلغ في نهاية العام ٢٠١٧ نحو ١,٠٨ مليار دولار بمعدل نمو ١٢ في المئة وارتفع مجموع الودائع ١٠ في المئة وزاد البنك من نشاطاته في قطاع التسهيلات والإقراض التي نمت بنسبة ٧ في المئة. أما في محفظة

التسهيلات المباشرة للقطاعات المختلفة غير الحكومية فقد ارتفعت بمبلغ ١٥٣,٧ مليون دولار بنمو نسبته ٣٣ في المئة عن العام السابق.

وأوضح رئيس مجلس إدارة البنك أكرم عبد اللطيف جراب أن حقوق المساهمين بلغت ١٠٢,٧ مليون دولار في نهاية العام ٢٠١٧ بنسبة نمو ١٥,٤ في المئة في إشارة إلى متانة رأس المال وجودته وتنوع موجوداته، مؤكداً «أن البنك واصل تحقيق نتائج مميزة وإن المؤشرات المالية الرئيسية سجلت نمواً مستمراً، واصلت الإدارة العليا للبنك تطبيق سياسات مالية حكيمة وإدارة الموجودات والمطلوبات وفق أفضل المعايير المعتمدة دولياً، وزاد البنك نشاطاته في سوقي الودائع والتسهيلات ووفر الاحتياجات التمويلية للقطاعات الاستثمارية كافة وعلى مستوى قطاع التجزئة».

شركاء في الإنجاز



عندما يكون المظليون على ارتفاع 10 آلاف قدم تكون الرياح تعصف بهم من كل جانب. تتسارع دقات القلب بين الخوف من الارتفاع و العزيمة على المضي قدماً يسعى كل واحد منهم للوصول إلى الآخر لتحقيق الشكل المطلوب الذي يعتمد على تعاون الجميع فيما بينهم، وهنا قمة التحدي والشراكة

www.al-baraka.com

بنك البركة ش.م.ل.

البركة

هيئته العامة أوصت بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٤٠ في المئة ٥٣٣ مليون دولار الأرباح الصافية لمجموعة البنك العربي للعام ٢٠١٧



خلال اجتماع الهيئة العامة العادية لمساهمي البنك العربي

أرباحاً بعد الضرائب والمخصصات بلغت ٥٣٣ مليون دولار مقارنة مع ٥٣٢,٧ مليون دولار في نهاية العام ٢٠١٦.

وأضاف **الصباغ** أن المجموعة حققت نمواً في إجمالي محفظة التسهيلات الائتمانية بنسبة ٦ في المئة لتصل إلى ٢٥,١ مليار دولار مقارنة بـ ٢٣,٧ مليار دولار كما في ٣١ كانون الأول من عام ٢٠١٦، في حين بلغت ودائع العملاء ٣٣,٨ مليار دولار. كما استطاعت المجموعة تعزيز قاعدة رأس المال لديها والتي بلغت ٨,٤ مليارات دولار كما في كانون الأول ٢٠١٧. أما نسبة كفاية رأس المال فقد بلغت ١٥,٣ في المئة وفقاً لتعليمات بازل III.

وخلال اجتماع الهيئة العامة تم انتخاب مجلس إدارة جديد للبنك العربي لمدة أربع سنوات اعتباراً من تاريخه يضم كلاً من: **صبيح المصري** والدكتور **باسم عوض الله** والمؤسسة العامة للضمان الاجتماعي ووزارة مالية المملكة العربية السعودية والسيد **وهبة تماري** ومؤسسة عبد الحميد شومان والسيد **بسام كنعان** والسيد **عباس زعيتر** والمهندس **علاء البطاينة** والسيد **سليمان الحافظ** والدكتور **مسلم بن علي مسلم** والسيد **أسامة مكداشي**.

وقد اجتمع مجلس الإدارة الجديد وانتخب السيد **صبيح المصري** رئيساً لمجلس الإدارة والدكتور **باسم عوض الله** نائباً للرئيس. كما أقرت الهيئة العامة خلال اجتماعها توصية مجلس إدارة البنك العربي ش م ع توزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٤٠ في المئة عن العام ٢٠١٧.

رأى رئيس مجلس إدارة البنك العربي **صبيح المصري** في اجتماع الهيئة العامة العادية لمساهمي البنك «أن مجموعة البنك وبالرغم من الظروف الصعبة التي تشهدها المنطقة تمكنت من تحقيق أداء قوي في العام ٢٠١٧ حيث بلغت الأرباح التشغيلية ١,٩٧ مليار دولار، في حين بلغت أرباح المجموعة قبل الضريبة ٧٩٧ مليون دولار، وتأتي هذه النتائج لتؤكد على قوة ومثانة المركز المالي الذي يتمتع به البنك وعلى استراتيجيته الناجحة التي جسدت قدرته على التعامل مع المستجدات الإقليمية والدولية نتيجة لاتباعه اسساً مصرفية قوية ومتينة».

وتوجه **المصري** بالشكر الجزيل إلى البنك المركزي الأردني على دوره الفعال والمحوري لضمان سلامة واستقرار الجهاز المصرفي وجهوده الدؤوبة لتوفير بيئة استثمارية جاذبة ومحفزة للنشاط الاقتصادي.

وبخصوص دعوى المدعين الأميركيين ضد البنك العربي أمام المحاكم الأميركية أشار **المصري** إلى أنه وبعد انقضاء ١٤ عاماً على إجراءات التقاضي في هذه الدعوى فإنه يسره ان يبين، وكما أفصح البنك سابقاً، أن محكمة الاستئناف الأميركية قد فسخت قرار المسؤولية المدنية الصادر بحقه في العام ٢٠١٤، وقررت أن قاضي محكمة المقاطعة قد أخطأ في تطبيق القانون وأصدر تعليمات خاطئة إلى هيئة المحلفين، ليتم بذلك اغلاق ملف هذه الدعوى نهائياً.

من جهته، عرض المدير العام التنفيذي للبنك العربي **نعمة صباغ** النتائج المالية للبنك مشيراً إلى أن مجموعة البنك العربي حققت في نهاية العام ٢٠١٧



من اليسار: خالد الجبالي، ميرنا وهبه، سومو روي ورمزي العماري

وضع و «ماستركارد» حلاً إلكترونياً لتعزيز الشمول المالي «البناني الفرنسي» يفوز بجائزة «البرنامج الأكثر شمولية»

فاز البنك اللبناني الفرنسي BLF بجائزة «البرنامج الأكثر شمولية» من «ماستركارد» للخدمة المالية التي قدمها ضمن برنامج مساعدة اللاجئين، وذلك في الدورة الثانية من منتدى «ماستركارد» للريادة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذي انعقد في باريس.

وتسلمت الجائزة بإسم المصرف مديرة الصيرفة الإلكترونية **ميرنا وهبه**، شاكراً المنظمين ومؤكدة ان «هذا البرنامج الذي يتوافق مع انخراط البنك اللبناني الفرنسي في مبادرات المسؤولية الاجتماعية في السوق، سمح بتحقيق شمول مالي ضم أكثر من مليون شخص بطريقة رقمية وأمنة، بالإضافة الى نشرنا للوعي المصرفي في المناطق الريفية والناحية في لبنان».

وكان البنك اللبناني الفرنسي وضع في العام ٢٠١٤ مع «ماستركارد» حلاً إلكترونياً رائداً لتعزيز الشمول المالي ومساعدة اللاجئين في مكافحة الجوع. وقد ساهمت هذه الشراكة في دعم الاقتصاد المحلي، كما أحدثت تأثيراً اجتماعياً في المجتمع، الى جانب تشجيعها لتحقيق التنمية المستدامة. ما تزال هذه الخدمة حتى اليوم تحصد تقديراً عالمياً وجوائز دولية كثيرة.

«مؤتمر يورو مني» الخامس في عمان تناول خطط الدولة لدعم النمو الشامل الوزير عمر ملحس: ان السياسة التي تم اتباعها سابقاً خلقت تشوهات في النفقات



من اليمين: عماد عبد الخالق، أيمن علاونة وجمال فريز



من اليسار: المحافظ د. زياد فريز، الوزير عمر ملحس ونعمة صباغ



من اليمين: محمد داوود، وليد السموري وطارق الحاج حسن



من اليمين: فارس قموه وهيثم بطيخي



من اليسار: عثمان بدير، خلود سكاف

العاملة في المملكة واعية لأهمية الامتثال وطوّرت أدواتها لضمان الوصول الى أفضل درجاته. كما أكد أهمية ان يبقى القطاع المصرفي صحياً لتطوير الإقتصاد الوطني والقطاع الخاص على السواء.

نعمة صباغ (المدير العام التنفيذي للبنك العربي):

المؤتمر منصة تشبيك متفردة وفعالة لقيادة الفكر

بدوره قال المدير العام التنفيذي للبنك العربي نعمة صباغ: «نفخر في البنك العربي بدعمنا مجدداً لمؤتمر يورو مني الأردن واتخاذنا دور الراعي الرسمي للحدث لهذا العام».

أضاف: «هذا المؤتمر يعد بمثابة منصة تشبيك متفردة وفعالة لقيادة الفكر، تجمع الأقران والعملاء من مختلف أنحاء المنطقة والعالم ضمن سلسلة من النقاشات والحوارات الممتدة على مدار يوم كامل حول أداء الإقتصاد الأردني والتوقعات المرتبطة به».



نعمة صباغ يلقي كلمة

نظم وزير المال الأردني عمر ملحس و«يورو مني للمؤتمرات» المؤتمر الخامس في عمان تحت عنوان «تحقيق النمو والحفاظ على الاستقرار» برعاية رئيس مجلس الوزراء الدكتور هاني الملقى، وبمشاركة نحو ٢٠٠ شخص من الممولين والمانحين والمستثمرين وقادة ورواد الأعمال وصانعي السياسات الى جانب مجموعة من المسؤولين الحكوميين.

وتناول المؤتمر توقعات الإقتصاد الكلي في الأردن لعام ٢٠١٨ وما بعده وخطط الدولة لدعم النمو الشامل ويجاد فرص العمل، وناقش الأحداث الإقتصادية والجغرافية السياسية العالمية وتأثيرها على الأردن.

وفي كلمته الافتتاحية قال ملحس: «الإقتصاد الوطني صغير لتحقيق الأهداف التي نطمح إليها، لذلك نعتمد على المنطقة ونحتاج الى استعادة التجارة مع العراق وضمان الاستقرار في سوريا».

وحول الإجراءات التي اتخذتها الحكومة مؤخراً قال ملحس: «ان السياسة التي تم اتباعها سابقاً بتوجيه الدعم للسلع لم تحقق أهدافها، وخلقت تشوهاً في النفقات لذلك تم الإنتقال من دعم السلع الى دعم الأفراد حتى يصل الدعم للفئات المستحقة من المجتمع».

المحافظ د. زياد فريز:

البنوك العاملة في المملكة واعية لأهمية الامتثال وطوّرت أدواتها لضمان الوصول الى أفضل درجاته

وشدّد محافظ البنك المركزي الأردني د. زياد فريز على ان تكون الممارسات في السياسة النقدية متوافقة مع أفضل الممارسات العالمية، وأشار الى ان تصنيفات البنوك الأردنية تعدّ عالية جداً، خصوصاً لناحية الصديقة والامتثال الى القوانين والمعايير الدولية، مؤكداً ان جميع البنوك

انعقاد «مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» في عمان

المشاركون دعوا البنوك العربية لفتح فروع لها في فلسطين وأوصوا بإنشاء صناديق سيادية تتولى إدارة التواصل مع العالم الخارجي



من اليمين: جوزف نسناس، موسى شحادة، المحافظ عزام الشوا، المحافظ د. زياد فريز، وسام فتوح ود. محمد مصطفى

المحافظ عزام الشوا:

القطاع المصرفي الفلسطيني يتمتع بنسبة كفاية رأس مال مرتفعة ومستقرة ما يساهم في تحقيق الاستقرار المالي

المحافظ د. زياد فريز:

بالرغم من التحديات والضغوط الكبيرة استطاعت المصارف العربية ان تحقق نتائج إيجابية على مختلف الأصعدة



الحضور

دعا المشاركون في البيان الختامي لمؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي البنوك العربية الى المبادرة لفتح فروع لها في فلسطين وتشجيعها على الإقراض والإستثمار في مختلف قطاعات الإقتصاد الفلسطيني، وأوصوا بضرورة مواكبة المستجدات والمتغيرات العالمية لتحسين المصارف والمؤسسات المالية العربية ورفدها بمهارات وكفاءات متنوعة ومتكاملة وتمكين المرأة من المشاركة في إدارة هذه المؤسسات. وأشاروا في نهاية أعمال المؤتمر الذي التأم لمدة يومين ونظمه اتحاد المصارف العربية بالتعاون مع البنك المركزي الأردني وسلطة النقد الفلسطينية، الى ضرورة تعزيز الرقابة الداخلية في المصارف والمؤسسات المالية العربية، وخصوصاً على مختلف أنواع ومستويات التكنولوجيا الحديثة وذلك لتجنب المخاطر، لا سيما غسيل الأموال وتمويل الإرهاب والتهرب الضريبي.

كما شدد المشاركون على أهمية ايجاد منظمة عربية تمكن المصارف من إجراء التسويات والحوالات وسواها من المعاملات المالية التي تتم في البلدان العربية وفق المواصفات والمعايير الدولية ومن دون الحاجة الى إجراء تلك التسويات في مراكز الدول الكبرى، داعين الى إنشاء صناديق سيادية تتولى مسؤولية إدارة التواصل بين المصارف في المنطقة العربية والعالم الخارجي في إطار منظمة متطورة ومحكمة تساهم في تخفيف القيود المفروضة، سواء على المصارف العربية المحلية أو المصارف الأخرى العاملة في الدول العربية.



من اليمين: لينا سباتين، الهام الصغير، كمال البكري، يزيد المفتي، سعد المعشر وشاكر فاخوري



من اليمين: محمد البرغوثي، رشدي الغلابيني، هاني ناصر، حسن عفيفي ورندي موسى



من اليمين: تيسير منصور، خالد الزعبي وخالد القاسم



من اليمين: معاوية القواسمي وحسن العفيفي



من اليمين: يزيد المفتي ونضال البرغوثي

من جهة أخرى، فإن القطاع المصرفي الفلسطيني يتمتع بنسبة كفاية رأس مال مرتفعة ومستقرة تبلغ حوالي ١٨ في المئة والذي يعود الى تركيز سلطة النقد على تدعيم القواعد الرأسمالية للوصول بها الى مستويات أمانة وبما يساهم في تحقيق الاستقرار المالي وحماية المصارف من أية تقلبات أو أزمات مالية مستقبلية.

وأشار الشوا الى مواصلة سلطة النقد استخدامها للأدوات المختلفة وفق أفضل الممارسات العالمية لتحقيق أهدافها النهائية والتي يأتي على رأسها تحقيق الاستقرار المالي.

د. زياد فريز (محافظ البنك المركزي الأردني)

وبين محافظ البنك المركزي الأردني الدكتور زياد فريز مسيرة الأجهزة المصرفية العربية الناجحة، فبالرغم من التحديات والضغط الكبيرة التي شهدتها الساحة الدولية والإقليمية والعربية، فقد استطاعت ان تحقق نتائج إيجابية على مختلف الأصعدة، إذ حافظت على ملاءتها المالية وقوتها ومنعتها ودرجة تنافسيتها على الصعيدين الإقليمي والدولي، وواصلت مؤشرات القطاع المصرفي العربي نموها بمعدلات ايجابية، فضلاً عن زيادة قدرتها على إدارة

المحافظ عزام الشوا (سلطة النقد الفلسطينية)

وقال محافظ سلطة النقد الفلسطينية عزام الشوا: بالرغم من تزايد المعوقات والتحديات التي تواجه الإقتصاد الفلسطيني عموماً والقطاع المصرفي خصوصاً، فقد أثمرت الجهود المبذولة من سلطة النقد وتعاون المصارف العاملة في فلسطين والتواصل معها، إضافة الى المساعدات والدعم المقدم من الجهات العربية المعنية عن وصول القطاع المصرفي الى المكانة المشرفة التي هو عليها.

أضاف الشوا: واصل القطاع المصرفي نموه مثبتاً قدرته على التعامل مع كثير من المخاطر المحلية والخارجية مرشحاً نفسه كإحدى أهم ركائز الإقتصاد الوطني حيث تظهر مؤشرات الأداء الخاصة بالمصارف العاملة في فلسطين العام ٢٠١٧ تطوراً متنامياً على مختلف الأصعدة. فعلى مستوى الإئتمان نمت التسهيلات الإئتمانية الممنوحة على أساس سنوي بنسبة ١٦,٨ في المئة لتصل الى نحو ٨ مليارات دولار توزعت على مختلف القطاعات والأنشطة الإقتصادية، كان للقطاع الخاص النصيب الأكبر منها حيث نمت التسهيلات المقدمة لهذا القطاع بنسبة ٢٠,٢ في المئة خلال العام ٢٠١٧ لتصل الى حوالي ٦,٦ مليارات دولار مشكلة ما نسبته ٨٢ في المئة من إجمالي محفظة التسهيلات، كما تحسنت جودة التسهيلات الإئتمانية عموماً، حيث لم تتجاوز الديون المتعثرة نسبة ٢,٣ في المئة من إجمالي محفظة التسهيلات.

في المقابل نمت ودائع العملاء على أساس سنوي بنسبة ١٢,٩ في المئة لتصل الى حوالي ١٢ مليار دولار. يذكر في هذا السياق ان نسبة الإئتمان (إجمالي التسهيلات المباشرة الى ودائع العملاء) وصلت الى ٦٧ في المئة مقارنة بـ ٦٤,٨ في المئة في نهاية العام ٢٠١٦. كما زادت قدرة هذا القطاع على مواجهة المخاطر من خلال تدعيم رأس المال المدفوع للمصارف الذي نما بنسبة ٨ في المئة ليصل الى حوالي ١,١٦ مليار دولار، بالإضافة الى نمو صافي الأرباح بنسبة ١٦,٣ في المئة لتصل الى حوالي ١٧٢ مليون دولار مما ساهم في تعزيز حقوق الملكية التي نمت بنسبة ١٢,٥ في المئة لتصل الى ١,٩ مليار دولار.



من اليسار: جينا حمامي، سيف نمري، جهاد القواسمي، رنا ليلي واحمد رضوان



من اليمين: احمد عبد الكريم، د. محمد أبو حمور وموسى شحادة



من اليسار: عيسى القسيس ونضال البرغوثي ووقوفاً نبيل أبو دياب



من اليسار: احمد الحاج حسن



مشاركون



من اليسار: حاتم فقهاء

المحلي الفلسطيني سجل معدلات نمو متباينة خلال السنوات الثلاث الأخيرة، فبينما كان معدل النمو سالباً بحدود ٠,٢ في المئة في عام ٢٠١٤، تحسنت وتيرة النمو ليصل إلى ٣,٤ في المئة في عام ٢٠١٥، وارتفع إلى ٤,١ في المئة في عام ٢٠١٦، إلا أن معدل النمو انخفض خلال النصف الأول من عام ٢٠١٧ ليصل إلى ٠,٩ في المئة.

وعلى صعيد المستوى العام للأسعار، فقد سجلت معدلات التضخم مستويات منخفضة نسبياً بلغت ٠,٨ في المئة في المتوسط خلال الفترة ٢٠١٤-٢٠١٧.

وفي ما يتعلق بالمالية العامة، فقد سجلت الموازنة العامة فائضاً خلال السنوات ٢٠١٤-٢٠١٧. أما الدين الحكومي فبلغ ٢,٥ مليار دولار تقريباً في نهاية عام ٢٠١٧، منه ٤١ في المئة دين خارجي و ٥٩ في المئة دين داخلي، علماً بأن نسبة ٩٩ في المئة من الدين الداخلي متأتية من مصادر بنكية.

وهذا وقد بلغ حجم الاستثمار المباشر في فلسطين حوالي ٢,٦ مليار دولار في نهاية الربع الثالث من عام ٢٠١٧، فيما بلغ الاستثمار الفلسطيني المباشر في الخارج حوالي ٣٩٤ مليون دولار، وبالتالي فقد شكل صافي الاستثمار المباشر في فلسطين حوالي ٢,٢ مليار دولار.



من اليمين: الياس خيو، خليل غاوي، خالد الزعبي ووجدي مخامرة



من اليسار: أحمد عميرة، داوود صنوبر، احمد بطور، احمد يونس وفؤاد عبد النور

المخاطر الائتمانية ومواكبة تطورات التكنولوجيا المالية الحديثة (FINTECH) والتكنولوجيا التنظيمية (REGTECH). وفي هذا السياق فإن التقدم التكنولوجي الذي يشهده القطاع المالي والمصرفي كتوظيف تكنولوجيا سلسلة الكتل (BLOCKCHAIN) في العمليات المالية والمصرفية بات يبرز من دور الأجهزة المصرفية العربية في خلق الفرص الكامنة لتعزيز كفاءة وفاعلية البنى التحتية لأسواق المال وأثر ذلك على تعزيز متانة القطاع المالي والمصرفي. وأشار د. فريز الى دور البنوك الأردنية في تنمية الإقتصاد الفلسطيني، إذ تمارس البنوك الأردنية أنشطتها في فلسطين من خلال خمسة وتسعين فرعاً وواحد وعشرين مكتباً تعود لسبعة بنوك أردنية، والتي بلغ إجمالي موجوداتها في نهاية عام ٢٠١٧ ما يعادل ٦,٦ مليارات دولار أميركي، وإجمالي ودائع بلغت ما يعادل ٥,١ مليارات دولار، وبلغ رصيد التسهيلات الائتمانية الممنوحة من قبلها نحو ٣,٢ مليارات دولار.

موسى شحادة (رئيس جمعية البنوك في الأردن):

٢,٢ مليار دولار صافي الاستثمار المباشر في فلسطين

وقال رئيس مجلس إدارة جمعية البنوك في الأردن موسى شحادة في كلمته الترحيبية: «تظهر البيانات المتوفرة حول أداء الإقتصاد الفلسطيني بأن الناتج



من اليمين: حاتم حمد الله، أحمد اشنتية، عماد السعدي، بيان قاسم، ديحي السلقانة وفراس القصص



من اليمين: إيهاب السعدي مع كبار الشخصيات في الصف الأمامي

وأهمية توفير فرص العمل وتحسين الظروف المعيشية التي تعد جميعها أدوات لتعزيز صمود الأهل في فلسطين واستعادة حقوقهم المسلوبة.

أضاف د. مصطفى: «إن تحفيز الاستثمار الخاص هو مفتاح تحقيق النمو وتوفير فرص العمل وتعزيز الصمود، وهذا يتطلب تعاون الجهات المانحة مع القطاع الخاص وأيضاً يتطلب قطاعاً مصرفياً قوياً.

وسام فتوح (أمين عام اتحاد المصارف العربية):

حشد الدعم للقطاع المصرفي الفلسطيني تعزيزاً لقدرته على

المساهمة في تحقيق التنمية

وتحدث الأمين العام لاتحاد المصارف العربية وسام فتوح عن أهمية انعقاد المؤتمر لتوفير الدعم والمساندة للقطاع المصرفي والإقتصاد الفلسطيني وتمكينه من مواجهة التحديات التي تواجهه. وشدد على أهمية «حشد الدعم للقطاع المصرفي الفلسطيني وتبادل الخبرات التي من شأنها تعزيز قدرته على المساهمة في تحقيق التنمية الإقتصادية والإجتماعية للمجتمع الفلسطيني».

جوزف نسناس (رئيس جمعية البنوك في فلسطين):

نمو متصاعد للقطاع مع خدمات مصرفية متطورة جداً

وأكد رئيس جمعية البنوك في فلسطين جوزف نسناس في مداخلته «ان الجهود المبذولة مكنت من بناء قطاع مصرفي متماسك في فلسطين وارتفعت مؤشرات القطاع الى مستويات مريحة ضمن نمو متصاعد مع تقديم خدمات مصرفية متطورة جداً، لدرجة بات معها القطاع المصرفي من أهم روافع الإقتصاد الفلسطيني».

د. محمد مصطفى (رئيس صندوق الاستثمار الفلسطيني):

تحفيز الاستثمار الخاص مفتاح تحقيق النمو وتوفير فرص العمل

واعتبر رئيس مجلس إدارة صندوق الإستثمار الفلسطيني الدكتور محمد مصطفى ان «الدول العربية بحاجة الى نموذج جديد من التنمية الإقتصادية قائم على العدالة والحوكمة وتمكين الشباب». وأشار الى «المصاعب التي تواجه الإقتصاد الفلسطيني وتحّد من تنافسيته



من اليسار: احمد عبد الكريم وإياد القواسمي



محمد مسعود ونانسي الهندي



من اليسار: نضال البرغوثي، كارلا نجيم والسيد محمد



من اليسار: نبيل مزق، حمزة الحسن، وائل الحمداني، نضال القاسم وزميرين الكرد



من اليسار: علي فرعون، محمد عطالله، إياد نصرالله ورياض عواد

جلسات العمل



من اليمين: نهلا بو دياب، د. وليد عيدي عبد النبي، د. عدلي قندح وجمال الحوراني

جمال صدقي حوراني (مدير منطقة فلسطين في البنك العربي):**تقلص عدد البنوك العاملة في فلسطين الى ١٥ بسبب عمليات الدمج****نتيجة رفع رأسمال البنوك الى ٧٥ مليون دولار**

وتطرق مدير منطقة فلسطين في البنك العربي جمال صدقي حوراني في مداخلة الى تطور القطاع المصرفي الفلسطيني بما فيه الموجودات والودائع والتسهيلات الائتمانية، بالإضافة الى تحقيقه معدلات نمو مرتفعة وصلت الى ١٠ في المئة سنوياً، الى جانب تقدمه الواضح في الخدمات المصرفية التي توفرها البنوك داخل السوق الفلسطينية مع الإشارة الى ان عدد الفروع والصرافات الآلية وصل الى حدود الألف، نظراً الى ان الصراف الآلي في السوق بات يقدم خدمات متكاملة تلبي احتياجات المواطنين.

ولفت حوراني الى «ان سلطة النقد الفلسطينية تعمل على توحيد الجهود في مجال ربط الصرافات الآلية مع بعضها البعض وربط الفروع لتسهيل عمليات الدفع والتحويل. كما وتعمل البنوك الفلسطينية على تقديم تسهيلات الى مختلف القطاعات الاقتصادية والأفراد والمؤسسات والحكومة بهدف دعم نهوض الاقتصاد الفلسطيني في ظل التحديات الكثيرة التي يعانها والتي تحد من قدرته على تحقيق معدلات نمو قوية. وأوضح: «تراجع عدد البنوك العاملة في فلسطين من ٢٢ مصرفاً الى ١٥ وذلك بسبب عمليات الاندماج نتيجة متطلبات سلطة النقد الفلسطينية القاضية برفع رأسمال البنوك الى ٧٥ مليون دولار وهذا ما دفع بالعديد من البنوك للاندماج في ما بينها لاجاد كيانات ضخمة قادرة على المنافسة داخل السوق. الى جانب قيام عمليات استحواذ من قبل بنوك فلسطينية على أخرى أردنية عاملة في فلسطين. وهذا يعد خطوة ايجابية تمكن البنوك من دخول مجالي التسهيلات واستقطاب الودائع بشكل أكبر لتحقيق العوائد المطلوبة على رأس المال، بالإضافة الى حاجة السوق للمزيد من المصارف الإسلامية التي يصل عددها الحالي الى ثلاثة بنوك فقط، ولكن الأهم في الموضوع إمكانية تحقيق الشمول المالي والتركيز على الخدمات المصرفية الإلكترونية حيث يتوجب على البنوك المنافسة من خلال منتجات وخدمات رقمية للوصول الى عدد أكبر من العملاء، خصوصاً فئة الشباب وبعيداً عن العمل المصرفي التقليدي.



من اليمين: حسام ناصر، مشارك، نهلا بو دياب، طارق متري، نديم أبو قباقب، د. عدلي قندح ومرwan عوض



صورة تذكارية

الجلسة الأولى: «واقع القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» تحدث فيها د. عدلي قندح المدير العام لجمعية البنوك في الأردن وجمال الحوراني المدير العام للبنك العربي في فلسطين ووليد عبد النبي مستشار في البنك المركزي العراقي والسيدة نهلا خداج بو دياب الرئيسة التنفيذية للعمليات في بنك الموارد ورئيسة مجموعة تمكين المرأة في الإتحاد الدولي للمصرفيين العرب، لبنان.

د. علي قندح (مدير عام جمعية البنوك في الأردن):**تقوم المصارف الإسرائيلية لأسباب سياسية بالتهديد بتعليق أو قطع العلاقة مع المصارف الفلسطينية**

واعتبر مدير عام جمعية البنوك في الأردن الدكتور علي قندح «ان الاقتصاد الفلسطيني مرتكز على البنوك، حيث تشكل موجودات البنوك العاملة في فلسطين ما نسبته ١٠٦ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي، وتشكل ودائع المقيمين حولى ٧٧ في المئة، بينما تشكل التسهيلات الائتمانية نسبة ٥١ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي الفلسطيني».

وتناول قندح في كلمته التحديات التي تواجه القطاع المصرفي كبقية القطاعات الاقتصادية الفلسطينية، مشيراً الى العلاقة الفلسطينية الإسرائيلية وتدابيرها المالية والاقتصادية على فلسطين، وعلاقة القطاع المصرفي الفلسطيني مع المصارف الإسرائيلية المراسلة والمحدودة بموجب اتفاق باريس الاقتصادي، حيث تقوم المصارف الإسرائيلية لأسباب سياسية بالتهديد بتعليق أو قطع العلاقة مع المصارف الفلسطينية، ورفض قبول الفائض النقدي المتراكم بعملة الشيكال لدى المصارف الفلسطينية، ولجوء الحكومة الفلسطينية للاعتماد على مصادر التمويل المحلية والاقتراض المباشر من القطاع المصرفي، حيث استحوذت الحكومة خلال عام ٢٠١٦ على ما نسبته ٢١ في المئة من إجمالي الإئتمان المقدم، والذي يشكل ما نسبته ٨٤ في المئة من إجمالي حقوق الملكية للبنوك في فلسطين. كما يشكل الإئتمان الممنوح من البنوك في فلسطين لموظفي القطاع العام حوالى ١٩ في المئة من إجمالي الإئتمان الممنوح في عام ٢٠١٦، وهو ما يشكل نسبة ٧٧ في المئة من إجمالي حقوق الملكية للبنوك في فلسطين. وهذا يزيد من درجة تركيز مخاطر الإئتمان ويزيد من انكشاف المصارف على السلطة الفلسطينية، كما انه يتسبب في زيادة مشكلة مزاحمة القطاع العام للقطاع الخاص.

نهلة خداج بو دياب (مديرة تطوير العمليات في بنك الموارد):**تطوير المؤسسات المالية لتتمكن من مواكبة المتغيرات**

أشارت مديرة تطوير العمليات في بنك الموارد نهلة خداج بو دياب في كلمتها الى «أهمية تطوير مؤسساتنا المالية كي تتمكن من مواكبة المتغيرات، فضلاً عن التعاون داخل المؤسسات لخلق الإبداع الذي يتطلب مهارات نوعية ومتكاملة تتيح الفرصة أمام المؤسسات للتمتع بالقوة الكافية لمواكبة المتغيرات الحاصلة حول العالم».

أضافت بو دياب «من المهم إدخال العنصر النسائي في المؤسسات والإدارات نظراً لتحقيق المرأة نجاحات وإبداعات كثيرة في العديد من القطاعات».



Bank of Palestine

Now in Dubai & Chile



Bank of Palestine (DIFC Representative Office)
Regulated by the DFSA as a Representative Office
A 413 Park Towers | DIFC | Dubai | UAE
Tel: +971 4 333 0191



Bank of Palestine representative Office Av
Presidente Riesco 5335,
Office 304
Las Condes | Santiago
Chile
e-mail: infochile@bankofpalestine.com



www.bankofpalestine.com

1780 150 150 | +972 2 2946622 | BOP1980



من اليمين: نهلا بو دياب، طارق منري، نديم أبو قباط، د. عدلي قندح



من اليمين: احمد الصادر، د. محمد أبو حمور، المحافظ عزام الشوا، رياض أبو شحادة ووائل لافي



من اليمين: نزار الحوامدة، د. غسان شماس، مجدي حسن، غسان أبو شهاب، طارق منري، حسن العفيفي ود. لؤي سحويل

الجلسة الثانية: «أنظمة المدفوعات الألكترونية»

تحدث فيها: طارق منري نائب المدير العام للبنك العربي الإفريقي الدولي - مصر، مجدي حسن المدير العام لمصر وشمال افريقيا في شركة MASTERCARD، د. غسان شماس، مدير في CAPITAL INTELLIGENCE، حسن العفيفي مدير إدارة العمليات وتكنولوجيا المعلومات في بنك فلسطين، نزار الحوامده المدير العام لشركة مصرفي للبرمجيات الذكية - الأردن ود. لؤي سحويل وغسان أبو شهاب.

حسن عفيفي (مساعد المدير العام في بنك فلسطين):

خفض أسعار «ماستر كارد» و«فيزا» دعماً للشمول المالي

وتحدث مساعد المدير العام - تكنولوجيا المعلومات في بنك فلسطين حسن عفيفي في مداخلته عن تجربة البنك في مجال البطاقات الائتمانية ومدى انتشارها في فلسطين حيث هناك ٦ آلاف صراف آلي معدة لاستقبال بطاقات الـ VISA، MASTERCARD و UNION PAY. وسلط الضوء على نظام PAL PAY لخدمات الدفع الألكتروني ومدى فعاليته في السوق الفلسطينية وعلى بعض التحديات التي تواجه نظام الدفع الألكتروني، لافتاً الى التركيز على توصيات معينة في مقدمها ان على شركتي الدفع الألكتروني VISA و MASTERCARD العالميتين النظر الى مسألة خفض أسعارهما من أجل الحد من التكلفة على التجار والبنوك ودعم الشمول المالي واستخدام البطاقات، موضحاً ان بنك فلسطين هو المصرف الوحيد في فلسطين في مجال الـ ACQUIRING BUSINESS حيث يستقطب بطاقات أجنبية من خارج فلسطين، لا سيما من الولايات المتحدة، روسيا وأوروبا يبلغ اجمالها حوالي مئتي مليون دولار داعمة لقطاعات السياحة والفنادق والمنتجات الفلسطينية. وتوجه عفيفي في كلمته الى سلطة النقد بضرورة تفعيل NATIONAL SWITCH على منظومة نقاط البيع POINT OF SALE بحيث يستطيعون في فلسطين التحكم في السعر والتحرر من الأسعار المرتفعة الناتجة عن شركات الدفع العالمية، خصوصاً ان المفتاح الوطني الفلسطيني قائم في الوقت الحالي على قبول البطاقات على منظومة الصراف الآلي ATM وليس على منظومة نقاط البيع.



من اليمين: عبد القادر غالب، معتز بربور، زاهر الهموز وجينا حمامي

الجلسة الثالثة: «ضمان الودائع شبكة الأمان المالي»

تضمنت كلمة رئيسية للسيد معتز بربور المدير العام لشركة ضمان الودائع - الأردن. وتحدث فيها: زاهر الهموز المدير العام للمؤسسة الفلسطينية لضمان الودائع ود. عبد القادر غالب المستشار القانوني لمجموعة بنك البحرين والكويت وجينا حمامي.



من اليمين: المحافظ عزام الشوا واحمد عبد الكريم



من اليمين: ابراهيم حرب واحمد خير الدين



من اليسار: طارق سفاريني، رند هاشم ونبيل حلاسة



من اليمين: عصام عبد الرحمن، رامي الخياط وسامر تميمي



من اليسار: أسامة حسن العبادي وحسام ناصر



من اليمين: جمال حوراني، المحافظ د. زياد فريز ووسام فتوح



من اليمين: حازم أبو غربية، وائل لافي، عدنان اللحسة، د. سعد عنداري، طارق متري ومراد قبيج

الجلسة الرابعة: «الإجراءات الرقابية الاحترازية لمكافحة غسل الأموال» تضمنت كلمة رئيسية لرئيس الجلسة د. سعد عنداري نائب حاكم مصرف لبنان وتحدث فيها عدنان اللحسة المدير التنفيذي لدائرة مراقبة أعمال الصرافة - البنك المركزي الأردني، طارق متري، وائل لافي المدير العام لوحدة المتابعة المالية في فلسطين وحازم أبو غربية شريك في شركة KPMG ومراد قبيج مدير في PIOTECH.

د. سعد عنداري (نائب حاكم مصرف لبنان):

حث صندوق النقد العربي على تطبيق نظام المدفوعات الإقليمي وتنفيذه

وتناول نائب حاكم مصرف لبنان د. سعد عنداري في مداخلة موضوع الإجراءات الرقابية الإحترازية والممارسات السليمة لمكافحة غسل الأموال، وأشار إلى صعوبة تطبيق هذه الإجراءات، نتيجة تشعبها وتشابكها حتى لو توافرت الإمكانيات المالية المطلوبة، ونكر بأن غياب الإمكانيات التقنية والتكنولوجية والبشرية تحول دون حسن تطبيق هذه الإجراءات. مقدماً مجموعة إقتراحات في مقدمتها تنسيق العمل داخل كل مصرف بين دوائر الإمتثال (مخاطر السوق، مخاطر الإئتمان، المخاطر القانونية) ومكافحة تبيض الأموال من خلال دائرة الرقابة الداخلية التي تتولى عملية التنسيق، فضلاً عن التنسيق بين المصارف لتطوير قاعدة المعلومات عبر تعاون دوائر الإستعلامات والمعلوماتية وتنسيق الجهود لتوفير برامج بكلفة أدنى في حال تم شراؤها بطريقة جماعية. أما على مستوى التعاون الإقليمي، فلا بدّ من حث صندوق النقد العربي على التعاون في تنفيذ وتطبيق نظام المدفوعات الإقليمي REGIONAL PAYMENT SYSTEM لتسهيل إنسياب المدفوعات، أمله إقليمياً بين الدول العربية»، داعياً إتحاد المصارف العربية إلى تشجيع جمعيات المصارف في كل دولة على إنشاء مجموعات عمل ثنائية أو أكثر حيث يكون هناك وجود مشترك للمصارف في دولتين أو أكثر لتبادل المعلومات والخبرات في مجال الإجراءات الإحترازية الرقابية.

وائل لافي (مدير وحدة المتابعة المالية - سلطة النقد الفلسطينية):

جريمة غسل الأموال تقوض سلامة الأداء المصرفي

وعرض مدير وحدة المتابعة المالية في سلطة النقد الفلسطينية وائل لافي للآثار الإقتصادية لجريمة غسل الأموال ومنها تقويض استمرارية مؤسسات القطاع الخاص المشروعة، تقويض سلامة الأداء المصرفي، فقدان السيطرة على اتخاذ القرارات السليمة وخسارة الإيرادات الضريبية، المخاطر التي تتعرض لها جهود الخصخصة والآثار الأخرى المرتبطة بارتفاع الأسعار وارتفاع معدل البطالة. ودعا إلى ضرورة التعرف على هوية العملاء KYC (دائمين أو عارضين أشخاص طبيعيين أو اعتباريين أو ترتيبات قانونية).



من اليمين: وائل لافي، نبيل بو دياب، المحافظ عزام الشوا ود. رياض أبو شحادة



من اليمين: سامر حداد، د. عدلي قندح، د. رياض أبو شحادة وعدنان ناجي

الجلسة الخامسة:

«متطلبات تطبيق توصيات بازل III» ترأسها د. عدلي قندح وتحدث فيها د. رياض أبو شحادة مساعد محافظ سلطة النقد الفلسطينية، عدنان ناجي مساعد مدير دائرة الرقابة على البنوك - البنك المركزي الأردني وسامر حداد مدير تنفيذي في STANDARD CHARTERED.



من اليمين: محمد الأشقر، د. مهى الصايغ، مجدي زكييف، عفيف عواد وأسامة العبادي



من اليمين: أكرم ودريد جراب، صلاح هدمي، حنان الجمل ومحمد شاور



من اليسار: د. عبد القادر غالب، د. محمد أبو حمور، موسى شحادة، هاني ناصر ود. غسان شماس

الجلسة السادسة: «الصيرفة الإسلامية»
ترأس الجلسة موسى شحادة رئيس جمعية البنوك في الأردن وتحدث فيها د. محمد أبو حمور رئيس مجلس إدارة مصرف الصفاة الإسلامي - الأردن، هاني ناصر المدير العام للبنك الإسلامي العربي - فلسطين، د. غسان شماس والدكتور عبد القادر غالب.

د. محمد أبو حمور (رئيس مجلس إدارة مصرف صفاة الإسلامي - الأردن):
هناك توجه واعد نحو الصيرفة الإسلامية

وتحدث د. محمد أبو حمور عن واقع البنوك الإسلامية وتطلعاتها والتحديات التي تواجهها، وقال «لمسنا توجهاً نحو الصيرفة الإسلامية بسبب الأزمة المالية العالمية عام ٢٠٠٨ التي أمت وضربت البنوك التقليدية، في حين ان تلك الإسلامية كانت بمنأى عن هذا التأثير السلبي. من هنا هناك توجه عام نحو الصيرفة الإسلامية حتى في بريطانيا والدول الأوروبية، إذ تم إعلان لندن عاصمة للصيرفة الإسلامية خصوصاً أنه يوجد فيها حوالي ٢٠ بنكاً تعمل وفق الشريعة الإسلامية، وبالتالي تأتي بريطانيا والدول الأوروبية في المرتبة ٢٢ ضمن ١٢٤ دولة تتعامل في مجال الصيرفة الإسلامية وفي المرتبة الرابعة بين الدول غير الإسلامية التي تعمل وفق الشريعة الإسلامية، كما أصدرت حوالي ٤٨ مليار دولار من الصكوك الإسلامية وهذا دليل على ان هناك توجهاً واعداً نحو الصيرفة الإسلامية، خصوصاً مع إزدياد الحاجة الى الصكوك الإسلامية جراء إنخفاض أسعار النفط ما أدى الى تراجع الإيرادات في الدول الخليجية والمساعدات المقدمة الى الدول غير الخليجية، الأمر الذي سبب عجزاً في موازنات الدول الخليجية، وبالتالي تطلب ذلك إصدار صكوك لتغطية هذا العجز». ولفت د. أبو حمور الى التحديات التي تواجهها البنوك الإسلامية ومن أهمها عدم تحديد سعر الفائدة مسبقاً وغياب ضمان الرأسمال، فضلاً عن عدم فرض غرامات على التسديد المتأخر، مشيراً الى ان كل هذه الأمور مجتمعة تدعو الى التفكير في آلية جديدة لتطوير العمل المصرفي الإسلامي وإيجاد منتجات جديدة، داعياً الى دراسة وإنشاء مجلس موحد للرقابة الشرعية الإسلامية في كل دولة، وحتى على مستوى الدول الإسلامية على غرار صندوق النقد الدولي وإنشاء شركات تدقيق رقابة شرعية مثل تلك الخاصة بالتدقيق الخارجي. وتوقع د. محمد أبو حمور ان ترتفع أصول الصيرفة الإسلامية الى حوالي ضعف حجمها الحالي خلال السنوات الخمس القادمة.



من اليسار: مصطفى أبو صلاح، سامر بركات، مهى سعيد وأشرف ياسين



من اليمين: ابراهيم الحنش، رامي حسين، أليز ماهر، سامي خطاب وحاتم فقهاء



من اليمين: غدير الصحاوي، ساندراد حداد وتمارا قنوح



من اليمين: غسان عرب، معاوية القواسمي وصبحي حجازي



من اليمين: خالد أبو الشعر وميشال نعمان

مجلة ذا بانكر - لندن (The Banker) التابعة لمجموعة الفايנنشال تايمز العالمية تختار البنك العربي

بنك العام في الشرق الأوسط 2017



البنك العربي
ARAB BANK



النجاح مسيرة

arabbank.com



نتائج المصارف العاملة في فلسطين خلال العام ٢٠١٦

نمو جيد في جميع بنود الميزانية والأرباح بلغت ١٥٦ مليون دولار



احمد الحاج حسن

TNB



اكرم عبداللطيف

QUDS BANK



جوزف نسناس

CAB



جمال حوراني

ARAB BANK



هاشم الشوا

BANK OF PALESTINE

عمان المرتبة الثالثة بالموجودات وحقوق الملكية، واحتل بنك القدس المرتبة الرابعة بالموجودات والأرباح والثالثة بالودائع والقروض والبنك الوطني المرتبة الخامسة بالموجودات. واحتل البنك الإسلامي الفلسطيني المرتبة الثالثة بالأرباح وحقوق الملكية.

أما بالنسبة للمصارف الإسلامية العاملة في فلسطين فقد شكلت موجوداتها ما نسبته ١١,٦ في المئة من مجموع موجودات القطاع مرتفعة من ١٠,٨ بالمئة في العام ٢٠١٥ وأرباحها ١٠,٧ في المئة من الإجمالي منخفضة من ١١,٥ في المئة وصافي التسهيلات ١٣,٤ في المئة من الإجمالي.

حققت المصارف العاملة في فلسطين نتائج جيدة خلال العام ٢٠١٦ مقارنة بالعام ٢٠١٥، وقد أظهرت الميزانية المجمعة لهذه البنوك ان مجموع أصولها ASSETS ارتفع بنسبة ١٨,٦ في المئة الى ١٤,٥٦ مليار دولار أميركي. كما ارتفعت الودائع بنسبة ١٦,٤٥ في المئة الى ١١,٢ مليار دولار والقروض بنسبة ٢٥,٢٥ في المئة الى ٧,٢ مليارات دولار. وعادت البنوك الفلسطينية لتحقيق نمواً جيداً في الأرباح بلغ ١٣ في المئة بعد ان كانت أرباحها انخفضت في العام ٢٠١٥ مقارنة بالعام ٢٠١٤. وحقق بنك فلسطين المرتبة الأولى بالموجودات والودائع والقروض والأرباح الصافية وحقوق الملكية، تلاه البنك العربي، بينما احتل بنك القاهرة

الارقام (الف دولار أميركي)

المصرف	الموجودات ASSETS		الودائع DEPOSITS		القروض LOANS		الأرباح الصافية NET PROFIT		حقوق الملكية EQUITY	
	٢٠١٥	٢٠١٦	٢٠١٥	٢٠١٦	٢٠١٥	٢٠١٦	٢٠١٥	٢٠١٦	٢٠١٥	٢٠١٦
بنك فلسطين	4,118,630	2,785,205	3,143,160	2,242,785	2,213,470	1,388,805	53,060	43,170	403,580	265,420
البنك العربي	3,436,080	3,172,965	2,939,800	2,699,910	1,511,810	1,488,590	47,520	48,160	94,610	89,070
بنك القاهرة عمان	976,960	833,605	668,760	627,000	381,890	303,625	8,390	7,525	89,070	92,500
بنك القدس	960,070	804,160	777,670	647,010	616,370	432,400	10,470	8,020	95,310	75,210
البنك الوطني	957,090	820,270	655,970	538,610	519,320	401,785	7,410	5,445	93,420	83,960
البنك الإسلامي الفلسطيني	809,090	675,215	651,710	536,790	539,950	446,360	12,610	10,035	73,550	80,040
البنك الإسلامي العربي	791,450	650,595	624,160	517,145	419,700	311,390	6,220	5,205	58,120	47,930
بنك الاسكان للتجارة والتمويل	604,370	576,475	482,830	475,330	192,370	176,670	4,760	7,710	72,840	-
بنك الاردن	591,580	567,725	493,350	481,015	213,000	193,665	3,850	2,430	-	-
البنك الاهلي الاردني	374,510	285,915	256,770	206,325	188,520	128,845	2,960	2,720	-	-
بنك الاستثمار	352,720	327,770	244,800	208,555	181,480	141,670	3,390	1,725	-	-
البنك التجاري الاردني	216,350	208,655	115,830	122,545	87,200	71,230	1,480	1,400	-	-
البنك العقاري المصري العربي	155,570	145,050	90,690	79,475	100,510	87,265	-3,420	-4,625	-	-
البنك الاردني الكويتي	125,170	121,700	55,840	54,820	14,990	13,205	-970	-345	-	-
مصرف الصفا (١)	87,040	-	9,580	-	4,660	-	-2,160	-	-	-
البنك التجاري الفلسطيني (٢)	-	282,900	-	186,830	-	151,295	-	1,395	-	-
اتش اس بي سي الشرق الاوسط (٣)	-	12,825	-	3,760	-	-	-	-2,235	-	-
المجموع TOTAL	14,556,680	12,271,030	11,210,920	9,627,905	7,185,240	5,736,800	155,570	137,735	1,677,090	

(١) تم تأسيس مصرف الصفا خلال العام ٢٠١٦

(٢) اندمج مع بنك فلسطين خلال العام ٢٠١٦

(٣) انسحب من السوق

* المصدر: جمعية البنوك في فلسطين

بنك فلسطين أول يليه البنك العربي والقاهرة عمان والقدس والوطني



سعد نبيل المعشر
AL AHLI



حاتم فقهاء
BANK OF JORDAN



محمد البرغوثي
HBTF



هاني ناصر
AIB



بيان قاسم
PIB



نضال البرغوثي
SAFA BANK



ابراهيم الحنش
JKB



اسامه العبادي
EALB



منتصر الششتري
JCB



عيسى قسيس
PALESTINE INVESTMENT BANK

صافي الموجودات		
الحصة السوقية (%)	٢٠١٦ (دولار)	
43,9	6,388,510,000	البنوك التجارية المحلية
11,6	1,687,580,000	البنوك الاسلامية المحلية
55,5	8,076,090,000	مجموع البنوك المحلية
44,5	6,480,590,000	البنوك الوافدة

الارباح الصافية		
الحصة السوقية (%)	٢٠١٦ (دولار)	
47,8	74,330,000	البنوك التجارية المحلية
10,7	16,670,000	البنوك الاسلامية المحلية
58,5	91,000,000	مجموع البنوك المحلية
41,5	64,570,000	البنوك الوافدة

صافي التسهيلات		
الحصة السوقية (%)	٢٠١٦ (دولار)	
49,1	3,530,640,000	البنوك التجارية المحلية
13,4	964,310,000	البنوك الاسلامية المحلية
62,5	4,494,950,000	مجموع البنوك المحلية
37,5	2,690,290,000	البنوك الوافدة

أكبر ٦ مصارف بالعائد على الموجودات	
النسبة (%)	البنك
1,56	١- البنك الاسلامي الفلسطيني
1,38	٢- البنك العربي
1,29	٣- بنك فلسطين
1,09	٤- بنك القدس
0,96	٥- بنك الاستثمار
0,90	٦- بنك القاهرة عمان

أكبر ٦ مصارف بتقوق الملكية خلال ٢٠١٦	
القيمة	البنك
403,580,000	١- بنك فلسطين
265,420,000	٢- البنك العربي
95,310,000	٣- البنك الاسلامي الفلسطيني
94,610,000	٤- بنك القاهرة عمان
93,420,000	٥- بنك الاسكان
92,500,000	٦- البنك الوطني

عزام الشوا (محافظ سلطة النقد الفلسطينية):



فلسطين منطقة واعدة للإستثمارات العربية

في كافة المجالات

وصف عزام الشوا محافظ سلطة النقد الفلسطينية الأوضاع في فلسطين بالأمنة والمستقرة والسوق المحلية بالمليئة بالفرص الإستثمارية الواعدة، وأكد التزام المصارف المحلية بالمعايير والقوانين الدولية المتعلقة بعمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب، وأبرز تحدي خروج المعابر الحدودية عن السيطرة وصعوبة دخول المستثمرين العرب بالقدر المطلوب، كاشفاً عن السعي لاستقطاب الإستثمارات الخارجية وتأسيس الشركات الصغيرة والناشئة ودعم قطاع الاعمال، معدداً بعض القطاعات حيث الاستثمار فيها واعد ومجز، مشيراً الى متابعته إنشاء صندوق عربي - فلسطيني وعقده لقاءات تصب في تحقيق هذه الغاية، ووضع خطة لإصدار عملة خاصة بدولة فلسطين، منوهاً بالجهاز المصرفي المحلي باعتباره شريكاً تنموياً وداعماً للإقتصاد الوطني.

والمتطلبات لإطلاق الصندوق رسمياً، بالرغم من أنه عند إطلاق الفكرة العديد من الجهات دعمتها إلا أنها لم تطبق على أرض الواقع. وبرغم التأخر في إطلاق الصندوق رسمياً من المهم جداً متابعة الموضوع، وفي هذا السياق عقدنا لقاءات مع رجال أعمال عرب وفلسطينيين للتعاون مع البنوك تحقيقاً لهذه الخطوة، نظراً لأهمية هذا الصندوق في دعم الإقتصاد الوطني الفلسطيني.

خطة لإصدار عملة فلسطينية

■ ما هي أسباب عدم وجود عملة نقدية خاصة بفلسطين؟

- ننظر الى العملة على أنها جزء من رؤيتنا المستقبلية ولكننا لا نملك القدرات الإقتصادية لإصدار عملة نقدية في السوق وحمايتها، الى جانب ان العديد من المعابر الحدودية هي خارج سيطرتنا، ما يشكل عائقاً كبيراً أمام إصدار العملة وتداولها بين جميع المحافظات. ولكن سيتم وضع خطة لإصدار عملة خاصة بدولة فلسطين.

■ كيف تنتظرون الى وضع المصارف الفلسطينية العاملة حالياً؟

- تتمتع جميع المصارف المحلية بكفاية رأس المال المدفوع والمعلن، فضلاً عن تحقيق معدلات نمو جيدة خلال الأعوام الخمسة الماضية، وهذا دليل على أهمية دور هذه المصارف في دعم الإقتصاد الوطني، حيث أصبح الجهاز المصرفي الفلسطيني بمثابة شريك تنموي وركيزة أساسية في المساهمة بالتنمية الإقتصادية. ■

نتابع موضوع إنشاء الصندوق الإستثماري العربي - الفلسطيني

يزيد من صعوبة دخول العدد الكافي من الإخوان العرب. الى ذلك، نحاول إستقطاب الإستثمارات الخارجية نظراً لأهميتها في دعم الإقتصاد ومساهمتها في ايجاد مشاريع جديدة وفرص عمل ودعم جيل الشباب في مجال تأسيس شركات صغيرة وناشئة، وفي هذا الإطار نعمل على دعم قطاع الأعمال، حيث ان تعاون المستثمرين الأجانب يساعدنا على تحقيق أهدافنا.

وفي سياق متصل ثمة مجالات متعددة للإستثمارات منها في القطاع العقاري، الطاقة الشمسية حيث تم وضع سياسات واضحة للإستثمار في هذا المجال، بالإضافة الى توافر الفوائد المنخفضة.

متابعة إنشاء الصندوق الإستثماري

■ تم إطلاق فكرة إنشاء صندوق إستثماري عربي- فلسطيني خلال الدورة الأولى من المؤتمر والذي من شأنه دعم إقتصاد الدولة، أين أصبح هذا المشروع اليوم؟

- للأسف، لم تكتمل جميع المقومات

التزام بالمعايير والقوانين الدولية

■ في رأيكم، ما الدور الإيجابي الذي يقدمه مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» في دورته الثانية لدعم الإقتصاد الفلسطيني؟

- يساهم هذا المؤتمر في تقديم سبل التوعية حول فلسطين باعتبارها متميزة بتوافر الأنظمة والتعليمات المصرفية، فضلاً عن قطاع مصرفي ناجح وواعد، بالإضافة الى تطبيق كل متطلبات الحوكمة ومعايير بازل ومراقبة حركة الأموال بطريقة جيدة، الى جانب الإلتزام بالمعايير والقوانين الدولية المتعلقة بعمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب. فبالرغم من الأوضاع الإقتصادية والسياسية المعقدة نجحت المصارف الفلسطينية في تطبيق التعليمات العالمية وتحقيق نتائج ايجابية ومشجعة، ما يحث المستثمرين لدخول السوق الفلسطينية المليئة بالعديد من المقومات والفرص الواعدة.

من جهة أخرى، تعمل جميع المصارف على إستثمار ودائعها داخل السوق الفلسطينية وهذا دليل على أن الأوضاع آمنة ومستقرة.

كما ان القطاع المصرفي يضم الى جانب المصارف المحلية أخرى أردنية ومصرفاً مصرياً، تضم شركاء عرباً ودوليين.

قطاعات استثمارية

■ ما هي برأيكم المعوقات التي تحول دون دخول إستثمارات عربية أو أجنبية الى السوق الفلسطينية؟

- تكمن أبرز التحديات التي نعانها في أن العديد من المعابر الحدودية خارج سيطرتنا ما



بنك القاهرة عمّان
CairoAmmanBank

معاً ننمو
Together We grow

للمزيد من المعلومات إتصل على ١٧٠٠-٧٠١-٧٠١
أو قم بزيارة www.cab.ps

رشدي الغلاييني (مدير عام بنك فلسطين):

وجهتنا نحو التكنولوجيا المصرفية لتكريس الحدثة المصرفية
وتسهيل الوصول الى الخدمات

يعد بنك فلسطين من أكبر البنوك الوطنية والأكثر انتشاراً في فلسطين حيث يمتلك شبكة مصرفية مكونة من ٧٢ فرعاً موزعة في كافة المدن الفلسطينية، بالإضافة ما يزيد عن ١٦٢ جهاز صراف آلي ATM كما في فريق البنك ما يزيد عن ١٧٠٠ موظفة وموظف يعملون على خدمة حوالي ٧٥٠ ألف عميل من الأفراد والشركات والمؤسسات والمنشآت الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر. ويتميز البنك بمواكبته أحدث ما توصلت إليه التكنولوجيا المصرفية حيث يقدم خدمات مصرفية إلكترونية تغطي ما نسبته ٧٠٪ من الخدمات المصرفية التي يقدمها البنك، متبنياً أفضل السياسات والممارسات العالمية بما يشمل متطلبات الإفصاح والحوكمة الرشيدة والشفافية في أعماله كافة. كما يهتم البنك بالفلسطينيين المنتشرين في بلدان الإغتراب، مفتتحاً مكتبين تمثيليين لاستقطاب الفلسطينيين المغتربين خارج الوطن في كل من مركز دبي المالي العالمي، وفي العاصمة التشيلية سنتياغو، منتهجاً طريقاً لدعم المرأة وتحقيق المساواة بين الجنسين في مختلف القطاعات.

رشدي الغلاييني، المدير العام لبنك فلسطين الذي تأسس في العام ١٩٦٠، كشف عن أن عدداً من المغتربين الفلسطينيين بدأوا فعلياً بالإستثمار في السوق الفلسطينية، ورأى أن الهدف من مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في العاصمة الأردنية عمان هو لتعزيز التواصل ما بين فلسطين ومحيطها العربي، وتحسين الصورة النمطية عن البيئة الإستثمارية في فلسطين عبر استقطاب استثمارات عربية وأجنبية، داعياً في الوقت ذاته الى ضرورة التركيز على فوائد الإستثمار داخل فلسطين والفرص المتاحة فيها. وفي مقابلة له مع «البيان الاقتصادية»، أجاب عن الأسئلة كما يلي:

الاستثمار فيها، مثل القطاع الزراعي الذي يعد من القطاعات الواعدة، ويحقق عوائد مرتفعة ويؤمن الدعم والصدور للمواطنين، والقطاع السياحي بحيث تتمتع فلسطين بمقومات سياحية فريدة من نوعها خصوصاً السياحة الدينية، فضلاً عن قطاعات إقتصادية متنوعة، فعلى سبيل المثال وصلت منتجات شركة فلسطينية متخصصة في صناعة الألبسة الى أوروبا، وقد أنشأت فروعاً لها في إحدى الدول الأوروبية وتصدّر منتجاتها الى العديد من الأسواق.

■ بعد تعيينكم مديراً عاماً لبنك فلسطين مؤخراً، ما هي الاستراتيجية التي ستركزون عليها؟

– تتركز استراتيجية العمل على عدة مستويات، الأول توسيع أعمال بنك فلسطين والحفاظ على معدلات النمو في جميع فروع المحلية، أما المستوى الثاني فيتمثل بالإهتمام الكبير بالفلسطينيين المنتشرين في بلدان الإغتراب، حيث افتتح البنك مؤخراً المكتب الثاني في دولة تشيلي بعد إمارة دبي، ويخدم جميع أفراد الجالية الموجودين في أميركا اللاتينية ومنطقة الخليج العربي، حيث هناك أعداد ضخمة من الفلسطينيين العاملين في قطاعات مختلفة ولديهم شركاتهم الخاصة وتأثيرهم واضح في مستوى الإقتصاد.

ومؤخراً، بدأ العديد منهم الدخول الى السوق الفلسطينية، والاستثمار وفتح حسابات مصرفية، وقد أخذنا على عاتقنا هذا الموضوع باعتباره واجباً وطنياً ومسؤولية أساسية في تأدية دور صلة الوصل بين الفلسطينيين والمغتربين في الخارج.

■ ما هي استراتيجيتكم تجاه الفترة المقبلة؟

– على المستوى الداخلي، ستواصل وجهتنا نحو التكنولوجيا المصرفية، تكريساً لاستراتيجية الحدثة

المختلفة كما ساعدناها من قبل ونجحت.

كما أود أن أشير هنا الى أن القطاع المصرفي الفلسطيني استطاع تحقيق نجاحات كبيرة، وحافظ على نسب نمو متميزة ومستمرة خلال السنوات الماضية برغم مروره بظروف إقتصادية وسياسية بالغة التعقيد، وذلك على مستوى الأرباح والموجودات والودائع المصرفية، وتطوير خدمات جديدة. من هنا، نحن بحاجة الى التركيز على فوائد الإستثمار في فلسطين والفرص المتاحة والبيئة الإستثمارية الواعدة في هذه السوق، الى جانب تسليط الضوء على تجارب الآخرين الذين استثمروا في قطاعات مختلفة وحققوا عوائد ربحية مجزية برغم التحديات، وبالتالي فإن الإستثمار في فلسطين واعد ويحقق عوائد مرتفعة أعلى من تلك الموجودة في دول أخرى. كما أود الإشارة الى أن الاحتلال قد لا يكون عائقاً أمام الإستثمار في فلسطين، فنحن في بنك فلسطين تمكنا من تأسيس أكبر مجموعة مالية ومصرفية وإستثمارية في فلسطين في العام ١٩٦٠، أي قبل الاحتلال ونجحنا برغم وجود الاحتلال وسنظل حتى بعد زوال الاحتلال، وقد وزعنا أرباحاً على مساهميننا خلال العشر سنوات الماضية زادت عن ربع مليار دولار، بالإضافة الى ذلك، شهدت السوق الفلسطينية تجارب ناجحة لمصارف عربية وأردنية استثمرت في فلسطين وحقت وتحقق حالياً أرباحاً جيدة، وفي الكثير من الأحيان عوائد محققة أعلى من بعض فروعها في مراكزها الأم، فضلاً عن وجود مستثمرين في الشركات المدرجة في السوق المالية وبورصة فلسطين. لذا كنا نتمنى ان يركز المؤتمر على هذا الجانب المهم.

من جهة أخرى، هناك قطاعات كثيرة يمكن

كيف تقيمون فعاليات الدورة الثانية من «مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» وما مدى أهميته للإقتصاد الفلسطيني عموماً والجهاز المصرفي تحديداً؟

– نحن نعتبر أن لهذا المؤتمر أهمية كبيرة في الاطلاع على التجارب المختلفة للمؤسسات المالية والحلول المصرفية المختلفة، لكننا نتمنى إنعقاده في فلسطين كونه موجهاً للبنوك الفلسطينية، مع أن المملكة الأردنية الهاشمية دولة شقيقة ولديها خصوصية في قلوبنا جميعاً. لكن نأمل بأن تتمكن من تنظيم الدورة الثالثة على الأراضي الفلسطينية العام المقبل.

■ خلال الدورة الأولى من المؤتمر تم إطلاق فكرة إنشاء صندوق إستثماري عربي – فلسطيني، الإم تزعزوع أسباب عدم تطبيقها؟

– لطالما كان الهدف الأساسي من المؤتمر، تسليط الضوء على البيئة الإستثمارية في فلسطين، وتعزيز الإستثمار واستقطاب استثمارات أجنبية الى السوق الفلسطينية، ونحن نرى بأن تأسيس صندوق استثماري في فلسطين بحاجة الى بعض الوقت من أجل اتخاذ القرار عند إخواننا العرب، وتمكين القطاع الخاص الفلسطيني من نقل الصورة الصحيحة عن البيئة الإستثمارية في فلسطين، وبخاصة أيضاً الى جهود الحكومة في تشجيع المستثمرين عبر اقرار قوانين تجذب الإستثمار. واعتقد أنه قد تم قطع جزء من هذا الطريق، وإذا كانت الرغبة واردة من قناعة تامة فإن هذا الإستثمار سينجح في تأسيس أعمال مجدية وواعدة في فلسطين. كما أننا على استعداد كامل للمساهمة في انجاح هذه الإستثمارات عبر مساهمتنا في تقديم الحلول المصرفية والتسهيلات

البنك الوطني يقود تحالفاً للاستحواذ على حصة مسيطرة من أسهم «الإسلامي الفلسطيني»

طلال ناصر الدين: للصفقة آثار إيجابية على أرباح البنك وحجم أصوله



د. محمد مصطفى

صندوق الاستثمار الفلسطيني



طلال ناصر الدين

TNB

نجح البنك الوطني TNB في عملية استحواذه على حصة مسيطرة من أسهم البنك الإسلامي الفلسطيني، بشرائه ٢١,٣٠٠ مليون سهم من حصة صندوق الاستثمار الفلسطيني وتحويل مساهمات أخرى، وذلك من خلال ائتلاف مساهمين يقوده البنك، ليتملك بذلك حصة مسيطرة بلغت ٤٥ في المئة من مجموع أسهم «الإسلامي الفلسطيني»، وبصفقة وصلت قيمتها إلى ما يقارب ٧٠ مليون دولار.

وأشار رئيس مجلس إدارة البنك الوطني طلال ناصر الدين إلى «أهمية هذه الصفقة وأثرها على تغيير الترتيب التنافسي للبنك الوطني في الجهاز المصرفي الفلسطيني»، معتبراً «أن هذه الصفقة سيكون لها آثار إيجابية على زيادة أرباح البنك السنوية وحجم أصوله».

وأوضح ناصر الدين، أن البنك الإسلامي الفلسطيني سيبقى بنكاً مستقلاً وسيحافظ على هويته كبنك إسلامي وسيواصل أعماله وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية، مشيراً إلى أن التغيير فقط سيصبح على ملاك الأسهم في البنك، مؤكداً كذلك على الإبقاء على حقوق ملكية حملة الأسهم في البنك الإسلامي الفلسطيني وحقوق العملاء كما هي، وأن موظفي البنك الإسلامي الفلسطيني سيبقون في أماكنهم ويتمتعون بنفس حقوقهم وامتيازاتهم.

من جانبه اعتبر الدكتور محمد مصطفى رئيس مجلس إدارة صندوق الاستثمار الفلسطيني أن صفقة الاستحواذ تضاف إلى إنجازات صندوق الاستثمار الفلسطيني كونها تشكل نموذجاً ناجحاً لإستراتيجية الصندوق القائمة على الاستثمار بهدف التأثير، والتي تهدف بشكل أساسي، بالإضافة إلى تحقيق العائد على الاستثمار، إلى



تنمية الاقتصاد الوطني من خلال إيجاد وتطوير مشاريع ونماذج استثمارية قادرة على النمو والاستمرار والتوجه بعد ذلك إلى جذب المستثمرين حتى يتمكن الصندوق من تكرار التجربة من خلال تنفيذ مشاريع أخرى في القطاعات الحيوية والتي تملك قدرة كامنة على النمو والتطور».

المصرفية، وفي هذا الإطار، عمل البنك من خلال شركته التابعة، (شركة PalPay للدفع الإلكتروني) على تطوير الأنظمة والبرامج والتطبيقات التي صممها البنك خلال السنوات الماضية بالتركيز على تعزيز ثقافة الدفع الإلكتروني من خلال الخدمات المصرفية الإلكترونية التي تتيح للعملاء القيام بجميع العمليات المصرفية وتقديم طلبات الخدمات إلكترونياً. كما أننا نطمح لتوسيع قاعدة هذا التطبيق وإمكانية استخدامه بين بنك فلسطين والبنوك الأخرى لتوسيع حلقة التعامل معها.

كما أن إصدار قانون المعاملات الإلكترونية والذي يتماشى مع استراتيجية الشمول المالي التي اعتمدها البنك سيمكن العملاء والبنك على حد سواء من فتح آفاق كبيرة على صعيد الاستفادة من الخدمات المالية والمصرفية بشكل إلكتروني ودون الحاجة للحضور إلى مقرات الفروع، وهو ما سيعزز سهولة المعاملات في القطاع المالي برمته. فضلاً عن تقديم خدمات الإنترنت البنكي وتطبيق «بنكي ع موبايلى»، والذي يوفر حزمة كبيرة من الخدمات التي يقدمها البنك، فضلاً عن تمكين العميل من الإطلاع على حسابه وإجراء حوارات داخلية وخارجية وخدمة تحويل لصديق من خلال معرفة رقم الهاتف المتنقل فقط، فإن التطبيق كذلك يوفر للطلاب تسديد أقساطهم الجامعية، والمقترضين من مؤسسات الإقراض تسديد أقساطهم المستحقة، كما تمكن العملاء من دفع فواتيرهم المختلفة من أي مكان في العالم منها فواتير الاتصالات والإنترنت والمياه والكهرباء وغيرها، علماً بأن هذه الخدمات تعتبر تطوراً نوعياً على مستوى المنطقة. ففي العام ٢٠١٧، تم الإستثمار في منظومة الإنترنت البنكي والموبايل البنكي الخاص بالشركات والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة ليخدم احتياجاتهم الخاصة كشركات.

وفي الوقت الحالي نجحت شركة PalPay في ربط ثلاثة بنوك مع الخدمات التي يقدمها تطبيق بنكي واستخدام هذا التطبيق على مستوى العمليات والتحويلات المالية وعمليات الشراء وغيرها. وتتمتع هذه الخدمة بأعلى درجات الحماية، والدليل حصولنا على شهادة PCI كإول بنك في فلسطين بحمي قاعدة العملاء.

■ الشمول المالي، كيف تعملون لتحقيق الشمول المالي؟

– أود التركيز على نقطة مهمة يركز البنك عليها منذ أكثر من عام وهي دعم المرأة وتحقيق المساواة بين الجنسين في القطاعات كافة، إلى جانب موضوع الشمول المالي.

إلى ذلك، نجح بنك فلسطين في زيادة نسبة النساء العاملات في البنك من ١٦ في المئة قبل عشر سنوات إلى حوالي ٣٨ في المئة حالياً. وثمة خطة إستراتيجية للوصول إلى نسبة ٥٠ في المئة في سنة ٢٠٢٠، فضلاً عن وجود برنامج خاص للمرأة الفلسطينية، حيث أطلق البنك برنامجاً تحت عنوان «فلسطينية» في العام ٢٠١٤، وهو برنامج متكامل بخدماته التوعوية والمالية والاستشارية غير المالية، وتشبيكه للنساء الفلسطينيات بمجموعة من البرامج والفرص والموجهين والمرشدين والمنتجات والخدمات المالية والمصرفية التي تلبي احتياجاتهن وذلك من خلال التوعية والتدريب، أو الاستشارات الفردية من قبل طاقم متخصص.

■ كلمة أخيرة..

– إننا نتطلع إلى المستقبل بعين من التفاؤل رغم واجب التحوط والحذر، لأن فلسطين ما زالت فتية وتتمتع بنسبة ٧٥٪ من عدد السكان تحت سن ٣٤ وهذه النسبة تحتم على البنك مضاعفة الجهود لخدمة هذا التدفق من العملاء المحتملين في مناطق مختلفة، كما أن هناك فرصاً كبيرة للتنمية في مختلف القطاعات الاقتصادية والصناعية والانتاجية التي يحتاجها شعبنا، وهناك الكثير الأراضي والموارد الطبيعية ما زالت أمامنا، ناهيك عن دخول تكنولوجيا الاتصال الجيل الثالث والرابع لما ستتيحه من فرص نمو خدمات البنك الإلكترونية وتطبيقات المحمول.

لذا نحن ننظر بعين التفاؤل للمستقبل لكن مع الحفاظ على نفس درجات الحوكمة والامتثال والتحوط لإدارة المخاطر من أجل الاستمرار في تقديم الخدمات والنمو في ظل آفاق مستقبلية واعدة. ■

جوزف نسناس

(رئيس جمعية بنوك فلسطين نائب المدير العام والمدير الإقليمي في بنك القاهرة عمان - فلسطين)؛



دورنا الحشد والتأييد ودعم المصارف في ظل المناخ العام المحيط بها

أوضح رئيس جمعية بنوك فلسطين نائب المدير العام والمدير الإقليمي في بنك القاهرة عمان جوزف نسناس «ان دور الجمعية دعم المصارف الفلسطينية من خلال تعاونها الوثيق مع سلطة النقد ومختلف الوزارات»، ورأى في الدورة الثانية لـ «مؤتمر القطاع الفلسطيني في محيطه العربي» إفادة من التجارب المصرفية العربية وفتح آفاق التعاون بين القطاعين المصرفيين العربي والفلسطيني، معتبراً ان السوق المصرفية الفلسطينية برغم محدوديتها تتمتع بفرص استثمارية كبيرة وواعدة، مؤكداً تطبيق المصارف المحلية كل القرارات والتعاميم الدولية وان علاقتها ممتازة مع البنوك المراسلة، كاشفاً عن سعي لإدخال التطبيقات الرقمية لخدمات البنك ونقل تجربته من الأردن الى الداخل الفلسطيني.

علاقة ممتازة مع البنوك المراسلة

■ يعاني القطاع المصرفي الفلسطيني تحديات كثيرة أبرزها قرار زيادة رأس المال، بم تعلقون على هذا الموضوع وهل باستطاعة جميع البنوك العاملة في السوق لتلبية هذا المطلب؟

– في الحقيقة، ليس هناك من تحدٍ أمام البنوك بزيادة رأس المال ليصبح ٧٥ مليون دولار وذلك بحسب تعليمات سلطة النقد الفلسطينية، خصوصاً ان السلطة أعطت مهلة سنتين للإلتزام بالقرارات الجديدة، مع الإشارة الى ان التعليمات الدولية الجديدة مثل معيار بازل ٣ والمعيار المحاسبي الدولي للتقارير المالية "IFRS9" تتطلب رؤوس أموال كافية كي تتمكن البنوك من تطبيقها، في وقت تعتبر العلاقات بين البنوك المراسلة الأجنبية وتلك الفلسطينية ممتازة نظراً لتطبيق القطاع المصرفي الفلسطيني كل القرارات والتعاميم الدولية. وعموماً نجحنا كقطاع مصرفي في كسب ثقة المواطنين والبنوك الأجنبية على السواء كوننا نلتزم بكل التعليمات المتعارف عليها دولياً.

ادخال التطبيقات الرقمية

■ ما هي آخر إنجازات بنك القاهرة عمان؟

– نحن حالياً بصدد تدعيم شبكة فروعنا بفرع جديد في محافظة القدس، كما اننا نعمل بشكل حثيث على ادخال التطبيقات الرقمية الى خدماتنا المصرفية، تماشياً مع التوجه الجديد الذي يقتضي تقديم الخدمة المصرفية عن بعد للعملاء، وآخر تلك الجهود هو العمل على نقل تجربتنا بالفروع الرقمية من الاردن الى فلسطين. ■

تعزيز الإجراءات الرقابية

■ كيف تقيمون فعاليات مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» وما هي انعكاساته الإيجابية على القطاع المصرفي في فلسطين؟

– تكمن أهمية انعقاد الدورة الثانية لهذا المؤتمر في إتاحة الفرصة للبنوك الفلسطينية للاستفادة من التجارب المصرفية العربية، الى جانب فتح آفاق التعاون بين القطاعين المصرفيين الفلسطيني والعربي، بحيث ان القطاع المصرفي الفلسطيني له عمقه العربي، سواء في العمليات المصرفية أو لناحية تبادل الخبرات.

■ خلال الدورة الأولى من المؤتمر تم إطلاق فكرة إنشاء صندوق استثماري عربي - فلسطيني، كيف تنظرون الى هذه الفكرة وما مدى أهميتها؟

– من المهم جداً تسليط الضوء على إنشاء صندوق استثماري عربي - فلسطيني. ولكن هدف المؤتمر هذا العام يختلف عما سبقه، حيث تم التركيز على قضايا أخرى مثل الإجراءات الرقابية لمكافحة غسل الأموال وتعزيز دور القطاع المالي والمصرفي وغيرها من المواضيع المهمة.

دعم المصارف الفلسطينية

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققتها جمعية البنوك في فلسطين لدعم الجهاز المصرفي؟

– الهدف الأساسي لوجود جمعية البنوك هو القيام بالحشد والتأييد ودعم المصارف في ظل المناخ العام الذي يحيط بها، سواء بالتعاون مع سلطة النقد أو الحكومة الفلسطينية. على سبيل المثال ثمة تعاون وثيق بين جمعية البنوك وسلطة النقد الفلسطينية للتشاور حول قضايا مهمة تتعلق

نسعى لإدخال الفروع الرقمية الى فلسطين ونقل تجربة البنك من الأردن للداخل الفلسطيني

بالتعاميم والقوانين الجديدة فضلاً عن ان الجمعية تمثل أيضاً البنوك في مجال إصدار التشريعات الحديثة من جانب الحكومة الفلسطينية. كما وعقدنا الكثير من اللقاءات مع وزارات عدة لمناقشة أبرز التعليمات وتبادل وجهات النظر للتوصل الى حلول مرضي جميع الأطراف.

فرص استثمارية

■ إنطلاقاً من تجربتكم كمنائب المدير العام والمدير الإقليمي لبنك القاهرة عمان، ما مدى أهمية تواجد بنوك من جنسية أخرى لممارسة أعمالها في السوق الفلسطينية؟

– بالرغم من محدودية حجم السوق الفلسطينية إلا أنها تتمتع بفرص استثمارية كبيرة وواعدة. ونحن كبنك القاهرة عمان إستثمرنا منذ العام ونصف العام في إنشاء مصرف إسلامي جديد وهو مصرف الصفا، وهذا دليل على ثقتنا بالجهاز المصرفي الفلسطيني وإيماننا بوجود الكثير من الفرص الاستثمارية.



سلطة النقد الفلسطينية

رسالتنا

تهدف إلى الحفاظ على الاستقرار المالي من خلال تطوير جهاز مصرفي مستقر وآمن، ونظام مدفوعات وطني فعال وتحقيق الشمول المالي، وتحقيق الاستقرار النقدي من خلال إبقاء التضخم تحت السيطرة.

رؤيتنا

أن نكون بنكاً مركزياً حديثاً كامل الصلاحيات لدولة فلسطين، وأن نكون قادرين على تحقيق الاستقرار المالي والاستقرار النقدي وإبقاء التضخم تحت السيطرة، كما تعمل سلطة النقد الفلسطينية على تحقيق نمو اقتصادي مستدام وتشجيع التكامل مع الاقتصاد الإقليمي والدولي.



إيهاب السعدي (رئيس تنفيذي بنك الإسكان HBTF - الأردن):

القطاع المصرفي الأردني صلب ومتين وذو خصائص ومزايا متقدمة



يعدّ بنك الإسكان للتجارة والتمويل HBTF في الأردن المفضل لدى شريحة واسعة من العملاء، ويوفر خدمات مصرفية مبتكرة ذات جودة عالية لقطاعات الأفراد والمؤسسات والشركات تلبي احتياجاتهم وتتجاوز توقعاتهم وتواكب المستجدات في الأسواق المالية والمصرفية. رئيس تنفيذي البنك صاحب الشخصية المميزة في عالم المصارف والخبرات الطويلة في مجالات التمويل إيهاب السعدي أكد متانة القطاع المصرفي الأردني وصلابته لما يتمتع به من خصائص ومزايا متقدمة، ورأى ان القطاعين المصرفيين الأردني والفلسطيني يكملان بعضهما البعض، مبدياً رضاه عن أداء البنك لجهة أرباحه المحققة وجودة محفظته الإئتمانية.

قطاع مصرفي صلب ومتين

■ كيف تقيمون وضع القطاع المصرفي الأردني خلال الأعوام الأخيرة؟

– كانت مقومات القطاع المصرفي الأردني ولا تزال قوية وحصينة، لكن الوضع عموماً يمر بتحديات، الأمر الذي لاشك كان له أثر، لكن وبرغم ذلك فالقطاع المصرفي متين وصلب لما يتمتع به من خصائص ومزايا متقدمة.

دعم من القطاع الأردني

■ كيف تنظرون الى التعاون الحاصل بين القطاعين المصرفيين الأردني والفلسطيني؟

– لاشك في ان القطاعين يكملان بعضهما البعض، فالقطاع المصرفي الأردني داعم للفلسطيني من خلال تواجد العديد من البنوك الأردنية في فلسطين وعلاقاتها الوثيقة معها، بحيث تسير الأمور بشكل جيد في ما بينها. الجدير ذكره ان لبنك الإسكان ١٥ فرعاً في فلسطين، ونأمل ان نتوسع أكثر في المستقبل.

وضع ممتاز

■ هل أنتم راضون عن النتائج التي حققتوها، سواء في الأردن أو فلسطين؟

– نمرّ كما هو معروف بظروف صعبة على مستوى القطاع المصرفي تحديداً والأوضاع الإقتصادية عموماً في جميع الدول العربية، لكن برغم ذلك، نحن راضون عن أداء البنك لجهة الأرباح المحققة وجودة محفظته الإئتمانية، كما ان فروعنا في الخارج أدت دوراً داعماً وسجلت نتائج جيدة، وبالإجمال وضع البنك قوي برغم كل التحديات التي تواجهنا. ■

محمد البرغوثي (بنك الإسكان الأردني - فلسطين):

رواد في التمويل التجاري والإستهلاكي ومجال المسؤولية الإجتماعية

توقع المدير الإقليمي لبنك الإسكان الأردني محمد البرغوثي نتائج ايجابية للدورة الحالية لمؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي»، وقدم لمحة تاريخية عن البنك وتوسعه عبر فروعه ومساهمته في الإقتصاد الوطني، مذكراً بدوره الرائد في التمويل التجاري والإستهلاكي وفي مجال المسؤولية الإجتماعية، معتبراً السوق الفلسطينية واعدة للمستثمرين.

■ كيف تنظرون الى وضع بنك الإسكان الأردني في فلسطين؟

– يتواجد بنك الإسكان داخل فلسطين منذ العام ١٩٩٥ أي منذ بدايات إنتقال السلطة الوطنية الفلسطينية الى فلسطين، حيث افتتحنا أول فرع لنا في مدينة رام الله ثم توسعنا حتى أصبح لدينا ١٥ فرعاً في غزة والضفة الغربية. وقد أدى بنك الإسكان دوراً كبيراً بحكم خبرته في المساهمة بدعم الإقتصاد الوطني الفلسطيني من خلال توفير القروض والتسهيلات للناس الذين لم تكن توجد مصارف تقدم لهم الخدمات التي يحتاجونها في ذلك الوقت. هذا ويقدم بنك الإسكان مختلف أنواع التسهيلات (تجارية، إستهلاكية) على مستوى القطاعين العام والخاص لدعم الإقتصاد الفلسطيني، فضلاً عن دوره في مجال المسؤولية الإجتماعية بتوجيه من الإدارة العامة خصوصاً ان هناك توأمة بين الأردن وفلسطين.

■ هل تشجعون بنوكاً عربية أخرى على الإستثمار في فلسطين؟

– إنطلاقاً من تجربتنا، نجد ان السوق الفلسطينية واعدة والقطاع المصرفي فيها مستقر ولا يعاني أي مشكلات، والدليل ان نسبة القروض غير العاملة لا تتعدى الـ ٢ في المئة، وهي نسبة ممتازة على مستوى المنطقة، وبالتالي العائد مجزٍ لأي مستثمر عربي. من هنا فإن إستثمار بنوك عربية في فلسطين، سواء عن طريق دعم بنوك قائمة أم إستحداث بنوك جديدة أو إفتتاح فروع لها سيحقق عوائد وفيرة للمصارف وللإقتصاد الفلسطيني عموماً وستشكل داعماً لصمود الشعب الفلسطيني داخل وطنهم. ■



نجاح مستمر ومتنامٍ... أساسه ثقتكم

بنك الإسكان.. يحصد جوائز التميز
في القطاع المصرفي لعام 2017



أفضل بنك في مجال الابتكار
وفقاً لجوائز مجلة
بانكر الشرق الأوسط 2017



أفضل علامة تجارية في الأردن
وفقاً لجوائز الاتحاد الدولي
للمصرفيين العرب 2017



أفضل بنك في مجال الريادة
في تطوير العمل المصرفي
على مستوى الوطن
العربي 2017 وفقاً لجوائز
اتحاد المصارف العربية



أفضل بنك في مجال
خدمة العملاء وفقاً لجوائز
انترناشونال فاينانس 2017

صلاح هدمي (مدير عام بنك القدس QUDS BANK):

مستمررون في استكمال الخطة الثلاثية الموضوعة للنهوض بالبنك



من اليمين: خالد علبتاوي، محمد شاور، صلاح هدمي، دريد جراب، أكرم جراب وحنان الجميل

يمارس بنك القدس QUDS BANK نشاطه التجاري في فلسطين ويرتكز على جذب ودائع العملاء بمختلف أنواعها، ووضع حلول تمويلية تستهدف الأفراد والشركات، بالإضافة إلى المشاريع المتوسطة والصغيرة في مختلف القطاعات والإسهام المباشر وغير المباشر في دعم الإقتصاد الوطني. مدير عام البنك صلاح هدمي وصف مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» بفرصة لتبادل الآراء والأفكار والمعلومات والمواضيع مع المشاركين بفعالياته، وأسف لانعكاس الوضع المتردي في غزة على بنوك الضفة الغربية، آملاً بأن يكون المؤتمر ساعد على تجسيد الأفكار التي طرحت خلال العام الماضي، مؤكداً الاستمرار في استكمال الخطة الثلاثية الموضوعة للنهوض بالبنك.

– يتطلب موضوع إنشاء صندوق عربي مزيداً من الإتصالات والتحرك لإنشائه. أما على صعيد المؤتمر هذا العام والذي عقد في عمان فقد أتاح مشاركة أكبر عدد ممكن من مدراء البنوك في الأردن والرؤساء التنفيذيين وتطرق إلى العديد من القضايا الحيوية المطروحة من بينها تطبيق المعايير المصرفية الدولية بما فيها معايير بازل ٣ ورفع رأسمال البنوك الفلسطينية إلى ٧٥ مليون دولار، إلى مكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب.

■ ما هي آخر إنجازات بنك القدس؟

– منذ تسلمي الإدارة العامة في سبتمبر ٢٠١٦ تبدلت نسب أداء البنك بشكل كبير، وبحسب الخطة الثلاثية الموضوعة حققنا أرباحاً فاقت توقعاتنا ونفذنا جزءاً من المشاريع الملحوظة على ان نستكملها خلال العامين ٢٠١٨ و ٢٠١٩. وبذلك فإننا نسير بالخطة على قدم وساق وراضون عن كل ما أنجزناه خلال الفترة الأخيرة. ■



واللافت ان سلطة النقد تعد الجهة التي تحافظ على وحدة الوطن، لكن هناك أمور لا يمكن التحكم بها مثل الوضع الإقتصادي في غزة الذي يشهد حال تدهور.

استكمال الخطة الثلاثية

■ في رأيكم، ما المطلوب من أجل إنشاء صندوق عربي فلسطيني لجذب الإستثمارات العربية؟

فرصة لتبادل الأفكار والآراء

■ كيف تقيمون فعاليات مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» بدورته الثانية؟

– نجح المؤتمر في طرح مواضيع مهمة ودسمة قيّمت أداء القطاع المصرفي الفلسطيني مع محيطه العربي أي الأردن، مصر ولبنان. لذا، سنستفيد بالتأكيد من أعماله وقد شكل فرصة لتبادل الآراء والأفكار والمعلومات والمواضيع مع المشاركين وبناء شبكة من العلاقات معهم.

■ ما هي أبرز التحديات التي يعانيتها القطاع المصرفي الفلسطيني؟

– نحن جزء من واقع فلسطيني صعب. المعروف ان معظم البنوك لها تواجد حيوي في غزة والتي كان من المتوقع ان تتحسن الأوضاع فيها، إلا أنها وللأسف لم تكن على قدر الآمال وثمة تخوف من انعكاسها سلباً على أداء البنوك العاملة في الضفة الغربية.



بنك القدس
Quds Bank

رفيقة دربك

بطاقة ماستر كارد® بنك القدس الائتمانية



يقدم لك بنك القدس بطاقات ائتمانية تناسب أسلوب حياتك حيث انها تمنحك سقوف تناسب مختلف القوى الشرائية بالإضافة إلى العديد من المزايا الحصرية التي تضمن لك المرونة العالية وراحة البال. بطاقة ماستر كارد® بنك القدس الائتمانية هي البطاقة الأكثر قبولاً في العالم والطريقة الأمثل للسداد.



1700-710-710
www.qudsbank.ps





أحمد الحاج حسن
(مدير عام البنك الوطني TNB - فلسطين)؛

سلطة النقد رؤيتها شاملة وهناك تناغم بينها وبين البنوك

قاد البنك الوطني TNB مؤخراً ائتلاف مساهمين للاستحواذ على ٤٥٪ من البنك الإسلامي الفلسطيني، كما يسعى إلى إطلاق فروع آلية للتواصل مع العملاء. مدير عام البنك أحمد حاج حسن رأى في مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» فرصة للتعريف بالجهاز المصرفي الفلسطيني أمام عدد كبير من المصارف المشاركة، واعتبر مشاركة صندوق الاستثمار في المؤتمر مؤشراً إيجابياً، كاشفاً عن إطلاق منتجات إلكترونية جديدة.

نجحنا بالاستحواذ على حصة مهيمنة في البنك الإسلامي الفلسطيني مع مجموعة من المستثمرين

عملية استحواذ

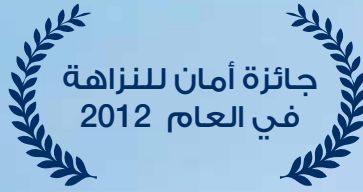
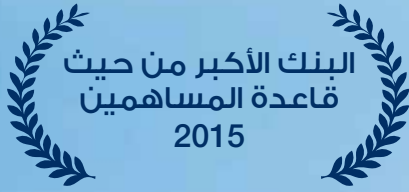
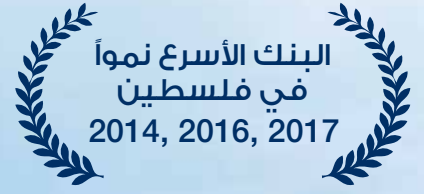
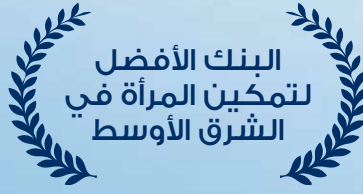
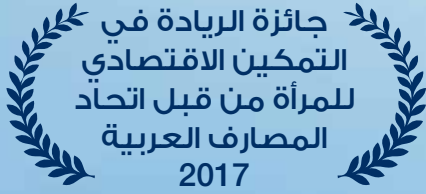
■ ما هي المطالب التي ترفعونها الى سلطة النقد الفلسطينية؟
- النقاش بين البنوك وسلطة الرقابة عملية مستمرة، بحيث يركّز على الأولويات، أما على صعيد الرؤية العامة الشاملة فنحن متفقون.
■ ما هي آخر الإنجازات التي حققتها؟
- أطلقنا العام الماضي النظام المصرفي الجديد وكانت عملية مرهقة متعبة وطويلة، وخلال هذا العام سنعمل على تطوير هذا النظام وإطلاق منتجات إلكترونية جديدة، سواء في ما يتعلق بخدمات الصراف الآلي أم بالهواتف الذكية، كما أننا نسعى إلى إطلاق فروع آلية لا تعتمد إطلاقاً على الموارد البشرية، بالإضافة إلى إنشاء مركز اتصالات رقمي (DIGITAL CALL CENTER) ليكون الأول من نوعه في فلسطين أو حتى في المنطقة، وعن طريقه نستطيع التواصل مع العملاء عبر جميع وسائل التواصل الاجتماعي.
■ هل لديكم نيّة للدخول في عمليات استحواذ ودمج مع بنوك أخرى؟
- الأسبوع الماضي، نجحت الصفقة الأكبر من نوعها حتى الآن في تاريخ بورصة فلسطين بالاستحواذ على ٤٥٪ من البنك الإسلامي الفلسطيني عبر ائتلاف مساهمين يقوده البنك الوطني، حيث تعدت قيمة الصفقة ٧٠ مليون دولار. ■

تعريف بالجهاز المصرفي الفلسطيني

■ كيف تقيمون فعاليات مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» في دورته الثانية؟
- الدورة الحالية مهمة جداً، لا سيّما وأنها شكلت متابعة للنتائج التي خرج بها المشاركون خلال الدورة الأولى وللإطلاع على ما تمّ إنجازه من أوراق العمل والتوصيات خلال عام كامل. كما أنها فرصة لتبادل المعلومات والآراء والأفكار والتعريف بالجهاز المصرفي الفلسطيني بشكل أكبر وأوضح أمام عدد كبير من المصارف المشاركة.

شراكة بين القطاعين

■ في رأيكم، ما هي القطاعات التي يجب ان تؤدي دوراً فعالاً الى جانب القطاع المصرفي في دعم الإقتصاد الفلسطيني؟
- تعدد الشراكة مع القطاع العام أمراً أساسياً، فضلاً عن إدارة المشاريع الكبرى مثل الطاقة، الإسمنت، الحديد، إلخ.. ومشاركة صندوق الإستثمار في المؤتمر مؤشراً الى ان هناك اهتماماً بهذا الموضوع، لا سيّما ان هناك إشارات واضحة تم تسليط الضوء عليها للشراكة بين القطاعين العام والخاص من خلال صندوق سيادي. المدير نذكره أنه خلال الدورة الأولى تم إطلاق فكرة إنشاء صندوق إستثماري عربي - فلسطيني لكن لم تنجز لغاية الآن.



بخطى وثقة



بيان قاسم

: (مدير عام البنك الإسلامي الفلسطيني PALESTINE ISLAMIC BANK)



نقدم خدماتنا بتكنولوجيا متطورة وماضون في تحقيق خطتنا الاستراتيجية

يقدم البنك الإسلامي الفلسطيني PALESTINE ISLAMIC BANK الخدمات المصرفية الإسلامية ويعمل على تنمية وتطوير وجذب كوادر ذات كفاءة عالية، معززاً رسالته التي تتمحور حول التميز في الأسواق المستهدفة من خلال تقديم الحلول المصرفية النوعية والعصرية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية.

مدير عام البنك بيان قاسم عوّل على فعاليات مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» أهمية كبرى على تعزيز دور القطاع في فلسطين، واعتبر الاحتلال الإسرائيلي أبرز التحديات التي تواجهها المصارف، مشيراً إلى سير البنك الإسلامي الفلسطيني بتبني التقنيات الحديثة تفعيلاً لخدماته، ووفق خطة استراتيجية ممتدة حتى العام ٢٠٢٠. مطمئناً إلى السير في اتجاه إنشاء صندوق استثماري عربي فلسطيني، مبدئياً تأييده لعمليات الاستحواذ والدمج بين المصارف المحلية، واصفاً البنك بأكبر المصارف والأسرع نمواً في السوق الفلسطينية.

المصارف الفلسطينية في رفع رؤوس الأموال والإمكانات وتتيح الفرص لخلق كيانات ضخمة تعزز من قوة الجهاز المصرفي. وتعد عمليات الاندماج التي تحصل حالياً مؤشراً جيداً لنمو السوق ونحن مقتنعون تماماً بأن عمليات الاستحواذ تساهم في توسيع اطر التعاون مع الأوساط المصرفية، وفي الوقت نفسه خفض التكاليف ورفع الإيرادات وهناك عدد من الصفقات التي سيتم الإعلان عنها في الوقت المناسب. ويعد البنك الإسلامي الفلسطيني من أكبر المصارف والأسرع نمواً في السوق الفلسطينية.

وأردف قاسم أن إحدى أهم وأكبر الصفقات في الاقتصاد الفلسطيني هي الصفقة التي يقود فيها البنك الوطني تحالفاً لشراء حصة صندوق الاستثمار في البنك الإسلامي الفلسطيني والتي قد تصل إلى أكثر من ٤٠ بالمائة من مجمل أسهم البنك وقد يصل سعرها لنحو ٧٠ مليون دولار، مع التأكيد بأن البنك الإسلامي الفلسطيني سيبقى مستقلاً ولكن مع تغيير في هيكلية الملكية كوننا نعد من أكبر المصارف والأسرع نمواً في السوق الفلسطينية، مع اقتناعنا التام بأن عملية الاستحواذ ستساهم في توسيع اطر التعاون مع الأوساط المصرفية، وفي الوقت نفسه خفض التكاليف ورفع الإيرادات. ■

السنوات المحققة، بالإضافة إلى تطوير البنك على المستوى التكنولوجي من خلال إدخال تقنيات جديدة تفعيلاً لخدماته، أما بالنسبة للتوسعية، فإن البنك ماضٍ في توسعه الجغرافي إلى جانب الإلكتروني، وفي العام المنصرم افتتح البنك سبعة فروع جديدة، ونحن فخورون بأن الأعمال تسير بحسب الخطة الموضوعية. ■ هل لديكم النيّة في المزيد من التوسع؟

– سيشهد العام الحالي افتتاح ما يقرب سبعة فروع للبنك الإسلامي الفلسطيني في مناطق جديدة وذلك تحقيقاً لسياسة الشمول المالي التي تسعى سلطة النقد الفلسطينية لتحقيقها.

■ أطلقت العام الماضي فكرة إنشاء صندوق استثماري عربي فلسطيني ولكنها لم تتحقق، بم تعلقون؟

– لو نجحت فكرة إنشاء هذا الصندوق لكان سيكون تابعاً للمصارف العربية، إلا أن الوضع السياسي الذي تمر به معظم الدول العربية لا يسمح بتطوير فكرة من هذا النوع، ولكن ما يطمئن أن الأمور تسير بالاتجاه الإيجابي، على أمل أن يتحقق الهدف في المستقبل القريب.

الأسرع نمواً في السوق المحلية

■ كيف تنظرون إلى موضوع الاندماجات بين المصارف الفلسطينية وهل تؤيدون هذه الخطوة؟
– تساهم عمليات الاستحواذ والدمج بين

تعزيز القطاع المصرفي الفلسطيني

■ ما مدى أهمية انعقاد مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» في دورته الثانية وانعكاسه على القطاع المصرفي الفلسطيني؟

– تبدو النتائج ايجابية لانطلاق أعمال الدورة الثانية من المؤتمر، حيث أن المواضيع التي طرحت ذات أهمية كبرى وهدفها تعزيز دور القطاع المصرفي الفلسطيني.

من جهتنا نحن في صدد الانطلاق بدورات العمل، على أمل أن تتحقق الأهداف المرسومة.

■ ما هي أبرز التحديات التي يعانيتها الجهاز المصرفي الفلسطيني وخصوصاً المصارف الإسلامية؟

– يعتبر موضوع الاحتلال من أبرز التحديات التي نواجهها في مختلف أعمالنا، بالإضافة إلى أن الأوضاع السياسية الحالية تشكل ضغوطاً على سير الأعمال المصرفية، أملين أن ننجح في تخطي هذه الأزمات بطريقة عملية.

تفعيل الخدمات

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققها البنك الإسلامي الفلسطيني؟

– هناك شقان من الإنجازات: تشغيلية وتوسعية. بالنسبة للإنجازات التشغيلية فإن البنك يسير بحسب الاستراتيجية الموضوعية والمرتكزة على المحافظة على معدلات النمو

أوسع شبكة مصرفية إسلامية في فلسطين



أفضل بنك
إسلامي في
فلسطين



أفضل بنك
إسلامي في
فلسطين



أفضل بنك
تجزئة إسلامي
في منطقة
بلاد الشام



أفضل بنك
إسلامي في
فلسطين



أفضل بنك
إسلامي في
فلسطين



أفضل بنك
تجزئة
إسلامي في
فلسطين



البنك الإسلامي الفلسطيني
Palestine Islamic Bank

 islamicbank.ps

عيسى قسيس

(مدير عام بنك الإستثمار الفلسطيني PALESTINE INVESTMENT BANK)؛



طبيعة البنك وسياسته متوافقتان وعملياته التوسعية خارج فلسطين

يسير بنك الإستثمار الفلسطيني PALESTINE INVESTMENT BANK نحو تحقيق الأهداف المنشودة، وقد عزّز وجوده وفرض حضوره وموقعه داخل الأراضي الفلسطينية. ومؤخراً خارجها مع افتتاح فرع له في مملكة البحرين. مدير عام البنك عيسى قسيس قدّر أداء المصارف الفلسطينية ونجاحاتها في ظل تحديات كبيرة داخلية وخارجية، وتجربة البنك الناجحة في السوق البحرينية بحيث أضحى فلسطيني الهوية وإقليمي التوسع والوجود، مؤكداً توافق طبيعته وسياسته مع عملياته التوسعية خارج فلسطين.

نحو تحقيق الأهداف المنشودة

■ ما الذي يميّز بنك الإستثمار الفلسطيني عن غيره من البنوك المنافسة؟

- ان ٨٥ في المئة من عملاء المصرف ينتسبون الى قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة وهذا الأمر عزّز موقعنا، لا سيّما في البحرين وبالتالي فإن طبيعة البنك وسياسته توافقت مع عملياته التوسعية خارج فلسطين وداخلها. واللافت ان نتائجا بنهاية عام ٢٠١٧ كانت جيدة وكذلك في الربع الأول من العام الحالي الذي يشتر بسنة ناجحة، وبالتالي نحن نسير على قدم وساق نحو تحقيق الأهداف المنشودة بالرغم من الأوضاع الصعبة التي نعيشها، حتى أننا حققنا نجاحاً في قطاع غزة من دون أخذ هامش مخاطر قد يؤثر على مجمل ودائعنا وسمعة المودعين والمراسلين، والجدير ذكره أننا كنّا من أوائل البنوك التي حصلت على رقم مقاصة إسرائيلية، الأمر الذي عزّز وجودنا وفرض حضورنا وموقعنا داخل الأراضي الفلسطينية. ■

فلسطيني الهوية إقليمي التوسع

■ كنتم من المصارف الأولى التي توسعت خارج حدود الدولة الفلسطينية، ما إيجابيات هذه الخطوة؟

- إنطلقنا خارج دولة فلسطين خلال شهر كانون الثاني (يناير) من العام الماضي، حيث دخلنا السوق البحرينية وهي خطوة نعتز بها إذ منحتنا دعماً كبيراً، وأضحى للبنك صوت خارج حدود فلسطين، بحيث أصبح فلسطيني الهوية وإقليمي التوسع والوجود. كما ان توسعنا في البحرين يعد عاملاً جاذباً للإستثمارات الخليجية الى فلسطين ونقطة إلتقاء الفلسطيني بوطنه وعتبة الفلسطيني الى جنوب شرق آسيا وحتى اوروبا من خلال فرع البحرين. فحصة البنوك الفلسطينية من العمليات التجارية مع جنوب شرق آسيا وأوروبا أقل اذا ما قورنت بغيرها من البنوك في بلاد أخرى. لذا، فتفرعنا خارج حدود فلسطين وفي منطقة الخليج تحديدا وحصولنا على الموافقات اللازمة من المشرعين لهي شهادة بالتزامنا بالمعايير والضوابط الداخلية وهذا بحد ذاته يعد إنجازاً نفخر به، والحمد لله السنة الأولى كانت ممتازة ونعمل على تفعيل حملتنا التسويقية في الوطن لتسويق فرع البحرين لربائتنا وآخرين ينتظرون هكذا تفرع.

محاكاة العالم مالياً ومصرفياً

■ كيف تقيمون فعاليات مؤتمر «البيان» القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» في دورته الثانية؟

- نعتز بالشراكة مع إتحاد المصارف العربية وانعقاد المؤتمر للسنة الثانية على التوالي دليل على ان القطاع المصرفي الفلسطيني يسطر نجاحات في ظل أوضاع صعبة وتحديات كبيرة داخلية وخارجية. ان المحاضرات التي أقيمت كانت مهمة جداً، لا سيّما كلمة محافظ البنك المركزي الأردني د. زياد فريز ومحافظ سلطة النقد الفلسطينية معالي السيد عزام الشوا حيث أظهرت الفرص المتاحة للإستثمار في القطاع المصرفي الفلسطيني ودور البنوك الوافدة في التنمية العربية وبالأخص الفلسطينية. وبرغم ان الإقتصاد الفلسطيني يعاني أزمات عدة إلا ان المساهمين راضون عن أداء المصارف الفلسطينية وأرباحها المحققة، حيث ان نسبة التعثر منخفضة جداً (٣، ٢ في المئة) وهذا دليل على ان السوق المصرفية الفلسطينية مرنة وحيوية وتسعى الى التطور والنمو. كما وطرح خلال المحاضرات موضوعات كثيرة مثل البنوك الإلكترونية وهذه مواضيع مهمة تحاكي العالم مالياً ومصرفياً.



بنك الاستثمار الفلسطيني
PALESTINE INVESTMENT BANK
تنمية وأمان



البنك الفلسطيني الأول الذي يمارس الأعمال المصرفية والمالية خارج دولة فلسطين من خلال فرعته الأول في المنامة عاصمة مملكة البحرين الشقيقة

عالم من الأعمال والخدمات المصرفية المميزة تقدمها من خلال (١٩) فرعاً بدولة فلسطين وخارجها

هاني ناصر (مدير عام البنك الإسلامي العربي) :

«بلغت الحصة السوقية للبنوك الإسلامية في فلسطين ١٣,٧٪»

«وإمكانية تطورها متاحة وكبيرة»



يعد البنك الإسلامي العربي أول بنك إسلامي في فلسطين، كما يُعتبر الأول مقارنة بالبنوك الإسلامية من حيث الأصول. فهو يعمل بشكل مستمر على ترسيخ مبدأ التعامل بالنظام الإسلامي، ويحرص دوماً على أن يكون له دور فعال في النهوض بالنظام الإقتصادي الإسلامي، لتحقيق مبدأ التكافل ومراعاة الأهداف الاجتماعية الإسلامية. وفي لقاء مع مدير عام البنك الإسلامي العربي السيد هاني ناصر، أوضح أن استراتيجية العمل في البنك واعدة وتسعى إلى تحقيق الشمول المالي، وأكد على أن الحصة السوقية للبنوك الإسلامية في فلسطين قد بلغت ١٣,٧٪ وإمكانية تطورها متاحة وكبيرة، إضافة إلى تسليط الضوء في حديثه على مجموعة تحديات يعانها القطاع المصرفي.

الشمول المالي



■ ما هي الاستراتيجية التي ستعتمدها في عملكم بعد توليكم منصب مدير عام البنك الإسلامي العربي؟

– إن السوق الفلسطينية من الأسواق الواعدة وإمكانات التطور فيها متاحة وكبيرة، خصوصاً أن الحصة السوقية للمصارف الإسلامية لا تزال متدنية ولا تتعدى نسبتها ٣,٧٪ في المئة من إجمالي القطاع المصرفي الفلسطيني.

لذا ستركز إستراتيجية العمل القادمة في البنك الإسلامي العربي على عدة نقاط: أبرزها: الشمول المالي، تصنيف القطاعات الإقتصادية وتجزئة الاسواق، إضافة إلى توفير منتجات إسلامية تلبي احتياجات القطاعات الإقتصادية والمواطنين بصورة مباشرة.

مجموعة تحديات

■ ما هي التحديات التي يعانها القطاع المصرفي في فلسطين؟

– يعاني القطاع المصرفي في فلسطين مجموعة تحديات، أبرزها أن المنتجات الإسلامية لا تزال غير معروفة بالشكل الصحيح على مستوى المجتمع الفلسطيني. ويعد ذلك أبرز مهامنا في مجال التسويق والتعريف بهذه المنتجات وزيادة وعي المواطنين حولها.

إضافة إلى عدم وجود هيئة رقابة شرعية عليا موحدة، مما أدى إلى ظهور منتجات مصرفية إسلامية لدى بعض البنوك وعدم

جوازها في بنوك أخرى.

ومن التحديات الأخرى التي نواجهها، صعوبة توظيف رؤوس الأموال في البنوك الإسلامية مقارنة بالبنوك التجارية، نظراً لطرق توظيف رؤوس الأموال المختلفة عن الطرق الاعتيادية، كتوظيف للأموال على شكل صكوك وليس ودائع والحصول على عوائد ربحية.

علاوة على كل ما سبق فإننا نتعامل بأربع عمالات فقط في السوق الفلسطينية، وهذا يعد من التحديات الكبرى، يدفعنا للعمل على تذليل العقبات وإيجاد إستراتيجية فعالة في إدارة التوظيفات.

ومن الملاحظ أيضاً معاناة البنوك الإسلامية والتقليدية من النقص في البيانات المالية المدققة للمشاريع الصغيرة والمتوسطة، وهذا يتطلب تضافر جهودها مجتمعة لإيجاد حلول سريعة لهذا الموضوع، ما يسهل علينا اتخاذ قرارات الإئتمان.

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققها البنك الإسلامي العربي خلال مسيرته، وهل أنتم راضون عن وجودكم كمصرف إسلامي في ظل كل هذه التحديات؟

– يحق البنك نتائج ايجابية جداً حيث نعمل على إدارة حوالى مليار وواحد وأربعين مليون دولار موجودات، بالإضافة الى حوالى ٥٦٠ مليون دولار تمويلات، الى جانب ٧٩١ مليون دولار ودائع عملاء من خلال ١٨ فرعاً، فضلاً عن اننا في صدد دراسة إمكانية التوسع.

■ بم تعلقون على موضوع الاندماجات ودورها الإيجابي في تطوير القطاع المصرفي؟

– في الحقيقة موضوع الاندماج غير وارد في استراتيجيتنا الحالية، في حين ان عدد المصارف الإسلامية كافٍ في الوقت الراهن ونحن بحاجة لتقديم الافضل كبنوك اسلامية في السوق المحلية.

الفروع الالكترونية

■ ما هي آخر التطورات والخطط المستقبلية للبنك الإسلامي العربي؟

– نعمل على افتتاح أربعة فروع جديدة خلال العام الجاري، وسنعمد خطة شاملة تتركز على التوسع من خلال القنوات الالكترونية، إلى جانب إطلاق بعض الفروع في المناطق التي تحتاج الى خدمات مصرفية إسلامية.

■ ما مدى أهمية «مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» في دورته الثانية بالنسبة الى القطاع المصرفي الفلسطيني؟

– سلط المؤتمر الضوء على التحديات والمشكلات التي يعانها القطاع المصرفي في فلسطين، فضلاً عن بثه الوعي حول ضرورة إيجاد حلول سريعة للمشكلات التي نواجهها سواء كمصارف إسلامية أو تقليدية إسلامية بالإضافة الى تقديم معلومات مفيدة حول الإجراءات الرقابية الاحترافية والممارسات السليمة لمكافحة غسل الأموال وآلياتها، وأثر غسل الأموال على الأنشطة الاقتصادية والمصرفية، ومتطلبات بازل. ■

نضال البرغوثي (مدير عام مصرف الصفا SAFA Bank):

مصرف الصفا يحقق نتائج إيجابية ويتوسع في محافظات الوطن

وحصة المصارف الإسلامية السوقية ترتفع إلى ٣٠ في المئة



يرسخ مصرف الصفا SAFA BANK حضوره في محافظات رام الله، نابلس والخليل ويستحوذ على حصة سوقية وازنة. مدير عام المصرف نضال البرغوثي أشار إلى أن القطاع المصرفي الفلسطيني يحقق نمواً جيداً بعكس باقي القطاعات التي تعاني ضغوطاً كبيرة نتيجة الاحتلال الإسرائيلي، ولفت إلى ارتفاع الحصة السوقية للمصارف الإسلامية إلى ٣٠ في المئة، كاشفاً عن بناء نظام مركزي لتطوير البنية التحتية التكنولوجية الخاصة بالمصرف، ومشيداً بدعم سلطة النقد الفلسطينية لمطالب المصارف.

القطاعات الاقتصادية الأخرى تشكل الرافد الأساسي لدعمه، ولكنها لسوء الحظ تعاني ضغوطاً كثيرة نتيجة الاحتلال الإسرائيلي والمطلوب هنا تحرير الدولة من أعباء هذا الاحتلال، لكن ما نستطيع عمله في هذه المرحلة هو تضافر الجهود والتعاون في وضع الخطط المرنة وضمان التكامل ما بين القطاعات من أجل تحقيق التنمية الاقتصادية في مثل هذه الظروف المعقدة التي تحيط بنا.

جهود لافتة لسلطة النقد الفلسطينية

■ هل لديكم أي مطالب من سلطة النقد الفلسطينية لتطوير العمليات المصرفية؟

- تدعم سلطة النقد الفلسطينية القطاع المصرفي بشكل كبير وخصوصاً الصيرفة الإسلامية. كما أنها تعمل على تحقيق جميع المطالب خلال فترة وجيزة، ونحن نشيد بالجهود التي تقوم بها سلطة النقد الفلسطينية ممثلة بمعالي محافظ سلطة النقد الفلسطينية السيد عزام الشوا، حيث أثمرت هذه الجهود بما نلمسه من تطور حاصل على أرض الواقع في أداء وخدمات القطاع المصرفي الفلسطيني بشكل عام وقطاع المصارف الإسلامية بشكل خاص.

ويسعدنا أن نعمل بتعاون وشراسة مع جهاز سلطة النقد الفلسطينية لضمان تكامل الأدوار والجهود، ولتعمل كلٌّ من موقعه في تطوير القطاع المصرفي الفلسطيني وتمكينه من تجاوز العقبات ومراكمة الإنجازات نحو مزيد من النهوض بهذا القطاع الهام وأحد الروافد الرئيسية للاقتصاد الوطني. ■

- تسجل المصارف الإسلامية معدلات نمو جيدة، حيث ارتفعت حصتها السوقية خلال السنوات الست الماضية إلى أكثر من ٣٠ في المئة. أما بالنسبة لمصرف الصفا فيحقق نتائج إيجابية بالرغم من أنه لا يزال في مرحلة التأسيس، مع سعي إدارته للانتشار في مختلف المحافظات الفلسطينية، إذ من المقرر أن يفتتح خلال العام الجاري عدداً من الفروع لتشمل المناطق والمحافظات التي لا يتواجد فيها المصرف بعد.

ضغوط الاحتلال

■ كيف تقيّمون فعاليات مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» بدورته الثانية؟ وما مدى أهميته بالنسبة للقطاع المصرفي الفلسطيني؟

- يعدّ القطاع المصرفي الفلسطيني من القطاعات القوية والناجحة في البلاد، ويشكل داعماً كبيراً للاقتصاد الوطني، كما ساهمت الدورة السابقة في نجاح تنظيم الدورة الحالية والبحث في موضوعات وقضايا حيوية.

وعموماً، يسجل القطاع المصرفي في فلسطين نمواً إيجابياً، في حين تعاني القطاعات الأخرى من بعض المشكلات بسبب الاحتلال الإسرائيلي وذلك بعدما تخلى الكثير من العقبات، رغم العديد من الصعوبات التي لا زالت دون حل والقيود التي يفرضها الاحتلال على عمل المصارف في فلسطين.

■ في رأيكم ما المطلوب لتنمية الاقتصاد الفلسطيني؟
- يُعتبر القطاع المصرفي في فلسطين جزءاً من القطاعات الداعمة للاقتصاد الوطني، في حين أن

خدمات مصرفية متميزة وتكنولوجيا متطورة

■ كيف تتمكنون من مواكبة التطورات التكنولوجية في ظل الظروف التي تعيشها الدولة رامها؟

- أخذنا على عاتقنا منذ بداية تأسيس المصرف إدخال أنظمة تكنولوجية متطورة تخدم العمل المصرفي وتدعم التطورات والإمكانات لاستخدام أحدث التطبيقات في الخدمات المصرفية. حيث قام المصرف بتطبيق أحدث الانظمة المصرفية والمدرجة ضمن التصنيفات العليا العالمية، والتي سينبثق عنها العديد من التطبيقات المتوقعة لتطوير الخدمات التكنولوجية الخاصة بالمصرف.

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم؟

- يحقق المصرف نتائج جيدة، فضلاً عن أننا نعمل على ترسيخ وجودنا في ثلاث محافظات رئيسية، حيث لنا حضور حالياً في رام الله، نابلس والخليل وقد نجحنا في الحصول على حصة سوقية وازنة، وجاءت المؤشرات الأولية بعد دخولنا العام الثاني لتحتفّرنا على التوسع والانتشار، وضمان إيصال خدماتنا وبرامجنا وفق أحكام الشريعة الإسلامية إلى مختلف المحافظات والمدن والقرى الفلسطينية لضمان تحقيق الشمول المالي، فالعملاء يتطلعون دائماً إلى الخدمات المصرفية المتميزة والمتطورة والتي تواكب متطلبات الحياة المتغيرة وضرورة سرعة الاستجابة لهذه المتغيرات بكل مرونة وتميّز.

■ كيف تصفون وضع المصارف الإسلامية في السوق الفلسطينية؟

أسامة حسن العبادي (EGYPTIAN ARAB LAND BANK - فلسطين):

وجودنا مستمر في فلسطين دعماً للإقتصاد والشعب الفلسطيني



عمل البنك العقاري المصري العربي في فلسطين منذ عام ١٩٤٧ وذلك بعد قرار جامعة الدول العربية في عام ١٩٤٦ والقاضي بتأسيس البنك العقاري المصري العربي وذلك لدعم الفلسطينيين على ارضهم واقراضهم لشراء المستلزمات الزراعية واستصلاح الاراضي.

المدير العام الإقليمي في البنك العقاري المصري العربي أسامة حسن العبادي قدّم لمحة تاريخية عنه وتوقف عند المعوق الأساسي الاحتلال الإسرائيلي، وأعلن السعي لتوسعه عبر زيادة فروعه على الأراضي الفلسطينية، مؤكداً استمرار وجوده من أجل دعم الإقتصاد والشعب الفلسطيني.

نبيل بو دياب (مدير عام جمعية البنوك في فلسطين):

قيود الدول الكبرى فاقمت معاناة شعبنا ومؤسساته



رأى مدير عام جمعية البنوك في فلسطين نبيل بو دياب «ان المؤتمرات يأتي للوقوف على التحديات التي تواجهها البنوك العاملة في فلسطين من جهة والتحديات أمام المصارف في الدول المجاورة من جهة أخرى».

وقال: «في عالم متسارع وبالرغم من تركيز الجهود على دعم صمود المؤسسات المالية في فلسطين وعلى رأسها البنوك باعتبارها المقوم الأساسي لدعم النمو الإقتصادي وتوفير مقومات الحياة لشعب يرنح تحت الاحتلال الإسرائيلي منذ ما يزيد على نصف قرن، إلا ان القيود التي تفرضها الدول الكبرى خصوصاً في مجالات تحويل الأموال وتشديد إجراءات التعاون والتعامل مع البنوك فاقمت من حجم المعاناة التي يتعرض لها شعبنا الفلسطيني ومؤسساته».

وتمنى بو دياب «تعزيز التواصل بين البنوك العاملة في فلسطين والبنوك في وطننا العربي» داعياً الأخيرة على اختلاف أشكالها الى ان تشكل حاضنة ورافعة للبنوك الفلسطينية، موجهاً شكره الى محافظ المركزي الأردني د. زياد فريز ومحافظ سلطة النقد الفلسطينية عزام الشوا ورئيس مجلس إدارة اتحاد المصارف العربية الشيخ محمد جراح الصباح، ورئيس إدارة صندوق الإستثمار د. محمد مصطفى، لمبادرتهم القيّمة والهادفة الى توجيه البنوك والمعنيين بفلسطين ومؤسساتها واقتصادها.

■ كيف تقيمون فعاليات «مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» في دورته الثانية؟

من أهم إيجابيات هذا المؤتمر الذي يقام للسنة الثانية على التوالي، انه عزّف بالقطاع المصرفي الفلسطيني خارج فلسطين وبحجمه ومتانته برغم المعوقات الموجودة داخل البلاد، وفي مقدمها الاحتلال الإسرائيلي. كما أنه ركز على ضرورة تكاتف وتوحيد الجهود لمواكبة المستجدات والتغيرات العالمية لتحسين المصارف بالإضافة الى تعزيز الرقابة الداخلية في المصارف والمؤسسات المالية العربية وخصوصاً على مختلف أنواع ومستويات التكنولوجيا الحديثة وذلك لتجنب المخاطر لاسيما عمليات غسل الأموال وتمويل الارهاب والتهرب الضريبي.

دعم الإقتصاد الفلسطيني

■ كيف تنظرون الى وضع البنك العقاري المصري العربي في فلسطين؟

مؤخراً بدأ البنك بتعزيز حصته السوقية من خلال تقديم برامج ائتمانية وخدمات مصرفية منافسة لما تقدمه البنوك العاملة في فلسطين حيث يسير بخطى مدروسة بعد توقف نشاطنا لفترة من الزمن ونشأة بعض المديونيات المتعثرة، وخلال الفترة الحالية فإن معظم هذه المديونيات حلت.

ويوجد لدينا في فلسطين خمسة فروع ومكتبان وتحديداً في البيرة، غزة، بيت لحم، نابلس، أريحا ورام الله واريحا وخانيونس ونسعى للتوسع وافتتاح فرع في مدينة الخليل وآخر في شمال فلسطين، فضلاً عن توزيع عدد من أجهزة الصراف الآلي في معظم المناطق.

■ إلى أي مدى يشكل تواجدهم في فلسطين أهمية كبرى بالنسبة إليكم؟

ان مجلس إدارة البنك العقاري المصري برئاسة السيد الأستاذ / عمرو فؤاد كمال - الموقر والبنك المركزي والدولة المصرية يسعون الى إستمرارية تواجدهم داخل الدولة الفلسطينية، كامتداد للدور التاريخي المصري في خدمة القضية الفلسطينية.

رفع رأس المال الى ٧٥ مليون دولار

■ إلى أي مدى تشجعون بنوكاً عربية أخرى على الإستثمار في فلسطين؟

نأمل ان يكون هناك حضور لجميع البنوك العربية في فلسطين، لكن في الفترة الأخيرة أصدرت سلطة النقد الفلسطينية قراراً برفع رأس مال البنوك العاملة في فلسطين من ٥٠ مليون دولار الى ٧٥ مليوناً، وأعتقد ان هذا القرار قد يؤخر بعض الشيء إمكانية افتتاح البنوك العربية فروعاً جديدة لها في فلسطين وأن المصارف العاملة في فلسطين بدأت برفع رأس مالها، ونحن سيصل رأس مال مصرفنا الى ٧٥ مليون دولار أميركي في منتصف العام

٢٠١٩ ■

نزار حوامدة

(الرئيس التنفيذي في شركة مصرفي للبرمجيات الذكية (Beye):

أنظمة تحليل الأعمال التي نقدمها للقطاع المصرفي تحسن

أعماله وترفع مستوى ربحيته



تأسست شركة مصرفي للبرمجيات الذكية Beye عام ٢٠١٣ في الأردن وهي شركة متخصصة في تقديم حلول مالية وغير المالية للمصارف والمؤسسات المالية بأداء تكنولوجي متطور بهدف تبسيط إدارة الأعمال وسد كل الثغرات ومساعدة هذه المؤسسات على التأقلم بمرونة مع كل المتغيرات التي تحصل.

على هامش مؤتمر «القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي»، التقت مجلة «البيان الاقتصادية» الرئيس التنفيذي للشركة نزار حوامدة الذي عرض لأنظمة تحليل الأعمال التي تقدمها للقطاع المصرفي الساعي لتحسين أعماله ورفع مستوى ربحيته، وأوضح أن هذه الأنظمة داعمة للرؤساء التنفيذيين في مجال اتخاذ القرارات بالطريقة المناسبة والوقت المحدد، وإصفاً «مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي» بالمنصة الأساسية لعرض نظام الشركة.

حلول أنظمة تحليل الأعمال

هل لنا بلمحة عن شركة مصرفي للبرمجيات الذكية BEYE؟

البيان - إنها شركة متخصصة في التكنولوجيا المالية الحديثة FINTECH، تأسست عام ٢٠١٣ على أيدي محترفين في المجال المصرفي من ذوي خبرات متراكمة تزيد على خمسين عاماً، وتعتبر الشركة متخصصة في تطبيق حلول أنظمة تحليل الأعمال للقطاع المصرفي الساعي لتحسين العمل وزيادة مستوى الربحية، إضافة إلى امتلاك الميزة التنافسية التي تميز البنك عن غيره في تطبيق هذه الحلول وتساعد في اتخاذ القرارات المناسبة في الوقت المناسب. من هنا فقد طورت من خلال الخبرة التي امتلكها والتي اكتسبناها على مرّ الأعوام وبالتعاون مع شركائنا منتجات وحلولاً تعتمد على البيانات والمعلومات وتساعد المدراء التنفيذيين أصحاب القرارات داخل البنوك. هذه المنتجات تحلّل البيانات وتقدم لهم الدعم المطلوب لاتخاذ القرارات بطريقة فعالة. وقد استغرق ابتكار أحد هذه المنتجات فترة تزيد على عامين ونصف العام، حيث تمّ تطويره من الصفر لتوفير الحلول لجميع الأقسام داخل المصرف، سواء التجارية أو العمليات المصرفية. ويتمتع هذا المنتج بأعلى درجات الحماية بحيث لا تتسرب أي معلومة خارج البنك، لكن يمكن للرئيس التنفيذي أو الشخص الذي لديه صلاحيات الإطلاع على المعلومات من خارج البنك بواسطة شبكة آمنة يتم إشراكها على شبكة تابعة للبنك.

هذا وتتعاون حالياً مع أربعة بنوك في السعودية، فلسطين والأردن، ومن المتوقع مع نهاية هذا العام أن نتعاون مع أربعة بنوك أخرى ليصبح عدد المصارف التي نتعامل معها ٨ وهو عدد ممتاز خلال فترة لا تزيد على سنتين ونصف السنة.

«منصة لعرض نظامنا»

■ ما الهدف من مشاركتكم في «مؤتمر القطاع المصرفي الفلسطيني في محيطه العربي»؟

- اجتمعت البنوك الفلسطينية وعددها حوالي ١٥ بنكاً في الأردن للمشاركة في المؤتمر وقد أتاحت لنا الفرصة للإلتقاء بكل هذه المصارف وإعطائها فكرة شاملة عن Beye ومميزاتها، وعن كيفية بناء شبكة من العلاقات وعقد صفقات وإيجاد عملاء جدد، وبالتالي فإن المؤتمر شكل منصة أساسية لعرض نظام Beye الذي يوفر الرؤية الواضحة والشاملة لمديري البنوك والتي تساعد في اتخاذ القرارات المناسبة. ■

حاتم فقهاء (بنك الأردن BANK OF JORDAN - فلسطين):

علاقة تكاملية لسلطة النقد بالبنوك الفلسطينية



ساهم بنك الأردن - فلسطين BANK OF JORDAN في دعم التطور الإقتصادي داخل الدول التي يعمل فيها، من خلال تقديم منتجات وخدمات مصرفية شاملة تلبى مختلف فئات المجتمع من أفراد ومؤسسات وشركات.

المدير الإقليمي للبنك حاتم فقهاء رأى أن جميع المؤشرات تدل على متانة وقوة الإقتصاد الفلسطيني، فضلاً عن وجود فرص استثمارية واعدة،

واعتبر أن من واجب البنوك المحلية أن تتمتع بكفاية رأسمال لا تقل نسبتها عن ١٢ في المئة، عارضاً لنتائج البنك المحققة والإيجابية، وإصفاً علاقة سلطة النقد بالبنوك الفلسطينية بالتكاملية.

البيان ■ نظراً لتواجدكم في السوق الفلسطينية منذ فترة كيف تشجعون الاستثمارات العربية لدخول السوق الفلسطينية؟

- تدل جميع المؤشرات على متانة وقوة الإقتصاد الفلسطيني، فضلاً عن وجود فرص استثمارية واعدة وعائد مرتفع للإستثمار بين الأعلى في الوطن العربي.

من جهتنا نشجع جميع المستثمرين على دخول السوق الفلسطينية، والبنوك العاملة فيها على رفع رساميلها وزيادة عدد فروعها.

علاقة تكاملية مع سلطة النقد

■ ثمة مطالب تنادي برفع رساميل البنوك في فلسطين، ما هي برأيكم إنعكاسات هذا القرار على الوضع المحلي؟

- هناك قرار يفرض على البنوك المحلية زيادة رؤوس أموالها، إلا أن ذلك يشكل ثقلًا إضافياً عليها يدفعها إلى توسيع قاعدة إستثماراتها، ولكن لضمان متانة الوضع المالي وفق مقررات «بازل ٣»، من واجب هذه البنوك أن تتمتع بكفاية رأسمال لا تقل نسبتها عن ١٢ في المئة.

■ ما هي أبرز الإنجازات التي حققها بنك الأردن خلال ممارسة أعماله في فلسطين؟

- سجل البنك نمواً في الموجودات فاق النسب المحققة في السوق، إلى جانب نمو في الأرباح جعل العائد على الإستثمار يفوق العشرة في المئة.

■ ما هي المتطلبات التي ترفعونها إلى سلطة النقد الفلسطينية؟

- لا توجد أي مطالب من سلطة النقد، فثمة علاقة تكاملية تربطنا بها ومع جميع البنوك، من خلال عقد لقاءات دورية والإطلاع على المشكلات التي تعانيها الأخيرة. بدورها تحاول سلطة النقد الفلسطينية إيجاد حلول لمختلف التحديات التي تعترضنا، حرصاً منها على المحافظة على متانة الجهاز المصرفي.

مواكبة التحديات التكنولوجية

■ كم يبلغ عدد فروع البنك وهل لديكم النية للتوسع؟

- يبلغ عدد الفروع الحالية لبنك الأردن ١٤ فرعاً ونسعى لزيادة العدد لتصبح ١٧ خلال العام ٢٠١٨، وستكون عملية التوسع تدريجية. ■

تكريم المشاركين في المؤتمر



من اليمين: صلاح هدمي، أكرم جراب، كمال بكري ود. عدلي قندح



من اليمين: أحمد عبد الكريم، محمد عيسى المطاوعة، حسين سعيد، وسام فتوح، المحافظ عزام الشوا، موسى شحادة، نعمة صباغ، جوزف نسناس ونبيل أبو دياب



من اليمين: الياس خيو، دريد جراب، طارق صبري، نهلا بو دياب، غسان بو دياب، رضوان شعبان، محمد شاور صلاح هدمي



من اليمين: احمد الحاج حسن، أحمد الصدي، عبير الخناش وحسام ناصر



من اليمين: المحافظ عزام الشوا، جوزف نسناس، وسام فتوح ودانا الكري



من اليسار: نعمة صباغ، المحافظ عزام الشوا، نبيل أبو دياب، وسام فتوح، د. عدلي قندح وسيف نمري



من اليسار: محمد البرغوثي، خالد حمدان ونضال البرغوثي



من اليمين: عماد السعدي، بيان قاسم واحمد أشتية



من اليمين: أكرم ودريد جراب



من اليمين: بيان قاسم، د. عدلي قنذح، جمال حوراني، سامر تميمي ومنتصر الششتري



من اليمين: جمال حوراني، دريد جراب، محمد شاور، هاني ناصر وخالد علبتاوي



من اليمين: خالد علبتاوي، المحافظ عزام الشوا، كمال البكري، جوزف نسناس، يزيد المفتي، نضال البرغوتي، ميشال نعمان وخالد أبو شقرا



من اليمين: رنا ليلي، ايرين سعادة، رولا معلوف وكارلا نجيم



من اليمين: هاني ناصر، معاوية القواسمي، احمد السرطاوي، احمد شمسي



من اليسار: عباس العرب، محمد مسعود، نانسي الهندي، احمد عبد الكريم، إياد القواسمي ود. فؤاد محيسن



من اليمين: إياد الجوسي، سامي ضبط، محمد مناصرة، احمد اشنية، عماد السعدي وهيثم نجار



من اليمين: جهاد قواسمة، بيان قاسم، محمد برغوثي و ابراهيم الحنش



من اليمين: جوزف نسناس، كمال البكري ود. رياض ابو شحادة



من اليمين: المحافظ عزام الشوا، بيان قاسم وجمال حوراني



من اليمين: إياد نصار وأحمد الحاج حسن

أول ضحية في العالم لسيارة ذاتية الدفع SELF DRIVEN

شركة تأمين تعلن انها تغطي المسؤولية المدنية للسيارة حتى ٥ ملايين دولار أميركي

سجلت أوبر UBER الشركة المتخصصة بنقل الركاب في سيارات يجري التواصل معها إلكترونياً، أول حادث من نوعه، في مجال استعمال سيارة ذاتية الدفع SELF DRIVEN CAR وذلك في ١٩ آذار (مارس) الماضي في مدينة تامبيه TEMPE في ولاية أريزونا ARIZONA حيث صدمت السيارة سيدة بينما كانت تجتاز الشارع من طرف إلى آخر ضمن ممر المشاة PEDESTRIAN WALK وقد توفيت المرأة بعد نقلها إلى المستشفى وتدعى ايلين هارتزوغ ELAINE HARTZOG (٤٩ سنة) وذكر شهود انها خرجت عن حدود ممر المشاة بعض الشيء خلال اجتيازها له. السيارة الصادمة واحدة من بضعة سيارات تقوم أوبر UBER بإجراء تجارب عليها داخل المدن قبل ان تضعها نهائياً في متناول المتصلين بشبكاتها الإلكترونية.

وقررت أوبر UBER إثر هذا الحادث وقف التجربة في سائر المدن بانتظار ما يكشف عنه التحقيق حيث كان يعتقد ان السيارات ذاتية الدفع SELF DRIVEN هي أكثر انضباطاً وأماناً من تلك التي يقودها إنسان. وقد أكلت ابنة القتيلة إلى مكتب محاماة ملاحقة أوبر UBER لتسببها بمقتل والدتها علماً أنه في غياب سائق يقود السيارة، تتحمل الشركة التي صنعت السيارة وتلك التي برمجتها إلكترونياً المسؤولية المدنية عن الأضرار التي تسببت بها السيارة للغير. وحيال الضجة التي أثارها الحادث وأثار شكوكاً حول سلامة التنقل بسيارات ذاتية الدفع أعلنت ناطقة باسم شركة OLD REPUBLIC INSURANCE الاميركية للتأمين انها تغطي المسؤولية المدنية للسيارات ذاتية الدفع التي تقوم شركة أوبر UBER بتجربتها في المدن حتى مبلغ خمسة ملايين دولار أميركي للحادث الواحد. تجدر الإشارة إلى ان هذا الحادث هو الأول من نوعه الذي تتسبب به سيارة دون ان يكون هناك سائق يتحمل المسؤولية الجزائية عن تسببه بمقتل شخص.



SELF DRIVEN CAR



DENNIS FUNA

مفوض التأمين في الفلبين

الفلبين رفعت الحد الأدنى إلى ٢٠ مليون دولار أميركي فانخفض عدد الشركات المنافسة إلى ٥٥ شركة

رفعت الهيئة الناظمة للتأمين في الفلبين (IC) INSURANCE COMMISSION مؤخراً الحد الأدنى لرأس مال شركة التأمين التي تتعاطى التأمينات العامة (غير الحياة) NON LIFE إلى مليار بيزوس PESOS أي ما يعادل ٢٠ مليون دولار أميركي. وقد انتهت مهلة رفع الرساميل دون ان تتمكن ١١ شركة تأمين من رفع رساميلها إلى الحد الأدنى المطلوب، ما خفض عدد شركات التأمين التي تتعاطى الأخطار العامة من ٦٦ شركة إلى ٥٥. وتبين ان ستاً من الشركات قد أعادت ترخيصها إلى السلطة الناظمة بعد ان قررت إجراء تصفية ذاتية وهناك ٥ شركات أخرى توقفت عن العمل بانتظار ان تجد مساهمين ينضمون إليها ويساعدونها على رفع رساميلها إلى الحد الأدنى. وأعلن دنيس فونا DENNIS FUNA مفوض التأمين في الفلبين ان الشركات الخمس التي توقفت عن العمل لن تحال إلى التصفية ويمكنها ان تعاود العمل بعد ان تنجح في ايجاد الأموال لرفع رساميلها.

صناعة التأمين أمام تحديات الذكاء الاصطناعي والثورة الإلكترونية

المصانع وشركات البرمجة تتولى المسؤولية الناجمة عن الأخطاء

صناعة التأمين تقف أمام تحدٍ جديد، وهو إعداد عقود تأمين جديدة تغطي الأخطاء التي يمكن ان ترتكبها أجهزة الذكاء الاصطناعي ARTIFICIAL INTELLIGENCE ويتحمل مسؤوليتها مبرمجوها. وصناعة التأمين ما تزال حتى اليوم تحاول ان تلحق بالثورة الإلكترونية وتلبية مقتضياتها من عقود التأمين التي تتراوح بين تغطية أعمال القرصنة HACKING والسيطرة على الأجهزة الإلكترونية عن بعد وأسرها، أي منعها من العمل، إلى ان يدفع أصحابها الفدية التي يطالب بها القراصنة CYBER CRIMES FOR RANSOM. وإلى ذلك تواجه صناعة التأمين صعوبات في إعداد عقود تأمين تغطي السيارات ذاتية الدفع SELF DRIVEN CARS حيث لا يوجد سائق يتحمل المسؤولية، بل ان المسؤوليات التي تترتب عليها تتحملها الشركة التي صنعت السيارة والشركة التي برمجتها لتتجول ذاتياً ومن دون سائق.



ARTIFICIAL INTELLIGENCE

الصين تدمج الرقابة على القطاعين المصرفي والتأميني

أظهرت وثيقة برلمانية ان الصين قالت إنها ستدمج الهيئة التنظيمية لكل من قطاعي المصارف والتأمين في خطوة طال انتظارها لتبسيط الرقابة على النظام المالي وإحكامها في ثاني أكبر اقتصاد في العالم. وذكرت الوثيقة ان الصين ستنتقل بعض مهام الرقابة على قطاعي المصارف والتأمين البالغ حجمهما نحو ٤٢ تريليون دولار للبنك المركزي. وسيتبع الكيان الجديد الحكومة بشكل مباشر.

From severe to secure

Let's turn natural hazards
into new insurance solutions.

Find out more: munichre.com/NatCat

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

بريان دوبيرو رئيس آي جي تقاضى الراتب الأعلى ٤٣,١ مليون دولار

ذكرت وكالة رويترز REUTERS نقلاً عن هيئة الرقابة على المؤسسات المالية في الولايات المتحدة الأمريكية ان شركة آي جي AIG دفعت لرئيسها التنفيذي الجديد بريان دوبيرو BRIAN DUPPERAULT العام ٢٠١٧ رواتب ومنحاً بلغ مجموعها ٤٣,١ مليون دولار أميركي.

وكانت آي جي AIG قد تعاقدت مع دوبيرو بعد بلوغه الـ ٧٠ من عمره لتصحيح الأوضاع الشاذة التي تعاني منها جراء الإنهيار الذي تعرضت له سنة ٢٠٠٨ ولم تتخلص من تبعاته بعد.

وبالمقارنة مع رواتب اثنين آخرين من الرؤساء التنفيذيين لشركات التأمين الأمريكية ذكرت ان ستيفن كندريان STEVEN KANDARIAN الرئيس التنفيذي لشركة متلايف للتأمين على الحياة METLIFE تقاضى العام ٢٠١٦ رواتب بلغت ١٥,٣ مليون دولار بينما تقاضى جون سترانجفيلد JOHN STRANGFELD الرئيس التنفيذي لشركة برو دنشال PRUDENTIAL ٢٧,١ مليون دولار أميركي سنة ٢٠١٧.



BRIAN DUPPERAULT

AIG

المؤتمر السنوي لاتحاد تأمين النقل البحري IUMI

ارتياح لارتفاع أسعار التأمين على المنصات البحرية وامتعاض من تراجع أسعار تأمين البضائع

الإتحاد الدولي لتأمين النقل البحري (IUMI) INTERNATIONAL UNION OF MARINE INSURANCE عقد مؤتمره السنوي في هامبورغ HAMBURG ألمانيا يومي ١٨ و ١٩ (آذار) مارس الماضي.

رئيس المؤتمر مارك ادموندسون MARK EDMONDSON قال ان أقساط التأمين البحري في العالم تنقلص سنة بعد سنة لأسباب عدة أهمها: التباطؤ الاقتصادي وانخفاض الأسعار بسبب المزاحمة بين شركات التأمين و نوادي التعويض والحماية (P + I CLUBS). وقال: هناك موضوع يدعو للقلق يتعلق بالنتائج التي يمكن ان تترتب على إدخال التقنيات الألكترونية العالية في النقل البحري والتي تنقل قيادة البواخر الى الإنسان الآلي ROBOT وغيره من التقنيات الألكترونية المتقدمة.

أضاف: ما يهمنا في هذا الصدد هو ان يجري تدريب طواقم البواخر على التعامل مع التقنيات الجديدة على نحو جيد بحيث لا تحصل أخطاء تؤدي الى حصول كوارث.

التنقيب عن النفط والمنصات البحرية

وقال: هناك أمر إيجابي حصل وهو ان أسعار التأمين على المنصات البحرية OFF SHORE RIGS ارتفعت بنسبة ٢٥ بالمئة.



STEVEN KANDARIAN

METLIFE

أسهم الشركتين اللتين تنتجان السيارات ذاتية الدفع SELF DRIVEN

تهبط بقوة بعد حصول حادث قتل

الحادث الذي تورطت فيه سيارة ذاتية الدفع تابعة لـ UBER، وأدى الى مقتل امرأة في أريزونا ARIZONA في الولايات المتحدة الأمريكية، وكذلك تعرض سيارة من نوع تسلا TESLA الى حريق كلي في منطقة مونتني فيو MOUNTAIN VIEW في كاليفورنيا، أثارا مخاوف حملة أسهم الشركتين اللتين تصنعان تلك السيارات وهما شركة تسلا TESLA وشركة نفيديا NVIDIA. وذكرت وكالة موديز MOODY'S ان سعر سهم تسلا TESLA قد هبط بنسبة ٨,٢ بالمئة بعد إذاعة خبر الحريق، كما هبط سعر سهم شركة نفيديا NVIDIA بنسبة ٧,٨ بالمئة بعد إذاعة خبر صدم سيدة وقتلها في أريزونا.

أضافت وكالة موديز MOODY'S ان شركة تسلا TESLA تزود فولكسفاغن وغيرها عن الشركات بالسيارات الكهربائية ذاتية الدفع وقد نجحت في رفع إنتاجها الى ٢٥٠٠ سيارة بالأسبوع نهاية شهر آذار (مارس) الماضي وسوف يرتفع إنتاجها الى ٥٠٠٠ سيارة أسبوعياً نهاية حزيران (يونيو) القادم.



TESLA MOTORS

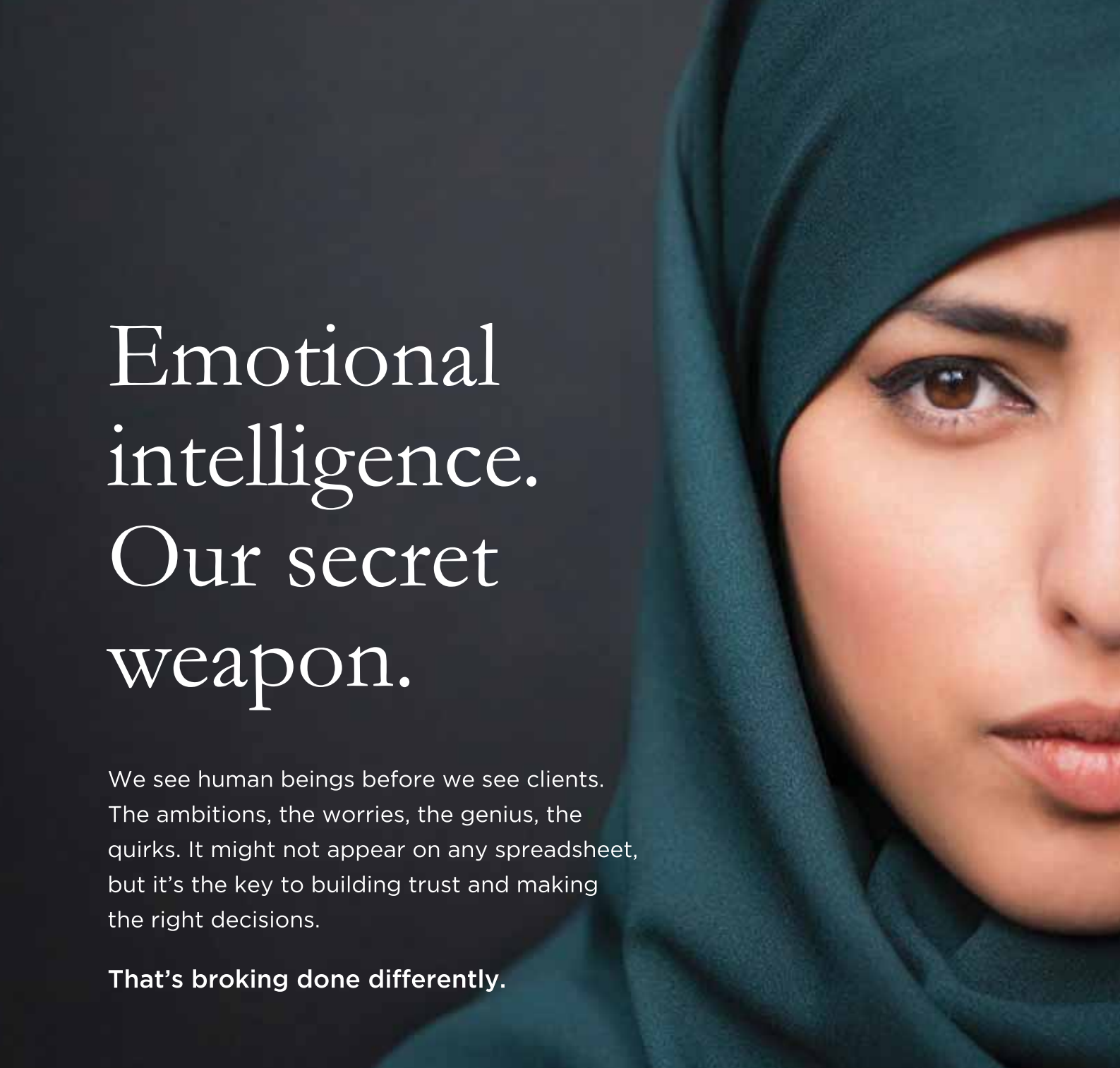


NVIDIA®

«أكسا» توافق على شراء XL مقابل ١٥,٣ مليار دولار

وافقت شركة «أكسا» التي تعتبر ثاني أكبر شركة تأمين في أوروبا على شراء شركة XL للتأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث مقابل نحو ١٥ مليار دولار.

وأوضحت «أكسا» أنها قدمت ٥٧,٦٠ دولاراً لكل سهم من XL وهو ما يمثل قسطاً بنسبة ٣٣ في المئة من سعر سهم إقفال XL في ٢ آذار ٢٠١٨ ويبلغ إجمالي قيمة الصفقة ١٥,٣ مليار دولار.



Emotional intelligence. Our secret weapon.

We see human beings before we see clients. The ambitions, the worries, the genius, the quirks. It might not appear on any spreadsheet, but it's the key to building trust and making the right decisions.

That's broking done differently.

Speak to us for all of your insurance needs:

Lockton Insurance Brokers
+971 (4) 373 8777
contact@mena.lockton.com

locktoninternational.com

Lockton Insurance Brokers LLC.
Authorised and regulated by the Insurance Authority.



«أليانز»: أسواق الأسهم في طريقها الى تصحيح أكثر حدة ومخاطر السوق سيئة للغاية

رأى الرئيس التنفيذي لـ «أليانز» ALLIANZ أوليفر بات ان أسواق الأسهم في طريقها الى تصحيح حاد جداً، مؤكداً ان مخاطر السوق سيئة للغاية في الوقت الحالي وان شركة اليانز للخدمات المالية باتت شديدة الحذر إزاء ذلك. وكان بات حذر في كانون الثاني الماضي من اتجاه السوق نحو التصحيح وهو كما يبدو كان صحيحاً، حيث انخفضت الأسهم العالمية بشكل حاد بعد التصريحات بأسابيع قليلة.

٩٣ في المئة منها لها صلة بالطقس والمناخ

«ميونيخ ري»: الكوارث الطبيعية تكبد أسواق التأمين ١٣٥ مليار دولار

أفاد مركز «ميونيخ ري» MUNICH RE للكوارث الطبيعية أن الخسائر المؤمن عليها لدى قطاع التأمين عام ٢٠١٧ بلغت حوالي ١٣٥ مليار دولار أميركي وهو أعلى رقم للخسائر في الفترة من ١٩٨٠ حتى ٢٠١٧. ووفقاً للمركز وصل عدد الخسائر ٧١٠ خسارة أو حدث ذي صلة وهو رقم أعلى من المتوسط خلال السنوات العشر الأخيرة، حيث بلغ متوسط الخسارة /الأحداث المسجلة للعام الواحد خلال العشرة أعوام الأخيرة ٦٠٥ خسائر / حدث، مقارنة بمتوسط ٤٩٠ حدثاً/ خسارة في العام خلال الثلاثين عاماً الماضية. وجدير بالذكر ان ما يقرب من ٩٣ في المئة من جميع الخسائر التي حدثت في جميع أنحاء العالم خلال عام ٢٠١٧ هي كوارث ذات صلة بالطقس والمناخ، وتأثر الإقتصاد الكلي بما يزيد عن ٣٢٠ مليار دولار أميركي ١٣٣ ملياراً منها هي حجم الخسائر المؤمن عليها، ما يجعل من عام ٢٠١٧ العام الأكثر تكلفة وخسائر من أي وقت مضى على مستوى الكوارث الطبيعية المتعلقة بالمناخ والطقس.



أوليفر بات

ALLIANZ

لويدز تفرض على الصناديق العاملة فيها إبرام عقود التأمين إلكترونياً

والتحول من التعامل الورقي الى التعامل الرقمي

اتخذت إدارة سوق لويدز LLOYD'S للتأمين قراراً يقضي بإلزام الوسطاء إبرام عقود التأمين مع الصناديق العاملة في لويدز إلكترونياً ELECTRONIC PLACEMENTS. وأوعزت الى الصناديق العاملة في لويدز LLOYD'S SYNDICATES ان تبرم ١٠ بالمئة على الأقل من عقود التأمين إلكترونياً خلال الفصل الثاني من العام ٢٠١٨ على ان ترتفع النسبة الى ٣٠ بالمئة على الأقل نهاية الفصل الرابع من السنة. وأعلنت انجا بيلا INGA BEALE الرئيسة التنفيذية للويدز ان مجلس الإدارة وجد ان التعامل الإلكتروني أمر لا بد منه لمباشرة الثورة الإلكترونية ولم يعد يجوز ان نؤجل تطبيقه في التعامل مع الوسطاء. وكذلك اتخذ المجلس قراراً يقضي بالانتقال تدريجياً خلال هذا العام الى جعل التعامل مع الوسطاء إلكترونياً ومن دون استعمال ورق PAPER LESS. أضافت: ان الأسواق الأخرى في العالم سوف تجاري لويدز وتقتدي بالخطوة التي اتخذناها وبذلك تكون صناعة التأمين قد حولت نفسها من التعامل الورقي الى التعامل الرقمي FROM PAPER TO DIGITAL على غرار سائر الصناعات الأخرى في العالم.



INGA BEALE

LLOYD'S

للمرة الأولى: وكالة عالمية تتحدث عن النشوات التنافسية الناجمة عن دخول صناديق التعاضد

حقل التأمين الصحي

للمرة الأولى تشير وكالة تصنيف عالمية هي أ.م.بست A.M.BEST في تقرير خاص عن لبنان الى ان أرباح شركات التأمين في لبنان تتعرض لتشوّهات تنافسية من قبل ضامين تعاونيين يستفيدون من كونهم لا يخضعون لرقابة الهيئة الناظمة للتأمين في لبنان

ويلاحظ ان وكالة أ.م.بست A.M.BEST وصفت صناديق التعاضد بالضامين التعاونيين MUTUAL INSURERS وهذا توصيف خاطئ لأن صناديق التعاضد ليست هيئات ضمان وليست تعاونيات تأمينية MUTUAL INSURERS بل «صناديق عون» و«تعاضد» تؤلفها جماعات يجمع بينها عامل جغرافي مشترك أي ضيعة أو قرية VILLAGE أو عمل مهني PROFESSION او اجتماعي SOCIAL ACTIVITY وتقدم الصناديق خدماتها وفقاً لقانون صناديق التعاضد للأعضاء المنتسبين الى الصندوق فحسب وليس لعامة الناس كما هي الحال.

وفي حال أراد صندوق التعاضد ان يغطي أعضائه صحياً عليه ان يتوجه الى شركة تأمين ليبرم عقد تأمين صحياً جماعياً GROUP MEDICAL INSURANCE POLICY وقد أفادت صناديق التعاضد من الفوضى التي عمت لبنان بين عامي ١٩٧٥ و ٢٠٠٠. فانتهزت غياب الدولة لتحول نفسها الى شركات تمارس التأمين الصحي كأم واقع ومن دون ترخيص. وكانت صناديق التعاضد تخضع بداية لأحكام قانون هيئات الضمان الصادر سنة ١٩٦٨ إلا انه جرى نقلها مع الجمعيات التعاونية الزراعية، الى وزارة الإسكان والتعاونيات بعد إنشائها سنة ١٩٧٥ وبعد ان حُلّت هذه الأخيرة نقلت صناديق التعاضد والجمعيات التعاونية الى مديرية التعاونيات في وزارة الزراعة حيث لا رقابة تمارس عليها. والى ذلك فإنها تتهرّب من دفع الرسوم والضرائب مستترة بثوب الهيئة التي لا تبغي الربح.



بناء علاقات طويلة الأمد مع عملائنا وشركائنا هو هدفنا الدائم.

نركز على بناء علاقات طويلة الأمد وقيمة تمتاز بالنمو المستمر. لأن عملائنا وشركائنا خلال الـ 56 عاماً الماضية هم الأساس لنجاح أعمالنا.

www.gulfinsgroup.com



الكويت مصر البحرين الأردن تركيا الجزائر سوريا العراق لبنان الإمارات السعودية

انخفاض اقساط التأمين في المملكة العربية السعودية بنسبة ١٪

لم تؤدِ القرارات التي تصدرها هيئة الإشراف على التأمين في المملكة العربية السعودية الى النتائج المرجوة بالرغم من صرامتها غير المبررة أحياناً، ما انعكس سلباً على نتائج شركات التأمين، حيث تراجعت أرباحها بشكل مخيف وكبير خلال العام ٢٠١٧ بما نسبته أكثر من ٥٥ في المئة

 JOHNSON VARUGHESE WALAA	 GARY LEWIN AXA COOP	 عبد الرحمن البراك MEDGULF	 عبد العزيز السديس AL RAJHI TAKAFUL	 طل ناظر BUPA ARABIA	 عبد العزيز البوق TAWUNIYA
 باسم عوده ARABIAN SHIELD	 فواز الحجى MALATH	 عمر العجلاني SALAMA	 حسن علي SAICO	 حسام الفناص TRADE UNION	 XAVIER DENYS ALLIANZ SAUDI FRANSI
 منير البورنو GULF UNION	 هشام الشريف ACIG	 عبد الرحمن السهلي WAFA	 سامر كنج BURUJ	 هيثم البكري WATANIYA	 فاكر الرئيس UCA
 خالد اللقاني ALAMIYA	 LEE SHUREY ENAYA	 JUN HEMMI AL INMA TOKIO MARINE	 عمار حلواني ARABIA COOP	 عبد الرحمن العبره AHLI TAKAFUL	 ربيع عبد الخالق METLIFE ALICO AIG ANB
 سليمان هلال AMANA COOP	 صقر نادر شاه AL JAZIRA TAKAFUL	 بدر العنزي SAUDI SOLIDARITY	 مشعل الشايق AHLIA COOP	 ايهاب لنجاوي GULF GENERAL	 عبد العزيز الخريجي CHUBB ARABIA

الى ٩,٤٥ مليارات دولار والارباح اكثر من ٥٥ في المئة

حصة الشركات الخمس الاولى ٦٦,٢ في المئة من مجموع

الاقساط والعشر الاولى ٧٨,٧ في المئة

بلغت حصة الشركات الخمس الاولى نحو ٦٦,٢ في المئة من مجموع الاقساط والشركات العشر الاولى نحو ٧٨,٧ في المئة من المجموع. وتتقاسم الشركات الـ ٢٢ الاخرى النسبة المتبقية من الاقساط وهي ٢١,٣ في المئة.

مقارنة بالعام ٢٠١٦ لتصل الى ٢٩٢,٧ مليون دولار أميركي، كما انخفضت أقساطها بنسبة ١ في المئة الى ٩,٤٥ مليارات دولار. وهذا ما يستدعي من رئيس مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» الرجل المتمكن والخلوق د. أحمد الخليفي القيام بتغييرات جذرية. واحتلت التعاونية للتأمين المرتبة الأولى بالأقساط تلتها بوبا BUPA، الراجحي AL RAJHI، ميدغلف MEDGULF، أكسا AXA، ولاء WALAA، أليانز سعودي فرنسي ALLIANZ SAUDI FRANSI، الاتحاد التجاري TRADE UNION، سايكو SAICO وسلامه SALAMA.

Results (US \$ 000)

Rank	Company Name	Gross Written Premium	Gross Written Premium	Net Written Earned	Net written Earned	Assets	Assets	Shareholders Equity	Profits	Profits
		2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2017	2016
01	TAWUNIYA	2,241,780	2,148,100	1,956,690	1,824,165	3,585,130	3,593,650	590,070	-39,070	213,580
02	BUPA ARABIA	2,062,130	2,115,960	2,045,950	2,044,600	2,008,630	1,908,100	619,030	133,500	168,180
03	AL RAJHI TAKAFUL	851,600	519,640	743,290	413,530	969,170	673,740	159,480	48,760	26,410
04	MEDGULF	711,000	853,000	579,000	719,000	1,225,000	1,225,000	255,000	-103,000	18,050
05	AXA COOPERATIVE	399,860	307,720	330,170	279,730	535,150	416,030	145,000	16,050	11,380
06	WALAA	293,960	271,100	211,230	167,230	475,380	410,110	153,040	38,470	31,280
07	ALLIANZ SAUDI FRANSI	246,810	223,010	173,560	133,330	535,520	531,920	66,970	9,320	6,520
08	TRADE UNION	221,670	254,530	188,780	205,480	399,920	428,130	95,610	18,460	11,990
09	SAICO	214,560	213,810	140,260	137,430	342,970	335,280	91,070	13,850	15,510
10	SALAMA	200,190	152,360	180,090	115,460	233,940	191,330	67,840	18,010	8,100
11	MALATH	193,870	578,100	222,560	379,700	357,220	486,520	131,220	7,740	-40,050
12	ARABIAN SHIELD	158,150	201,190	122,950	107,560	280,750	288,120	107,950	28,850	21,590
13	UCA	154,820	218,560	50,380	168,270	418,720	427,810	113,240	10,700	26,610
14	WATANIYA	154,320	135,390	78,470	68,020	225,000	190,160	60,100	11,930	10,330
15	BURUJ	136,410	117,000	123,260	106,340	315,080	263,050	105,860	26,070	22,090
16	Wafa	133,340	146,880	104,530	131,090	150,440	197,000	23,180	-7,830	15,910
17	ACIG	114,660	136,160	97,580	116,040	141,280	149,110	36,790	4,830	2,220
18	GULF UNION	95,900	73,970	55,800	27,430	155,260	147,890	44,850	7,330	5,950
19	METLIFE AIG ANB	94,640	55,490	65,280	38,870	193,090	188,310	47,410	-15,410	-5,830
20	AHLI TAKAFUL	94,170	95,100	20,520	21,420	296,010	315,840	63,660	9,620	8,900
21	SAGR COOP	87,820	47,000	51,920	142,000	293,460	289,000	125,010	5,920	40,390
22	ARABIA COOP	83,850	112,000	66,810	87,890	196,000	227,000	68,020	4,220	2,260
23	AL INMA TOKIO MARINE	79,130	85,830	36,260	30,750	184,360	185,630	75,540	-810	-5,670
24	SAUDI ENAYA	73,290	34,350	46,690	16,640	114,940	87,960	41,450	-3,740	-6,890
25	ALAMIYA (RSA)	70,240	82,870	40,090	57,450	215,280	209,060	97,830	11,870	12,360
26	CHUBB ARABIA	58,800	57,290	27,840	31,190	168,120	163,100	68,650	10,240	9,950
27	SABB TAKAFUL	52,280	58,000	31,520	41,810	243,440	229,220	93,680	-1,460	3,160
28	GULF GENERAL	49,500	68,040	26,310	39,140	135,260	142,840	53,980	6,160	6,640
29	AHLIA COOPERATIVE	48,860	44,570	39,670	52,400	122,350	114,330	30,210	2,780	-5,620
30	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	36,330	70,000	41,700	61,070	144,030	177,680	75,860	10,730	11,640
31	ALJAZIRA TAKAFUL	22,840	20,310	7,820	7,200	158,110	124,240	104,420	8,290	6,910
32	AMANA COOPERATIVE	19,200	45,300	12,710	68,470	117,110	153,020	31,370	310	3,120
Total (US\$ 000)		9,455,980	9,542,630	7,919,690	7,840,705	14,936,120	14,470,180	3,843,390	292,690	656,970
SAUDI RE		251,210	262,810	158,900	301,630	701,180	555,050	221,020	10,370	4,930

وزارة الصحة السعودية تعتمد الوثيقة الموحدة لنظام الضمان الصحي التعاوني

محمد بن سليمان الحسين: سوف تطبق بدءاً من يوليو ٢٠١٨ وتغطي حزمة من المنافع بحدود ٥٠٠ ألف ريال



محمد بن سليمان الحسين



الوزير د. توفيق الربيعية

اعتمد وزير الصحة السعودي ورئيس مجلس الضمان الصحي التعاوني الدكتور توفيق الربيعية، الوثيقة الموحدة الجديدة لنظام الضمان الصحي التعاوني التي ضمنت منافع إضافية مثل: معالجة أمراض الأسنان واللثة شاملة تكاليف تنظيف الأسنان لمرة واحدة خلال فترة الوثيقة، التحصين ضد فيروس التهاب التنفسي المخلوي RSV للأطفال، تغطية برنامج الفحص المبكر للإعاقة السمعية، برنامج تشوهات القلب الخلقية الحرجة لجميع المواليد، وكذلك تغطية عمليات جراحة معالجة السمعة المفرطة عن طريق عمليات تكميم المعدة فقط Sleeve في حال تجاوزت كتلة الجسم BMI ٤٥، علاج الحالات النفسية الحادة وغير الحادة، الحالات المرضية التي تحتاج لعزل بالمستشفى والتي تحددها وزارة الصحة، معالجة الصدفية، تكاليف حليب الأطفال الرضع المحتاجين إليه طبياً حتى عمر ٢٤ شهراً وفق ضوابط منظمة تشمل حالات: أمراض التمثيل الغذائي، أمراض البرنامج الوطني للفحص المبكر لحديثي الولادة للحد من الإعاقة،

حساسية الحليب أو السكر، وجود مشاكل في الامتصاص، الطفل الخديج وناقص النمو أو ناقص الوزن الشديد للعمر الحمل بحيث يحتاج لسعرات حرارية أو معززات نمو بجانب حليب الأم إضافة إلى الأمراض الاستقلابية بما يوافق الضوابط المنظمة لتغطية منفعة حليب الأطفال في حدود المنفعة في جدول الوثيقة.

وعلق الأمين العام لمجلس الضمان الصحي التعاوني محمد بن سليمان الحسين: «أن الوثيقة الموحدة الجديدة وملحقاتها ستطبق على وثائق التأمين الجديدة أو المجددة اعتباراً من الأول من تموز (يوليو) ٢٠١٨، لافتاً إلى أن الوثائق المبرمة من قبل تاريخ سريان الوثيقة الجديدة يجري عليها العمل بموجب الوثيقة الموحدة السابقة لحين انتهاء صلاحية تلك الوثائق»، مؤكداً «أنه لا يحق لشركات التأمين إلغاء وثائق التأمين الصحي قبل انتهاء مدتها ومن ثم إعادة إصدارها قبل حلول الأول من تموز (يوليو) المقبل إلا في الحالات التي حددها النظام»، ذاكراً «أن الوثيقة الجديدة ستطبق على جميع وثائق التأمين الصحي اعتباراً من ١ تموز (يوليو) ٢٠١٩ ولن يقبل بعده العمل بالوثيقة السابقة نهائياً». ونبه إلى أن حدود التغطية المالية لوثيقة التأمين الصحي تبلغ ٥٠٠ ألف ريال، تغطي حزمة من المنافع تشمل جميع مصاريف الكشف الطبي والتشخيص والعلاج والأدوية ومصاريف التنويم بالمستشفى، بما في ذلك العمليات الجراحية وجراحة أو معالجة اليوم الواحد وفقاً لجدول الوثيقة وأن النظام لا يسمح بأي حال من الأحوال بإصدار وثيقة تأمين صحي بمنافع أقل مما جاء بالوثيقة.

وأوضح الحسين: «أن الأمانة العامة للضمان الصحي درجت على أن تقوم بشكل دوري، بما لا يقل عن ثلاث سنوات، بتطوير وتحديث اللائحة التنفيذية والوثيقة الموحدة لرفع مستوى خدمات التأمين الصحي للمؤمن لهم والجهات ذات العلاقة»، مبيناً أن المجلس قام مع شركائه بدراسة مستفيضة لكافة الملاحظات والمقترحات التي وردت للأمانة العامة عن الوثيقة السابقة من كافة المعنيين وكذلك المختصين قبل إدراج هذه الإضافات والتحديثات.

مصر تنشئ أول صندوق ضمان لحقوق حملة عقود التأمين

الصندوق يغذى بنسبة مئوية من أقساط التأمين المكتتبة

مصر تتصدر الدول العربية التي أوجدت صندوقاً يضمن حقوق حملة عقود التأمين POLICY HOLDERS في حال تعثرت الشركة الضامنة وأعلن إفلاسها، أو توقفت عن العمل لأي سبب. وهذا النوع من الصناديق التي تسمى صناديق ضمان حقوق حملة عقود التأمين POLICY HOLDERS GUARANTEE FUNDS موجود في سائر الدول المتقدمة تأمينياً. إلا أن هيئات الرقابة في الدول العربية لم تعط الموضوع الاهتمام الذي يستحق حتى الآن ولم تجد الضمانة التي يحتاجها حملة عقود التأمين.

وقد وجهت الهيئة العامة للرقابة المالية، برئاسة محمد عمران كتاباً إلى الإتحاد المصري للتأمين برئاسة علاء الزهيري تدعوه فيه لحض شركات التأمين على تفعيل الصندوق الذي أنشئ بموجب قانون الإشراف والرقابة على التأمين رقم ١٠ لسنة ١٩٨١ وتعديلاته بالقانون ١١٨ لسنة ٢٠٠٨.

ويغذى الصندوق بنسبة مئوية من أقساط التأمين التي تحققها الشركات العاملة في مصر. وذكر أن النسبة المطلوب من شركات التأمين في مصر دفعها للصندوق هي نصف بالمائة من مجموع أقساط التأمين المكتتبة.

نذكر أن قانون التأمين الإلزامي اللبناني والصادر سنة ١٩٧٧ تضمن نصاً يقضي بإنشاء صندوق يعنى بدفع الضمانة لضحايا حوادث السيارات التي تفر من مكان الحادث وتبقى مجهولة.

كما تشمل صلاحيات الصندوق الحلول مكان شركات التأمين التي تتعاطى التأمين على السيارات وتتعثرت أو تسقط في الإفلاس بحيث تستمر في تغطية السيارات المضمونة لدى شركات التأمين المفلسة حتى انتهاء أجل عقد التأمين. إلا أن مجلس الوزراء وخلافاً لمضمون القانون أصدر سنة ٢٠٠٣ مرسوماً أنتزع تلك الصلاحية من المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي. وهكذا فإنه في حال سقوط أي شركة تأمين لن تكون هناك هيئة تضمن حقوق حملة العقود الصادرة عن الشركة المفلسة وهذا الأمر كان من بين الأسباب التي جعلت مجلس شوري الدولة يبطل القرارات الصادرة سنة ٢٠٠٣ ويكلف وزير الاقتصاد والتجارة بإعادة تطبيق أحكام القانون بالكامل.



محمد عمران



علاء الزهيري

رئيس الإتحاد المصري للتأمين

رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية



We take care of the details

الوسطاء السعوديون
SAUDI BROKERS

وسطاء تأمين وإعادة تأمين
Insurance & Reinsurance Brokers



www.saudibrokers.com.sa

Head Office – Al Khobar

PO Box 1583, Al Khobar 31952

Kingdom of Saudi Arabia

Tel.: +966 920006353

Fax: +966 13 8823098

E-mail: info.khobar@saudibrokers.com.sa

Central Region - Riyadh

PO Box 20390, Riyadh 11455

Kingdom of Saudi Arabia

Tel.: +966 11 2330473

Fax: +966 11 2331874

E-mail: info.riyadh@saudibrokers.com.sa

Western Region – Jeddah

PO Box 4890, Jeddah 21412

Kingdom of Saudi Arabia

Tel.: +966 920009279

Fax: +966 12 6647528

E-mail: info.jeddah@saudibrokers.com.sa

ضمانة التجديد (GR) في التأمين الصحي أكذوبة

وزارة الإقتصاد أنذرت الشركات المخالفة بوقف الترويج لـ (GR) المزعومة



نادين حبال

لجنة مراقبة هيئات الضمان

درجت بعض شركات التأمين والوساطة على الترويج لمنتجاتها من خلال الزعم بأنها تضمن تجديد عقد التأمين الصحي، أياً كانت نتائجه في مرحلة ما بعد بلوغ المضمون السن التقاعدية (٦٥ سنة) وأطلق على تلك الضمانة (GR) اختصاراً لكلمتي GUARANTEED RENEWABILITY وترجمتها الحرفية «ضمانة إمكانية التجديد» وليس ضمانة التجديد وهي الترجمة المضللة للكلمتين المذكورتين. وتتقاضى الشركات مقابل الضمانة المزعومة قسطاً سنوياً يدفعه المضمون طوال المدة التي تسبق بلوغه السن التقاعدية. وقد تبين بالممارسة ان عقود التأمين التي تصدرها الشركات مدتها سنة واحدة لا غير.

وحصل عند انتهاء مدة تلك العقود ان تلصت شركات كثيرة من موجب التجديد المزعوم، وذلك برفعها سعر التجديد عشرات الأضعاف بحيث تجعل المضمون حامل الضمانة يتخلى مرغماً عن طلب التجديد.

وزارة الإقتصاد والتجارة (لجنة مراقبة هيئات الضمان) والمجلس التحكيمي للضمان الذي يفصل في القضايا الاستشفائية تلقياً مئات الشكاوى من حاملي الـ GR الذين حشرتهم الشركات في الزاوية وأجبرتهم على التخلي عن تجديد العقد.

وبناء عليه، دعيت شركات التأمين الى اجتماع في وزارة الإقتصاد والتجارة حيث أنذرتها السيدة نادين حبال رئيسة اللجنة بالإنباء بوجوب الإقلاع عن استعمال الضمانة المزعومة، لأنها كاذبة وترجمتها محرّفة.

وعليه سوف تتحمل شركات التأمين والوساطة التي تروج لضمانة التجديد (GR)، وتتقاضى أقساطاً مقابل إصدارها، تبعة تصرفاتها، وتجري ملاحقتها جزائياً أمام القضاء المختص.

مفاجأة من الوزير غازي زعيتر

غلوريا أبو زيد عادت الى منصبها

وتنكب على ملاحقة صناديق التعاضد المخالفة للقانون



مفاجأة سارة قدمها وزير الزراعة غازي زعيتر للبنانيين عشية الإنتخابات النيابية حيث تراجع عن قراره بإزاحة السيدة غلوريا أبو زيد من منصبها كمديرة عامة للتعاونيات في لبنان وأعادها اليه.

ولم يكف الوزير زعيتر

بذلك بل أنه اصطحب شخصياً السيدة أبو زيد الى المديرية العامة حيث اجتمع الى الموظفين وأطلعهم على قراره إعادتها الى منصبها.

يذكر ان السيدة أبو زيد كانت قد انكبت عند تعيينها على درس ملفات التعاونيات وصناديق التعاضد والتحقق من مطابقتها لقانون الجمعيات التعاونية وصناديق التعاضد. وذلك بغية حلّ الصناديق المخالفة منها للقانون، لا سيما تلك التي تسعى الى الربح وقد ألبسها مؤسسوها ثوب الصندوق التعاضدي لإخفاء الغرض الحقيقي لإنشائها وهو اتخاذ صفة جمعيات تعاونية لا تبغي الربح وبالتالي عدم الخضوع للضرائب والرسوم التي تخضع لها شركات التأمين.

وكانت جمعية شركات الضمان في التسعينات من القرن الماضي برئاسة جوزف زخور قد لاحقت صندوقاً تعاضدياً يحمل اسم «إنسان» جزائياً وصدر قرار ظني يقضي بمحاكمة مؤسسه أمام القضاء الجزائي وإنزال عقوبة السجن بهم بتهمة انتحال صفة والتهرب من ضريبة الدخل والرسم البلدي والرسم المالي. وأدى ذلك الى حلّ صندوق إنسان INSANN من قبل المدير العام السابق للتعاونيات انطوان شمعون. واضطر المدعى عليهم الى إجراء تسويات مع كل من جمعية شركات الضمان ووزارة المالية، بعد ان أقروا بارتكابهم المخالفات المنسوبة اليهم.

إذا لم ينجز الوزير رائد خوري المهمة المطلوبة منه اعتباراً من ٢٠١٨/٥/٢١

تبدأ السيارات اللبنانية الراقبة بزيارة سوريا بشراء عقد التأمين الإلزامي

من شركات التأمين السورية



رائد خوري

وزير الإقتصاد والتجارة

تنتهي ولاية المجلس النيابي الحالي في ٢٠ ايار (مايو) المقبل. وعندها تعتبر الحكومة الحالية مستقيلة. ويتوقف الوزراء عن إصدار أي قرار او اتخاذ أي إجراء لا يدخل في عداد متابعة الأعمال في مرحلة الاستقالة.

وعليه، يتعين على وزير الإقتصاد والتجارة رائد خوري إعداد عقد التأمين الإلزامي الجديد، والمنصوص عليه في المادة ٣٥٤ من قانون السير والذي يضمن المسؤولية الناجمة عن الأضرار الجسدية والمادية في آن وذلك قبل ٢٠ ايار المقبل. كما يتعين على الوزير خوري إنشاء المكتب الموحد للبطاقة البرتقالية والذي يحل مكان جمعية شركات الضمان لتغطية الحوادث التي تتسبب بها السيارات الزائرة قبل ٢٠ ايار ٢٠١٨.

وفي حال أخفق وزير الإقتصاد والتجارة في إنجاز هذه المهام قبل ٢٠/٥/٢٠١٨ فإن السيارات والشاحنات اللبنانية التي تعبر الى الأراضي السورية سوف تضطر الى شراء عقد التأمين الإلزامي الذي يغطي مسؤوليتها المدنية عن الحوادث التي يمكن ان تنورط بها في سوريا من أي من شركات التأمين السورية. علماً أن من بينها شركات تابعة لشركات تأمين لبنانية، ومن المرجح ان توكل الشركات السورية الى الشركة الأم في لبنان إصدار عقد التأمين السوري الإلزامي للسيارات اللبنانية الراقبة بزيارة سوريا وعدها بات مرتقياً هذه الأيام انطلاقاً من مكاتبها في لبنان.

وكان مجلس شورى الدولة قد أبطل النموذج الذي أعده وزير الإقتصاد والتجارة سنة ٢٠٠٣ والذي يغطي المسؤولية الناجمة عن الأضرار الجسدية فقط وكلف وزير الإقتصاد بإعداد عقد جديد للتأمين الإلزامي.

نذكر ان الشركات اللبنانية التي لها شركات شقيقة في سوريا هي:

- أدير ADIR / الشركة الشقيقة: أدير سورية.
- ليا LIA / الشركة الشقيقة: السورية العربية.
- فيدلتي FIDELITY / الشركة الشقيقة: الإتحاد التعاوني سولدارتي.
- أروپ AROPE / الشركة الشقيقة: أروپ سورية.
- التأمين العربية ARABIA / الشركة الشقيقة: العربية سورية.
- كومباس ترست COMPASS TRUST / الشركة الشقيقة: الثقة - سورية.
- المتحدة UCA / الشركة الشقيقة: المتحدة سورية.

Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App

«غلوبمد غلف» منطقة حرة، تطلق إسمها وعلامتها التجارية الجديدة



منير خرما

الرئيس التنفيذي لمجموعة GlobeMed

أعلنت غلوبمد غلف منطقة حرة (ذ.م.م) ، الشركة الرائدة في إدارة دورة الإيرادات في الإمارات، عن تغيير إسمها وعلامتها التجارية رسمياً ليصبح كوانتمد منطقة حرة (ذ.م.م). تتماشى الهوية والشعار الجديد مع استراتيجية الشركة الرامية لتعزيز موقعها المتميز في إطار دورة الإيرادات بما في ذلك توفير خدمات الفوترة الطبية لمقدمي خدمات الرعاية الصحية تلبية لإحتياجاتهم.

يحافظ الإسم الجديد على إرث الشركة ومعاييرها في تقديم أرقى الخدمات مع

التأكيد على مواصلة مسيرتها لتوفير المزيد من الحلول والخدمات في إطار دورة الإيرادات والفوترة الطبية. يمثل شكل وشعار كوانتمد قيم الشركة التي تنطوي على النزاهة والثقة والموثوقية. سيتم إعتقاد الشعار والعلامة التجارية الجديدين في مقر الشركة كما في مختلف تعاقدها، منتجاتها، خدماتها وسبل التواصل مع الزبائن.

تهنئة وتقدير من الأميرة بسمة لرئيس الإتحاد الأردني لشركات التأمين



من اليمين: ماهر الحسين، الأميرة بسمة بنت طلال والمهندس ماجد سميرات

التقت صاحبة السمو الملكي الأميرة بسمة بنت طلال رئيسة الهيئة العليا لحملة البر والإحسان رئيس مجلس إدارة الإتحاد الأردني لشركات التأمين المهندس ماجد سميرات ومدير الاتحاد ماهر الحسين.

وهنأت الأميرة سميرات لمناسبة توليه رئاسة الإتحاد مؤخراً وعبرت عن دعمها لجهود الإتحاد واعتزازها بالإنجازات التي يحققها على الصعيدين المحلي والعربي حتى أصبح مؤسسة محط تقدير واحترام، نظراً لما حققه من إنجازات على صعيد المهنة ومساهماته الاجتماعية تجاه الوطن.

«ترست ري» تطلق قسم إعادة التأمين لمنتجات الضمان الممدد كمال طباجة: تنوع وتطوير المنتجات جزء أساسي من رؤيتنا



وسّعت شركة TRUST RE «ترست ري» عروض خدماتها لتشمل إعادة تأمين منتجات الضمان الممدد «أفينيتي» Affinity، مع تركيزها على المناطق الجغرافية التي تعمل فيها الشركة حالياً، وبالأخص منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وتولّى علي محسن، مكتب تأمين أول في الشركة، قيادة هذا

القسم كونه يتمتع بعشرين عاماً من الخبرة في مجالات تأمينية متعددة.

وسيوفر قسم إعادة تأمين «أفينيتي» خدمات اكتتابية واسعة لمنتجات تأمينية ذات صفات محددة، حيث تتوفر لدى ترست ري قدرات استيعابية متعددة قد تصل إلى ١٠٠ في المئة من حجم الاخطار المقدمة لها على أسس إختيارية، وعلى وجه الخصوص، الأخطار ذات الاعداد الكبيرة والأقساط المنخفضة. وستقتضي عروض هذا القسم على منتجات رئيسة كتأمين الضمان الممدد للسيارات، ضمان حماية الأصول للسيارات (كاب)، تأمين الضمان الممدد للأجهزة والمعدات الكهربائية والإلكترونية (Brown and White goods)، وبعض المنتجات التأمينية الخاصة.

وتعليقاً على ذلك، قال المدير التنفيذي للعمليات في «ترست ري» كمال طباجة: «إن تنوع وتطوير المنتجات يشكل جزءاً أساسياً من رؤيتنا في أن نكون الخيار الأول لإعادة التأمين، ومن هذا المنطلق، فإننا سعدون بإضافة مجموعة متكاملة من الحلول الخاصة بأخطار «أفينيتي» الى خدماتنا المتكاملة ذات القيمة المضافة».

«أمازون» تعزز جهودها في قطاع الرعاية الصحية

قررت شركة «أمازون» توظيف TAHA KASS-HOUT ليكون جزءاً من فريقها السري المسؤول عن تطوير المنتجات الصحية، وهو كان كبير المسؤولين في القطاع المعلوماتي بإدارة الأغذية والعقاقير الأميركية والمعروفة اختصاراً بإسم FDA. واستناداً الى الخبرة التي حصدها TAHA KASS-HOUT من عمله السابق، فقد قررت شركة «أمازون» توظيفه ليسانع في تطوير منتج يمنح العملاء إمكانية الوصول بسهولة الى سجلاتهم الطبية، وهذا بدوره سيسمح للمستخدمين بفهم صحتهم بشكل أفضل، كما سيكونون قادرين على سحب المعلومات بسرعة وإظهارها لمقدمي الرعاية الصحية الذين يمكنهم الحصول على تقييم أسرع وأكثر دقة لمرضاهم في لمحة.

سيكاري CICA RE الافريقية افتتحت فرعها العربي الأول في تونس



PETER AJAYI ISUKU

CICA - RE

سيكاري CICA RE شركة إعادة التأمين المملوكة من مجموعة من شركات التأمين التابعة للدول الأعضاء في مجموعة أسواق الدول الافريقية ومركزها لومي LOME عاصمة توغو TOGO افتتحت فرعاً لها في تونس وهو فرعها العربي الأول شمال افريقيا.

وللشركة فروع في شمال ووسط القارة الافريقية كما لديها فرع إقليمي في أبيدجان عاصمة ساحل العاج ABIDJAN، أما رسملتها فتبلغ ١٠ مليارات فرنك وسط افريقيا CFA أي ما يعادل ١٨,٨ مليون دولار أميركي.

تصبح من METLIFE

جاءنا من شركة متلايف METLIFE ان عدد وكلائها في لبنان يبلغ ٥٢٩ وكلياً، تصحيحاً لما ورد في عددنا الأخير عن ان شبكة METLIFE في لبنان تضم ما يفوق الثلاثة آلاف وكيل، حيث اشرنا الى ذلك، كونها تحتل المرتبة الأولى بين شركات التأمين على الحياة منذ أعوام عديدة وإجمالي أقساطها ٨٨,١٤ مليون دولار.



مجلس الصحة التعاوني
Council of Cooperative Health Insurance

CCHI Contact channel's

Dear Insured, if you have any enquiry about your health insurance rights, or if you need to report any violation of the cooperative health insurance system, Either from an insurance company or health care provider , you may contact the Council of Cooperative Health Insurance and file a complaint using the following channels:



Call Center
(920001177)



Web Site
www.cchi.gov.sa



CCHI Mobile App
CCHIKSA



Email
info@cchi.gov.sa



Social Media Channels
CCHIKSA



Contact with
Secretary General
cchisg@cchi.gov.sa



**CCHI Head
Office**

الدوحة للتأمين DOHA INSURANCE قادمة الى بيروت عبر مكتب تمثيلي



بسام حسين
DOHA INSURANCE

الشيخ نواف بن ناصر بن خالد آل ثاني رئيس مجلس إدارة شركة الدوحة للتأمين DOHA INSURANCE أعلن خلال الجمعية للمساهمين التي انعقدت في فندق لا سيغال LA CIGALE في الدوحة ان الشركة عازمة على فتح مكاتبين REP OFFICES تمثليين في كل من لندن وبيروت على ان تقتصر أعمالهما بداية على إعادة التأمين REINSURANCE. أضاف «لا نستبعد احتمال تحويل المكاتب التمثيليين في ما بعد الى فرعين للشركة». وقد تم تعيين توفيق سرور مديراً للفرع في لبنان.

الدوحة تكافل تتحول الى شركة مساهمة

وقال الشيخ نواف ان مصرف قطر المركزي وهو السلطة الناظمة للتأمين في دولة قطر وافق على طلب الشركة تحويل فرعها الإسلامي «الدوحة للتكافل» الى شركة مساهمة.

الرئيس التنفيذي للشركة بسام حسين علّق قائلاً ان الفرع الإسلامي للشركة سوف يتحول الى شركة تأمين مساهمة، تتعاطى كافة أنواع التأمين وهي شركة مملوكة من شركة الدوحة بنسبة مئة بالمئة.

«مدخل لدراسة التأمين» كتاب للخبير العراقي منعم الخفاجي

تجربة عريضة وعميقة مهداة لصناعة التأمين العربية والعاملين فيها

صدر مؤخرًا عن دار «منتدى المعارف» في بيروت كتاب بعنوان «مدخل لدراسة التأمين» من تأليف خبير التأمين العراقي منعم الخفاجي. والمؤلف هو أحد رجال التأمين العرب المخضرمين. فقد بدأ حياته العملية في سوق التأمين العراقية في اوائل ستينات القرن المنصرم عندما التحق بالعمل في شركة بغداد للتأمين سنة ١٩٦٣ لينتقل للعمل في شركة التأمين الوطنية إثر تأميم شركة بغداد سنة ١٩٦٤ ودمجها في الاخيرة. هذا مع العلم ان التأميم قد طال حينئذ جميع شركات التأمين في القطاع الخاص. وعمل الخفاجي في سوق التأمين



الليبي مديراً لإدارة الحريق والسطو في شركة المختر للتأمين. كما شغل منصب المدير العام في شركات تأمين في البحرين واليمن.

خلاصة القول أن منعم الخفاجي قد اهدى بين دفتي هذا الكتاب خلاصة تجربته العريضة والعميقة الى صناعة التأمين العربية والى العاملين فيها وبخاصة الى الشباب الذين نعقد عليهم الأمل في مستقبل أفضل تنعم الأجيال الصاعدة فيه بحياة حرة وكريمة. والحال ان هذا الكتاب المدخل لا يحتفي بحاجة الناشئين فحسب، بل يمتد في فائدته الى المخضرمين الذين قد تكون عاديات الزمن قد انستهم بعض ما يتناولها هذا الكتاب: أليس آفة العلم النسيان؟

ترقية أيمن خميس الى منصب مدير عام «الشارقة للتأمين»



رقى مجلس إدارة شركة الشارقة للتأمين أيمن خميس الى منصب مدير عام اعتباراً من تاريخ ٢٠١٨/٣/٦ بعدما أمضى ما يقارب السنتين في الشركة بمنصب المدير العام بالوكالة.

وللمناسبة تقدم موظفو الشركة من خميس بأحر التهاني لتوليه هذا المنصب ومتابعة مسيرته في الشركة،

معتبرين ان له الفضل الأكبر في ربحية الشركة، متطعين الى مساهمته في تعزيز ريادة شركة الشارقة للتأمين.

وخميس عضو في اللجنة الفنية العليا في جمعية الإمارات للتأمين والتي تضم ١٤ مديراً عاماً من أصل ٦١ شركة تأمين عاملة في الإمارات وأيضاً رئيس لجنة التأمين البحري في الجمعية.

«الأهلية للتأمين» و«اتحاد الخليج» تمددان مذكرة التفاهم

حول اندماجهما

أعلنت شركتا «الأهلية للتأمين التعاوني» و«اتحاد الخليج للتأمين التعاوني» تمديد مذكرة التفاهم الخاصة بالاندماج المقترح بينهما، بالشروط نفسها والأحكام السابقة لمدة ٢٠ أسبوعاً، اعتباراً من تاريخ انتهاء فترة التمديد الماضية.

وأوضحت الشركتان في بيانين لهما على «تداول» ان ذلك لاستكمال الإجراءات اللازمة بهذا الخصوص، مشيرتين الى أنهما ستقومان لاحقاً بالإعلان عن أية تطورات جوهرية أخرى قد تحدث بهذا الخصوص.

الاتحاد الأردني لشركات التأمين نظم برنامجاً تدريبياً

عن وثائق تأمين الحريق والتأمين الهندسي



نظم الاتحاد الأردني لشركات التأمين في مقره أعمال البرنامج التدريبي على المستوى العربي «وثائق تأمين الحريق والتأمين الهندسي» (الشروط والتغطيات) وتطبيقات عملية لتسوية الخسائر في تأمينات الحريق والتأمينات الهندسية واستمر لثلاثة أيام بواقع ١٨ ساعة تدريب.

وغطى محاور البرنامج كل من المهندس عيسى سميرات -رئيس اللجنة التنفيذية للجنة تأمين الحريق في الإتحاد، وحاتم إسماعيل - الرئيس التنفيذي CRAWFORD INTERNATIONAL LOSS ADJUSTERS ورئيس مجلس إدارة PRESKO RISK SURVEY والذي يتمتع بخبرة طويلة في مجال تسوية الخسائر وبالإشتراك مع ديريك باترسون المدير الفني الإقليمي لشركة CRAWFORD لمنطقة الشرق الأوسط.



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

كبار مساهمي شركة زيتونة وبنك زيتونة الإسلاميين في تونس قرروا بيع ٦٩ بالمئة من الأسهم لشريك استراتيجي



مكرم بن ساسي

ZITOUNA TAKAFUL

أعلن كبار المساهمين في شركة زيتونة للتأمين التكافلي وبنك ZITOUNA TAKAFUL زيتونة ZITOUNA BANK انهم قرروا بيع ٦٩,١٥ بالمئة من مجموع أسهمهما، وشركة زيتونة تكافل هي أولى شركات التأمين الإسلامي وكذلك بنك زيتونة هو أول المصارف الإسلامية في تونس.

وقد وجه كبار المساهمين

الدعوة لمن يرغب من الشركاء الاستراتيجيين الأجانب، بالإعجاب عن الرغبة في الشراء على ان يجرى تقويم صاحب العرض والتحقق من قدرته المهنية والمالية على إدارة الشركة والمصرف بالمستوى المطلوب. وكبار المساهمين هم الدولة التونسية وشركة الكرامة القابضة AL KARAMA HOLDING ومؤسسة المحفظة الإستثمارية .PORTFOLIO INVESTMENT CO

وكان قد المح لنا الرئيس التنفيذي للشركة مكرم بن ساسي بذلك.

جان لوي جوزي رئيساً تنفيذياً جديداً لشركة عمان للتأمين الإماراتية



شركة عمان للتأمين OMAN INSURANCE الإماراتية أعلنت تعيين جان لوي لوران جوزي JEAN LOUIS LAURENT JOSI رئيساً تنفيذياً عاماً خلفاً لكريستوس ادمانتياديس CHRISTOS ADMANTIADIS. وللرئيس التنفيذي الجديد خبرة طويلة في التأمين حيث أمضى الـ ١٢ سنة الأخيرة في

مراكز قيادية لدى شركة أكسا AXA الفرنسية في كل من بلجيكا واليابان.

والرئيس التنفيذي الجديد تخرّج من جامعة لوفين LOUVAIN بشهادة في العلوم الاكتوارية والى ذلك يحمل شهادة MBA من معهد التأمين في نيويورك.

عبد العزيز الغريز رئيس مجلس إدارة الشركة رحّب بالرئيس التنفيذي الجديد قائلاً أن الخبرات التي يحملها تؤهله لينقل الشركة الى مرحلة جديدة، والى مزيد من التقدم. كما شكر للرئيس السابق الجهود التي بذلها خلال السنوات الثلاث التي تولى خلالها مسؤولياته في الشركة.

AL AFAQ
Insurance and Reinsurance Brokers

الافاق
لوساطة التأمين وإعادة التأمين

www.alafaq-ins.com

Jeddah ,Madina Road , Al-Khayyat Tower , 8th Floor, Office 82

P.O.Box : 22727 Jeddah 21416 , Saudi Arabia

Tel : +966 12 665 5792 | Fax : +966 12 665 5372

جدة ، طريق المدينة ، برج الخياط ، الدور الثامن ، مكتب ٨٢

ص.ب ٢٢٧٢٧ جدة ٢١٤١٦ المملكة العربية السعودية

هاتف : ٩٦٦١٢ ٦٦٥٥٧٩٢ + فاكس ٩٦٦١٢ ٦٦٥٥٣٧٢ +



**TAILOR-MADE
CUSTOMIZED SOLUTIONS
FOR YOUR NEEDS**

عزز دوره في تنفيذ استراتيجيته بناء شراكة مع المؤسسات الرسمية

مجلس ادارة الاتحاد الأردني لشركات التأمين يسمي د. وليد زعرب بالإجماع عضواً سابعاً

اتفاقيات تعاون مع الأمن العام كانت أولها في عام ٢٠٠٤ لبدء إصدار وثائق التأمين الإلزامي الكترونياً من خلال نظام محوسب بدأ العمل به عام ٢٠٠٥ وتبعه اتفاقيات أخرى منها اتفاقية تعاون بإصدار تقارير الحوادث المرورية الكترونياً E_Kroka بدأ العمل بها تدريجياً عام ٢٠١٤ واتفاقية أخرى لتوفير الحماية الامنية لشركات التأمين عام ٢٠١٢ بعد الاعتداءات التي تعرضت لها شركات التأمين من العصابات التي تمتهن افتعال الحوادث المرورية للحصول على تعويضات من شركات



سمى مجلس ادارة الاتحاد الاردني لشركات التأمين الدكتور وليد زعرب عضواً سابعاً في مجلس ادارة الاتحاد تنفيذاً لمتطلبات نظامه رقم ١٠٧ لسنة ٢٠٠٨ وتعديلاته خلفاً للعضو المستقيل.

والدكتور زعرب الذي يشغل منصب مدير عام الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين (جوفيكو) سبق له أن انتخب عضواً في مجلس إدارة الاتحاد لدورات عدة منذ العام ٢٠٠٠.

وخلال عضويته في مجلس الإدارة كان عضواً فاعلاً

باستمرار وعزز دور المجلس في تنفيذ استراتيجيته ببناء شراكة فاعلة مع المؤسسات الرسمية وفي مقدمتها مديرية الأمن العام نظراً للعلاقة الوثيقة التي تربط شركته بمؤسسات الدولة عموماً والأمن العام خصوصاً بتوفير مختلف أنواع التأمين والتغطيات التأمينية المناسبة لكافة نشاطات وممتلكات هذه المؤسسات إضافة إلى أفرادها حيث حازت الشركة على ثقته لسرعة تسوية التعويضات والتعاون المستمر لما فيه مصلحة المؤمن لهم والمصادقية في الوفاء بالالتزامات التعاقدية المتفق عليها مما عزز الثقة بقطاع التأمين عموماً.

وشملت إنجازات المجلس خلال عضوية الدكتور زعرب توقيع عدة

التأمين بطرق غير مشروعة وغير عادلة.

وللمناسبة تقدمت اسرة الاتحاد الاردني لشركات التأمين بأحر التهاني للدكتور وليد على هذه الثقة الغالية من مجلس إدارة الاتحاد برئاسة المهندس ماجد سميرات والزلاء السيد عماد الحجة نائب رئيس الاتحاد وأعضاء مجلس الإدارة كل من السيد فادي سعادة والمهندس أسامة جعينة والسيدة منال جرار والدكتورة لانا بدر ومدير الاتحاد الأستاذ ماهر الحسين.

وتنتهي دورة مجلس إدارة الاتحاد الحالي الخامسة عشرة في

نيسان من سنة ٢٠١٩.





We are always ready...



When the world around you takes an unexpected turn, you want your partner to be there for you.

For more than 35 years, Arig has been supporting its regional and global clients. Based on solid risk-adjusted capitalization and strong profile, our business is built upon a long-term vision ensuring that we will be there for you when it matters.

Arig - your premium is our commitment.

www.arig.net

Arab Insurance Group (B.S.C.) - a reinsurance firm regulated by the Central Bank of Bahrain



مصر تعود الى التخصص تدريجياً

٢٠ بالمئة من مصر للتأمين طرح للإكتتاب الأولي IPO في بورصة القاهرة

قرار العودة الى التخصص في مصر قد تم ولم يكن ينفذ بانتظار توافر الأجواء المناسبة. الحكومة المصرية أعدت لائحة بـ ٢٣ شركة ومؤسسة حكومية، لتطرح للإكتتاب الأولي في بورصة القاهرة تدريجياً خلال العامين المقبلين. ومن بين الشركات الأكبر حجماً التي تقرر ان تطرح أسهمها للإكتتاب شركة مصر للتأمين MISR INSURANCE وهي الأكثر عراقية وشركة مصر للتأمين على الحياة MISR LIFE.



حسين عطالله
رئيس شركة مصر للتأمين

مدير مؤسسة التمويل الدولية IFC في مصر وليد اللبدي أعلن تأييد المؤسسة للخطة التي أعدتها الحكومة المصرية وأكد استعداد (IFC) للمشاركة في الشركات التي تطرح أسهمها للإكتتاب.

وذكر ان وزارة الإستثمار هي التي تتولى الإشراف على برنامج الخصخصة التدريجي. وكانت مصر قد أنجزت اكتتاباً أولياً لشركات حكومية أخرى عدة سنة ٢٠٠٥.

اللبنانية السويسرية تكافل - مصر تسعى الى إطلاق

منتج تأمين فردي بالتعاون مع «غلوب ميد»



محمود حنفي
اللبنانية السويسرية تكافل



جاد معوض
GLOBEMED - مصر

تناقش الشركة اللبنانية السويسرية لتأمينات الحياة التكافلي - مصر مع شركة «غلوب ميد» للرعاية الصحية تصميم منتج تأمين فردي جديد. باعتبار انها تدير لها محفظة الطبي بنظام الطرف الثالث في العملية التأمينية. وقال العضو المنتدب لشركة ليبانو سويس تكافل - مصر محمود حنفي ان شركته تدرس مع «غلوب ميد» كيفية تسويق هذا المنتج ومزاياه لوضع الشكل النهائي له، وفقاً للخبرات التي تضمها الأخيرة ووجوب الاستفادة منها مع إمكانية بيعه أون لاين.

وأضاف ان شركته كانت تستهدف ٧٠ مليون جنيه ألساطاً بنهاية العام المالي الحالي، بفرع التأمين الطبي مقابل ٤٠ مليون جنيه للعام المالي الماضي، لكن نمو حجم الأعمال بالفروع وكثافة إبرام العقود الطبية التي أبرمتها الشركة ينذر بنمو تتجاوز نسبته ٥٠ في المئة خصوصاً بعد تحسن أسعاره.

المصرية تكافل تقتنص وثيقة تأمين شحنات مصر للبتترول

اقتنصت شركة المصرية للتأمين التكافلي - ممتلكات - وثيقة تأمين النقل الداخلي على شحنات وقود الطائرات بشركة مصر للبتترول. وأوضح العضو المنتدب لشركة ابكس APEX لوساطة التأمين وإعادة التأمين خالد السيد انها تغطي مخاطر النقل البري بين المحافظات بمبالغ ٢,٤ مليار جنيه. وأضاف أنها تغطي الخسائر أو الأضرار التي قد تلحق بالبضائع، الناتجة عن الحريق، وانقلاب الشاحنات أو تصادمها، أو غرقها أو خروج عربات السكة الحديد عن القضبان، الى جانب أخطار السطو. وبلغت أقساط تأمينات البترول في السوق المصرية، خلال الفترة من كانون الثاني (يناير) الى تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٧، حوالي ١,٣ مليار جنيه.



خالد السيد
APEX

ارتفاع أقساط فروع تأمينات الطيران والبتترول

وأجسام السفن في مصر

ارتفعت أقساط تأمينات الطيران والبتترول وأجسام السفن خلال الفترة من كانون الثاني (يناير) الى تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٧ الى ٦١٦ مليون جنيه، مقارنة بـ ٢٣ مليوناً خلال الفترة نفسها من العام الماضي، وكذلك ارتفعت أقساط تأمينات البترول خلال هذه الفترة لتبلغ ١,٣ مليار جنيه مقارنة بـ ١٦٢,٤ مليون جنيه، كما ارتفعت أقساط تأمينات أجسام السفن الى ٢٥٤ مليوناً مقابل ١٠٥,٤ ملايين جنيه خلال فترتي المقارنة.

وقال مدير عام الطيران بشركة مصر للتأمين عمرو مختار ان الإرتفاع الكبير في الأقساط هو نتيجة لتشدد أسواق إعادة التأمين العالمية وقيامها برفع أسعار تأمينات الطيران بنسبة ١٠ في المئة.

١٦٨ مليون جنيه زيادة في رؤوس أموال ٦ شركات مصرية

تسعى ست شركات تأمين مصرية لزيادة رؤوس أموالها بقيم تراوح بين ١٣٨ الى ١٦٨ مليون جنيه خلال العام الحالي، لترتفع رؤوس أموال تلك الشركات من ٥٠٢ الى ٦٧٠ مليون جنيه من بينها شركتان تزاولان نشاط التأمين التكافلي و٤ تزاول نشاط التأمين التجاري.

واستحوذت شركات تأمينات الممتلكات على نصيب الأسد من إجمالي قائمة الشركات التي تستعد لإجراء زيادات في قواعدها الرأسمالية بإجمالي ٥ شركات لتشكل نسبة ٨٧ في المئة من إجمالي القائمة وتصل قيمة الزيادة فيها الى ١٥٣ مليون جنيه، مقابل ٢٣ في المئة فقط لشركات الحياة والتي تقتصر على شركة واحدة، وتصل قيمة الزيادة فيها الى ١٥ مليون جنيه.

وتضم قائمة شركات الممتلكات كلاً من «قناة السويس» و«رويال» و«الدلتا» و«مصر للتأمين تكافل» و«الجمعية المصرية للتأمين التعاوني»، فيما تقتصر الزيادة على شركة واحدة في الحياة هي «اللبنانية السويسرية» للتأمين التكافلي.



قبل أن تؤمّن تأكد أنك غلوب مد
YOU DESERVE GLOBEMED CARE

TAKING CARE OF HEALTHCARE

www.globemedbahrain.com




GlobeMed
Bahrain W.L.L

NASCO INSURANCE CONSULTANTS



جان بيار عساف

أسس جان بيار عساف (سهم) و اوجين سابا نادر (سهم) وشركتنا ناسكو سوليوشنز (٥٠١ سهم) وناسكو منجمنت سرفيسز لبيانون (٤٩٧ سهماً) شركة مساهمة لبنانية برأسمال ١٠٠ مليون ل.ل. بإسم ناسكو انشورنس كونسالتنتس موضوعها استشارات ووساطة التأمين.

أسندت رئاسة الشركة الى جان بيار عساف.

MARSH تعين كريستوس أدامانتياديس رئيساً تنفيذياً لمنطقة مينا وأيمن الحوت رئيساً للشركة في الإمارات



أيمن الحوت

MARSH - الإمارات



CHRISTOS ADAMANTIADIS

MARSH

أعلنت شركة «مارش» MARSH، الوسيط العالمي الرائد في مجال التأمين وإدارة المخاطر عن تعيين كريستوس أدامانتياديس CHRISTOS ADAMANTIADIS في منصب الرئيس التنفيذي لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا المدمجة حديثاً، على أن يكون مقر أدامانتياديس في إمارة دبي حيث سيباشر عمله اعتباراً من الأول من شهر أيار (مايو) وسيقدم تقريره الى رئيس مارش انترناشيونال فلافيو بيكولوميني.

ومن خلال منصبه الجديد سيكون أدامانتياديس مسؤولاً عن جميع عمليات «مارش» في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وعن مساعدة العملاء وضمان وصولهم الى جميع حلول وخدمات الشركة. والمعروف ان أدامانتياديس يتمتع بخبرة تصل الى ٢٥ عاماً في مجال الإدارة وشغل مؤخراً منصب الرئيس التنفيذي لشركة عمان للتأمين وقبلها أمضى ٢٠ عاماً في شركة AIG.

كما أعلنت شركة «مارش» عن تعيين السيد أيمن الحوت رئيساً للشركة في الإمارات العربية المتحدة اعتباراً من الاول من حزيران (يونيو)، وسيكون مقره في إمارة دبي أيضاً وسيقدم تقريره للسيد أدامانتياديس. ويمتلك الحوت خبرة تمتد لأكثر من ٣٤ عاماً في مجال الإكتتاب وإعادة التأمين في المنطقة، حيث شغل مؤخراً منصب نائب الرئيس التنفيذي لشركة الصقر الوطنية للتأمين وقبلها مناصب مرموقة في مجموعة «ميدغلف».

«التعاونية للتأمين» تفوز بعقد التأمين الطبي مع الخطوط السعودية

فازت شركة التعاونية للتأمين بعقد التأمين الطبي لتقديم الرعاية الصحية لموظفي الخطوط الجوية العربية السعودية وعائلاتهم، والذي يعدّ من أكبر عقود التأمين الطبي في المملكة والشرق الأوسط.

وللمناسبة أوضح نائب الرئيس التنفيذي الأول للمبيعات والتسويق في الشركة عادل عبدالله الحمودي «ان توقيع اتفاقية الرعاية الصحية مع الخطوط السعودية يعكس القدرات

المالية القوية والخبرات الفنية المتميزة التي تملكها التعاونية وتمتد لأكثر من ٣٠ عاماً. هذه الخبرة تؤهل الشركة لإدارة محافظ التأمين الكبيرة وتوفير التغطية للمشروعات العملاقة مع توجيه كافة مواردها لتحقيق الوفاء الكامل بالتزاماتها تجاه عملائها، الأمر الذي أكسبها ثقة الشركات الكبرى والهيئات الحكومية بمختلف قطاعاتها».



عادل عبدالله الحمودي

التعاونية للتأمين

أسرار التأمين

● شركة وساطة تأمين ما تزال تصرّ في الإعلانات التي تنشرها على شاشات التلفزة أنها تغطي ضمانة التجديد (GR) لعقود التأمين الصحي على الرغم من التنبيه الذي عمّمته لجنة مراقبة هيئات الضمان حول استعمال هذا التعبير المضلل للمستهلك.

● بعد ان تكاثرت الشكاوى ضد شركات التأمين التي تمتنع عن تجديد عقود التأمين الصحي رغم ان عقد التأمين الصحي يتضمن ما يسمى ضمانة إمكانية التجديد (GR) GUARANTEED RENEWABILITY، توقفت كبرى شركات التأمين الصحي في لبنان عن إدخال ذلك البند في العقود الصادرة عنها، أو أعطته مفهوماً آخر مغايراً تماماً ولا يؤشر الى التزامها تجديد العقد.

● صندوق تعاضدي يتقاضى من موظفي المصارف قسطاً سنوياً، مقابل تعهد بتوفير الضمان الصحي لهم بعد بلوغهم السن التقاعدية. وبعض هؤلاء لا يزالون في منتصف العمر المهني وهم مضمونون حالياً عبر المصارف التي يعملون لديها.

نذكر ان استيفاء أقساط التأمين دون ان تكون هناك أخطار مقابلها، يعتبر جرمًا احتياليًا. أضف الى ذلك ان لا شيء يضمن وجود الصندوق المشار اليه، عند بلوغ المضمونين المتعاقدين معه السن القانونية.

نقابة محامي بيروت تتعاقد مع «غلوب مد»

لتغطية المنتسبين اليها

أعلنت نقابة المحامين في بيروت عن تعاقدها مع شركة «غلوب مد» لبنان لإدارة برنامج التغطية الطبية والاستشفائية للمحامين وعائلاتهم وأقربائهم وموظفيهم في المستشفيات والمراكز الطبية والمختبرات، على ان يبدأ تجديد الإنتساب الى البرنامج، مع الحفاظ على الاستمرارية في مركز النقابة في بيروت وفي مراكزها المعتمدة في المناطق ابتداء من ٢٠١٨/٤/٣ ولغاية ٢٠١٨/٤/٣٠، مذكرة بأن بطاقة التغطية السابقة (٢٠١٧) تبقى صالحة للاستعمال للحالات الطارئة فقط ولغاية ٢٠١٨/٤/٣٠.



الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

مطاعم ومقاهي

قسيمة توفير مجاناً مع مجموعة مختارة من بوالص التأمين



تطبق الشروط والاحكام
www.qgirco.com

فادي سعاد مديراً عاماً
لشركة آسيا للتأمين



عين فادي سعاد مديراً عاماً لشركة آسيا للتأمين العراقية وذلك بعد استقالته من شركة المنارة للتأمين.

محمد الهبري نائباً لمدير
عام ALIG



علمت «البيان الاقتصادية» ان مجلس إدارة شركة ALIG للتأمين اختار محمد الهبري نائباً للمدير العام، مع الإشارة الى ان رئيس مجلس الإدارة المدير العام هو ايلي الخوري.

أسامة جعينة مديراً عاماً
لشركة المنارة للتأمين



عين السيد أسامة جعينة مديراً عاماً لشركة المنارة للتأمين الأردنية إثر استقالته من الشركة العربية الأردنية للتأمين AJIG.

تكافل الإمارات» تعين فادي هندي
رئيساً تنفيذياً



عينت شركة تكافل الإمارات فادي هندي في منصب الرئيس التنفيذي للشركة على ان يبدأ مزاولة مهام منصبه الجديد فوراً. وسيتولى هندي مسؤولية الإشراف على النمو الاستراتيجي والعمليات والتنمية الشاملة للشركة خلال المرحلة المقبلة من نموها. وتعليقاً على تعيينه قال هندي: «عازمون على قيادة جهود التغيير والتحول في قطاع التأمين، حيث ننوي إدخال تغييرات جوهرية ومهمة خلال الأشهر المقبلة على طريقة عملنا من أجل تقديم منتجات وخدمات متميزة».

عبد الرحمن البراك رئيساً لمجلس إدارة «ميدغلف»

عين مجلس إدارة شركة المتوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين التعاوني «ميدغلف» عبد الرحمن بن محمد بن عبد العزيز البراك رئيساً لمجلس إدارتها ونجم عبدالله بن محمد الزايد نائباً له.

«الصقر الوطنية للتأمين» مكرمة لتميزها
في إسعاد المتعاملين



كرّمت هيئة التأمين ممثلة بمديرها العام ابراهيم عبيد الزعابي، شركة الصقر الوطنية للتأمين، لحصولها على جائزة أفضل شركة تأمين في خدمة إسعاد المتعاملين والاستجابة لشكاوى العملاء وحلها في دائرة السيارات، الأمر الذي جعل الشركة تحصل على ولاء عملائها على المدى الطويل، وهو ما انعكس استقراراً ونجاحاً في أعمال الشركة. وعلى هذا الصعيد تعد إدارة الشركة وكادرها عملاءها بالمحافظة على مستوى جودة خدماتها والارتقاء بها الى المزيد من التميز.

«الصقر للتأمين التعاوني» تكلف شفيق الرميح برئاستها التنفيذية

كلفت شركة الصقر للتأمين التعاوني شفيق بن منصور الرميح بالرئاسة التنفيذية، وذلك بعدما وافق مجلس إدارتها على هذا التكليف ابتداء من تاريخ ٣٠ / ١ / ٢٠١٨، وتم اعتماده بعد تسلم خطاب عدم الممانعة الصادرة عن مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما».

شركات التأمين الإماراتية تعتزم عرض الأثر الرجعي لضريبة القيمة المضافة
على المحكمة الاتحادية

تعتزم شركات التأمين الإماراتية عرض الأثر الرجعي لضريبة القيمة المضافة على المحكمة الاتحادية العليا، لمعرفة ما إذا كان المستهلك النهائي سيتحمل الضريبة أم لا. وفي حال قالت المحكمة الاتحادية العليا ان هذه الضريبة غير مباشرة ويتحملها المستهلك النهائي ولا يجوز تطبيقها بأثر رجعي على العقود السابقة لبدء تطبيق الضريبة، فإن هذه الشركات ستتخذ الإجراءات اللازمة لاسترداد المبالغ المحصلة التي تحملتها عن العملاء. وكانت الشركات الإماراتية شكت من عدم وجود آلية تلزم المتعامل بدفع ضريبة القيمة المضافة بأثر رجعي على وثائق التأمين على المركبات عام ٢٠١٧.

RE — — LIABLE

Water, which sustains life, ensures our ability to grow.
The element of life is the investment we place in the
exceptional talent within our organization, ensuring that
we're always dependable.
Trust Re. Inspired by the elements.



TRUST RE
REINSURER OF CHOICE

WWW.TRUSTRE.COM



٧,٩ مليون دولار أرباح «العالمية للتأمينات العامة القابضة المحدودة» للعام ٢٠١٧

واصف الجبشة: حافظنا على استراتيجيتنا في ضبط الإكتتاب مع التركيز على محفظة صحية متنوعة

وعموماً رصدت المجموعة نمواً في مجموع الاصول وصل إلى ٩ في المئة وبما يعادل ٨٨٨,٧٩ مليون دولار في نهاية ٢٠١٧.

هذا وأعلن مجلس إدارة المجموعة خلال اجتماعه عن عدم نيته في توزيع أرباح للنصف الثاني من السنة وبذلك تصبح قيمة الأرباح النقدية الموزعة عن السنة المالية ٢٠١٧ ما قيمته ٥,٧٣٥,٠٢٧ دولاراً أميركياً.

وتعليقاً قال الرئيس التنفيذي ونائب رئيس مجلس إدارة المجموعة وواصف الجبشة: «لقد أعلنت الشركة العالمية للتأمينات العامة نتائجها المالية في ظل تحديات كبيرة وصعبة ومنافسة حادة في سوق التأمين واستمرارية الضغوطات على أسعار التأمين وما تبعه من خسائر الكوارث الطبيعية التي شهدها الربع الثالث من العام الماضي. وعلى الرغم من ذلك، فقد حافظت المجموعة على استراتيجيتها في ضبط الإكتتاب مع التركيز على محفظة صحية ومتنوعة.

ويدل النمو في إجمالي الأقساط المكتتبه في قطاعات التأمين المختلفة للمجموعة على تميز

حققت الشركة العالمية للتأمينات العامة القابضة المحدودة IGI أرباحاً بلغت ٧,٩ مليون دولار أميركي لعام ٢٠١٧، مقارنة مع ٣٢,١ مليون دولار للعام ٢٠١٦، وبلغت النسبة المجمعة للمجموعة ١٠٣ في المئة في نهاية ٢٠١٧ مقارنة مع ٨٧ في المئة عام ٢٠١٦، بينما ارتفع العائد على الإستثمار إلى ١٤,٦ مليون دولار مقارنة مع ١١,٤ مليون دولار للعام ٢٠١٦ بنسبة ارتفاع ٢٨ في المئة.

وارتفع إجمالي الأقساط المكتتبه بنسبة ١٩ في المئة وبلغ ٢٧٥,٣٤ مليون دولار لعام ٢٠١٧، مقارنة مع ٢٣١,٤٣ مليون دولار لعام ٢٠١٦ مما يؤكد نمواً في إجمالي الأقساط المكتتبه في جميع قطاعات التأمين الرئيسية التي تكتتبها المجموعة.

وعلى الرغم من ارتفاع المؤشرات السوقية لخسائر شركات التأمين بسبب الكوارث الطبيعية في عام ٢٠١٧ فقد حافظت المجموعة على إدارة محفظتها بشكل متزن مما كان له الأثر الإيجابي على التخفيف من صافي التعويضات المتكبدة.

خبراتنا في أسواق التأمين والتزامنا باستراتيجية الإكتتاب المنضبط والنمو الربحي...»
أضاف: «لقد أثرت بلا شك الكوارث الطبيعية على اسواق التأمين بشكل ملحوظ. إلا أنه علينا ان ندرك بأن الدور الأساسي والجوهري لقطاع إعادة التأمين يتمثل بكونه شريكاً داعماً لعملائه في وقت الحاجة. وهذا أمر في غاية الأهمية للمجموعة ومن أولوياتها، وإننا لفخورين بقوة سجل انجازاتنا والذي يعكس تميز وفعالية خدماتنا في الاستجابة للمطالبات التأمينية. نتطلع للعام القادم بتفاؤل. ولعل خسائر العام الماضي ستشكل عاملاً ايجابياً لتعزيز ظروف سوق التأمين في الأشهر القادمة مما يحفز نمواً مستداماً في أقساط التأمين في المستقبل القريب. كما ستكون المجموعة مستعدة ومتأهبة للاستفادة من هذا التغيير الإيجابي وستواصل التزامها باستراتيجيتها نحو النمو الربحي».

«الجايا» تعمل على نقل التجربة الفلبينية في التأمين

متناهي الصغر الى مصر

تعمل هيئة المعونة اليابانية «الجايا» على نقل التجربة الفلبينية في التأمين المتناهي الصغر الى مصر، عبر قيامها بتنظيم زيارة لوفد مصري من معهد التأمين المصري للاطلاع على تلك التجربة للاستفادة منها في السوق المصرية.

واعتبر المسؤول في معهد التأمين المصري سمير حمود «ان تجربة مشروع التأمين متناهي الصغر يعد من أهم المشروعات الاقتصادية التي تمت في الفلبين خلال السنوات الخمس الأخيرة».

أضاف حمود انه اطلع شخصياً على التجربة الفلبينية من خلال الجولة التي ترعاها «الجايا»، كاشفاً انه يوجد حوالي ١٠٠ شركة تأمين في الفلبين، منها ٣٧ شركة لتأمينات الحياة و٦٣ شركة تأمين ممتلكات وطبي، ومن بين المئة شركة ثمة ١١ تصدر وثائق تأمين متناهي الصغر بجميع أنواعه.

وأكد حمود «أن أسعار واقساط التأمين متناهي الصغر في الفلبين تتناسب مع التغطيات وقدرات العملاء»، مشيراً الى ان أقل قسط لوثيقة متناهي صغر هناك قسطها يعادل ١٢٠ جنياً مصرياً سنوياً أي ١٠ جنيهات شهرياً وتغطي مخاطر الوفاة وممتلكات المشروع بمبلغ تأمين ٣٠٠ - ٧٠٠٠ جنيه مع التزام الشركات بسرعة صرف التعويض والوفاء بالتزاماتها تجاه العملاء لكسب ثقتهم ونيل رضاهم.

عصام الأنصاري رئيساً تنفيذياً لـ «التكافل الدولية»



اختار يونس جمال السيد بعد مسيرة طويلة امتدت لنحو ٣٠ عاماً مليئة بالإنجازات، التقاعد من شركة التكافل الدولية في البحرين اعتباراً من ٣٠ نيسان (ابريل) الجاري.

وسيتولى المدير العام الحالي لشركة عصام الأنصاري منصب الرئيس التنفيذي بالوكالة خلفاً للسيد وهو صاحب الخبرة

الطويلة الممتدة لثمانية وعشرين عاماً في مجال التأمين وإعادة وكان عين في منصبه السابق منذ العام ٢٠٠٨.

نادين حبال

صلاحيات جديدة من وزير الاقتصاد رائد خوري

وزير الاقتصاد والتجارة رائد خوري أصدر قراراً بتاريخ ١٦ آذار ٢٠١٨ رقم ١٣٤ يفوض الى رئاسة لجنة مراقبة هيئات الضمان بالإنابة السيدة نادين حبال صلاحية إصدار التعليمات والتعاميم لكافة هيئات الضمان ووسطاء الضمان العاملين في لبنان الهادفة الى التذكير بالنصوص القانونية والتنظيمية أو تفسيرها أو توضيح آلية تطبيقها.

Choose the right strategic partner

to help you sell and retain more business.



Assist America

A powerful enhancement that distinctly sets your company apart from the competition. With our emergency medical assistance services as part of your product offering, you stand out from competitors and are better equipped to increase market share and revenue, growing existing premiums.

- Present a unique product differentiator to break away from price-driven selling strategies
- Increase client loyalty and retention by providing a truly valuable benefit
- Minimize the medical impact of international claims through early intervention and streamlined case management
- Fill in the gap between the health insurance coverage and the costs of emergency services anywhere in the world
- Provide clients with the right tool to alleviate risk, responsibility and liability factors associated with business travel
- Second Medical Opinion (SMO) allows a participant to receive a documented second medical opinion on a complex, grave or critical illness diagnosis, directly from a specialist working in a world class U.S. medical institution



assist america[®]

Download the Assist America Mobile App



Call or email us today to learn about how Assist America can help you grow profitable business!

jbreiss@assistamerica.com

+961 76 555 859 or +961 70 868 648

www.assistamerica.com

٥٧٢,٩ مليون ليرة أرباح الشركة السورية الوطنية للتأمين للعام ٢٠١٧

محمد رستم: النتائج المحققة تعزز مكانتنا ضمن قطاع التأمين المحلي



نائب رئيس مجلس الإدارة محمد رستم مترئسا اجتماع الهيئة العامة للشركة

وبين رستم «أن النتائج المتحققة خلال الفترة الماضية تعزز مكانة الشركة ضمن القطاع التأميني السوري وقدرتها على مواصلة تحقيق المزيد من النتائج الإيجابية المميزة، مستندة في عملها على طموحات كبيرة وخطط متنوعة في استراتيجيتها، تجعلها قادرة على التعامل بكفاءة عالية مع التطورات والمتغيرات، ومن هنا اتخذت الشركة شعارها // العمل ما بعد الأزمة //».

وأشار رستم الى أن الشركة هي الأولى بين شركات التأمين الخاصة بحصة بلغت ١٨,٨ في المئة من حصة السوق التأمينية الخاصة عن العام ٢٠١٧.

وأوضح أن إجمالي التعويضات المدفوعة لكافة فروع التأمين قد بلغت لغاية ٣١/١٢/٢٠١٧ تسعمائة وثلاثة وخمسين مليوناً ومئتين وخمسة وأربعين ألف ليرة

سورية وبنقص عن العام الماضي مقداره ١٥,٧ في المئة، مؤكداً «أن عملية زيادة رأسمال الشركة عن طريق توزيع أسهم مجانية تعد ذات فائدة كبيرة لجهة زيادة قاعدة رأس المال وهذا ينعكس على نشاط الشركة وعلى زيادة قاعدتها الرأسمالية، وقدرتها على تحمل المخاطر التأمينية».

هذا وتضمن جدول أعمال الهيئة العامة للشركة اقتراحاً للهيئة العامة بتوزيع أسهم مجانية بقيمة ٦٠ في المئة من رأسمال الشركة ليصبح ملياراً وثلاثمائة وستين مليون ليرة سورية وقد تم الحصول على موافقة الهيئة العامة على المقترح بالاجماع .



محمد رستم

عقدت الشركة السورية الوطنية للتأمين اجتماع هيئتها العامة غير العادية في فندق الشام بدمشق بحضور السادة أعضاء مجلس إدارة الشركة والمساهمين وممثلين عن وزارة التجارة الداخلية وهيئة الأوراق والأسواق المالية وهيئة الإشراف على التأمين.

وأظهرت بيانات الشركة المالية تحقيق نتائج مميزة للعام ٢٠١٧، بحيث بلغت الأرباح القابلة للتوزيع بعد الضريبة ١١٩,٩٩٥,٥٧٢ ليرة سورية، ونمو واضح في مجموع الموجودات إذ بلغت بنهاية ٢٠١٧ خمسة مليارات وأربعمئة وثمانية وستين مليوناً ومئة وستة وسبعين ألف ليرة سورية.

وبلغ مجموع الأقساط ملياراً وثمانمئة وستة وعشرين مليوناً وتسعمئة وتسعة وستين ألف ليرة بزيادة مقدارها ١٨,٤٩ في المئة عن السنة السابقة، وبلغت الأرباح الفنية خمسمئة وأربعة وعشرين مليوناً وثمانية وسبعين ألف ليرة سورية.

و أكد نائب رئيس مجلس الإدارة في الشركة المتمكن في صناعة التأمين وصاحب الخبرات المعمقة محمد رستم في تعليقه على هذه النتائج «أن الشركة تمكنت بتوفيق الله وجهود كافة العاملين فيها من تحقيق هذه النتائج على الرغم من الصعوبات والتحديات الكبيرة التي يواجهها الاقتصاد السوري ككل، والقطاع المالي بشكل خاص، في ظل الظروف التي تعيشها سورية».



مشهد عام

*When
the best
isn't good
enough.*

Hailing as one of the top 20 reinsurance brokerage companies in the world, Chedid Re is notably one of the most iconic amongst them. More than just a company, it is renowned for being a symbol of security, power and professionalism - leading key infrastructure projects across Europe, the Middle East and Africa. More than just a company, Chedid Re is an ideal strategic partner offering comprehensive insurance solutions that cater to the most intricate and delicate of needs.

www.chedidre.com

A company of Chedid Capital Holding



شديد ري
CHEDID RE

الاتحاد الأردني لشركات التأمين و«أبكس» APEX نظما أعمال ندوة مخاطر القرصنة الإلكترونية والأخطار المالية زهير العطوط: تحولات كبيرة في مجال الأساليب والطرق المتبعة في معالجة الجرائم المالية والمصرفية



صورة تذكارية للمشاركين



زهير العطوط يرحب

نظم الاتحاد الأردني لشركات التأمين بالتعاون مع شركة أبكس APEX لوساطة واستشارات التأمين وإعادة التأمين ندوة بعنوان «مخاطر القرصنة الإلكترونية والأخطار المالية» على مدى يومين.

وغطى محاور الندوة نخبة من الخبراء من معظم الشركات المعروفة في الأسواق الدولية لإعادة التأمين من CFC LLOYDS، CYBERTEC، AIG، وAPEX، ALLIANZ وشركة ديار المتحدة الذين أثاروا مواضيع الندوة والمناقشات لخبراتهم في التأمين العالمي وسوق إعادة التأمين.

ماجد سميرات: للتأمين دور رئيسي في النمو الاقتصادي

واعتبر رئيس الاتحاد الأردني لشركات التأمين ماجد سميرات في كلمته «تأمين أخطار القرصنة الإلكترونية والأخطار المالية تحدياً فنياً جديداً وفرصة لشركات التأمين والإعادة في جميع أنحاء العالم»، وأكد «دور التأمين ومساهمة الرئيسية في النمو الاقتصادي والتنمية وحيث أصبحت من أكثر التغطيات التأمينية للعملاء الرئيسيين الذين تمثل بياناتهم ومعلوماتهم أهم الأصول».

بدوره قال الرئيس التنفيذي لشركة «أبكس» زهير العطوط: «يتميز القطاع المالي بالاتساع والشمولية، ويعود ذلك إلى تنوع الأنشطة والأعمال التي يمارسها، فهو بمثابة النافذة التي يطل منها على العالم من جهة والتي يطل منها العالم عليه من جهة أخرى، وأمام ذلك فإن سلامة ومتانة أوضاعه تعد مؤشراً للحكم السليم على سلامة الاقتصاد الوطني، وقابليته لجذب رؤوس الأموال والاستثمارات المحلية والخارجية، وهذا مرتبط بممارسة الأسس والمبادئ السليمة في مجال إدارة المخاطر المختلفة ومن بينها المخاطر التشغيلية المرتبطة بمخاطر القرصنة الإلكترونية».

ولاحظ العطوط «تحولات كبيرة في مجال الأساليب والطرق المتبعة في معالجة الجرائم المالية والمصرفية، وقد شهدت تلك التحولات منحى آخر وهو الابتعاد عن الأشكال التقليدية من العمليات القائمة على أساس التزوير في الوثائق والمستندات وعمليات الغش والاحتيال إلى الجرائم الإلكترونية والقرصنة في ظل التطورات المتسارعة الحاصلة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، ما استدعى ضرورة مواجهة أحد المخاطر التي تواجه مختلف الشركات في الوقت الحاضر، وهي مخاطر القرصنة الإلكترونية والتي لا يقتصر تأثيرها على الشركات المحلية وإنما أيضاً على الشركات العالمية».



فدوى سويدان وحسام أبوويدا



من اليسار: امجد مرار، فراس جاموس



زهير العطوط يكرم د. علي الوزني



من اليمين: رجائي نورسي، إيهاب شحاتيت ومن اليسار: PETER AJAYI ISUKU



هلا من ميدغلف الأردن



من اليسار: وسيم يغمور وفادي حجي



من اليسار: علاء عبد الجواد، د. علي الوزني ويعقوب صوالحة



من اليمين: باسم حدادين، عماد عبد الخالق، زهير العطوط، المهندس ماجد السميرات، فادي سعاده ورشيد الهباب



من اليمين: عمرو خيوا، احمد عوض الله، مي غريب والسيد حلمي



من اليسار: ماهر الحسين، باسم حدادين، زهير العطوط ونبيل قعوار

APEX
INSURANCE



Partner of Choice

www.apexib.com



حسين العتال
الأولى تكافل - الكويت



سامي الشخشير
الصقر للتأمين - الإمارات



محمد مظهر حماده
العين الأهلية للتأمين



محمد جوعان الظاهري
العين الأهلية للتأمين



ابراهيم الرئيس
البحرينية الكويتية للتأمين

عمومية «العين الأهلية للتأمين» أقرت توزيع ٣٠ في المئة نقداً محمد الظاهري يتوقع مزيداً من النمو في أرباحها وزيادة استثماراتها

كشف رئيس مجلس إدارة شركة العين الأهلية للتأمين محمد جوعان راشد البادي الظاهري عن تحقيقها نمواً في حجم الأقساط بلغت نسبته ٤٤ في المئة لتقفز إلى ٣,٣٨٨ مليار درهم، مقارنة مع ٢٠١٦، كما حققت أرباحاً صافية مقدارها ٥٠,١ مليون درهم عام ٢٠١٧، متوقعاً أن تحقق العام الجاري مزيداً من النمو وزيادة في الإستثمارات، خصوصاً بعد افتتاح مشروع فندق «البندر روتانا» فئة خمسة نجوم و«أرجان للشقق الفندقية» بإدارة روتانا في دبي مؤخراً والذي يعد إنجازاً كبيراً لمحافظة الإستثمار للشركة، والإقبال المتوقع على تحسن كبير في الأداء مع بدء فعاليات المعرض الدولي أكسبو ٢٠٢٠ في دبي، المرشح لأن يحقق قفزة نوعية في أداء القطاعين الفندقية والسياحية ويعزز من الإنفاق الاستثماري والاستهلاكي في الإقتصاد الوطني.

وكانت الجمعية العمومية للشركة برئاسة **الظاهري** أقرت توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٣٠ في المئة من رأس المال حوالي ٤٥ مليون درهم عن نتائج أعمالها لعام ٢٠١٧. يذكر أن مدير عام الشركة هو السيد محمد مظهر حماده.

مجلس إدارتها أوصى بتوزيع ٢٥ في المئة أرباحاً نقدية على المساهمين «البحرينية الكويتية» مستعدة للإندماج والاستحواذ لتقوية المركز المالي

كشف الرئيس التنفيذي للشركة البحرينية الكويتية للتأمين ابراهيم الرئيس على هامش اجتماع الجمعية العمومية، إن للشركة قابلية للاندماج والاستحواذ على شركات تأمين لتقوية مركزها المالي، مشيراً إلى أن السوق بحاجة لكيانات قوية مع المنافسة المحتملة وتزايد شركات التأمين.

وأوضح على هامش اجتماع الجمعية العمومية للشركة أن إدراج التكافل الدولية ما زال قائماً في بورصة البحرين وأن الشركة تملك ٦٧ في المئة منها، مبيناً أن التكافل تغير الذراع التكافلية للبحرينية الكويتية، إذ إن كل التأمينات التكافلية تتم عن طريقها.

وعن خطط الشركة للتوسع، أكد أنه خلال العام ٢٠١٨ سيتم التركيز أكثر على التكنولوجيا والتأمين عن طريق الإنترنت والهواتف النقالة في خطة لتقليل المصاريف وزيادة الإنتاجية حتى ينعكس على الأداء والأرباح، مشيراً إلى أن الفروع ومراكز الخدمة ستبقى موجودة في الوقت نفسه، حيث إن أغلب الشباب الآن ينهون معاملاتهم من المنزل أو المكتب.

واعتمدت الجمعية العمومية العادية للشركة، توصية مجلس الإدارة بتوزيع ٢٥ في المئة أرباحاً نقدية على المساهمين من رأس المال المدفوع بواقع ٢٥ فلساً للسهم الواحد، أي ما يعادل ١,٧ مليون دينار للسنة المالية المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١٧ (بعد خصم أسهم الخزينة) على المساهمين.

٢٠,٤ مليون درهم أرباح «الصقر للتأمين» الصافية

قفزت الأرباح الاكتتابية لشركة الصقر للتأمين الإماراتية إلى ٧٧,٤ مليون درهم عن العام ٢٠١٧ مقابل ٣٥,٣ مليون درهم عن الفترة المنتهية في ٣١/١٢/٢٠١٦ بزيادة ١١٩ في المئة. كما حققت الشركة أرباحاً صافية بقيمة ٢٠,٤ مليون درهم.

وارتفعت الأقساط إلى ٣٦٢,٤ مليون درهم لعام ٢٠١٧ مقابل ٣٣٧,٦ مليون درهم عن العام الفائت، وقد انعكست الأرباح الصافية ارتفاعاً في حقوق المساهمين، إذ بلغت ٤٥٥,١ مليون درهم في نهاية عام ٢٠١٧ مقابل ٤٤٧,٢ مليون درهم عن عام ٢٠١٦. وقد وصل إجمالي أصول الشركة إلى ١,٠٧٤ مليار درهم في نهاية عام ٢٠١٧، ويبلغ رأس مال الشركة ٢٣٠ مليون درهم.

يذكر أن الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد سامي الشخشير.

١,٢ مليون دينار أرباح «الأولى تكافل» في ٢٠١٧

عبدالله العصفور: تحسن في الأداء المالي خلال ٢٠١٨

توقع رئيس مجلس إدارة «الأولى تكافل» FIRST TAKAFUL - الكويت عبدالله العصفور أن تشهد الشركة خلال عام ٢٠١٨ تحسناً في أدائها المالي. ولفت إلى أن الإدارة التنفيذية استمرت خلال عام ٢٠١٧ بتنظيف محافظها من الاشتراكات ذات نسبة الخسارة المرتفعة بهدف التركيز على نوعية الأقساط وليس على حجمها حيث عملت على خفض حصة أقساطها في محافظ السيارات في ظل المنافسة السلبية وسياسة حرق الأسعار في السوق وخاصة في هذا القطاع وذلك بهدف تحقيق أداء مالي أفضل للشركة بما ينعكس إيجاباً على مساهميتها وحملة الوثائق.

وأظهرت بيانات الشركة تحقيق صافي ربح بقيمة ١,٢٠ مليون دينار لعام ٢٠١٧، وارتفع إجمالي موجوداتها بنسبة ٦,٩١ في المئة لتبلغ ١٥,٥٩ مليون دينار، أما حقوق الملكية فارتفعت بواقع ٤,٥٢ في المئة لتصل إلى ٩,٨٣ مليون دينار.

يذكر أن الرئيس التنفيذي للشركة هو حسين العتال.



A STRATEGIC SHIFT, A SOARING FUTURE.

As a key provider of professional reinsurance coverage, the new Oman Re brings a foundation of reliability along with tenacious vision for minimising risk. With wide coverage that spans across the region and internationally including Asia, Africa, Russia and CIS countries, Oman Re is at the forefront of providing you with trusted reinsurance solutions.

كارلوس ماليارودا كيس (مدير عام فندق إنتركونتيننتال - الأردن):



خطة تسويقية للفندق بعقدنا شركات مع طيران ووكالات سفر والمشاركة في المؤتمرات

يعتبر فندق إنتركونتيننتال - الأردن ذو الخمسة نجوم من معالم مدينة عمان البارزة ويتميز بمرفقه الفندقية العالمية التي تحمل طابع الشرق الأوسط وغرفه أنيقة جيدة الإضاءة وأثاثه فاخر وتصميمه المعماري فخم، الى مطاعمه العالمية ومنتجعه الصحي الرائع وإطلالاته المبهرة.

مدير عام الفندق كارلوس ماليارودا كيس ثمن خطوة وزارة السياحة العمل على تنشيط الحركة السياحية في العاصمة عمان، بعد توقيعها اتفاقية مع شركة «ريان إير» أكبر شركة للطيران الإقتصادي في أوروبا، وذكر بعراقة الفندق واستضافته للشخصيات العالمية البارزة، معرفاً إياه على انه مستقطب لسياحة الأعمال أكثر من سياحة الترفيه، كاشفاً عن السعي لإطلاق خطة تسويقية للفندق من خلال عقد شركات مع شركات طيران ووكالات سفر، والمشاركة في العديد من المؤتمرات، مشيراً الى اخضاعه لعملية إعادة تأهيل شاملة تشمل غالبية مرافقه، مؤكداً التعاون مع وزارة السياحة بهدف زيادة معدلات النمو في القطاع السياحي.

وستخضع الغرف أيضاً الى عملية إعادة تطوير، فضلاً عن بعض التغييرات في القاعات الى جانب إنشاء حديقة مغلقة (WINTER GARDEN) خاصة بموسم الشتاء وافتتاح مطعم مخصص للمأكولات الصينية وآخر تحت إسم (MYKONOS) يستقبل الزوار خلال موسم الصيف ويقدم جميع أنواع الأطباق اليونانية.

موقع خاص

■ كيف تقيمون نسب الإشغال في الفندق؟
- خلال فصل الشتاء تكون معدلات الإشغال محدودة نسبياً، في حين تقرب من ٥٥ في المئة على مستوى الفنادق في عمان وفي بعض الأحيان تصل النسب الى ٨٠ و ٩٠ في المئة.
■ هل تطلقون عروضاً معينة خلال موسم الصيف؟
- لدى علامة إنتركونتيننتال عدد من الفنادق في المملكة، منها ثلاثة في مدينة عمان وفندقان في البحر الميت وفندق في بترا وآخر في العقبة، ونعمل حالياً على إطلاق موقع خاص بهذه الفنادق للتسويق لعلامتها التجارية في العديد من الأسواق، منها دول أوروبا والخليج ومنطقة الشرق الأوسط.

■ ما الدور الذي تقوم به هيئة السياحة لتنشيط الحركة السياحية داخل المملكة؟

- تؤدي وزارة السياحة دوراً مهماً في دعم القطاع الفندقي وعلى رأسها الوزيرة لينا عناب التي تعمل وفق استراتيجية واضحة ورؤية مستقبلية، فضلاً عن أننا في تعاون دائم معها بهدف زيادة معدلات النمو في القطاع السياحي وهي بدورها توفر لنا الدعم الكامل للوصول الى أهدافنا. ■

وزير الخارجية الأميركي ريكس تليرسون. فضلاً عن ان للعائلات الأردنية زكريات جميلة في هذا الفندق، ولطالما كان مقصداً لقطاع الشركات كونه من أكبر الفنادق في عمان ولديه القدرة على استيعاب أكبر المؤتمرات والفعاليات.

خطة تسويقية للفندق

■ كم يبلغ عدد غرف الفندق؟

- يضم الفندق ٤٤٠ غرفة، وقاعات إجتماعات ضخمة تتسع الى حوالي ألف شخص، إضافة الى صالات تشكل الخيار الأمثل للحفلات والأعراس، والمعروف عن إدارة الفندق تعاونها مع القطاعات والجهات الحكومية. كما ويستقطب الفندق سياحة الأعمال أكثر من سياحة الترفيه، ويتيح في الوقت نفسه للنزلاء الاستفادة من موقع الفندق لزيارة الأماكن السياحية. والإدارة الحالية في صدد العمل على خطة تسويقية للفندق من خلال عقد شركات مع شركات طيران ووكالات سفر، الى جانب المشاركة في العديد من المؤتمرات بهدف زيادة أعداد النزلاء، فضلاً عن توجيهنا نحو الأسواق الخليجية لجذب المزيد من السياح في ظل مقومات عدة كالمناخ والاستقرار والأمن.

هذا وسيشهد الفندق خلال الشهر المقبل عملية إعادة تأهيل شاملة لجميع أقسامه ومرافقه ستبدأ بمنطقة حوض السباحة وفق هندسة جديدة كلياً، كما ستعاد هيكلة مطعم «برج الحمام» تبدأ بالمرحلة الأولى من المطبخ الى الصالة، مع الإشارة الى ان المطعم يحتل المرتبة الأولى بين أفضل المطاعم في مدينة عمان. كما

تنشيط الحركة السياحية

■ كيف تقيمون وضع قطاع السياحة في الأردن وما هي أبرز مقومات المملكة الأردنية لجذب السياح؟

- تتوزع السياحة في الأردن على مناطق مختلفة منها العاصمة عمان، البحر الميت ومدينة العقبة. والمعروف ان السياحة الترفيهية غير مزدهرة في عمان بخلاف المناطق الأخرى التي تستحوذ على الحصة الأكبر من السياح نظراً لمقوماتها الطبيعية مثل بترا، وادي رم والبحر الميت، غير ان وزارة السياحة بدأت مؤخراً العمل على تنشيط الحركة السياحية في عمان بعد توقيعها اتفاقية مع شركة «ريان إير» وهي أكبر شركة للطيران الإقتصادي في أوروبا إذ ستبدأ تسيير رحلات لها الى الأردن، وهذا سيزيد من أعداد الوافدين الى الدولة وسينعكس إيجاباً على القطاع الفندقي في عمان، في ظل وجود مواقع سياحية تحظى باهتمام الكثير من السياح، على أمل ان ننجح في الوصول الى معدلات جيدة مقارنة بالمناطق الأخرى.

تمايز وعراقة

■ تسلمتم مؤخراً إدارة الفندق، ما هي استراتيجيات العمل التي ستعتمدها؟

- يعد فندق إنتركونتيننتال من الفنادق المميزة ومؤخراً احتفلنا بمرور ٥٥ عاماً على انطلاقته في السوق الأردنية. وللفندق تاريخ عريق حيث استضاف على مدار الأعوام كبار الشخصيات والملوك والرؤساء ولا نزال حتى الآن نستضيف شخصيات مرموقة كان آخرها



A WORRY-FREE BUSINESS STAY

Introducing a new level of service which redefines luxury. From being chauffeur-driven from the airport to a private check-in and check-out area, and a private meeting room in our exclusive Club InterContinental Lounge. We aim beyond the obvious, turning our attention to thoughtful touches and pleasant surprises.

For exceptional experiences and details that truly delight, there is only Club InterContinental.

*Book your business stay by calling us on +962 6 464 1361,
ammha@ihg.com www.ihg.com*

Live the InterContinental® life.

AMMAN

CAIRO

MUSCAT

JEDDAH

DUBAI

TOKYO

OSAKA

BANGKOK

HANOI

SINGAPORE

SYDNEY

MELBOURNE

BALI

TAHITI



INTERCONTINENTAL®
JORDAN

فندق النيل ريتز-كارلتون القاهرة يعيد إحياء الخدمة الشخصية المميزة

معه تكتشف كنز العاصمة الدفين في الفن والثقافة والتسوق تنعم بالسكن الفاخر في أجنحته وتدلّ حواسك في منتجه الصحي

ومزينة بمزيج فخم من التصاميم الكلاسيكية والمعاصرة.

* غرف فخمة مع شرفة مطلة على المدينة: غرف فسيحة بمساحة ٤٥ م^٢ مع شرفة خاصة تطلّ على المتحف المصري الذي يعرض مجموعة الملك توت عنخ امون.

الأجنحة

تتميز الأجنحة الجميلة والواسعة في الريتز-كارلتون النيل، القاهرة بفخامتها ومناظر النيل الساحرة. تشمل الأجنحة غرفة نوم، وغرفة جلوس، وغرفة طعام وتشكل واحة هدوء في قلب المدينة التي تنبض بالحياة.

* جناح جونبور: أجنحة مختارة بفخامة بمساحة ٧٥ م^٢ تشمل غرفة نوم رئيسية فاخرة وغرفة جلوس وحمامين.

* الجناح التنفيذي: ٩٥ م^٢ من الجمال والفخامة، ويطلّ على مناظر النيل الساحرة.

* الجناح الرئاسي: يمتدّ على مساحة ١٤٤ م^٢ من الجمال والفخامة، ويضمّ غرفة نوم رئيسية، وغرفة جلوس، وغرفة طعام ويطلّ على مناظر النيل الخلّابة.

* الجناح الملكي: مساحته ٣٣٠ م^٢ ويشمل غرفة نوم رئيسية، وغرفة جلوس وغرفة طعام واسعتين، ومطبخاً صغيراً.

تجربة طعام استثنائية وفاخرة

تكثر في القاهرة المأكولات المستوحاة من جميع أنحاء العالم، فتستقطب العديد من الدوّاقين. من الطعام الصيني والهندي إلى المطبخ الإيطالي، واللبناني، تجتمع في المدينة نكهات كثيرة تفوح منها رائحة ذكية تتميز بها الأطباق التقليدية الشهية. تقدّم مطاعم النيل ريتز-كارلتون، القاهرة مختلف المطابخ الراقية والمتميزة.

● **يطلّ ذي باتيو:** عنوان الاسترخاء وعدم التكلّف، على حمام السباحة للفندق. حيث ترتقي قائمة الطعام، من الأطباق الشرقية إلى الوجبات التقليدية، بالمأكولات المقدّمة لتصبح بمثابة تحفة فنيّة.

● **بار اورو:** ربط المصريون القدامى الذهب بالنصر والإنجازات، ويحمل فندق النيل ريتز-كارلتون، القاهرة التعلّق بالمعدن الثمين إلى مستوى آخر مع بار اورو - إنه بار عصري يحفل بذكرىات الزمن القديم ويعزف فيه موسيقي على البيانو الخلّابة.

● **تطلّ قاعة نوكس من**

سطح الفندق على مناظر خلّابة للقاهرة، فتظهر المدينة التي لا تنام في كامل مجدها. يوفّر نوكس ليلاً نقطة مميزة لمشاهدة الأضواء عند احتساء مشروبك المفضل والمأكولات الخفيفة.

● **آوت أوف ذا نوكس:**

تشكّل الشرفة على سطح الفندق المكان المثالي للاستمتاع بمجموعة منتقاة في الهواء الطلق والتمتع بمناظر المدينة التي تضجّ بالحياة.

أعاد فندق النيل ريتز-كارلتون، إحياء الخدمة الشخصية المميزة التي الغوص في جو مدينة القاهرة الفريد وعدم الاكتفاء بالاستمتاع بالمناظر فقط.

بغض النظر عن سبب تواجد الزائر في المدينة، صمّم النيل ريتز-كارلتون، طرقاً مختلفة لعرض جمال القاهرة بأسلوب لافت كتجربة تناول الطعام على فلوكة، وهي عبارة عن مركب شراعي مصري تقليدي يشعر العائلات بالألفة، إذ سيجد الأطفال والمراهقون أنشطة كثيرة تناسبهم في الفندق، كبرنامج ريتز كيدز، كما وتتوّج التجارب خارج نطاق الفندق من مركز كيدزينا إلى ركوب الجمال والرحلات الطويلة لخيارات المرح والاستكشاف.

وتوفّر إدارة فندق النيل ريتز-كارلتون، القاهرة الوقت لاكتشاف القاهرة الكثر الدفين من الفن والثقافة والتسوق، بحيث يستطيع الزوّار العودة بالتاريخ وزيارة ميدان التحرير، فضلاً عن المتحف المصري الذي تُعرض فيه مجموعة الملك توت، أو متحف الفن الإسلامي الذي يحتوي على مقتنيات تعود إلى القرن السابع.

ولا تكتمل الرحلة إلى المدينة من دون زيارة خان الخليلي، سوق القاهرة النموذجي، الذي لا يزال يضجّ بالحياة مثل العصور الوسطى. فيجد المتسوّقون وخبراء الآثار، تحفاً فاخرة إلى جانب التذكارات النموذجية وتشمل ورق البردي والعطور والأثاث المصنوع من الصدف.

وسيقع محبّو الفنون في سحر المدينة الغنية وتنوّعها اللذين يظهران بوضوح في تصميمها، من عظمة مساجد القاهرة الإسلامية إلى مقاطعات القاهرة العصور الوسطى الغنية بالتراث، والتحف الهندسية المخبّأة في القاهرة القبطية مثل الكنيسة المعلقة، يعزّز تصميم المدينة وفتها المعماري مكانتها الدائمة كمركز عالمي للفنون والتجارة، حيث يكشف كل عنصر عن وجه مختلف من أوجه المدينة، سواء أكان روحياً تقنياً أم فنياً جامعاً.

غرف وأجنحة ملكية

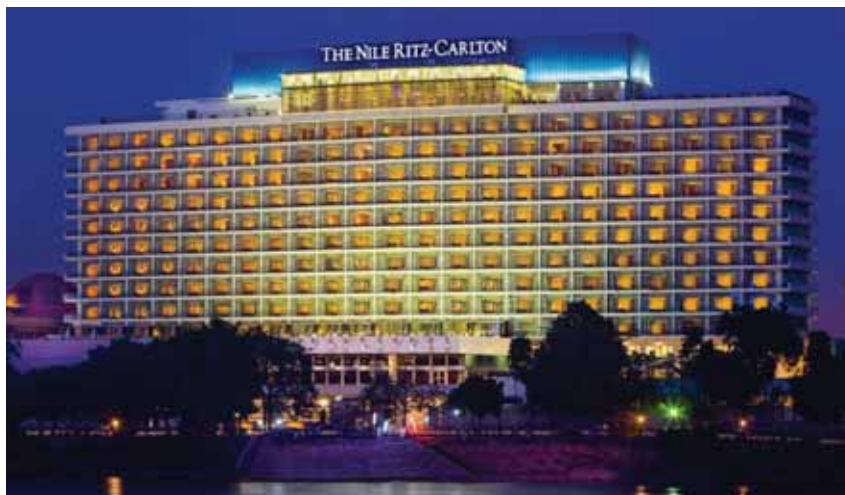
يمتزج سحر العالم القديم والفخامة المعاصرة في غرف فندق النيل ريتز-كارلتون القاهرة وأجنحته التي توفّر ملاذاً للسكن الفاخر في قلب القاهرة.

تعكس غرف الفندق حيوية المدينة وسحرها، وتُدخل طابع المدينة الكلاسيكي وتقليديها في تجربة الضيوف. ومع دخول الفندق الأسطوري حقبة جديدة، تبرز الغرف التي يبلغ عددها ٣٣١ غرفة وتشمل ٥٠ جناحاً من تصميم فرانك نيكولسون كمقياس للمعايير العالمية والضيافة المصرية في المدينة.

الغرف

تقدّم الغرف الراحبة والعصرية للضيوف ملاذاً مبهراً تجهيزاً كاملاً للاسترخاء والراحة. تشرف الغرف على قلب المدينة أو نهر النيل الساحر وتعطي الضيوف لمحة عن طاقة المدينة وتسمح لهم بالانغماس فيها.

* غرف فخمة: غرف نوم رئيسية فسيحة بمساحة ٤٥ م^٢ تطلّ على المدينة أو النيل



● يقدم مطعم **كَلِينَا** مفهوماً مميزاً من نوعه حيث يعدُّ العديد من الأصناف العالمية بالمكونات الطازجة. ويعتبر المطعم تجربة فريدة لا تضاهي نابضة بالحياة حيث يمكنك مشاهدة المأكولات أثناء إعدادها.

● **سويت بوتيك**: إنه كنز فدين لمحبي الحلوى، ويقدم صانع الشوكولا أشهى الأطايب بأسلوب خاص وشهي.

● **باب الشرق**: يقدم هذا المطعم العربي النموذجي أطباقاً عربية تقليدية تشمل مشاوي يتخصَّص بها وأطباقاً شهية. يستخدم المطعم فرناً على الحطب ويقع في حديقة داخلية وخارجية تكسوها النباتات وتساعد الضيوف على الاستمتاع بنسيم النيل العليل والنكهات العربية التقليدية في الوقت نفسه.

● **تعد اللوبي لاونج** نقطة الإلتقاء في فندق النيل ريتز-كارلتون، القاهرة والمكان المثالي الذي تلتقي فيه النكهات المميزة مع الرُّقي. حيث يقدم مجموعة مختلفة من المشروبات الطازجة وهذا بالإضافة إلى جلسات الشاي الرائعة.

● **فيفو**: يقدم هذا المطعم الإيطالي نكهات أصيلة في جو رومانسي وحيوي. يطل المطعم على برج القاهرة الشهير ويشكّل مكاناً حيوياً في قلب العاصمة.

دَلُّ حواسك في النيل ريتز-كارلتون، القاهرة

تنعم السلطنة في القرن الثاني عشر، بخصائص الطين الطَّبي الشافية، والمطهرة، والمزيلة للسموم. واليوم، يستطيع ضيوفنا في منتجنا الصحي الفخم عيش هذه التجربة في غرفة العلاج بالطين. يمكن الوصول إلى المنتج الصحي مباشرة عبر مصعد من الطبقات المخصصة للضيوف في الفندق، ويقدم خدمات التدليك، وعلاجات الوجه والجسد.

دَلِّي نفسك بالعناية بأظافر اليدين والرجلين للتمتع ببعض الهدوء.

منشآت المنتج الصحي والعلاجات التي يقدمها

يقدم منتج الريتز-كارلتون، القاهرة مهرباً من ضغوطات الحياة في المدينة وملاً تستمتع فيه الحواس كافة مع تسع غرف للعلاجات تشمل غرفة للأزواج، وحمّاماً بخارياً، وغرفة بخار، وتشكيلة متنوّعة من العلاجات الشمولية...

● **علاجاتنا الخاصة** - من أجل لحظة سعادة لا تُنتسى مع أحد الخيارين:

● **The Peloid Treatment Chamber** يبدأ بقشر كامل للجسم، يليه علاج بمختلف أنواع الطين المعدني. استرخ وانغمس في فوائدها في غرفة البخار قبل غسل الطين عنك. واختتم هذه التجربة السحرية بتدليك كامل للجسم.

● **Sea Holistic Experience** يساعد هذا التدليك الفريد الوجه والجسم على الاسترخاء ويستخدم دماء زهر الخزامى ورائحته الفوّاحة، وتتداخل في خلاله الضربات الخفيفة والضغط والتمديد. تزيل أكياس البحر المستوحاة من تقنيات التدليك التايلاندي تشجّ العضلات الناجم عن التوتر ويعيد التوازن إلى الجسم من خلال عملية قشر باستخدام الملح البحري والمحار وعلاج للوجه يزيد الإشراق.

● **العناية بالوجه**: اختر من بين خمسة علاجات للوجه تساعد على الاسترخاء وتخصّص لكل نوع من أنواع بشرات الضيوف الفريدة:

● **Seawater Pearls** يرتكز هذا العلاج المكثف والمرطب على استخدام ماسكات متخصصة تحتوي على مكونات شديدة النشاط لإضفاء الإشراق وزيادة ترطيب أهم محاسنك - بشرتك.

● **Youth Revealing Pioneer** يشمل هذا العلاج قمة أداء التقنية الحيوية ويعيد الشباب، والنعومة، والإشراق إلى البشرة. إنه العلاج المثالي لمن يبحث عن مزيج بين الأداء العالي والصحة للحصول على نتائج ملموسة بعد جلسة العلاج الأولى.

● **Marine Breeze** نفحة أوكسجين في علاج ينقل كافة فوائد النزهة على شاطئ البحر إلى غرفة العلاج. إنه مثالي لأنواع البشرة المختلطة و/ أو الزيتية وصمّم لإشباع البشرة بالأوكسجين وتطهيرها. تحتوي تركيباته على مستخلصات بحرية ويحمي البشرة من التلوّث البيئي.

● **Hydra Express** علاج سريع وإنما فعال يمنحك بشرة مشرقة ونضرة حتى إن كنت لا تملك الوقت لذلك.

● **Skin Escape for Men** منتجات خاصة تستخدمها المحترفون لمعالجة بشرة الرجل بطريقة ملائمة أكثر. يُعدّل العلاج بحسب النتيجة المرجوة؛ بشرة مرطبة، أو شابة، أو ناعمة، أو مشبعة بالأوكسجين.

● **علاجات الجسم**: تمدّد واسترخ ودع فريق المحترفين البارعين يقدمون لك أحدث ما في مجال علاجات الجسم:

● **Coconut Scrub** قشر الجسم كاملاً ويختلف المزيج وفق حاجة الجسم.

● **Marine Body Wrap** إن ماسك الطحالب البحرية هذا غني باليود وهو عنصر طبيعي ضروري للحفاظ على حسن سير الأيض وفعاليتيه. وعندما يمتص الجسم هذه العناصر، يتحسن عمل الغدة الدرقية ويساهم ذلك عند اتباع أي برنامج تنحيف. يساعد تعدّد جلسات العلاج على تحسين النتائج على المدى الطويل.

● **Detox Body Massage** تدليك للظهر، وفروة الرأس، والقدمين يساعد على الاسترخاء، ويتخلّله استخدام الطين البحري للتخلّص من السموم.

● **أنواع التدليك**: اختر من بين تشكيلة متنوّعة من أنواع التدليك التي تمنحك شعوراً بالصحة، والحيوية، والانتعاش:

● **Swedish Massage** تدليك تقليدي للجسم كاملاً يستخدم الضغط المتوسط القوة والحارم للمساعدة على الاسترخاء وإزالة الإجهاد.

● **Balinese Massage** يجمع سلسلة من التقنيات المستوحاة من العلاج بالإبر وعلم المنعكسات، ويتخلّله طبّ الروائح لتعزيز استرخاء العقل والجسد.

● **Aromatherapy Massage** تدليك للجسم كاملاً يتغيّر وفق الاحتياجات ويجمع بين التقنيات التقليدية ومزيج الزيوت العطرية الفاخرة المحددة لكل شخص.

● **Volcanic Stone Massage** تُستخدم حجارة بركانية حامية لتدليك الجسم كاملاً فتزيل التعب. إنه مثالي لمن يعاني ألاماً في العضل.

● **Therapeutic Deep Tissue Massage** صمّم للتخفيف من إجهاد العضلات ويستخدم تقنيات متخصصة تركز على أجزاء معيّنة من الجسم.

● **Foot Massage** يستخدم هذا العلاج المتخصص تقنيات علم المنعكسات التي تركز على مناطق محدّدة من التعب في القدمين. يمنح شعوراً قوياً بالاسترخاء ويزيل توتر العضلات والتصلّب.

● **Back, Neck & Shoulder Massage** يخفّف هذا العلاج الآلام والأوجاع ويزيل التعب.

النادي الرياضي

تخلّص من الإجهاد وفجر طاقتك في النادي الرياضي المفتوح على مدار الساعة والمزوّد بأحدث التجهيزات وخدمات المدربين الشخصيين.

● إن آلات التمارين القلبية الوعائية كافة مجهزة بسلسلة من محطات التلفزيون والراديو، وبتعليمات بالصوت والصورة، وبقاعدة لتثبيت الأيود، وبمجنّس لمعدّل دقات القلب، وبرامج تمارين مختلفة تتناسب مع احتياجات الراكض المبتدئ والمتقدّم.

● أو جرّب المسبح الخارجي

● يزيد طول المسبح عن الحجم الأولمبي

● مسبح مدقاً مخصّص لمحبي المياه الدافئة

● منطقة مخصّصة لألعاب الأطفال المائية مع رشاشات الماء لتسليّة ضيوفنا الصغار

● ١٧ شاليه خاص يمكن الاستمتاع بها على مدى يوم

عضوية منتج سيتي ريزورت

يقدم النيل ريتز-كارلتون، القاهرة عضوية حصرية للاستفادة من منشآت المصنّفة ٥ نجوم وتشمل النادي الرياضي المجهّز بأحدث الآلات، والحمام البخاري، وغرفة البخار في المنتجع الصحي ومسبحه الشهير. بالإضافة إلى ذلك، سيحصل الأعضاء على مجموعة من خدمات القيمة المضافة مثل تخصيص عضو مدرب من الفريق ليساعد كل شخص وفق احتياجاته في النادي الرياضي ويقيم لياقته البدنية، ما يسمح لك بالاستفادة من وقتك كاملاً في منتج سيتي ريزورت الرائع. ■

Sheraton Grand Doha

Debuts Bespoke Luxury Wedding Cakes

Sheraton Grand Doha Resort & Convention Hotel unveiled a one-off patisserie masterpiece that history has never seen before. The cake, which is in the form of peacock, was designed and created by the hotel's guest chef – Hong Kong-based chocolate and pastry artisan Chef Thomas Lui – to introduce bespoke luxury wedding cakes at Sheraton Grand Doha Resort & Convention Hotel.



The concept behind the culinary wonder is a peacock emerging from the egg, as the egg symbolizes life. "The whole showpiece came from chocolate eggshells of three sizes," explains Chef Lui. "The lower half of the body is an open egg shell covered in gold; depicting the peacock emerging from it. Peacock represents royalty, nobility, luxury and prosperity. The use of rich colors like red and gold is in parallel to the regal weddings happening at the Sheraton Grand Doha," he added. Chef Lui took ten days to create the cake and one month to build the concept around it.

The peacock wedding cake that was revealed is made of 25 kilos of premium chocolate from France and is embellished with 86 Swarovski crystals, 60 locally-sourced pearls, and 620 edible gold and silver feathers precisely cut into thin slices. "Qatar has a history with pearls and the use of pearls on the cake make the representation of this bond," says Saeid Heidari, General Manager of Sheraton Grand Doha. "Weddings at Sheraton Grand Doha has been connecting many generations in Qatar and are known for their exclusivity. This is an attempt to make it even grander," he added. "Brides getting married at the Sheraton can tell their story through their cake for a more personalized experience."

The cake is open for sale at \$10,000 at the Sheraton Grand Doha.

مجموعة روتانا تفتتح فندقى البندر والبندر أرجان فى دوى

ناصر النوىس: الإستثمار فى القطاع الفندقى لا يزال يحقق

عوائد جيدة



افتتحت مجموعة روتانا فندقى البندر وروتانا والبندر أرجان من روتانا بـ ٢٨٠ غرفة.

وقال رئيس مجلس إدارة المجموعة ناصر النوىس على هامش حفل الافتتاح «بالرغم من دخول العديد من المشاريع الفندقية الى الخدمة وزيادة الطاقة

الاستيعابية لفنادق دوى، إلا ان الإستثمار فى القطاع الفندقى لا يزال يحقق عوائد جيدة مقارنة بقطاعات أخرى.

وأضاف النوىس «ان المجموعة تسعى لتعزيز محفظتها فى السوقين المحلية والعالمية، حيث تدير المجموعة حالياً فى دوى ٣١ ٤٢ غرفة فى ١١ فندقاً وهناك ما يقارب من ٣٠٠٠ غرفة فندقية قيد التطوير حالياً، والتي سوف تنضم الى محفظة المجموعة بحلول ٢٠٢١ وهو ما يرفع محفظة المجموعة فى دوى الى ٦١ ٤٢ غرفة». وأوضح «أن المجموعة تستهدف السوق الأفريقية خلال السنوات المقبلة لما تحمله من فرص واعدة».



كمنسكى سمرلاند يستضيف الشيف شايبير الحائز على نجوم ميشلان

استضاف فندق ومنتجع كمنسكى سمرلاند، تماشياً مع التزام المجموعة بتقديم تجارب استثنائية من جميع أنحاء العالم لضيوفها، الشيف الفرنسى فريدريك شايبير فى مطعم كانديلابرا لمدة أربعة أيام.

وحضر شايبير الحائز على نجوم ميشلان وهو صاحب مطعم دوم فى بلجيكا وأحد الطهاة الثوريين فى هونغ كونغ، الى لبنان لتقديم خبرته الإستثنائية وأخذ جميع محبي الطعام فى رحلة فريدة من نوعها، وبالتالى نقل مطعم دوم الى مطعم كانديلابرا.



KARAMNA
Lebanese Restaurant

1st Branch: Maarad St., Downtown, Beirut
2nd Branch: Choucri Ghanem St., Ain Mreissa, Beirut District

Tel.: +961 1 999 499
Mob.: +961 3 008 877
Tel.: +961 1 374 750
Mob.: +961 3 260 042

Owner: Mr. Orsoo AL Shamman

[f](#) [i](#) [t](#) KaramnaBeirut

rabih@karamnaresaurant.com

شركة تأمين تعتمد عليها أساس لحياة أكثر من سعيدة



ADNIC

شركة أبوظبي الوطنية للتأمين
ABU DHABI NATIONAL INSURANCE COMPANY

تأمينٌ نَعْتَمِدُ عليه

جائزة لايف واير للأعمال 2017 | جائزة أفضل شركة تأمين مقدّمة للمستهلك من بانكر ميدل إيست لعام 2017
جائزة الشرق الأوسط للتأمين والمخاطر - جائزة التميّز لعام 2016 | جائزة أفضل منتج تأمين مقدّم للمستهلك من بانكر ميدل إيست لعام 2015 و2016
جائزة أفضل تجربة تطبيق على الهاتف المحمول من مهرجان الجوائز الخاص بالإهتمام بخدمة العملاء لعام 2015 | جائزة الابتكار والتميّز لعام 2015
معتمدة من قبل آيزو 9001 لعام 2015 | تصنيف بدرجة (A-) من قبل ستاندرز آند بورز

أسرع وأفضل سيارات الدفع الرباعي الفاخرة

«مازيراتي» تتحضر للكشف عن ليفانتي في معرض نيويورك الدولي

تتحضر مازيراتي MASERATI للكشف عن أول نسخة من طراز ليفانتي بمحرك V8 في معرض نيويورك الدولي للسيارات، تحت مسمى ليفانتي تروفيو، والتي ستشكل قمة السيارات متعددة الاستخدام.

وظهرت ليفانتي بأحد أقوى المحركات على الإطلاق في تاريخ سيارات مازيراتي، وهو محرك V8 سعة ٢,٨ لتر بتوربو مزدوج، تم تصميمه ليتوافق بشكل مثالي مع نظام الدفع الرباعي الذكي Q4، ويوفر قوة مذهلة تبلغ ٥٩٠ حصاناً عند ٦,٢٥٠ دورة في الدقيقة وأقصى عزم دوران يبلغ ٥٢٨ رطلاً - قدماً (٧٣٠ نيوتن متر) عند ٢,٢٥٠ دورة في الدقيقة.

وتم تعديل هيكل أسرع سيارة ليفانتي على الإطلاق للتعامل مع القوة الإضافية ولتوفير تجربة قيادة مشوقة دون أي مساومات على راحة السائق والركاب. ويضمن هذا التعديل التزام سيارة ليفانتي تروفيو بتجسيد جوهر فلسفة مازيراتي غران توريزمو المتعلقة بأداء السيارات الخارقة.

وقال الرئيس التنفيذي لشركة مازيراتي تيم كونيسكيس: «تبرهن هذه النسخة من طراز ليفانتي أن تعديل العناصر بالشكل الصحيح يمكن أن يولد منتجاً خارقاً. ففي حالة ليفانتي تروفيو، أيقن المهندسون والمصممون في مودينا أن عناصر مجموعة القيادة قادرة على التعامل مع قوة إضافية وكانوا يعرفون أيضاً أن مازيراتي قادرة على الوصول إلى أفضل المحركات على وجه الأرض. لذا، استطاعوا أن يكونوا على مستوى التحدي المتمثل في جعل أفضل سيارات الدفع الرباعي الفاخرة الأسرع أيضاً».



التجمع السنوي لرابطة العلامات التجارية المعشوقة تكرم «جيب»

كرّمت علامة «جيب» JEEP التجارية ذات القاعدة العريضة من العملاء المخلصين خلال التجمع السنوي لرابطة العلامات التجارية المعشوقة. و«جيب» هي علامة السيارات الأولى والوحيدة التي حظيت بهذا التقدير من قبل الرابطة.

وقال رئيس علامة جيب التجارية في شركة فيات كرايسلر أوتوموبيلز FCA مايك مانلي: «إن حصول علامة جيب التجارية على مثل هذا التكريم كعلامة ذات قاعدة عريضة من العملاء المخلصين هو دليل على إخلاص الناس، الذين كرسوا أنفسهم منذ عام ١٩٤١ لابتكار سيارات رياضية متعددة الاستخدامات SUV تكون الأكثر قدرة في العالم، والتي تعد قدراتها على الطرق الوعرة لا مثيل لها».

وأضاف «إن مجتمع جيب العالمي مجتمع لا مثيل له. لا توجد علامة تجارية أخرى للسيارات يتم الاعتراف بها على الفور وتكون في نسيج تاريخ وطنها الأم ومعترف بها في جميع أنحاء العالم، وعلامة تحظى بحماية مثل هذا العشق الذي يكتفه لها مالكوها ومعجبوها».



كارستن جانكوسكي مديراً عاماً للتسويق والعلاقات العامة

في انفينيتي الشرق الأوسط



عيّنت شركة انفينيتي INFINITI الشرق الأوسط كارستن جانكوسكي مديراً عاماً للتسويق والعلاقات العامة لتستفيد من خبراته الواسعة في مجال الإتصالات وصناعة السيارات.

وسيقود جانكوسكي في منصبه الجديد عمليات التسويق والعلاقات العامة لعلامة «انفينيتي» التجارية في المنطقة وسيركز على رقمنة الأعمال التسويقية وتعزيز تجربة العملاء، وسيعمل تحت الإدارة المباشرة لماركوس ليث المدير التنفيذي للشركة وسيدير مشاريعه المهمة التي تشمل التخطيط للأعمال التسويقية والإعلامية وتدشين المنتجات وتقديم استراتيجية العلامة التجارية.

ت. غرغور وأولاده تفوز بجائزة «أفضل مستوى لرضى الزبائن»



احتفلت شركة ت. غرغور وأولاده لدى استضافتها المؤتمر الإقليمي الخاص بخدمات ما بعد البيع، بنجاح مرسيديس-بنز لخدمة ما بعد البيع تحت شعار: رؤية واحدة، مهمة واحدة، فريق واحد.

واستعرض المؤتمر أحدث التطورات في عالم الأعمال، وتبادل أفضل الممارسات والتركيز على استراتيجيات ٢٠١٨، بالإضافة إلى تنظيم ورش عمل مختلفة مرتبطة بأعمال خدمة ما بعد البيع. وحضره المدير والرئيس التنفيذي لسيارات مرسيديس-بنز الشرق الأوسط، مارك دي هيس بالإضافة إلى فرق ديمبلر ومرسيديس-بنز الشرق الأوسط ومدراء تابعين لوكلاء مرسيديس-بنز في المنطقة.

وفي هذه المناسبة، فازت شركة ت. غرغور وأولاده بجائزتين استحققتهما عن جدارة «أفضل مستوى لرضا الزبائن عن خدمات ما بعد البيع» و«أفضل معدّل قبول لمعاينة قطع التبدّل» في المنطقة.

وفي هذا الإطار، قال المدير العام لمرسيديس-بنز وسمارت في شركة ت. غرغور وأولاده سيزار عون: «إن الحصول على جائزتين في المؤتمر الإقليمي لخدمات ما بعد البيع يشكّل خير دليل على المثابرة التي تلتزم بها ت. غرغور وأولاده. إن القدرة على الاحتفال بإنجازاتنا مع الفريق الإقليمي في لبنان منحتنا الفرصة لنعرّف الضيوف على بلدنا مع إعادة التأكيد على إمكانات لبنان ليكون أيضاً وجهة تجارية ومركزاً إقليمياً للتواصل. وفي هذا الإطار، نود أن نشكر زبائننا الأوفياء، وسيارات مرسيديس-بنز الشرق الأوسط، وكلّ فريق ت. غرغور وأولاده على دعمهم القيم لنا لتحقيق هذه النتائج المذهلة».



FENCHURCH
FARIS

TRUST
FENFAR

Our success is a reflection of our clients' trust.

We thrive on the power of our relationships,
fostered over a 33 year history with partners
& clients alike.

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.gr

شركات التحالف البحري ONE تضخ ٣ مليارات دولار لتفعيل

دوره وخدماته



EIZO MURAKAMI

الرئيس التنفيذي لشركة K LINES اليابانية

أعلنت شركات الملاحة اليابانية الثلاث: NYK، MOL، K LINE المؤسسة للتحالف البحري الجديد OCEAN NETWORK EXPRESS المعروف بـ ONE، انها أكملت ضخ الـ ٣ مليارات دولار لتعزيز وجوده وتفعيل خدماته في قطاع النقل البحري العالمي. وكانت تلك الشركات قد أنشأت هذا التحالف في الربع الأول من العام الماضي والذي بدأ نشاطه في الأول من شهر نيسان (ابريل) الجاري.

ويقوم هذا التحالف المعروف بـ ONE بتأمين الخدمات المشتركة بواسطة بواخر الحاويات ومحطات الحاويات التابعة للشركات الثلاث في العالم باستثناء المحطات العاملة في اليابان.

وقد ساهمت الشركات الثلاث في تأمين المليارات الثلاثة كل حسب الحصة التي تملكها في ONE: K LINE وMOL تملك كل واحدة منهما ٣١٪ بينما تملك NYK الـ ٣٨٪ الباقية.

ويستخدم هذا التحالف البحري ONE ٢٣٤ باخرة تبلغ سعتها الإجمالية ١,٥٠٢ مليون حاوية نمطية ويؤمن الخدمات البحرية عبر ٨٥ خطاً بحرياً منتظماً إلى أكثر من ٢٠٠ مرفأ في ١٠٠ بلد في العالم.

CMACGM تبني محطة حاويات في مرفأ جيبوتي

بتكلفة ٦٦٠ مليون دولار

قال أبو بكر عمر هادي رئيس هيئة الموانئ في جيبوتي ان الهيئة تجري مباحثات مع مجموعة الملاحة الفرنسية CMACGM لبناء محطة حاويات جديدة في مرفأ جيبوتي تبلغ سعتها الاستيعابية ٢,٤ مليون حاوية نمطية وبتكلفة إجمالية قدرها ٦٦٠ مليون دولار، ولترتفع بالتالي القدرة الاستيعابية للمرفأ إلى ٤ ملايين حاوية نمطية سنوياً. وتوقع هادي إرساء الامتياز على CMACGM خلال شهر تموز (يوليو) القادم في إطار السعي لأن تصبح جيبوتي مركزاً للنقل البحري والجوي في افريقيا.

من جهة ثانية، قال هادي ان هيئة الموانئ في جيبوتي عرضت شراء حصة موانئ دبي العالمية البالغة ٣٣٪ من مشروع محطة «دوراليه» للحاويات وذلك لإنهاء النزاع مع الشركة المملوكة لحكومة دبي وتفاذي التحكيم. وأضاف: «نحن مستعدون لأن ندفع لهم ثمن ٣٣٪ من الأسهم، وبالتالي لا توجد حاجة للتحكيم الدولي».

COSCO: إجراءات الاستحواذ على OOCL تنتهي في حزيران



HUANG XIAOWEN

الرئيس التنفيذي لشركة الملاحة الصينية CHINA COSCO SHIPPING

أعلنت المجموعة الملاحية CHINA COSCO SHIPPING انها تتوقع ان تنهي الإجراءات المتعلقة باستحواذها على شركة الملاحة OOCL هونغ كونغ، في شهر حزيران (يونيو) من العام الحالي، وقال HUANG XIAOWEN الرئيس التنفيذي لـ COSCO ان المجموعة ما تزال تنتظر الحصول على موافقة بعض المنظمات والهيئات المعنية في الصين والخارج والتي من المتوقع ان تتسلمها قبل نهاية النصف الأول من العام ٢٠١٨.

وتجدر الإشارة الى ان استحواذ COSCO على OOCL سيؤدي الى ارتفاع عدد البواخر في أسطولها التجاري الى ٤٥٢ باخرة لتبلغ سعتها الإجمالية أكثر من ٢,٥٩١ مليون حاوية نمطية ويجعلها تتقدم لتحتمل المرتبة الثالثة في العالم. يذكر ان قيمة صفقة استحواذ COSCO على OOCL بلغت ٦,٣ مليارات دولار.

١,٢ مليار دولار أرباح الخطوط الجوية الصينية في العام ٢٠١٧

بلغت أرباح الخطوط الجوية الصينية AIR CHINA LTD ١,٢ مليار دولار في العام ٢٠١٧ بارتفاع ٦,٣٩ في المئة عن تلك المسجلة في العام ٢٠١٦. كما نمت إيراداتها الإجمالية الى أكثر من ٢٠ مليار دولار ونسبة ٧,٧١٪.



ZHIYOUNG SONG

وذكر بيان بإسم الشركة ان إجراءات وتدابير استثنائية كانت اتخذتها في العام الماضي ساهمت في تحقيق هذه النتائج. فقد اعتمدت سياسة تقشفية دقيقة وقامت بتوسيع شبكة خطوطها بطريقة مدروسة، وأمنت استقراراً مالياً متواصلًا، ما أدى الى تعزيز ميزتها التنافسية بين الخطوط الجوية العالمية. وكانت AIR CHINA قد ضمت ٥٦ طائرة جديدة الى خدماتها وتخلصت من ١١ طائرة قديمة فارتفع عدد الطائرات في أسطولها الجوي الى ٦٥٥ طائرة بمتوسط عمر لا يتجاوز الـ ٦,٥٣ سنوات.

ارتفاع عدد الحاويات والسيارات وتراجع كميات البضائع في مرفأ العقبة في الشهرين الأولين من ٢٠١٨

أفادت إحصاءات مرفأ العقبة الأردني ان حركة السيارات والحوايات التي تعامل معها في الشهرين الأولين من العام الحالي جاءت أكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، بينما سجل تراجعاً بكميات البضائع التي تداولها فقد بلغ عدد السيارات المستوردة ١٨٥١٨ سيارة مقابل ١٦٩٩٢ سيارة أي بارتفاع قدره ١٥٢٥ سيارة ونسبته ٨,٩٧٪. كما سجلت حركة الحاويات زيادة فبلغ مجموعها ١٣٢٧٥٢ حاوية نمطية مقابل ١٢٢٤٢٤ حاوية أي بارتفاع قدره ١٠٣٢٨ حاوية نمطية ونسبته ٨,٤٤٪. بينما تراجع الوزن الإجمالي للبضائع التي تداولها مرفأ العقبة في الشهرين الأولين من العام الحالي الى ٢,٧٩١ مليون طن مقابل ٢,٨٤٢ مليون طن للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ٥١ ألف طن ونسبته ١,٧٩٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٢,٧٩١ مليون طن في الشهرين الأولين من العام الحالي كالتالي:

وزن البضائع الواردة: بلغ ١,٧٢١ مليون طن مقابل ١,٩٩٠ مليون طن، أي بتراجع قدره ٢٦٩ ألف طن ونسبته ١٣,٥٪.

وزن البضائع الصادرة: بلغ ١,٠٧٠ مليون طن مقابل ٨٥٢ ألف طن، أي بزيادة قدرها ٢١٨ ألف طن ونسبتها ٢٥,٥٩٪.



فقط مع بروج للتأمين

تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.
لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (١٣-٩٦٦+) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (١٣-٩٦٦+)

ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (١٢-٩٦٦+) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (١٢-٩٦٦+)

ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي: الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٢٨ (١١-٩٦٦+) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (١١-٩٦٦+)

ص.ب ٥١٨٥٥ الرياض ١١٥٥٣ المملكة العربية السعودية

CMACGM تسجل أداءً متميزاً وتنفوق في صناعة الشحن البحري



رودولف جاك سعادة

الرئيس التنفيذي لمجموعة
CMACGM الفرنسية

كشف رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لمجموعة شركات CMACGM رودولف سعادة خلال نشر نتائجها للعام ٢٠١٧ عن تسجيلها أداءً متميزاً وإظهارها تفوقاً في قطاعها ودورها الفاعل في قلب صناعة الشحن البحري. وقال: «بدأنا العديد من المشاريع الاستراتيجية مما سيجعل لنا التطور في السنوات المقبلة وبصورة خاصة في ما يتعلق بالتحول الرقمي لصناعتنا»، مؤكداً متابعة المجموعة نموها بثقة وإصرار نظراً لرؤيتها الاستراتيجية القوية ولخبرة ٣٠ ألف موظف وبفضل صلابتها المالية على صورة الأربيعين عاماً المنصرمة.

هذا وأظهرت أحجام الشحن التي سجلتها CMACGM ارتفاعاً ملحوظاً جداً بنسبة ٢١,١ في المئة، مقارنة مع العام ٢٠١٦، ما يقارب شحن ١٩ مليون حاوية، وتفسر هذه الزيادة بفضل ديناميكية مجموع الخطوط البحرية التي تستثمرها المجموعة المصحوبة بمساهمة APL جنباً إلى جنب طيلة سنة كاملة. وارتفعت النتيجة التشغيلية لـ CMACGM الى ١,٥٧٥ مليار دولار، أي بهامش تشغيلي متكرر بمعدل ٧,٥ في المئة بارتفاع ٧,٣ نقاط مقارنة مع ٢٠١٦. وهكذا تكون CMACGM سجلت أفضل نتيجة تشغيلية في صناعة الشحن البحري للمستويات.

ومن المتوقع ان تستمر ديناميكية الأحجام المشحونة عام ٢٠١٧ خلال ٢٠١٨ كما ستستمر المجموعة في الاستفادة من هذه الديناميكية بفضل حضورها العالمي وحقيبة علاماتها على الخطوط الشرقية - الغربية والشمالية - الجنوبية عبر المناطق.

وفي هذا الإطار ستتابع CMACGM بنشاط تطويرها وتقوية عرضها للإستجابة لتوقعات الزبائن بصورة أفضل معلنة عن إطلاق مقاربة جديدة تجاه زبائنها ترمي الى تكملة عرض الشحن البحري بأخر للنقل البري واللوجستي، وإنشاء خدمات ابتكارية ذات قيمة مضافة كبرى وتسهيل خبرتهم مع عالم الشحن.

خط بحري منتظم بين سوريا وليبيا



أياد محمد

أمين صندوق اتحاد
المصدرين السوريين

أطلق اتحاد المصدرين السوريين أول سفينة شحن تحمل ٣٠٠ طن من الصادرات السورية الى ليبيا. وأوضح أياد محمد أمين صندوق الاتحاد في تصريح صحفي لوكالة SANA السورية ان الشحنة تتضمن ألبسة وأحذية ومواد غذائية، وتأتي بعد المشاركة الكبيرة من التجار الليبيين في معرض «صنع في سورية» التخصصي الذي أقيم في دمشق في شهر شباط (فبراير) الماضي وأثمر عدداً من العقود بين الجانبين. وأشار محمد رئيس القطاع الزراعي الى أهمية هذا

الخط نظراً لقرب المسافة والسمعة الطيبة للمنتج السوري لدى المستهلك الليبي تاريخياً، الى جانب كون السوق الليبية نافذة نحو دول الجوار الإفريقية، متوقعاً «انتظام هذا الخط برحلات متكررة وتوسع الصادرات لتشمل كل أنواع المنتجات وعلى رأسها المنتجات الزراعية المطلوبة في ليبيا».

مطار سعودي جديد على ساحل البحر الأحمر



محمد بن سلمان

ولي العهد السعودي

ذكرت صحيفة اليوم السعودية ان المملكة وافقت على بناء مطار مدني جديد على ساحلها في البحر الأحمر الغربي وأنها تتحضر لإطلاق مناقصات المشروع خلال ٦٠ يوماً. وأضافت انه سيتم بناء المطار في ميناء القنفذة الغربي كجزء من خطط لتوسيع قطاع النقل لمواجهة نمو الحركة الجوية المتوقع في «رؤية ٢٠٣٠». وذكرت الصحيفة ان الهيئة العامة للطيران ستصدر مناقصات للمطار الجديد بعد الموافقة على مشروع لبناء ميناء بحري جديد في مدينة الليث القريبة.

ارتفاع حركة الحاويات في مرفأ جدة الإسلامي في الربع الأول من العام الحالي



تداول مرفأ جدة الإسلامي السعودي ١,٠٠٨,٥١٢ حاوية نمطية في الربع الأول من العام الحالي مقارنة مع ٩٧٢٣٦٦ حاوية نمطية للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بارتفاع قدره ٣٦١٤٦ حاوية نمطية ونسبته ٣,٧٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١,٠٠٨,٥١٢ حاوية نمطية في الربع الأول من العام الحالي كالتالي:

الحاويات الواردة: بلغ مجموعها ٤٩٢٣٣٣ حاوية نمطية مقابل ٤٨٨٤٣٥ حاوية للفترة ذاتها من العام ٢٠١٧ أي بزيادة قدرها ٣٨٩٨ حاوية نمطية ونسبتها ٠,٨٠٪.

الحاويات المحملة: بلغ مجموعها ٥١٦١٧٩ حاوية نمطية مقابل ٤٨٣٩٣٢ حاوية، أي بارتفاع قدره ٣٢٢٤٧ حاوية نمطية ونسبته ٦,٦٧٪. وبلغ الوزن الإجمالي للبضائع ١٢,٧٣٢ مليون طن مقابل ١٢,٧٨٩ مليون طن، أي بانخفاض طفيف قدره ٥٧ ألف طن ونسبته ٠,٤٥٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ١٢,٧٣٢ مليون طن على الشكل التالي: **البضائع الواردة:** بلغ وزنها ٧,٥٩٨ ملايين طن مقابل ٨,٢٦٥ ملايين أي بانخفاض قدره ٦٦٧ ألف طن ونسبته ٨,٠٧٪.

البضائع الصادرة: بلغ وزنها ٥,١٣٤ ملايين طن مقابل ٤,٥٢٤ ملايين، أي بزيادة قدرها ٦١٠ آلاف طن ونسبتها ١٣,٤٨٪.

كما تراجع مجموع البواخر التي أمّت مرفأ جدة الإسلامي الى ٩٦٧ باخرة مقابل ١٠٠٩ باواخر، أي بانخفاض قدره ٤٢ باخرة ونسبته ٤,١٦٪.



Trusted.



United.



Credible.



Integrity.

Focused Insurance Solutions

92 000 6 262

www.tuci-sa.com



**الاتحاد
AL-ETIHAD**

Al-Khobar (Head Office)
Al Khobar-Dammam Highway
8th Floor Naser Al Hajri Tower
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia

Telephone: +966 13 8572222
Fax: +966 13 8147608
Email: info@tui-sa.com

SINGAMAS تسجل أرباحاً في العام ٢٠١٧



TEO SIONG SENG

الرئيس التنفيذي لشركة SINGAMAS
هونغ كونغ

سجلت شركة SINGAMAS «هونغ كونغ» المصنعة للحاويات أرباحاً في العام ٢٠١٧ بلغت ١٤,٤ مليون دولار بعد خسائر كانت تكبدها في العام ٢٠١٦ والتي بلغت ٥٩,٤ مليون دولار. كما حققت ارتفاعاً بعائداتها المالية التي وصلت إلى ١,٤٧ مليار دولار ونسبة ٦١٪. وأوضح الرئيس التنفيذي للشركة TEO SIONG SENG «نحن سعداء بالمحافظة على نمو مربح في النصف الثاني من العام ٢٠١٧، نتيجة لزيادة الطلب على صناعة الحاويات الجديدة وهي الأولى منذ نهاية العام ٢٠١٦».

وتوقع SENG أن يستمر الطلب على صناعة الحاويات الجديدة مع استمرار نمو الإقتصاد العالمي وتدفق دخول البواخر الناقلة للحاويات العملاقة إلى قطاع النقل البحري العالمي حيث من المنتظر أن ترتفع السعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي بنسبة ٥,٦ في المئة في العام ٢٠١٨ عما كانت عليه في العام ٢٠١٧.

ويذكر أن شركة SINGAMAS تحتل المرتبة الثانية في العالم في صناعة الحاويات في حين تتربع على المرتبة الأولى شركة CIMC هونغ كونغ التابعة لشركة الملاحة السنغابورية (PIL) PACIFIC INTERNATIONAL LINES.

٣٩,٥ مليون دولار أرباح HAPAG-LLOYD الألمانية في العام ٢٠١٧



ROLF HABBEN JANSEN

الرئيس التنفيذي لـ HAPAG - LLOYD

قال ROLF HABBEN JANSEN الرئيس التنفيذي لمجموعة HAPAG-LLOYD الألمانية الجديدة ان عملية الدمج التي تمت بين HAPAG-LLOYD وشركة الملاحة العربية المتحدة (U.A.S.C) انعكست ايجاباً على نتائج المجموعة. فقد حققت HAPAG-LLOYD أرباحاً بلغت ٣٩,٥ مليون دولار في العام ٢٠١٧ مقابل خسائر تجاوزت الـ ١١١,٧ مليون دولار في العام ٢٠١٦، كما ارتفعت إيراداتها إلى أكثر من ١٢ مليار دولار ونسبة ٢٩٪.

وأضاف JANSEN بأن استعادة الإقتصاد العالمي عافيته أدت إلى ارتفاع أجور النقل البحري وإلى تحقيق هذه النتائج الجيدة في العام ٢٠١٧. كما ان المجموعة الجديدة تمكنت نتيجة للدمج مع U.A.S.C من تأمين شحن عدد كبير من الحاويات بلغ ٩,٨ ملايين حاوية نمطية مقابل ٧,٦ ملايين حاوية في العام ٢٠١٦ وارتفاع نسبته ٢٩٪. وأمل JANSEN ان تكون نتائج العام الحالي جيدة وأفضل من العام الماضي مع استمرار ارتفاع حركة التجارة العالمية.

محطة الحاويات PANAMA - PSA تستقبل باخرة حاويات كبيرة بعد توسيعها



البخرة MSC RENEE التابعة لـ MSC السويسرية في محطة الحاويات PSA-PANAMA

البخرة MSC RENEE التي تبلغ سعتها ١٣١٠٠ حاوية نمطية هي الأولى من فئة POST-PANAMAX التي تؤم محطة الحاويات PSA-PANAMA بعد الانتهاء من تنفيذ مشروع توسيعها وتعميقها بتكلفة فاقت ٤٥٠ مليون دولار. وقد تضمن المشروع تطويل رصيف المحطة إلى ١١٣٠ متراً وبعمق ١٦,٥ متراً وتجهيزه بـ ١١ رافعة جسرية لتفريغ البواخر وشحنها، و ٢١ رافعة لتستيف الحاويات في باحات المحطة، بالإضافة إلى زيادة قدرتها الإستيعابية من ٤٥٠ ألف حاوية نمطية إلى ٢ مليون حاوية نمطية سنوياً. وكانت شركة الملاحة السويسرية MSC قد أعلنت انها ستؤمن رحلتين أسبوعياً إلى هذه المحطة عبر خطها البحري المشترك مع HAPAG LLOYD الألمانية و ONE الياباني والعامل بين آسيا والساحل الغربي لأميركا الجنوبية على ان يرتفع عدد رحلاتها ليصل إلى ٤ رحلات أسبوعياً اعتباراً من شهر أيار (مايو) القادم.

COSCO تتسلم البخرة الثالثة سعة ٢٠ ألف حاوية نمطية



البخرة العملاقة COSCO SHIPPING LEO سعة ٢٠ ألف حاوية نمطية

تسلمت شركة الملاحة الصينية COSCO البخرة الثالثة سعة ٢٠ ألف حاوية نمطية من أحواض بناء السفن الصينية NANTONG COSCO KHI SHIP ENGINEERING (NACKS) وقد أطلقت عليها اسم COSCO SHIPPING LEO. وانضمت البخرة الجديدة لتأمين الخدمات المنتظمة بين مرافئ الشرق الأقصى وأوروبا الشمالية عبر الخط الملاحي المعروف بإسم LOOP (AEU3) وذلك اعتباراً من ١٠ نيسان (ابريل) الجاري.

وكانت COSCO قد سلمت الباختين الأوليين: COSCO SHIPPING TAURUS و COSCO SHIPPING ARIES سعة كل واحدة منهما ٢٠ ألف حاوية نمطية في كانون الثاني (يناير) من العام الحالي. ويذكر ان طول كل باخرة من تلك البواخر: ٤٠٠ متر وعرضها ٥٩ متراً وحمولتها الصافية ١٩٧٥٠٠ طن وتكلفة بنائها ١٢٦,٤٥ مليون دولار.

نبذة عن كاك للتأمين:



تأسست شركة كاك للتأمين عام ٢٠١٠م بموجب القرار الوزاري رقم (١٢١) براس مال مصرح به مليار ريال يمني أسستها نخبة من رجال الأعمال المرموقين والمؤسسات المالية الرائدة بقيادة كاك بنك.

الأكثر انتشاراً في اليمن من خلال فروع ومكاتب كاك بنك والبالغة ٨٥ مكتباً وفرعاً مما يمكنها من توفير خدمات تأمينية سريعة ومتميزة .

كادر وظيفي يتمتع بخبرات ومهارات قيادية وفنية واسعة في قطاع التأمين ، طموحهم الإسهام بشكل فاعل في تطوير قطاع التأمين في اليمن والارتقاء بمستوى الخدمات التأمينية وتفعيل الدعم الفني والاستشاري للعملاء.

تتمتع كاك للتأمين بقدرة تأمينية واسعة تؤهلها لتقديم كافة الأغطية التأمينية بأسعار مناسبة ومدروسة وتسويق وعرض منتجات تأمينية جديدة بدعم من كبرى شركات التأمين وإعادة التأمين العالمية والإقليمية.



كاك للتأمين
CAC INSURANCE



Sana'a Republic Of Yemen
P.O.Box 4542
Tel : +967 1 538994
Tel : +967 1 538991
info@cacinsurance.com.ye

Aden
Crater - Queen Arwa St. Swaid Building
Tel : +967 2 250333
Tel : +967 2 250444

Hodeidah
The Commercial Area 26. Sep. Street
Tel : +967 3 216555
Tel : +967 3 216777

ارتفاع إيرادات قناة السويس في الشهرين الأولين من العام ٢٠١٨



الفريق مهاب مميش

رئيس هيئة قناة السويس

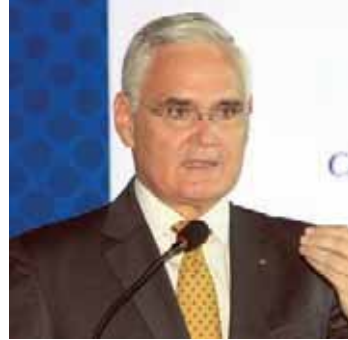
أكد الفريق مهاب مميش رئيس هيئة قناة السويس والمنطقة الاقتصادية لتنمية إقليم القناة، زيادات خلال الشهرين الأولين من العام الحالي بنسبة ١٥٪ عن تلك المحققة في الشهرين ذاتهما من العام ٢٠١٧. وقال مميش ان القناة حققت إيرادات قدرها ٨٨٧ مليون دولار مقابل ٧٧١ مليوناً، أي بارتفاع قدره ١١٦ مليون دولار ونسبته ١٥٪.

وقدم مميش عرضاً عن مشروع تنمية إقليم القناة وتطوير الموانئ

البحرية والفرص الإستثمارية في المنطقة، وعرضاً آخر عن مشروع قناة السويس الجديدة، مؤكداً أن المجرى الملاحي الجديد ساهم في رفع تصنيف القناة بتطوير الخدمات الملاحية المقدمة للسفن خاصة مع تصاعد التنافس بين الشركات الملاحية الكبرى لصناعة السفن العملاقة ذات الغواطس الكبيرة، لتظل القناة الداعم الرئيسي للإقتصاد القومي والشريان الرئيسي لحركة التجارة العالمية.

ويذكر أن عائدات قناة السويس تشكل مصدراً رئيسياً للعملة الأجنبية التي يبلغ متوسطها السنوي ٥,٤ مليارات دولار بالإضافة الى تحويلات المصريين العاملين في الخارج والتي وصلت الى مستوى قياسي في الفترة الماضية بتحقيقها ٢٤ مليار دولار في العام الواحد، وأخيراً إيرادات السياحة التي تبلغ نحو ٨ مليارات دولار سنوياً كمتوسط.

عائدات قناة بنما ترتفع الى ١,٦ مليار دولار في العام ٢٠١٧



JORGE L. QUIJANO

مدير قناة بنما

قال مدير قناة بنما JORGE LUIS QUIJANO ان القناة سجلت عائدات جيدة في العام ٢٠١٧ وأكبر من العام ٢٠١٦. فقد بلغ مجموعها ١,٦٥٠ مليار دولار مقابل ١,٥٩٢ مليار دولار، أي بارتفاع قدره ٥٨ مليون دولار ونسبته ٤٪. وأوضح QUIJANO ان القناة حققت هذه الإيرادات الكبيرة في العام ٢٠١٧ بالرغم من انخفاض مستوى المياه في بعض بحيرات

القناة ما انعكس سلباً على نشاطها وأدى الى توقفها عن استقبال السفن ذات الغاطس الكبير لا سيما خلال شهري تشرين الأول (أكتوبر) وتشرين الثاني (نوفمبر). والمعروف ان قناة بنما تربط بين المحيطين الأطلسي والهادي ويبلغ طولها ٨٠ كيلومتراً، علماً أنها أصبحت، بعد توسعتها وتعميق غاطسها، قادرة على استقبال سفن الحاويات التي تصل حمولتها الى ١٤ ألف حاوية نمطية ويمر عبرها أكثر من ٥٪ من التجارة البحرية العالمية.

كوريا الجنوبية تخطط لبناء ٢٠٠ سفينة خلال السنوات الثلاث القادمة

قررت حكومة كوريا الجنوبية تنفيذ خطة لبناء ٢٠٠ سفينة خلال السنوات الثلاث القادمة لتعزيز أسطولها التجاري الذي شهد تراجعاً بعدد بواخره بعد إشهار شركة الملاحة الكورية HANJIN إفلاسها وخروجها من قطاع النقل البحري العالمي. وكشف وزير المحيطات والثروة السمكية KIM YOUNG CHOON بعض تفاصيل هذه الخطة التي تتضمن التعاقد على بناء ١٤٠ ناقلة



KIM YOUNG CHOON

وزير المحيطات والثروة السمكية

للبضائع السائبة (BULK CARRIERS) و ٦٠ باخرة ناقلة للحاويات من بينها بواخر تبلغ سعة الواحدة منها ١٤ ألف حاوية نمطية و ٢٠ ألف حاوية نمطية. وأضاف CHOON ان الهدف من تنفيذ تلك الخطة هو تقديم الدعم لأحواض بناء السفن الكورية التي تواجه منافسة شديدة من أحواض بناء السفن الأجنبية من جهة وتأمين المزيد من البواخر الحديثة لشركات الملاحة الكورية من جهة أخرى.

مرافئ طنجة المغربي يسجل حركة إجمالية جيدة في العام ٢٠١٧

سجل ميناء طنجة المتوسطي في المغرب ارتفاعاً في مختلف مؤشرات الأنشطة المرفئية خلال العام ٢٠١٧ مقارنة مع تلك المحققة في العام ٢٠١٦ حيث تداول بضائع بلغ وزنها الإجمالي ٥١ مليوناً و ٢٢٨ ألف طن بارتفاع نسبته ١٥٪، كما ارتفع عدد الحاويات التي تداولها الى ٣ ملايين و ٣١٢ حاوية نمطية بنمو نسبته ١٢٪. وارتفع عدد



الركاب الى مليونين و ٨٢٩ ألفاً بزيادة نسبته ٣٪.

وبلغ عدد البواخر التي أمته ١٣ ألفاً و ٥٠٢ باخرة بارتفاع نسبته ١٧٪ عن العام ٢٠١٦.

سفينة ضخمة تشل الحركة في مضيق البوسفور في اسطنبول وتدمر قصرأ تاريخياً

اصطدمت الناقلة الضخمة VITA SPIRIT بقصر أثري على ضفة البوسفور في اسطنبول بعد ان تعطلت معدات التوجيه فيها، مما أدى الى توقف حركة المرور في المضيق من الاتجاهين. وقد توجهت قوارب القطر وسفن من خفر السواحل الى مكان الاصطدام حيث عملت على سحب الباخرة التي ترفع علم مالطا. وقد أحدثت الباخرة أضراراً بالغة بالقصر الأثري الساحلي الذي يقع تحت جسر السلطان محمد الفاتح وهو أحد الجسور الثلاثة بين الشطرين الأوروبي والآسيوي في مدينة اسطنبول. ويعتبر مضيق البوسفور أحد أهم مضايق العالم لنقل النفط ويمر عبره أكثر من ٣٪ من الإمدادات العالمية وتأتي غالباً من روسيا وبحر قزوين، وهو يمتد بطول ١٧ ميلاً ويربط البحر الأسود بالبحر المتوسط. كما تمر عبره ناقلات الحبوب القادمة من روسيا وكازاخستان الى الأسواق العالمية.





In coordination with



32nd General Conference

“Digital transformation and the insurance industry in the Arab world”

Tunisia from 24th to 27th June 2018

Yasmine Hammamet



المؤتمر العام 32 للإتحاد العام العربي للتأمين

تحت شعار التحول الرقمي و حماية التأمين في الوطن العربي

تونس الحمامات من 24 إلى 27 جوان 2018



gaiftunis2018.com

We don't aim to meet expectations. We strive to exceed them.

At ACE Insurance, we know that there is enough to occupy your mind without insurance being something to worry about. That's why we strive to make it as easy as possible. We will be there at all times to look after all your insurance needs quickly and with the minimum bureaucracy. So relax and let ACE take the weight off your shoulders.

For more information, email info@ace-ins.com



Insurance & Reinsurance Brokers
Insurance Consultants



www.ace-ins.com

Part of  MIG

وزير النقل المصري: النقل البحري قاطرة تنمية مصر خلال السنوات العشر المقبلة



الدكتور هشام عرفات
وزير النقل المصري

اعتبر الدكتور هشام عرفات وزير النقل المصري ان النقل البحري «قاطرة تنمية مصر خلال السنوات العشر المقبلة». وقال عرفات خلال احتفال تدشين القاطرتين «تحيا مصر ١» و«تحيا مصر ٢» في ميناء الإسكندرية «ان تدشين القاطرات يمثل أهمية كبيرة لموانئ البحر الأحمر بشكل عام حيث ان هناك بعض الموانئ التابعة لهيئة البحر الأحمر تحتاج الى قاطرات لسحب السفن العملاقة التي شهدت طفرة

كبيرة في الآونة الأخيرة، فاليوم نجد سفناً عملاقة تبلغ سعة الواحدة منها ٢٢ ألف حاوية نمطية سيتم سحبها، وبالتالي لا بد من الاستعداد لاستقبال مثل هذه السفن العملاقة حتى يتسنى لنا جذب خطوط ملاحية جديدة، مضيفاً «اعتبر النقل البحري قاطرة تنمية مصر خلال السنوات العشر المقبلة».

محمد الحوت: طلب توسيع مطار رفيق الحريري هو للوزير فنيانوس



أكد رئيس مجلس إدارة شركة «طيران الشرق الأوسط» محمد الحوت ان طلب وفكرة توسيع مطار رفيق الحريري الدولي هو لوزير الأشغال العامة والنقل يوسف فنيانوس، لافتاً الى انه بحكم «العلاقة الجيدة التي تجمعنا معه، طلب منا تمويل الدراسة حول التوسعة التي أعدتها دار الهندسة». وأشار الحوت في حديث خاص الى موقع LEBANON FILES الى

ان الدولة اللبنانية بصدد البدء بالمرحلة الأولى من المخطط، لافتاً الى انه «إذا طلب منا المساعدة، فنحن مستعدون لاستئجار المبنى على ٣٠ أو ٣٥ سنة». وعن شراء الـ MEA ١٥ طائرة جديدة، كشف الحوت انه سيتم العمل بها انطلاقاً من شهر أيار ٢٠١٩، وانه سيتم استبدال عدد من الطائرات القديمة بتلك الجديدة وإضافة أخرى. وأشار الى ان إدارة الـ MEA وبتوجيه من المساهم مصرف لبنان بشخص حاكمه رياض سلامة اتخذت قراراً بتجديد الطائرات بشكل دائم والحرص على تحديثها، وبالتالي عدم الإبقاء على أي طائرة أكثر من ١٢ عاماً، مشدداً على أنه لا علاقة للطائرات بفتح خطوط جديدة.

JOZEMA PROJECTS



عماد قاعي

أسس السادة عماد يوسف قاعي ويوسف شحاده قاعي ومارغو موريس شباط شركة محدودة المسؤولية برأسمال ٥ ملايين ل.ل. بإسم جوزيما بروجكتس، موضوعها النقل والتجارة. اسندت إدارة الشركة الى عماد قاعي.

TRANS ORIENT

أسس متري جورج المر وأبناؤه مارك، كارل وجورج شركة مساهمة لبنانية بإسم ترانس اورينت رأسمالها ٣٠ مليون ل.ل. موضوعها النقل والتجارة. اسندت رئاسة الشركة الى متري المر.

GLOBAL FREIGHT & MORE

اسس السادة سامر حسين عرب ونسرين نسيب عياش وعماد فوزي عياش شركة محدودة المسؤولية بإسم غلوبال فرايت أند مور برأسمال ٥ ملايين ل.ل. موضوعها النقل البري والبحري والجوي. اسندت إدارة الشركة الى سامر عرب ونسرين عياش.

اسرار بحرية

● أدى استمرار ارتفاع حركة الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت الى زيادة كبيرة بحركة الحاويات التي بلغ مجموعها ٢١٢٥٦١ حاوية نمطية في الشهرين الأولين من العام الحالي بزيادة كبيرة بلغت نسبتها ٤١, ١٢ في المئة عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي.

● أعرب المتعاملون مع مرفأ بيروت عن استغرابهم للتأخير الحاصل في إعداد المخطط التوجيهي لتطوير مرفأ بيروت والذي كان من المفترض ان يكون منجزاً خلال شهر آذار (مارس) الماضي.

● ما يزال المتعاملون مع إدارة الجمارك اللبنانية ينتظرون اتخاذ المزيد من الإجراءات والتدابير لتبسيط المعاملات والإسراع في إنجازها، ما يؤدي الى تسهيل عملهم وإزالة المعوقات التي تعترض نشاطهم.

● أبدى اتحاد بحري عربي أسفه لذوبان شركة ملاحية عربية كانت رائدة في قطاع النقل البحري العالمي، بعد ان تم استحواذها من قبل شركة ملاحية أوروبية.

● من المتوقع ان تؤدي عمليات الاستحواذ والدمج الجارية في قطاع النقل البحري، الى هيمنة شركات الملاحية التي تحتل المراتب السبع الأولى في العالم على أكثر من ٧٧ في المئة من التجارة البحرية العالمية.



أنطوان أفونس (SEANAUTICS):

نتوقع ان يتطور خط ONE ويصبح من الخطوط المعروفة والمهمة في السوق اللبنانية

كان من نصيب شركة SEANAUTICS الاستحواذ على خط جديد تحت اسم OCEAN NETWORK EXPRESS (ONE) نتيجة موجة اندماجات خطوط النقل البحري العالمية، والمتوقع له ان يتطور ويصبح من الخطوط المعروفة والمهمة في الأسواق اللبنانية والعربية والدولية.

مدير المحاسبة في SEANAUTICS أنطوان أفونس توقع تحسن أوضاع النقل البحري في لبنان بعد الإنتخابات النيابية، وأن يشهد مرفأ بيروت عمليات توسعية الى جانب العديد من النشاطات الهادفة الى خدمة الزبائن بطريقة أفضل، متمنياً العمل على زيادة القدرة الاستيعابية للمرفأ كي يتمكن من استيعاب الأعمال الإضافية وزيادة حركة المسافنة (الترانزيت) نظراً للدور الذي ينتظره في إعادة إعمار سوريا، آملاً بعودة لبنان منارة للشرق الأوسط والعالم.

خط نقل جديد

■ كيف كانت إنطلاقة الشركة الجديدة SEANAUTICS وما آخر مستجداتها؟

- تستعين الشركة بخط نقل جديد تحت إسم OCEAN NETWORK EXPRESS (ONE) والذي سيوفر خدمات جديدة للبنان. لذا نتوقع تطور هذا الخط وان يصبح من الخطوط المعروفة والمهمة في السوق اللبنانية.

■ كلمة أخيرة؟

- نأمل بتحسين الاوضاع في لبنان كي يتمكن الجميع من تحقيق أهدافه، ويعود لبنان منارة للشرق الاوسط والعالم، ويشهد تطوراً في نموه الاقتصادي الذي ينعكس ايجاباً على مجمل الاعمال والقطاعات. ■

- الحركة جيدة، إلا أنه نتيجة الأوضاع

السياسية والإقتصادية التي يعيشها لبنان، تتأثر حركة النقل بالمتغيرات الحاصلة، ولكننا ننظر دائماً من زاوية إيجابية الى مرحلة ما بعد الانتخابات النيابية، حيث نتوقع تحسن الاوضاع نحو الافضل وان يشهد المرفأ عمليات توسعية، الى جانب العديد من النشاطات الهادفة الى خدمة الزبائن بطريقة أفضل.

وفي ما يتعلق بمشروع توسيع مرفأ بيروت يكثر الكلام حوله، ونتمنى العمل عليه بأسرع وقت ممكن، نظراً لأهمية الدور الذي سيؤديه المرفأ في إعادة إعمار سوريا، كما والمهم زيادة قدرته الاستيعابية كي يتمكن من استيعاب الاعمال الاضافية وزيادة حركة المسافنة.

استراتيجية عمل بديلة

■ ما توقعاتكم لأداء الوكالات البحرية في لبنان؟

- ظهرت خلال العامين الماضيين عمليات اندماج بين خطوط النقل البحرية العالمية، وبالتالي الوكالات البحرية التي كانت تمثل الخطوط العاملة في السابق، بدأت حالياً تعتمد استراتيجية عمل بديلة بهدف الاستمرار في السوق.

وبالنسبة الينا إحدى شركاتنا وهي SEANAUTICS أصبحت وكيلاً OCEAN NETWORK EXPRESS (ONE). وبهذا نكون قد ابتعدنا عن مرحلة الخطر نتيجة الاندماجات التي حصلت.

دور لمرفأ بيروت في إعادة إعمار سوريا

■ كيف تقيمون حركة مرفأ بيروت الحالية؟



ONE

OCEAN NETWORK EXPRESS

ONE Line - a result of the integration of NYK, MOL & K-Line.

Becoming the 5th largest container line in the world.

Global fleet of over 250 vessels and a total container capacity of more than 1.43 million TEUS.

Weekly regular services – All types of equipment available

Exclusive agents:

www.one-line.com - www.seanautics.com
Nahr Ibrahim St. Saifi 95, Tekayan Ctr. 5th Floor
Tel: +961 1566121/2 - Fax: +961 1570180 - PO Box 11-9642 Beirut Lebanon
Docs-lb@seanautics.com - sales-lb@seanautics.com - admin-lb@seanautics.com



SEANAUTICS

تراجع حركة الحاويات والسيارات في بيروت لم ينسحب على مجموع الواردات

١٥٨ باخرة، ٧٢٢ ألف طن، ١٠٥٨٠١ حاوية نمطية، ٦٣٢١ سيارة و٢٢ مليون دولار

انخفاض مجموع الحاويات برسم المسافنة في شباط ٢٠١٨

وتراجع مجموع الحاويات برسم المسافنة الى ٣٦٤٩٥ حاوية نمطية مقابل ٣٧٠٠٥ حاويات في ك٢، أي بتراجع صغير قدره ٥١٠ حاويات ونسبته ١,٣٨٪.

وتراجع مجموع السيارات في شباط ٢٠١٨

وبلغ مجموع السيارات في مرفأ بيروت ٦٣٢١ سيارة في شباط مقابل ٦٣٥٦ سيارة في ك٢، أي بانخفاض طفيف قدره ٣٥ سيارة ونسبته ٠,٥٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٣٢١ سيارة في شباط كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥٤٥٩ سيارة مقابل ٥٦٧٠، أي بتراجع قدره ٢١١ سيارة ونسبته ٣,٧٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٨٦٢ سيارة مقابل ٦٨٦، أي بزيادة قدرها ١٧٦ سيارة ونسبتها ٢٥,٦٦٪.

ارتفاع مجموع الواردات في شباط ٢٠١٨

وأفادت الإحصاءات ان ارتفاع عدد الحاويات وكميات البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انعكس ايجاباً على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في شهر شباط حيث بلغ ٢١,٩٦٦ مليون دولار، مقابل ٢١,٥٢٢ مليوناً في ك٢، أي بارتفاع قدره ٤٤٤ ألف دولار ونسبته ٢,٠٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢١,٩٦٦ مليون دولار في شباط كالاتي:

الواردات المرفئية: سجلت تراجعاً حيث بلغ مجموعها ١٨,٨٤٤ مليون دولار مقابل ٢١,٠٠٨ مليوناً في ك٢، أي بانخفاض نسبته ١٠,٣٠٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغت ٣,١٢٢ ملايين دولار مقابل ٥١٤ ألفاً، أي بزيادة كبيرة قدرها ٢,٦٠٨ مليون دولار ونسبتها ٥٠٧,٣٩٪. ■

حركة مرفأ بيروت الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في ك٢ شباط ٢٠١٨

الأبواب	شباط ٢٠١٨	كانون الثاني ٢٠١٨	+/-
عدد البواخر	١٥٨ باخرة	١٥٣ باخرة	+٥ باخرة
كميات البضائع (طن)	٧٢٢ ألف طن	٦٣٩ ألف طن	+٨٣ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٦٣٦ ألف طن	٥٦٠ ألف طن	+٧٦ ألف طن
بضائع مصدرة (طن)	٨٦ ألف طن	٧٩ ألف طن	+٧ ألف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	١٠٥٨٠١ نمطية	١٠٦٧٦٠ نمطية	-٩٥٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٥٣٢٢٦ نمطية	٥٢٢١١ نمطية	+٣٠١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٥٠٤٤١ نمطية	٥٣٨٥٥ نمطية	-٣٤١٤ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٢١٣٤ نمطية	٢٦٩٤ نمطية	-٥٦٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٣٥٣٢٨ نمطية	٣١٦٠٩ نمطية	+٣٧١٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١٠٢ حاوية نمطية	٣٤٤ نمطية	-٢٤٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٧٧٩٦ نمطية	١٨٢٥٨ نمطية	-٤٦٢ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٦٣٤١ نمطية	٧٠٥٩ نمطية	-٧١٨ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	٢٥٤٠١ نمطية	٢٨٠٤٩ نمطية	-٢٦٤٨ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١٨٦٩٩ نمطية	١٨٧٤٧ نمطية	-٤٨ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٣٦٤٩٥ نمطية	٣٧٠٠٥ نمطية	-٥١٠ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٦٣٢١ سيارة	٦٣٥٦ سيارة	-٣٥ سيارة
سيارات مستوردة	٥٤٥٩ سيارة	٥٦٧٠ سيارة	-٢١١ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٨٦٢ سيارة	٦٨٦ سيارة	+١٧٦ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٨,٨٤٤ مليون دولار	٢١,٠٠٨ مليون دولار	-٢,١٦٤ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٣,١٢٢ مليون دولار	٥١٤ ألف دولار	+٢,٦٠٨ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	٢١,٩٦٦ مليون دولار	٢١,٥٢٢ مليون دولار	+٤٤٤ ألف دولار



توفيق لطيف

مدير العلاقات العامة واعلام

سجل مرفأ بيروت انخفاضاً بحركة الحاويات والسيارات التي تداولها في شباط (فبراير) الماضي عما كانت عليه في كانون الثاني (يناير) المنصرم في مقابل ارتفاع بعدد البواخر وكميات البضائع. كما حقق زيادة بمجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في كانون الثاني وشباط ٢٠١٨

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال شهري كانون الثاني وشباط الماضيين الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٥٨ باخرة مقابل ١٥٣ في ك٢ المنصرم أي بارتفاع قدره ٥ بواخر ونسبته ٣,٢٧٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٧٢٢ ألف طن مقابل ٦٣٩ ألفاً، أي بزيادة قدرها ٨٣ ألف طن ونسبتها ١٢,٩٩٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٧٢٢ ألف طن كالاتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٦٣٦ ألفاً مقابل ٥٦٠ ألف طن، أي بنمو قدره ٧٦ ألف طن ونسبته ١٣,٧٥٪.

البضائع اللبنانية المصدرة بحراً: بلغ وزنها ٨٦ ألف طن مقابل ٧٩ ألفاً أي بارتفاع قدره ٧ آلاف طن ونسبته ٨,٨٧٪.

انخفاض مجموع الحاويات في شباط ٢٠١٨

وسجلت حركة الحاويات التي تعامل معها مرفأ بيروت في شباط انخفاضاً قُبل مجموعها ١٠٥٨٠١ حاوية نمطية مقابل ١٠٦٧٦٠ حاوية في ك٢، أي بتراجع طفيف قدره ٩٥٩ حاوية ونسبته ٠,٩٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٥٨٠١ حاوية نمطية في شباط الماضي كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٥٣٢٢٦ حاوية نمطية مقابل ٥٢٢١١ حاوية، أي بارتفاع قدره ٣٠١ حاوية نمطية ونسبته ٠,٦٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٥٠٤٤١ حاوية نمطية مقابل ٥٣٨٥٥ حاوية، أي بتراجع قدره ٣٤١٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,٣٤٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢١٣٤ حاوية نمطية مقابل ٢٦٩٤ حاوية، أي بانخفاض قدره ٥٦٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٠,٧٩٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠١٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٥٣٢٢٦ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٣٥٣٢٨ حاوية نمطية مقابل ٣١٦٠٩ حاويات، أي بزيادة قدرها ٣٧١٩ حاوية نمطية ونسبتها ١١,٧٧٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٠٢ حاوية نمطية مقابل ٣٤٤ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٤٢ حاوية نمطية ونسبته ٧٠,٣٥٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٧٧٩٦ حاوية نمطية مقابل ١٨٢٥٨ حاوية، أي بتراجع قدره ٤٦٢ حاوية نمطية ونسبته ٢,٥٣٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في شباط ٢٠١٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في شباط الماضي والبالغة ٥٠٤٤١ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٦٣٤١ حاوية نمطية مقابل ٧٠٥٩ حاوية في ك٢، أي بانخفاض قدره ٧١٨ حاوية نمطية ونسبته ١٠,١٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفرغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٥٤٠١ حاوية نمطية مقابل ٢٨٠٤٩ حاوية، أي بتراجع قدره ٢٦٤٨ حاوية نمطية ونسبته ٩,٤٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٨٦٩٩ حاوية نمطية مقابل ١٨٧٤٧ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٨ حاوية نمطية ونسبته ٠,٢٦٪.



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

GROUP COMPANIES:

ELIE ZAKHOUR ESTABLISHMENT.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING CO. SARL.
ALLIED LEVANT LINES LTD. SARL.
UNITED MIDDLE EAST SHIPPING AGENCY SAL. (OFF SHORE)

And now General Agents of:

 **KRAFTMAR CONTAINER LINE**

Offering regular services between ports of:

VALENCIA / BARCELONA / ALEXANDRIA / BEIRUT
NOVOROSSIJK / ODESSA / CONSTANZA / ALEXANDRIA / BEIRUT

AMONG OTHERS, OUR SERVICES INCLUDE:

- LINER AGENTS
- CHARTERING & TRAMP VESSEL AGENTS
- WORLDWIDE NVOCC - SERVICES
- FREIGHT FORWARDERS
- WAREHOUSING / FREE ZONE/ TRANSIT SERVICES
- PROJECT CARGO
- STEVEDORES



PROJECT CARGO HANDLING SERVICES

UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

HEAD QUARTERS:

ASHRAFIEH - RMEIL - KOBAYAT STREET - LIBERTY BUILDING

BEIRUT - LEBANON

TEL (961-1) 580398 - 580376 - 584734- 561866

FAX (961-1) 584621

E-MAIL: info@unishipgroup.com

WEB SITE: www.unishipgroup.com



ارتفاع حركة مرفأ بيروت الإجمالية انعكس ايجاباً على مجموع الواردات المالية

٣١١ باخرة، ١,٣٦١ مليون طن، ٢١٢٥٦١ حاوية نمطية، ١٢٦٧٧ سيارة ٤٣,٥ مليون دولار

ارتفاع ملموس بحركة الحاويات برسم المسافنة

في الشهرين الأولين ٢٠١٨

وارتفع مجموع الحاويات برسم المسافنة الى ٧٣٥٠٠ حاوية نمطية مقابل ٥٧٣٠٤ حاويات للفترة نفسها من ٢٠١٧ أي بارتفاع نسبته ٢٨,٢٦٪.

انخفاض مجموع السيارات في الشهرين الأولين ٢٠١٨

وبلغ مجموع السيارات في مرفأ بيروت خلال الشهرين الأولين من العام الحالي ١٢٦٧٧ سيارة مقابل ١٨٠٠٥ سيارات خلال الفترة ذاتها من ٢٠١٧، أي بتراجع قدره ٥٣٢٨ سيارة ونسبته ٢٩,٥٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢٦٧٧ سيارة كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ١١١٢٩ سيارة مقابل ١٥١٥٩ للفترة نفسها من ٢٠١٧، أي بانخفاض قدره ٤٠٣٠ سيارة ونسبته ٢٦,٥٨٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٥٤٨ سيارة مقابل ٢٨٤٦، أي بتراجع قدره ١٢٩٨ سيارة ونسبته ٤٥,٦١٪.

ارتفاع الحركة الإجمالية انعكس ايجاباً على مجموع الواردات

وأفادت الإحصاءات ان الارتفاع الذي سجلته الحركة الإجمالية في الشهرين الأولين من ٢٠١٨ انعكس ايجاباً على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء والذي ارتفع الى ٤٣,٤٨٨ مليون دولار مقابل ٣٧,٧٧٧ مليوناً، أي بتحسّن قدره ٥,٧١١ ملايين دولار ونسبته ١٥,١٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٣,٤٨٨ مليون دولار الآتي:

مجموع الواردات المرفئية: بلغ ٣٩,٨٥٢ مليون دولار مقابل ٣٦,١٣٣ مليوناً، أي بزيادة قدرها ٣,٧١٩ ملايين دولار ونسبتها ١٠,٢٩٪.

مجموع واردات رئاسة الميناء: سجل زيادة كبيرة فبلغ ٣,٦٣٦ مليون دولار مقابل ١,٦٤٤ مليون، أي بارتفاع قدره ١,٩٩٢ مليون دولار ونسبته ١٢١,١٧٪.

حركة مرفأ بيروت الإجمالية ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء

خلال الشهرين الأولين من ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الأبواب	الشهران الأولان ٢٠١٨	الشهران الأولان ٢٠١٧	+/-
مجموع البواخر	٣١١ باخرة	٢٩١ باخرة	٢٠+ باخرة
كميات البضائع (طن)	١,٣٦١ مليون طن	١,٣٤١ مليون طن	٢٠+ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	١,١٩٥ مليون طن	١,١٨٨ مليون طن	٧+ الف طن
بضائع لبنانية مصدرة (طن)	١٦٦ الف طن	١٥٣ الف طن	١٣+ الف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	٢١٢٥٦١ نمطية	١٨٩٠٥٩ نمطية	٢٣٥٠٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	١٠٣٤٣٧ نمطية	٩٣٧٢٣ نمطية	٩٧١٤+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	١٠٤٢٩٦ نمطية	٩٢٣١٦ نمطية	١١٩٨٠+ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٤٨٢٨ نمطية	٣٠٢٠ نمطية	١٨٠٨+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٦٦٩٣٧ نمطية	٦٥٢٤٠ نمطية	١٦٩٧+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	٤٤٦ نمطية	٩٢ نمطية	٣٥٤+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٣٦٠٥٤ نمطية	٢٨٣٩١ نمطية	٧٦٦٣+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملى ببضائع لبنانية	٤٣٠٠ نمطية	١٤٥٩٠ نمطية	١١٩٠- حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	٥٣٤٥٠ نمطية	٤٨٨١٣ نمطية	٤٦٣٧+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٣٧٤٤٦ نمطية	٢٨٩١٣ نمطية	٨٥٣٣+ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٧٣٥٠٠ نمطية	٥٧٣٠٤ نمطية	١٦١٩٦+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	١٢٦٧٧ سيارة	١٨٠٠٥ سيارة	-٥٣٢٨ سيارة
سيارات مستوردة	١١١٢٩ سيارة	١٥١٥٩ سيارة	-٤٠٣٠ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	١٥٤٨ سيارة	٢٨٤٦ سيارة	-١٢٩٨ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	٣٩,٨٥٢ مليون دولار	٣٦,١٣٣ مليون دولار	٣,٧١٩+ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	٣,٦٣٦ مليون دولار	١,٦٤٤ مليون دولار	١,٩٩٢+ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	٤٣,٤٨٨ مليون دولار	٣٧,٧٧٧ مليون دولار	٥,٧١١+ مليون دولار



ساره حيدر
BCTC

حقق مرفأ بيروت في الشهرين الأولين من العام الحالي زيادة كبيرة وأكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي وذلك للعام الثاني على التوالي. وقد انعكست هذه النتائج الجيدة ايجاباً على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء والذي جاء أفضل بكثير مما كان عليه في العام ٢٠١٧. وبيّنت الإحصاءات أيضاً ان حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت سجلت استثناءً بتراجعها.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الشهرين الأولين من العامين ٢٠١٧ و ٢٠١٨

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية في الشهرين الأولين ٢٠١٧ و ٢٠١٨ الوقائع التالية:

مجموع البواخر: بلغ ٣١١ باخرة مقابل ٢٩١ للفترة نفسها من ٢٠١٧، أي بارتفاع قدره ٢٠ باخرة ونسبته ٦,٨٧٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ١,٣٦١ مليون طن مقابل ١,٣٤١ مليون، أي بزيادة قدرها ٢٠ ألف طن ونسبتها ١,٤٩٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ١,٣٦١ مليون طن كالاتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ١,١٩٥ مليون طن مقابل ١,١٨٨ مليون، أي بتحسّن قدره ٧ آلاف طن ونسبته ٥,٩٩٪.

البضائع اللبنانية المصدرة: بلغ وزنها ١٦٦ ألف طن مقابل ١٥٣ ألف، أي بارتفاع قدره ١٣ ألف طن ونسبته ٨,٥٠٪.

ارتفاع مجموع الحاويات في الشهرين الأولين ٢٠١٨

كما حققت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في الشهرين الأولين من ٢٠١٨ زيادة ملموسة. فقد بلغ مجموعها ٢١٢٥٦١ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٠٥٩ حاوية للفترة عينها من ٢٠١٧، أي بارتفاع قدره ٢٣٥٠٢ حاوية ونسبته ١٢,٤٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢١٢٥٦١ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ١٠٣٤٣٧ حاوية نمطية مقابل ٩٣٧٢٣ حاوية، أي بزيادة قدرها ٩٧١٤ حاوية نمطية ونسبتها ١٠,٣٦٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٠٤٢٩٦ حاوية نمطية، مقابل ٩٢٣١٦ حاوية، أي بتحسّن قدره ١١٩٨٠ حاوية ونسبته ١٢,٩٧٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٤٨٢٨ حاوية نمطية مقابل ٣٠٢٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٨٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٥٩,٨٧٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في الشهرين الأولين ٢٠١٧ و ٢٠١٨؟

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٦٦٩٣٧ حاوية نمطية مقابل ٦٥٢٤٠ حاوية، أي بتحسّن قدره ١٦٩٧ حاوية نمطية ونسبته ٢,٦٠٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٤٤٦ حاوية نمطية مقابل ٩٢ حاوية، أي بارتفاع قدره ٣٥٤ حاوية ونسبته ٣٨٤,٧٨٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٣٦٠٥٤ حاوية نمطية مقابل ٢٨٣٩١ حاوية، أي بزيادة قدرها ٧٦٦٣ حاوية نمطية ونسبتها ٢٧٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

الحاويات المصدرة ملى ببضائع لبنانية: بلغت ١٦٦ ألف حاوية نمطية مقابل ١٤٥٩٠ حاوية، أي بتراجع قدره ١١٩٠ حاوية نمطية ونسبتها ٨,١٦٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٥٣٤٥٠ حاوية نمطية مقابل ٤٨٨١٣ حاوية، أي بارتفاع قدره ٤٦٣٧ حاوية نمطية ونسبته ٩,٥٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٣٧٤٤٦ حاوية نمطية مقابل ٢٨٩١٣ حاوية، أي بزيادة قدرها ٨٥٣٣ حاوية نمطية ونسبتها ٢٩,٥١٪.

HAMBURG SÜD



Regular Containerized Direct Services To Beirut

- Weekly direct sailings From / To: Felixstowe, Hamburg, Rotterdam, Antwerp
- Weekly sailings From Alexandria
- Weekly direct sailings To Lattakia, Mersin, Port Said, Jeddah

Regular services From / To:

- Scandinavian ports
- South American ports (Bresil and Argentina) also Central America (Mexico)

**ALL SPECIAL EQUIPMENTS ARE AVAILABLE
(O.T. - TANKS - FLAT RACKS - REEFERS: 20'/40')**



GENERAL AGENT:

Seatrans Agencies S.A.L.

Charles Helou Avenue - Medawar - Sehnaoui Building - 3rd Floor - P.O.Box: 17-5089 Beirut - Lebanon
Tel: +961.1.574466 | +961.1.574477 • Fax: +961.1.574488 • Email: seatrans-ag@seatrans.com.lb

انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس انسحب أيضاً على الواردات المرفئية

٤٥ باخرة، ١٧٩,٧ ألف طن، ٨٥٤ حاوية نمطية، ٤١٩ سيارة، ١٦٠,٦ شاحنات و١,٤ مليار ليرة

عدد السيارات: بلغ ٤١٩ سيارة مقابل ٣٧٠ أي بارتفاع قدره ٤٩ سيارة ونسبته ١٣,٢٤٪.

عدد الحاويات: بلغ ٨٥٤ حاوية نمطية مقابل ١٠٣٠ حاوية أي بتراجع قدره ١٧٦ حاوية ونسبته ١٧,٠٩٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٦٠,٦ شاحنات مقابل ٢٠٧٧, أي بانخفاض قدره ٤٧١ شاحنة ونسبته ٢٢,٦٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٦٠,٦ شاحنات في شباط ٢٠١٨ كالآتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بل عددها ٨٧٨ شاحنة مقابل ١,٠٢٢، أي بتراجع قدره ١٤٤ شاحنة ونسبته ١٤,٠٩٪.

الشاحنات الصادرة بحراً: بلغ عددها ٧٢٨ شاحنة مقابل ١,٠٥٥، أي بانخفاض قدره ٣٢٧ شاحنة ونسبته ٣١٪.

الواردات المرفئية في شباط ٢٠١٨ أدنى منها في شباط ٢٠١٧

وأدى تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس في شباط ٢٠١٨ عما كانت عليه في شباط ٢٠١٧ إلى انخفاض مجموع الواردات المرفئية إلى ١,٤٧٤ مليار ليرة مقابل ٢,٠٣٠ مليار ليرة، أي بتراجع قدره ٥٥٦ مليون ليرة ونسبته ٢٧,٣٩٪.

مشروع لتمديد رصيف الحاويات في مرفأ طرابلس

من ناحية أخرى، أعلن وزير الأشغال العامة يوسف فنيانوس ان الوزارة تدرس حالياً مشروعاً لتمديد رصيف الحاويات في مرفأ طرابلس من ٦٠٠ متر إلى ١٠٥٠ متراً، وبعمق مياه تصل إلى ١٨ متراً مع طاقة استيعابية تصل إلى ١,٥ مليون حاوية نمطية. وأكد فنيانوس انه بعد استكمال الإجراءات المطلوبة سيعمل بالتعاون مع رئيس مجلس الوزراء سعد الحريري لإقرار المشروع في مجلس الوزراء، موضحاً ان هذا المشروع الممول من البنك الإسلامي سيساهم في تحويل مرفأ طرابلس من مرفأ بحري إلى مرفأ لوجستي متكامل. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المرفئية في شباط ٢٠١٨

الإواب	شباط ٢٠١٨	شباط ٢٠١٧	+/-
عدد البواخر	٤٥ باخرة	٣٠ باخرة	١٥ باخرة
كميات البضائع	٩٩٥٠٢ طن	٦٤٢٥٨ طن	٣٥٢٤٤ طن
بضائع مستوردة	٧٥٥٧٦ طن	٥٣٩٠٩ طن	٢١٦٨٦ طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٢٣٩٢٦ طن	١٠٩٤٩ طن	١٢٨٢٧ طن
عدد السيارات	٤١٩ سيارة	٣٠٥ سيارة	١١٤ سيارة
عدد الحاويات	٨٥٤ حاوية نمطية	١٦٧٩ حاوية نمطية	٨٢٥ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١٦٠,٦ شاحنة	١٤٤٢ شاحنة	١٢٨١ شاحنة
شاحنات واردة بحرا	٨٧٨ شاحنة	٨٣٥ شاحنة	٤٣ شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٧٢٨ شاحنة	١٢١٠ شاحنة	٤٨٢ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية	١,٤٧٤ مليار ليرة	٢,٠٣٠ مليار ليرة	٥٥٦ مليون ليرة

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المرفئية في شباط ٢٠١٧ و ٢٠١٨

الإواب	شباط ٢٠١٨	شباط ٢٠١٧	+/-
عدد البواخر	٤٥ باخرة	٣٠ باخرة	١٥ باخرة
كميات البضائع (طن)	٩٩٥٠٢ طن	١٧٩٧٤١ طن	٨٠٢٣٩ طن
بضائع مستوردة (طن)	٧٥٥٧٦ طن	٤٣٨٥٠ طن	٣١٧٢٦ طن
بضائع مصدرة بحرا (طن)	٢٣٩٢٦ طن	٣٥٨٩١ طن	١١٩٦٥ طن
عدد السيارات	٤١٩ سيارة	٣٧٠ سيارة	٤٩ سيارة
عدد الحاويات (نمطية)	٨٥٤ حاوية نمطية	١٠٣٠ حاوية نمطية	١٧٦ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١٦٠,٦ شاحنة	٢٠٧٧ شاحنة	١٩١٦ شاحنة
شاحنات واردة بحرا	٨٧٨ شاحنة	١٠٢٢ شاحنة	١٤٤ شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٧٢٨ شاحنة	١٠٥٥ شاحنة	٣٢٧ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية	١,٤٧٤ مليار ليرة	٢,٠٣٠ مليار ليرة	٥٥٦ مليون ليرة

سجل مرفأ طرابلس تراجعاً بحركته الإجمالية في شهر شباط (فبراير) الماضي عما كانت عليه في كانون الثاني (يناير) المنصرم وعن شباط ٢٠١٧. وقد انعكس هذا التراجع سلباً على مجموع الواردات المرفئية.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس في كانون الثاني وشباط ٢٠١٨

وبينت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية خلال شباط وشباط ٢٠١٨ الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٤٥ باخرة مقابل ٤٨ في شباط ٢٠١٧، أي بانخفاض قدره ٣ باخرة ونسبته ٦,٢٥٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٩٩٥٠٢ طن مقابل ١٦٣٧٦٠ طن أي بتراجع قدره ٦٤٢٥٨ طن ونسبته ٣٩,٢٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٩٥٠٢ طن في شباط كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٧٥٥٧٦ طن مقابل ١٣١٩٢٥ طن أي بانخفاض قدره ٥٦٣٤٩ طن ونسبته ٤٢,٧١٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٢٣٩٢٦ طن مقابل ٣١٨٣٥ طن، أي بتراجع قدره ٧٩٠٩ طن ونسبته ٢٤,٨٤٪.

عدد السيارات: بلغ ٤١٩ سيارة مقابل ٣٠٥ سيارات أي بزيادة قدرها ١١٤ سيارة ونسبته ٣٧,٣٨٪.

عدد الحاويات: بلغ ٨٥٤ حاوية نمطية مقابل ١٦٧٩ حاوية أي بتراجع قدره ٨٢٥ حاوية ونسبته ٤٩,١٤٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ١٦٠,٦ شاحنات مقابل ١٤٤٢، أي بزيادة قدرها ١٦٤ شاحنة ونسبتها ١١,٣٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٦٠,٦ شاحنات في شباط كالآتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغ عددها ٨٧٨ شاحنة مقابل ٨٣٥، أي بزيادة قدرها ٤٣ شاحنة ونسبتها ٥,١٥٪.

الشاحنات الصادرة بحراً: بلغ عددها ٧٢٨ شاحنة مقابل ١٠٢٢ شاحنات، أي بارتفاع قدره ١٢١ شاحنة ونسبته ١٩,٩٣٪.

تراجع الحركة الإجمالية انسحب على الواردات المرفئية في شباط ٢٠١٨

وبينت الإحصاءات ان انخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس خلال شباط انعكس سلباً على الواردات المرفئية التي بلغ مجموعها ١,٤٧٤ مليار ليرة مقابل ٢,٠٣٠ مليار في شباط ٢٠١٧، أي بتراجع قدره ٥٥٦ مليون ليرة ونسبته ٥٤,٥٤٪.

حركة مرفأ طرابلس في شباط ٢٠١٨ أدنى منها في شباط ٢٠١٧

كما أظهرت المقارنة ان حركة مرفأ طرابلس الإجمالية في شباط ٢٠١٨ جاءت أدنى مما كانت عليه في شباط ٢٠١٧.

عدد البواخر: بلغ ٤٥ باخرة مقابل ٧٢ في شباط ٢٠١٧، أي بانخفاض قدره ٢٧ باخرة ونسبته ٣٧,٥٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٩٩٥٠٢ طن مقابل ١٧٩٧٤١ طن، أي بتراجع قدره ٨٠٢٣٩ طن ونسبته ٤٤,٦٤٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٩٩٥٠٢ طن كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٧٥٥٧٦ طن مقابل ١٤٣٨٥٠ طن، أي بانخفاض قدره ٦٨٢٧٤ طن ونسبته ٤٧,٤٦٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ٢٣٩٢٦ طن مقابل ٣٥٨٩١ طن، أي بتراجع قدره ١١٩٦٥ طن ونسبته ٣٣,٣٤٪.

خَلِّيك مأمَن، خَلِّيك أدير



شركة أدونيس للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ل. (أدير) شركة بتك بيبيلوس وناتيكسيس أسورانس فرنسسا
مركز أدير أونلاين - حرم، 1256 90 - مدينة المنين لبنان - تلفون 251190 | 911 - فاكس 251193 | 911
البريد الإلكتروني: info@adinsurance.com - الموقع الإلكتروني: www.adinsurance.com - رأس المال 28.000.000.000 ل.ل. مدفوع بكامله - برتيل: 41228 - الرقم المالي 211 بيروت
مستقلة في لبنان في سجل هيئات الضمان (رقم 194 تاريخ 19/4/1993) وحاصفة لأحكام الرسوم رقم 9811 تاريخ 19/4/1993



حركة الحاويات تحافظ على نشاطها ومرفأ بيروت يتداول ١٠٥٨٠١ حاوية نمطية

الوكالات الفاعلة تتبادل المراتب الأمامية: MSC تحافظ على الأولى استيراداً وMERIT تصديراً

– فوكالة MERIT SHIPPING بقيت كالعادة محتلة المرتبة الأولى بتصديرها ١٥٨٥ حاوية نمطية مقابل ٢٤٦٢ حاوية في ك٢، أي بتراجع نسبته ٣٥,٦٢٪.
– وحافظت مجموعة METZ على المرتبة الثانية بشحنها ١٢٣٤ حاوية نمطية مقابل ١٢٢٨ حاوية، أي بارتفاع طفيف قدره ٦ حاويات نمطية ونسبته ٠,٤٥٪.
– كما احتفظت مجموعة SEALINE بالمرتبة الثالثة بـ ١١٩٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٦٢ حاوية، أي بانخفاض قدره ٦٤ حاوية نمطية ونسبته ٥,٠٧٪.
– بينما تقدمت وكالة MSC (لبنان) من المرتبة السادسة الى الرابعة بـ ٦٩٧ حاوية نمطية مقابل ٤٨٤ حاوية أي بارتفاع قدره ٢١٣ حاوية ونسبته ٤٤٪.
– وجاءت المرتبة الخامسة لصالح وكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES بـ ٣٧١ حاوية مقابل ١٣٠ حاوية اي بزيادة نسبتها ١٨٥,٣٨٪.

انخفاض صغير بحركة المسافنة في شباط ٢٠١٨

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة التي تعامل معها مرفأ بيروت ٣٦٤٩٥ حاوية نمطية مقابل ٣٧٠٠٥ حاويات في ك٢، أي بتراجع نسبته ١,٣٨٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٦٤٩٥ حاوية في شباط كالاتي:
– حافظت وكالة MSC (لبنان) على المرتبة الأولى بتداولها ١٧٨٨٩ حاوية نمطية مقابل ١٦٧٩٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٠٩٥ حاوية نمطية ونسبته ٦,٥٢٪.
– وبقيت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية بـ ١٢٩٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٦٢٠٢ حاوية، أي بتراجع قدره ٣٢٦٥ حاوية نمطية ونسبته ٢٠,١٥٪.
– وبلغت حصة الوكالات البحرية الباقية ٥٦٦٩ حاوية نمطية مقابل ٤٠٠٩ حاويات، أي بارتفاع قدره ١٦٦٠ حاوية نمطية ونسبته ٤١,٤١٪. ■

سجل مرفأ بيروت في شباط (فبراير) الماضي حركة حاويات جيدة قريبة من تلك المحققة في ك٢ (يناير) المنصرم ولكن أكبر بكثير مما كانت عليه في شباط ٢٠١٧. وبينت تلك الحركة ان الوكالات الفاعلة ما تزال تتبادل المراتب الأمامية.

المرفأ تعامل مع ١٠٥٨٠١ حاوية نمطية في شباط ٢٠١٨

فقد تداول مرفأ بيروت ١٠٥٨٠١ حاوية نمطية في شباط مقابل ١٠٦٧٦٠ حاوية في ك٢، أي بانخفاض طفيف قدره ٩٥٩ حاوية نمطية ونسبته ٠,٩٠٪.
وتوزع هذا المجموع البالغ ١٠٥٨٠١ حاوية في شباط كالاتي:
الحاويات المستوردة: بلغت ٥٣٢٢٦ حاوية نمطية مقابل ٥٠٢١١ حاوية، أي بزيادة قدرها ٣٠١٥ حاوية نمطية ونسبتها ٦٪.
الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٥٠٤٤١ حاوية نمطية مقابل ٥٢٨٥٥ حاوية، أي بتراجع قدره ٢٤١٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,٢٤٪.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٢١٢٤ حاوية نمطية مقابل ٢٦٩٤ حاوية، أي بانخفاض قدره ٥٦٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٠,٧٩٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠١٨؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٥٣٢٢٦ حاوية نمطية كالاتي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٣٥٣٢٨ حاوية نمطية مقابل ٣١٦٠٩ حاويات في ك٢، أي بارتفاع نسبته ١١,٧٧٪.
الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٠٢ حاوية نمطية مقابل ٣٤٤ حاوية، أي بتراجع قدره ٢٤٢ حاوية نمطية ونسبته ٧٠,٢٥٪.
الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٧٧٩٦ حاوية نمطية مقابل ١٨٢٥٨ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٦٢ حاوية نمطية ونسبته ٢,٥٤٪.

الوكالات الفاعلة تتبادل المراتب الأمامية استيراداً وMSC تحافظ على الأولى

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٣٥٣٢٨ حاوية نمطية في شباط الماضي ان الوكالات الفاعلة تبادلت بعض المراتب الأمامية:
– فوكالة MSC (لبنان) ظلت كعادتها مترتبة على المرتبة الأولى بتفريغها ١٠١٦٠ حاوية نمطية مقابل ٩٦٤٣ حاوية في ك٢، أي بزيادة نسبتها ٥,٣٦٪.
– بينما تقدمت مجموعة METZ من المرتبة الخامسة الى الثانية باستيرادها ٥٧٨٧ حاوية نمطية مقابل ٣٢٧٠ حاوية، أي بارتفاع كبير نسبته ٧٦,٩٧٪.
– في حين تراجعت وكالة MERIT SHIPPING من المرتبة الثانية الى الثالثة بـ ٤٧٣٥ حاوية نمطية مقابل ٥٤٥٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٣,١٥٪.
– كما انتقلت مجموعة SEALINE من المرتبة الثالثة الى الرابعة بـ ٤٦١١ حاوية نمطية مقابل ٤٨١١ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٠٠ حاوية نمطية ونسبته ٤,١٦٪.
– وتقدمت TOURISM & SHIPPING SERVICES من المرتبة السابعة الى الخامسة بـ ٣٥٩٢ حاوية نمطية مقابل ١٨٥٥ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٩٣,٦٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً؟

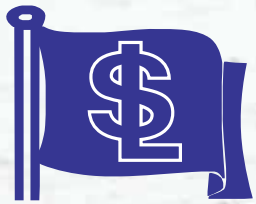
وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في شباط الماضي والبالغة ٥٠٤٤١ حاوية نمطية كالاتي:
الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٦٣٤١ حاوية نمطية مقابل ٧٠٥٩ حاوية في ك٢، أي بتراجع قدره ٧١٨ حاوية نمطية ونسبته ١٠,١٧٪.
الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٢٥٤٠١ حاوية نمطية مقابل ٢٨٠٤٩ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٦٤٨ حاوية نمطية ونسبته ٩,٤٤٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٨٦٩٩ حاوية نمطية مقابل ١٨٧٤٧ حاوية، أي بتراجع قدره ٤٨ حاوية نمطية ونسبته ٠,٢٦٪.

تعديلات في بعض المراتب الأمامية تصديراً وMERIT تحتفظ بالأولى

وبينت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شباط الماضي والبالغة ٦٣٤١ حاوية نمطية ان تعديلات طرأت على بعض المراتب الأمامية:

استيراد – IMPORT			
NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 17	JAN 17	+/-
1- MSC (LEBANON)	10160	9643	+517
2- METZ GROUP	5787	3270	+2517
3- MERIT SHIPPING AGENCY	4735	5452	-717
4- SEALINE GROUP	4611	4811	-200
5- TOURISM & SHIPPING SERVICES	3592	1855	+1737
6- GEZAIYR TRANSPORT	2005	3555	-1550
7- LOTUS SHIPPING	1813	2325	-512
8- MAERSK (LEBANON)	1554	-	+1554
9- GHARIB SHIPPING	668	387	+281
10-EDOUARD CORDAHI	365	309	+56
11- GULF SHIPPING	28	-	+28
12-HENRY HEALD & CO	4	-	+4
13-WILHELMSSEN AGENCIES	4	-	+4
14-LEVANT SHIPPING	2	2	-
TOTAL DISCHARGE FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	35328	31609	+3719
TOTAL DISCHARGE EMPTY (TEU)	102	344	-242
TOTAL DISCHARGE FULL FOR TRANSHIP (TEU)	13070	13867	-797
TOTAL DISCHARGE EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	4726	4391	+335
TOTAL GENERAL (TEU)	53226	50211	+3015

تصدير – EXPORT			
NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 17	JAN 17	+/-
1- MERIT SHIPPING AGENCY	1585	2462	-877
2- METZ GROUP	1334	1328	+6
3- SEALINE GROUP	1198	1262	-64
4- MSC (LEBANON)	697	484	+213
5- TOURISM & SHIPPING SERVICES	371	130	+241
6- GEZAIYR TRANSPORT	339	508	-169
7- LOTUS SHIPPING	307	773	-466
8- MAERSK (LEBANON)	281	-	+281
9- GHARIB SHIPPING	126	19	+107
10-EDOUARD CORDAHI	83	93	-10
11- GULF SHIPPING	14	-	+14
12- BADR SHIPPING	6	-	+6
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	6341	7059	-718
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	25401	28049	-2648
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	14177	15484	-1307
TOTAL REEXPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	4522	3263	+1259
TOTAL GENERAL (TEU)	50441	53855	-3414



SEALINE S.A.L.

CSL

Cargo Shipping Ltd

Regular weekly sailings from
Venice - Ravenna direct to **Beirut**
with the following vessels

M/V. Uni-Phoenix

M/V. Mary Schule

M/V. A . O b e l i x

We accept export to **Ravenna - Venice - Ancona - Trieste**

N.B: Special equipments available 40 HC - Reefer - O.Top - Flats

GENERAL AGENTS:



SEALINE

Beirut, Charles Helou Avenue, Sehnaoui Building
Tel.: +961.1.445123 (6 lines) | +961.1.565000 (6 lines)
Fax: + 961.1.447317 | +961.1.560476
E-mail: sealine@dm.net.lb

استمرار تراجع حركة السيارات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٦٢٢١ سيارة

تغييرات في المراتب الأمامية استيراداً: HEALD تحتفظ بالأولى و LEVANT تحتل الثانية

لبنان ان عدد السيارات الجديدة المباعة في الشهرين الأولين من العام الحالي انخفض الى ٤٧٤٤ سيارة مقابل ٤٩٨٢ سيارة جديدة بيعت في الشهرين الأولين من العام الماضي، أي بتراجع قدره ٢٣٨ سيارة ونسبته ٤,٧٨٪. ويعود هذا الانخفاض الى تراجع بيع السيارات الكورية الجنوبية الجديدة حيث بلغ عددها ١٤١٦ سيارة مقابل ١٦٥١ سيارة في الشهرين الأولين ذاتهما من العام الماضي أي بانخفاض قدره ٢٣٥ سيارة ونسبته ١٤,٢٣٪. كما انخفض عدد السيارات الأوروبية الجديدة المباعة الى ١٠٤٨ سيارة مقابل ١١٠٨ سيارات، أي بتراجع قدره ٦٠ سيارة ونسبته ٥,٤٢٪.

وانسحب التراجع أيضاً على السيارات الأميركية المباعة فبلغ عددها ٢٩٨ سيارة جديدة مقابل ٣٩٨ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٠٠ سيارة ونسبته ٢٥,١٣٪. في حين ارتفع عدد السيارات اليابانية الجديدة المباعة الى ١٨٤٨ سيارة مقابل ١٧٦٤ سيارة، أي بزيادة قدرها ٨٤ سيارة ونسبتها ٤,٦٧٪. كما سجلت السيارات الصينية الجديدة ارتفاعاً كبيراً فبلغ عددها ١٣٤ سيارة جديدة مباعة مقابل ٦١ سيارة، أي بنمو قدره ٧٣ سيارة ونسبته ١١٩,٦٧٪.

KIA ما تزال الأكثر مبيعاً في لبنان في الشهرين الأولين من ٢٠١٨

من ناحية أخرى وبالرغم من تراجع عدد السيارات الكورية الجنوبية الجديدة المباعة في الشهرين الأولين من العام الحالي فإن سيارة KIA الكورية الجنوبية ما تزال الأكثر مبيعاً في لبنان حيث بلغ عددها ٨٥٢ سيارة مقابل ٩٧٥ سيارة أي بتراجع قدره ١٢٣ سيارة ونسبته ١٢,٦٢٪. في حين احتلت سيارة TOYOTA اليابانية المرتبة الثانية بـ ٦٢٣ سيارة مقابل ٦٢٤ سيارة، أي بانخفاض نسبته ١,٧٤٪. بينما تراجعت سيارة HYUNDAI الكورية الجنوبية الى المرتبة الثالثة بـ ٥٥٩ سيارة مقابل ٦٧٠ سيارة، أي بانخفاض نسبته ١٦,٥٧٪. واحتفظت سيارة NISSAN اليابانية بالمرتبة الرابعة بـ ٤٨٠ سيارة مقابل ٣٦٢ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٣٢,٦٠٪. كما بقيت سيارة SUZUKI اليابانية في المرتبة الخامسة بـ ٢١٥ سيارة مقابل ٢٨٧ سيارة أي بتراجع نسبته ٢٥,٠٩٪. وجاءت المرتبة السادسة لصالح سيارة RENAULT الفرنسية بـ ١٩٢ سيارة مقابل ٢٦٧ سيارة، أي بانخفاض نسبته ٢٨,٠٩٪. تبعها في المرتبة السابعة سيارة CHEVROLET الأميركية بـ ١٦٩ سيارة، فسيارة MERCEDES الألمانية بـ ١٦٠ سيارة فسيارة MITSUBISHI اليابانية بـ ١٢٤ سيارة وسيارة MAZDA اليابانية بـ ١٢١ سيارة.

ونذكر ان أكثر من ٩٠٪ من السيارات الجديدة المباعة في لبنان هي من الفئة الصغيرة التي لا يتجاوز ثمنها الـ ١٥ ألف دولار أميركي وتستهلك الحد الأدنى من الوقود. ■

جدول مقارنة بحركة السيارات والمراتب التي احتلتها الوكالات البحرية

في ك وشباط ٢٠١٨

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 18	JAN 18	+/-
1- HENRY HEALD & CO	2358	2314	+44
2- LEVANT SHIPPING AGENCY	848	1462	-614
3- AL-BADR SHIPPING	602	755	-153
4- NICOLAS ABOURJEILY	587	550	+37
5- UNISHIP GROUP	557	183	+374
6- METZ GROUP	153	92	+61
7- WILHELMSSEN AGENCIES	146	135	+11
8- TOURISM & SHIPPING SERVICES	78	34	+44
9- DIVERSE AGENCIES	39	24	+15
10- GULF AGENCY	32	-	+32
11- MSC (LEBANON)	26	97	-71
12- MERIT SHIPPING AGENCY	21	7	+14
13- GEZAIYR TRANSPORT	5	6	-1
14- LOTUS SHIPPING	4	11	-7
15- GHARIB SHIPPING	3	-	+3
TOTAL IMPORT (CARS)	5459	5670	-211
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	862	686	+176
TOTAL GENERAL (CARS)	6321	6356	-35

أظهرت الإحصاءات ان حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في شباط (فبراير) تراجعت عما كانت عليه في ك ٢ وذلك للشهر الثاني على التوالي. كما بينت ان المراتب الأمامية شهدت تغييرات طفيفة بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها.

استمرار انخفاض حركة السيارات في شباط ٢٠١٨

فقد تراجع مجموع السيارات التي تداولها مرفأ بيروت في شباط الى ٦٢٢١ سيارة مقابل ٦٣٥٦ سيارة في ك ٢، أي بانخفاض طفيف نسبته ٥,٥٥٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٢٢١ سيارة في شباط كالتالي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥٤٥٩ سيارة مقابل ٥٦٧٠، أي بتراجع قدره ٢١١ سيارة ونسبته ٣,٧٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٨٦٢ سيارة مقابل ٦٨٦، أي بزيادة قدرها ١٧٦ سيارة ونسبتها ٢٥,٦٦٪.

تعديلات طفيفة في المراتب الأمامية و HEALD تحافظ على الأولى استيراداً

من جهة أخرى، أفادت حركة السيارات المستوردة في شباط ٢٠١٨ ان المراتب الأمامية شهدت تعديلات طفيفة بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها:

- فوكالة HENRY HEALD & CO احتفظت بالمرتبة الأولى للشهر الثاني على التوالي بتفريغها ٢٣٥٨ سيارة مستوردة من مرفأ في الشرق الأقصى مقابل ٢٢١٤ سيارة، أي بارتفاع قدره ٤٤ سيارة ونسبته ١,٩٠٪.

- كما حافظت LEVANT SHIPPING على المرتبة الثانية باستيرادها ٨٤٨ سيارة من مرفأ في الولايات المتحدة الأميركية والشرق الأقصى مقابل ١٤٦٢ سيارة، أي بتراجع قدره ٦١٤ سيارة ونسبته ٤,٤٢٪.

- واحتفظت AL BADR SHIPPING بالمرتبة الثالثة بـ ٦٠٢ سيارة وارده من المرفأ اليونانية مقابل ٧٥٥ سيارة، أي بتراجع نسبته ٢٠,٢٦٪.

- وراوحت وكالة نقولا أبو رجيلي مكانها في المرتبة الرابعة بـ ٥٨٧ سيارة مشحونة من أوروبا الشمالية مقابل ٥٥٠ سيارة، أي بزيادة نسبتها ٦,٧٣٪.

- كما ظلت مجموعة UNISHIP في المرتبة الخامسة بـ ٥٥٧ سيارة مستوردة من مرفأ الولايات المتحدة الأميركية مقابل ١٨٣ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٢٤,٣٧٪.

- وحلت في المرتبة السادسة مجموعة METZ بـ ١٥٣ سيارة مقابل ٩٢، أي بزيادة قدرها ٦١ سيارة ونسبتها ٦٦,٣٠٪.

تراجع حصة الوكالات الست الأولى في شباط ٢٠١٨

وأفادت حركة السيارات المستوردة في شباط الماضي ان الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى أفرغت ما مجموعه ٥١٠٥ سيارات أي ما نسبته ٩٣,٥٢٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٥٤٥٩ سيارة، بينما كانت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب ذاتها في ك ٢ المنصرم ٥٢٩٩ سيارة أي ما نسبته ٩٥,٢٢٪ من مجموع السيارات المرفغة والبالغ ٥٦٧٠ سيارة أي بانخفاض قدره ٢٩٤ سيارة ونسبته ٥,٤٥٪.

حركة السيارات في شباط ٢٠١٨ أدنى منها في شباط ٢٠١٧

من ناحية ثانية بيّنت الإحصاءات ان حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في شباط ٢٠١٨ والبالغة ٦٢٢١ سيارة جاءت أدنى مما كانت عليه في شباط ٢٠١٧ من العام الماضي حيث بلغت ٨٦٦٦ سيارة، أي بتراجع نسبته ٢٧,٣١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٢٢١ سيارة في شباط ٢٠١٨ كالتالي:

السيارات المستوردة: بلغت ٥٤٥٩ سيارة مقابل ٥٧٩١، أي بانخفاض قدره ٢١٣٢ سيارة ونسبته ٢٨,٠٩٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغت ٨٦٢ سيارة مقابل ١١٠٥، أي بتراجع قدره ٢٤٣ سيارة ونسبته ٢٢٪.

انخفاض عدد السيارات الجديدة المباعة في الشهرين الأولين من العام ٢٠١٨

من جهة ثانية، أظهر البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Evyap, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Italy	Venice, Koper , Ancona , Genoa, La Spezia , Salerno
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte
Algeria	Alger and Oran
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms
Cyprus	Famagusta
Spain	Algeciras, Marine, Bilbao
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Novorossiysk, POTI
Ghana	Tema , Takoradi
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Equatorial Guinea	Bata, Malabo (Marguisa Line)
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou

«اللبنانية-السويسرية للضمان» تمنح تسع متفوقات من ISSA جائزة بيار صحناوي لوسيان لطيف: نقدم فرص العمل للخريجين ونوفر لهم سبل التدريب



لوسيان لطيف جونيور يتوسط فريق ليبانو سويس ويبدو من اليمين: رين الرياشي، إدي دورليان، جويس سلامة، أنطوان جمال وماري أسمر.



الأب سليم دكاش، الدكتورة إيرما مجدلاني ولوسيان لطيف جونيور مع الطالبات المتفوقات



صورة تجمع أساتذة وإداريين من معهد ISSA ويظهر من اليمين: ماري تريز كيكوا، ميرنا أبو شاهين، سليم يارد، د. إيرما مجدلاني، أنطوان قبوات، عبدالله حروفش، ألين نعمة، فريدا حسون وسيتا كريشكيان.



من اليمين: لوسيان لطيف، أنطوان جمال، إدي دورليان، أنطوان قبوات وسليم يارد

المستويين اللبناني والعربي. وتطرق إلى المجهود الذي تقوم به جامعة القديس يوسف لتكون عند حسن ظن طلاب ISSA بشكل خاص، وطلاب الجامعة بشكل عام، ولتلبّي في الوقت عينه متطلبات سوق العمل في مختلف الميادين ومنها طبيعياً أسواق الضمان.

بعدها تحدّث لطيف باسم الوزير ميشال فرعون رئيس مجلس إدارة «ليبانو-سويس» وباسمه أيضاً عن الدعم الذي تقدّمه الشركة للجامعة ككل، وللمعهد العالي لعلوم الضمان

على وجه الخصوص، أخذة بالإعتبار المبادئ العامة التي تسيّر عليها والمتمثلة بتقدير المتفوق وتشجيع المبتكر وتقديم فرص عمل للخريجين وتوفير سبل التدريب اللازم لهم ودعمهم لبناء جسر بين الدراسة النظرية في الجامعة وبين العمل الحرفي والمهني في الشركات. وبهذا الصدد قال: «إنها رسالتنا ومبادئنا التي نعمل جاهدين لوضعها موضع التنفيذ العملي».

أخيراً، ألقّت مديرة المعهد د. إيرما مجدلاني كلمة هنأت فيها المتفوقات اللواتي نلن جائزة بيار صحناوي، وحيث «اللبنانية-السويسرية» للدور الذي تؤديه، خصوصاً لجهة الدعم المستمر الذي تقدّمه للطلاب. ونوّهت بجهود جامعة القديس يوسف في نقل القيم إلى الطلاب من خلال تدريبهم المستمر ليكونوا على مستوى تلبية حاجات السوق إلى عناصر كفوءة.



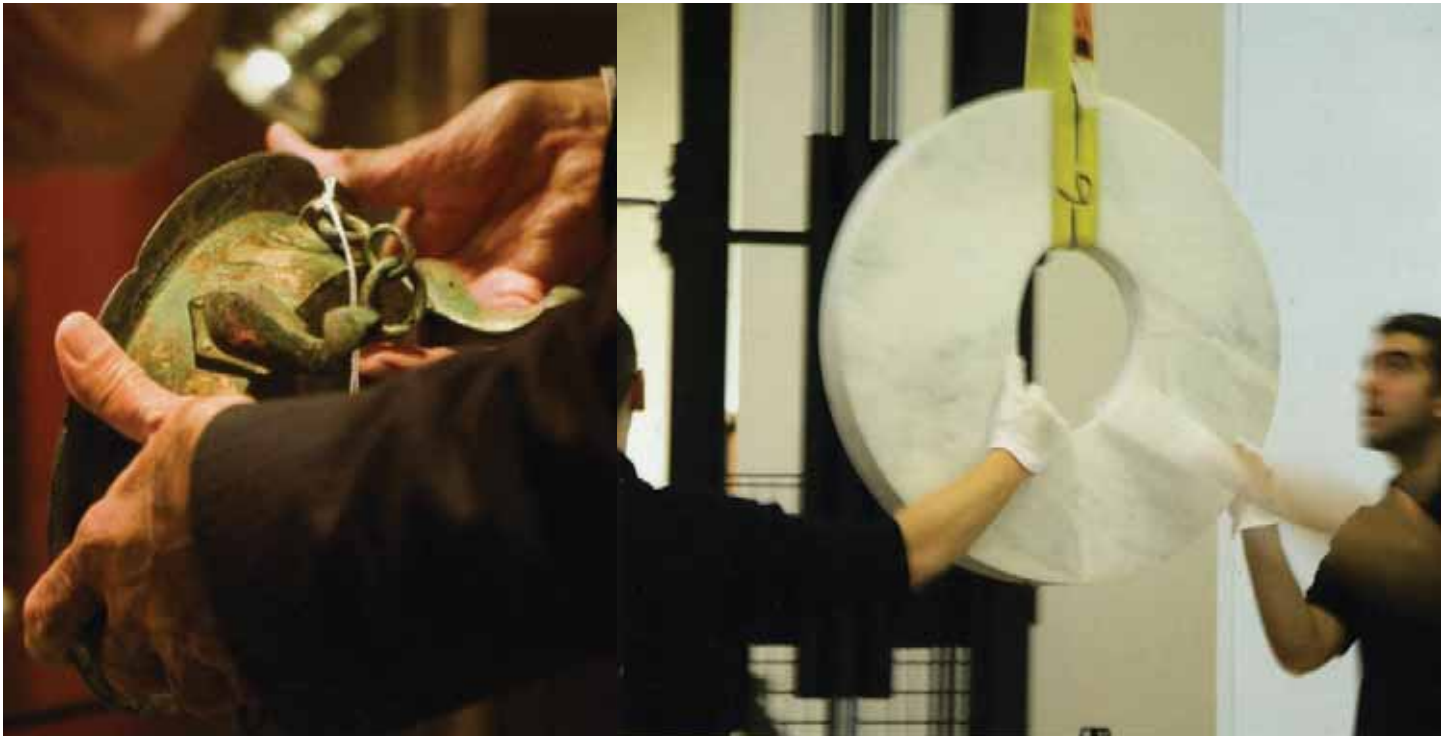
الأب سليم دكاش



لوسيان لطيف جونيور

وزعت الشركة «اللبنانية-السويسرية للضمان» LIBANO SUISSE بشخص مديرها العام لوسيان لطيف جونيور، خلال حفل أقيم في مبنى العلوم الاجتماعية التابع لجامعة القديس يوسف، جائزة بيار صحناوي مؤسس الشركة، إحياءً لذكراه من جهة، وتشجيعاً لطلاب المعهد العالي لعلوم الضمان ISSA من جهة ثانية، في خطوة تهدف إلى تطوير ودعم مهنة التأمين عبر إدخال دم جديد إلى القطاع.

رعى الحفل رئيس الجامعة الأب سليم دكاش بحضور مديرة المعهد الدكتورة إيرما مجدلاني وأساتذة وطلاب، إضافة إلى رئيس الجمعية اللبنانية لحقوق الضمان أنطوان قبوات، فضلاً عن فريق من شركة «ليبانو-سويس» على رأسهم لوسيان لطيف جونيور. وبلغ عدد المتفوقات اللواتي نلن جائزة بيار صحناوي ثماني طالبات تقدّمت الواحدة بعد الأخرى لنيل الجائزة من السيد لطيف وبحضور د. مجدلاني والأب دكاش. والمتفوقات هن: كريستيان شمعا، كارول زين الدين، كارين حمصي، دينا فياض، سيرين كشلي، ميرنا فرشوخ، ديما صعيدي وريتا خليل. وقبل توزيع الجوائز، ألقى، للمناسبة، ثلاث كلمات، الأولى للأب دكاش شكر فيها «اللبنانية-السويسرية» على دعمها المعهد العالي لعلوم الضمان وطلابه، إن من خلال تقديم المنح للمتفوقين أو للاحية مساعدتهم في ممارسة المهنة على



Turn your insurance policy into a work of art.

We fully understand the many complex and delicate issues involved in shipping, handling, storing and exhibiting fine art and collectables. We have in the past two decades arranged for the insurance of objects in every active area of collecting for some of the leading galleries and individual collectors in the Mideast. Because we understand the risks involved, we can secure a fit to measure policy in the London market for each situation. Our practice provides expertise, responsiveness and absolute confidentiality. For more details, please contact us.

cape-ins.com

Property and Casualty · Motor · Medical · Liability · Engineering
Political and Financial Risks · Transactional Risks · Marine · Aviation · Life



جامعة القديس يوسف احتفلت بعيد شيعها في حرم العلوم والتكنولوجيا



البروفسور سليم دكاش

احتفلت جامعة القديس يوسف في بيروت بعيد شيعها مساء الإثنين في ١٩ آذار الماضي في احتفال أقيم في حرم العلوم والتكنولوجيا (الدكوانة - مار روكن)، حضره ممثلو الرؤساء الثلاثة وشخصيات دينية، اقتصادية وقضائية واجتماعية... بدأ الاحتفال بقداس ترأسه رئيس الجامعة البروفسور سليم دكاش وعاونوه فيه الرئيس

الإقليمي للرهبة اليسوعية الأب داني يونس ونائب رئيس الجامعة البروفسور ميشال شوير اليسوعي ولغيف من الآباء، وخدمته جوقه جامعة القديس يوسف. بعد القداس توجه الحضور إلى قاعة مسرح الأب جان دوكروبييه اليسوعي حيث ألقى رئيس الجامعة خطابه السنوي وحمل هذه السنة عنوان «جامعة القديس يوسف في بيروت ورؤيتها للسنة ٢٠٢٥».

وتطرق دكاش إلى «أوضاع الخلل في النظام الجامعي» وقال: «في هذا السياق، ومنذ بعض الوقت، بدأ نظامٌ جامعيٌّ أو نظامٌ طفيليٌّ بالتوسع من منظور تجاريٍّ وطاقنيٍّ، بغياب التشريعات التي تتطلب ضمان الجودة ولا سيما تصرف أخلاقيٍّ لهذه المؤسسات! هذا ما يفسر ما جاء في تقرير متلفز تطرق إلى بيع الشهادات في المراتب العلنية أو تقرير آخر حول إحدى الجامعات الناشئة التي تسجل ٩٣٠ طالباً دفعة واحدة في السنة الأولى من الهندسة! أو جامعة ثالثة تستورد شهادات الدكتوراه من الخارج وتبيعها! ليس تدخل السياسة هو الذي جاء يهدد نظاماً جامعيّاً تاريخياً كان ولا يزال فخر اللبنانيين، «هذه السياسة التي لا مكان لها في الفصل الدراسي في الجامعة» بحسب عالم الاجتماع ماكس فيبير! ولهذا السبب أصبح من الضروري تعزيز تحالف الجامعات التاريخية اللبنانية والجامعة اللبنانية، وهو تحالف بدأ بتوقيع الاتفاق بين الجامعة الأميركية في بيروت وجامعة القديس يوسف في بيروت من أجل إعطاء مثل عمّا يمكن أن تعطيه هاتان الجامعتان التاريخيتان معاً اللتان ساهمتا في صنع لبنان اليوم والدفاع عن تميّز الدبلوم اللبناني».

أنا احتفلت بعيد الأم في لقاء حوارى أضاء على تجربة الأم الإعلامية مروان الحايك: يقدم من أكثر من ٩٨ ساعة أسبوعياً لعملمهن وعائلاتهن



من اليمين: فيكتور حدشيتي، سهى بو رجيلي، لميا حيوك، ألين كرم، مروان الحايك، نتالي حداد ونتاليا ناصر



أقامت شركة ألفا ALFA بإدارة أوراسكوم للاتصالات غداء في فندق لو غراي لمناسبة عيد الأم وذلك على شرف الأمهات الإعلاميات، تخلله لقاء حوارى شاركت فيه الإعلاميات نعمت عازوري أوسي ورابعة الزيات ولانا مدور وأدارته الإعلامية غيتا قيامة، تناولن خلاله التحديات التي تواجهها الأم الإعلامية وقصص النجاح وأسرار الإستمرارية. وحضر الإحتفال رئيس مجلس إدارة شركة ألفا ومديرها العام المهندس مروان الحايك وحشد من النساء الإعلاميات، وفريق عمل الشركة.

وحيا المهندس الحايك الإعلاميات، والأمهات من بينهنّ، مثنيا على قدرتهن على التوفيق بين عملهن وحياتهن العائلية. ولفت الى دراسة حديثة صادرة في الولايات المتحدة الأميركية، وفيها أن الأم تعمل ٩٨ ساعة في الأسبوع مع ابنائها وفي بيتها، وهذا الرقم يزيد مرتين ونصف المرة عن معدل دوام العمل الكامل، وأنها تحظى بساعة وسبع دقائق من الوقت لنفسها يوميا. وأشار في الوقت عينه الى أن الأمهات اللبنانيات العاملات في لبنان وفي مجتمع شرقي لا شك أنهن يقدمن أكثر بكثير من ٩٨ ساعة في الأسبوع لعملمهن ولعائلاتهن، نظر الى المتطلبات الكثيرة والمسؤوليات الواقعة على عاتقهن.

تفاهم بين وزارة الصحة وجامعتي اليسوعية والأميركية حول البرنامج الوطني للكشف المبكر عند حديثي الولادة



وقعت وزارة الصحة العامة برعاية وحضور نائب رئيس مجلس الوزراء الوزير غسان حاصباني، مذكرتي تفاهم مع الجامعة الأميركية في بيروت AUB والقديس يوسف USJ تضمنتا آليات وضع البرنامج الوطني للكشف المبكر عند حديثي الولادة موضع التنفيذ، وذلك بالتعاون مع جمعية FIT PID ممثلة برئيستها السيدة علا المصري جنبلاط، وحضور عميد كلية الطب الدكتور رولان طنّب والدكتور روجيه لطيف والأب ميشال شوير عن الجامعة اليسوعية، ومدير المركز الطبي ورئيس إدارة الخدمات الطبية الدكتور زياد غزال والبروفسور غسان ديببو عن الجامعة الأميركية.

«الوجيز في القانون المدني – الأموال» للقاضي د. أنطوني عيسى الخوري



المؤلف د. أنطوني عيسى الخوري

صدر مؤخراً كتاب بعنوان «الوجيز في القانون المدني – الأموال» الطبعة الرابعة (المعدلة) للقاضي الدكتور انطوني عيسى الخوري رئيس المجلس العدلي ومحكمة التمييز المدنية سابقاً. حدّد المؤلف في مقدمة كتابه مفهوم الأموال والتصنيفات المتعلقة بها وقسم كتابه الجديد الى قسمين: في الأول منه تناول «حق الملكية» وتحدث عن تطور «حق الملكية» عبر التاريخ، خصائص هذا الحق، نطاقه، الشرط والأجل في حق الملكية، طرق اكتساب الملكية (بالشفعة، الحيازة، الإلحاق، الاتفاقات، ومن ضمنها الهبات، الوصية والإرث) وحماية حق الملكية عن طريق دعوى الاستحقاق. وتطرق أنطوني عيسى الخوري في القسم الثاني من كتابه الى «الحقوق العينية المتفرعة عن حق الملكية» فتكلّم فيه عن الوقف، الانتفاع، الاستعمال، السكن، الإيجارة العينية والارتفاقات.

نساء رائدات تحدثن عن تجربتهن وخبرانهن وحياتهن العملية

في استضافة سفير بلجيكا



من اليسار: كلودين روكز، راغدة درغام، د. ريتا رحيم، باتريسيا الياس سميدا، ديما صادق والسفير البلجيكي ألكس لينار

استضاف سفير بلجيكا في لبنان ألكس لينار، لمناسبة اليوم العالمي للمرأة وللمرأة الرابعة على التوالي، عدداً من النساء يعملن في ميادين مختلفة كالسياسة والإعلام والطيران والثقافة والحقل الإنساني. رحّب السفير لينار بالحضور وألقى كلمة مما جاء فيها: «المرأة ليست أفضل من الرجل إنما الجميع يستحقون فرصة عادلة» وقال: «في لبنان كما في سائر أنحاء العالم النساء يشكلن خزاناً من المواهب غير المستغلة، فلنكن متفائلين ولنأمل بمفاجآت جيدة في الإنتخابات النيابية المقبلة في شهر أيار.» وتحدثت السيدة كلودين روكز عن خبرتها العملية ومسيرة حياتها المهنية. ثم تحدثت الصحافية راغدة درغام عن سيرتها الذاتية وخبراتها الصحافية، حيث لمعت في السبق الصحفي، بعدها تحدثت مديرة كاريتاس لبنان الدكتورة ريتا رحيم عن إنجازات ومشاريع كاريتاس الإنسانية والإنمائية وتقديم الرعاية الى جميع فئات المجتمع وعلى كافة الأراضي اللبنانية وخصوصاً المسنين. ثم تحدثت باتريسيا الياس سميدا المتخصصة في القانون الدولي والقانون الدولي الخاص وهي ناشطة إجتماعية ومؤسسة ورئيسة جمعية «غداً لبنان» لتعزيز الديمقراطية وحقوق الإنسان والمرأة والطفل، ومرشحة عن دائرة جبل لبنان الأولى، قضاء كسروان المقعد الماروني، عن خبرتها العملية ومشروعها الإنتخابي الداعم لحقوق المرأة في لبنان. وكانت الكلمة الأخيرة للزميلة ديما صادق.

معرض الوظائف السنوي في «اللبنانية الكندية»



من اليسار: شارل عريبيد، الوزير يعقوب الصراف، روني أبي نخلة وجورج عبد الساتر يقطعون الشريط

نظمت الجامعة اللبنانية الكندية - LCU - عينطورة برعاية وزير الاقتصاد والتجارة رائد خوري ممثلاً بمستشاره جورج ميشال عبد الساتر معرض الوظائف السنوي Career Fair الذي بات محطة أساسية للقاء الشركات وأرباب العمل مع الطاقات الشابّة التي يبحثون عنها لتُغني مؤسساتهم وتجدها بالمعرفة.

استهل الحفل بكلمة رئيس الجامعة الدكتور روني أبي نخلة قال فيها: «... شعارنا هذه السنة هو «وظائف في خدمة مستقبل لبنان ومؤسساته»، لذا شدّدنا بالتحديد على مشاركة القطاع العام والأجهزة العسكرية من الجيش اللبناني الى الامن الداخلي وأمن الدولة والدفاع المدني التي تحتاج الى طاقات شبابنا بعد أن أهملوا ورفضوا فرص العمل فيها طيلة سنوات». وركز رئيس المجلس الاقتصادي الاجتماعي شارل عريبيد في كلمته على دور الشباب وطاقاتهم وإبداعاتهم في نجاح الشركات الخاصة، وشدّد على أن «مقولة ضرورة «الواسطة» للتوظيف في لبنان ليست حقيقية».



روني أبي نخلة وغيلدا صفير



جورج شماس وورنا داغر

«فاست لخدمات ونقل السيارات» تحتفل بعيد تأسيسها العاشر وتفتتح مركزها الجديد في بصاليم طارق الغاوي: متميزون ورواد بمجالنا في السوق اللبنانية



طارق الغاوي



من اليسار: طارق الغاوي، نديم الحاج ، طوني عبيد، مارون الغاوي، سيريل عازار ويلي كرم



من اليمين: مارون الغاوي، عبدو خوري وطارق الغاوي



من اليمين: مارون الغاوي، محمد الحسن وطارق الغاوي



من اليسار: عماد زخور، حليم زخور ويلي كرم

أقامت شركة فاست لخدمات ونقل السيارات ش.م.ل. FAST S.A.L. لمناسبة العيد العاشر لتأسيسها حفل عشاء في فندق المتروبوليتان في سن الفيل، بحضور حشد من شركات التأمين والوسطاء وممثلين من البنك اللبناني الفرنسي وبنك بيبيلوس. وعرض المدير التنفيذي للشركة طارق الغاوي للحضور من خلال شريط مصوّر خدماتها المتنوعة التي طالما تميّزت بها ومن بينها خدمات طوارئ الطرقات، الخط الساخن وورشات العمل وغيرها. وأبرز كيفية تطوير الشركة خلال الأعوام العشرة الماضية بغية تأمين أجود الخدمات وأحدثها. وأشار الغاوي الى افتتاح المركز الجديد للشركة في منطقة بصاليم على أوتوستراد المتن السريع. وشكر الغاوي كل العاملين في الشركة وجميع الحضور والشركاء على ثقتهم والجهود الكبيرة التي بذلوا طوال هذه الأعوام في ظل أوضاع اقتصادية صعبة، مؤكداً تميز الشركة وريادتها في السوق اللبنانية. كما وشكر بنك بيبيلوس والبنك اللبناني الفرنسي، وشركة الدهانات العامة GENERAL PAINT CO على تعاونها الدائم ودعمها المستمر للشركة.



من اليسار: بيار حاج، طارق الغاوي، جوني قرم، مارون الغاوي وبيار قرم



من اليسار: نعيم السيد، انطوان ابو فيصل، طارق الغاوي، مارون الغاوي، شربل كرم وبرنامج جعلوكي



من اليسار: مارون الغاوي، طارق الغاوي
وساندرو نسناس



من اليمين: مارون الغاوي، ناجي سلطانم
وطارق الغاوي



من اليمين: مارون الغاوي، رنيه خلائ
وطارق الغاوي



من اليمين: مارون الغاوي، بيار سبعلاني وطارق الغاوي



من اليمين: جان حليس ومارون الغاوي



من اليمين: مارون الغاوي، رجا معوض وطارق الغاوي



من اليمين: مارون الغاوي، سليم شامات وطارق الغاوي



باسكال سماحه ومروان شديد



من اليسار: طارق الغاوي، شوقي مزهر ومارون الغاوي



من اليمين: مارون الغاوي، برناديت حديفة، شادي بيلان وطارق الغاوي



من اليمين: نيكولا معلوف، فادي سكاف، شربل شعنين ومارون الغاوي



من اليسار: جان حليس، مارون الغاوي، انطوان ابو فيصل ومحمد حسن



من اليمين: عيدو خوري، بيار سبعلاني، سامر أبو جوده، رنيه خلاط، حبيب فرح وجو نسناس



من اليمين: مارون الغاوي، روني صبري، علوان شرباتي، جورج شرباتي وطارق الغاوي



من اليسار: سامر ابو جوده، بيار سبعلاني، عيدو خوري وناجي سلطانم



من اليسار: ريتا جبيلي، سليم راشد، جوزف غاريوس وميشال ابو جوده



من اليمين: ايلي الغاوي، ميرا مرديني، وليد عطالله، وفادي سكاف



من اليمين: عبدو حمصي وروني رحمه



من اليمين: جوزف سخن وجو طقشي

Easy. 24/7. Effective. **Fast.**

CELEBRATING 10 YEARS.

Call Center



Roadside Assistance



Towing Services



360°

Solution

Mechanic & Electric

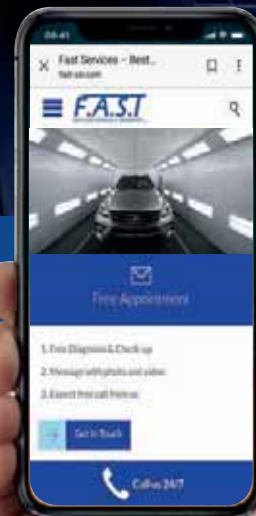


Collision Repair



F.A.S.T.

FAST AUTO SERVICES & TRANSPORT S.A.L



+961 4 723 722
www.fast-sal.com

الوزير كيدانيان رعى معرض ولقاء «هورিকা» في نسخته الـ ٢٥



روي دانيال متوسطاً نديم ميرزا (الى اليمين) وجان سعاده
BARISTA ESPRESSO



وزير السياحة أوديس كيدانيان وفعاليات يفتتحون المعرض



جناح شركة KAMA



جناح KSARA



من اليمين: حسين السيمي، هيلان أبو خليل،
ميسا شعيتو وجهاد كعدي - مياه ALIYA



من اليمين: جوزف وإيلي نادر جناح (NADERCO PACKAGING)

أكد وزير السياحة أوديس كيدانيان «السعي الدائم لجعل لبنان مركزاً إقليمياً ودولياً للمؤتمرات وهو قادر على ذلك لأنه يملك البنية التحتية الملائمة والقدرة البشرية المحترفة في مختلف الإختصاصات السياحية، مع العلم إننا سنشهد فورة سياحية هذا العام في ظل الإستقرار الذي ننعم به وتوق السياح واللبنانيين المنتشرين في العالم للمجيء الى لبنان».

كلام كيدانيان جاء خلال رعايته افتتاح «هوسبيتالتي سيرفيسز» النسخته الـ ٢٥ من معرض ولقاء «هورিকা» الحدث السنوي الأكبر في مجال الضيافة والخدمات الغذائية في مجمع SEASIDE ARENA بحضور عدد من رؤساء النقابات والجمعيات والشخصيات البارزة في قطاع الضيافة والخدمات الغذائية. وكان الافتتاح شهد تكريم نهاد دموس لعطاءه المستمر في قطاع الضيافة من قبل النقابة الدولية للفنادق والمطاعم ممثلة برئيسها غسان عانيدي الذي حضر خصيصاً لافتتاح معرض هوريكا.

وكرّمت نقابة أصحاب المطاعم والمقاهي والملاهي والبايسري، بالشراكة مع «هوسبيتالتي سيرفيسز» عدداً من أصحاب الحلويات العربية لدورهم المحوري في تأسيس الحلو العربي وتم تكريم «سفرء الأرز» بناء على جودة وعراقة حلوياتهم اللبنانية وخدماتهم المتميزة، فضلاً عن مساهمتهم الفعّالة في تطوير السياحة اللبنانية التي جعلت مدينة بيروت تتصدّر قائمة «أفضل المدن العالمية للمأكولات».



جناح SOCOTEC



جناح ALLIANZ SNA



جناح KUEHNE + NAGEL

خاطر شايوي (رئيس مجلس إدارة ومدير عام شاتو كساره CHATEAU KSARA) :



سنطلق نبيذاً زهرياً جديداً وغيرها من المفاجآت قريباً...



جناح KSARA

رأى رئيس مجلس إدارة ومدير عام شاتو كساره ، CHATEAU KSARA ، السيد خاطر شايوي ، في «معرض هوريكا» مؤثرات كثيرة أهمها تنشيط الإقتصاد اللبناني . ودعا منتجي النبيذ الى مشاركة أوسع في هذا المعرض ، كاشفاً عن قرب إطلاق شركة شاتو كساره اصنافاً جديدة ومفاجآت أخرى، ومذكراً بتتويج «شاتو كساره» كأحد أبرز الأماكن السياحية في لبنان.

ومحاضرات لتذوق النبيذ واكتساب معلومات عنه ، مما يشكل قيمة مضافة لهذا القطاع ، فشكراً لهم على ٢٥ عاماً من الاستمرارية والمثابرة والنجاح.

«شاتو كساره» أبرز الأماكن السياحية

■ ما هي أحدث مستجدات شركتكم؟

– ستطلق «شاتو كساره» عما قريب نبيذاً جديداً، يضاف الى مجموعة اصنافه التي تحوز على تقدير الذواقة. هذا ولا بد لنا من الإشارة الى أن أقبية «شاتو كساره» أصبحت من أبرز الأماكن المقصودة في لبنان . فقد استقبلت هذه الأقبية ، خلال عام ٢٠١٧ ، حوالي ٨٠ ألف زائر، وأصبح لنا بالتالي دور حيويّ وفعال في إزدهار وتنمية القطاع السياحي في لبنان. ■

بالخير. وهذا الأمر هام جداً لكوننا نعيش ظروفًا صعبة وركوداً اقتصادياً ملحوظاً. فحدث ، مثل هذا المعرض ، ينشط الإقتصاد ويستفيد منه المشاركون والعارضون والزوار ، فكل الشكر والتقدير الى منظميه، وندعو لهم بالنجاح الدائم. واذ كانت مشاركة منتجي النبيذ تُعتبر محدودة هذا العام ، فإننا ندعو كل العاملين في هذا القطاع لمشاركة أكبر في المستقبل لأن صناعتنا هي جزء من الصناعات الغذائية في لبنان وقد تكون الجزء الأكثر شهرة في العالم.

استمرارية ونجاح

■ الى أي مدى يساهم هذا المعرض في طرح الابتكارات الجديدة في قطاع الضيافة في لبنان؟
– غالباً ما تنظم اللجنة المعنية بفعاليات هذا المعرض MASTER CLASSES

دعوة لمشاركة منتجي النبيذ

■ يحتفل معرض هوريكا HORECA بنسخته الـ ٢٥ تزامناً معيوبيله الفضي، فماذا تقولون بهذه المناسبة؟

– يشكل «معرض هوريكا» الحدث الأكبر في لبنان في مجال الضيافة والأغذية ، كما يُعد مناسبة لتعريف الزبائن والمهتمين بهذا القطاع على أحدث المنتجات وأجودها، ونشعر كل عام بالجهد الكبير والمتواصل الذي تقوم به الجهة المنظمة لهذا المعرض. ولا شك أن «هوريكا» هو معرض ناجح جداً ويحتل مركز الصدارة بين باقي المعارض في الإقتصاد اللبناني ، وهو يحفز الصداقات ويخلق جواً من المودة بين الشركات المنتجة والزبائن المستهلكين. الى جانب ذلك ، فالمشاركة الأجنبية باتت واضحة المعالم هذا العام ، الأمر الذي يدعو الى التفاؤل

باسم منصور (شركة PULPER SAL):

منتجاتنا من الزيوت تتصدر السوق اللبنانية لجودتها وأهميتها الصحية

مدير مبيعات شركة PULPER SAL مصنعة زيوت سليم SLIM OIL في معرض «هوريكا» باسم منصور سلط الضوء على تميز منتجاتها من الزيوت بطريقة عصرها الزيت ومن دون إضافة الـ HEXANE المعتمد في صناعة بقية الزيوت، الى جانب تقديمها للمنتجات ذات الجودة العالية وبسعر مدروس ومناسب لجميع فئات المجتمع.

وعن المشاركة الدائمة بفعاليات «معرض هوريكا»، نوّه منصور بمنظمي المعرض وتطورهم المستمر وأشار الى تقديم الشركة خلال فعاليات المعرض فرصة تذوق التبولة اللبنانية والبطاطا المقلية المحضرتين بزيت سليم. لافتاً الى ان الحصة السوقية للشركة وازنة فهي تتصدر من خلال منتجاتها المميزة السوق اللبنانية نظراً لجودتها وأهميتها الصحية، وفائدتها للخلايا، مذكراً بتصدير كميات كبيرة منه الى الدول العربية.





كامل قبلان (رئيس شركة كاما KAMA):

نعاني مشكلة ضعف التصدير

وعدم التمكن من استرداد الضريبة على القيمة المضافة

رئيس مجلس إدارة شركة كاما KAMA للصناعات البلاستيكية كامل قبلان تمنى النجاح والتقدم لمنظمي معرض «هوريك» وأكد السعي على الدوام لخدمة الزبائن والتطوير المستمر لصناعات «كاما» ذات الجودة العالية، عارضاً لمنتجات جديدة من براميل لفرز النفايات وطبال بلاستيكية، بأشكال وقياسات متنوعة بغية التكيف مع عملية التدوير المطلوبة بسبب أزمة النفايات، مكرراً طرح معاناة مشكلة ضعف التصدير وعدم التمكن من استرداد الضريبة على القيمة المضافة TVA، كاشفاً عن خفض سقف الأسعار للحد من منافسة المنتجات الأجنبية.

– عرضنا في جناحنا منتجات عبارة عن براميل نفايات للفرز وطبال بلاستيكية، إضافة الى تجهيزات خاصة للأفران والمستودعات، صناديق للخضار والفاكهة وأخرى للدجاج واللحوم وغيرها. نذكر هنا أننا نركز على تصنيع براميل فرز النفايات بأشكال وقياسات عدة بغية التكيف مع عملية التدوير التي يجب اتباعها بسبب أزمة النفايات في البلاد. ■ كلمة أخيرة؟



كامل قبلان متوسلاً فريق عمل شركة KAMA

– نعود ونكرّر وفي كل مرة اننا نعاني من مشكلة التصدير الضعيف بسبب كلفة الإنتاج المرتفعة (طاقة، يد عاملة ونقل)، وعدم تمكنا من استرداد الضريبة على القيمة المضافة (في الوقت المناسب يهبط الحماس عند الصناعيين). مع العلم أننا نحافظ على سقف للأسعار للحد من منافسة الشركات والمنتجات الأجنبية لنا، وذلك بلجوءنا للأسف الى خفض نسب أرباحنا. ■

نتميز بتقديم أجود المنتجات بأسعار تنافسية مدروسة تلبي حاجات زبائننا ومتطلباتهم. نحن نسعى على الدوام لخدمة الزبائن والتطوير المستمر لصناعاتنا ذات الجودة العالية.

خفض الأرباح

■ ما هي المنتجات الجديدة التي قدمتموها خلال فعاليات «معرض هوريكا ٢٠١٨»؟

أجود المنتجات بأسعار تنافسية

■ يحتفل معرض هوريكا HORECA بنسخته الـ ٢٥ تزامناً معيوبيله الفضي. ماذا تقولون بهذه المناسبة؟

– نتمنى النجاح والتقدم المستمر لمنظمي فعاليات «معرض هوريكا»، كما ونتمنى التطور لكل الشركات المشاركة، ونأمل ان يكون العام المقبل حافلاً بمشاركة أجنبية بارزة.

■ إلى أي مدى يساهم هذا المعرض في طرح الابتكارات الجديدة في قطاع الضيافة في لبنان؟

– نحن حاضرون سنوياً بفعاليات هذا المعرض، لفرز وجودنا والتواصل مع الزبائن عن قرب، والمعرض يمنحنا هذه الفرصة، الى جانب إطلاقه لمبادرات جديدة تتعلق بعالم الضيافة في لبنان والمنطقة.

الى ذلك، يحولنا المعرض عرض منتجاتنا الجديدة في الجناح الخاص بشركتنا، إذ أننا



إيلي نادر (شريك إداري ومدير مبيعات في شركة NADERCO PACKAGING):

إقبال واسع ومدعش على إمكانية التوضيب بحسب قياسات محددة

الشريك الإداري ومدير المبيعات في شركة NADERCO PACKAGING للتوضيب إيلي نادر عرض لتاريخ الشركة الناشئة في السوق اللبنانية منذ العام ١٩٨٨، وفي العراق منذ العام ٢٠١٠، وأشار الى أنها ستكون موجودة في المستقبل القريب في الأردن وإيران بعد توسيع نشاطاتها. وتعمل الشركة في مجال التوضيب بحسب طلب الزبائن وهي الشركة الوحيدة في لبنان التي تلبي حاجات زبائننا بحسب طلباتهم، الى جانب توفير منتجات من النيون والكرتون. وكشف نادر عن توريد الشركة لأهم الشركات والمطاعم والفنادق. وعن المشاركة الأولى بفعاليات «معرض هوريكا»، وصف إقبال المشاركين بالواسع والمدعش حيث توقفوا عند إمكانية التوضيب بحسب قياسات محددة يحددها الزبون. وأكد نادر المشاركة الدائمة ابتداء من العام المقبل في هذا المعرض بغية التواصل أكثر فأكثر مع المشاركين والكشف عن منتجات جديدة تطرحها الشركة.

صححها

نحن في شركة التأمين العربية نضع العميل في قلب كل ما نقوم به، بتطوير الحلول المناسبة لجعلها أكثر ملاءمة لنمط حياته المتطور. من خلال فهم احتياجاتك وتطلعاتك الخاصة، نحن نقوم بتحديد وتوصية أفضل برنامج تأميني ليناسبك،

عندما تنقلب الأمور رأساً على عقب
نحمي نمط حياتك... ببساطة

المركز الرئيسي: شارع فينيقيا - دبي التأمين العربية | صندوق بريد 2372 - بيروت - لبنان
هاتف: 213370 | فاكس: 213370 | خليوي: +961 2 338 230 | فاكس: +961 2 337 09
arabiagarabiainsurance.com | www.arabiainsurance.com

مركز الإتصال 01 276 673

لبنان | الكويت | البحرين | قطر | الإمارات العربية المتحدة | عُمان
السعودية | سورية | الأردن

شركة التأمين العربية ش.م.ل - رأس المال المصرح به والمدفوع بالكامل - 2000000000 ل.ل - سجل محكمة التجارة 1881
سجل هيئات الضمان 2، تاريخ 2007/11/21 - هيئة خاضعة للتسيير 1881 تاريخ 2008/03/23 - الرقم المالي: 2176

التأمين
العربية



روي دانيال (BARISTA ESPRESSO)؛

طرحنا منتجات جديدة من كبسولات الشوكولا الفاخر والشاي بنكهات متنوعة

أكد الشريك الإداري في BARISTA ESPRESSO، الشركة الأم لـ «كاستانيا» «باريستا» وبن دانيال، روي دانيال المشاركة في معرض «هورিকা» سنوياً بغية تعريف زبائننا على منتجاتها الجديدة، واعتبره المعرض الوحيد الذي يسلط الضوء على قطاع الضيافة في لبنان، عارضاً لما قدمته الشركة من ماكينات إعداد القهوة السريعة BARISTA المتميزة ذات الكبسولات المتنوعة النكهة، إضافة الى كبسولات الشوكولا الفاخر وأنواع الشاي، مذكراً بخاصية الماكينات في تقديم أي نوع من المشروبات من خلال استخدام أي من الكبسولات.

أطلقنا في جناحنا الخاص خمسة أنواع جديدة من الكبسولات عبارة عن ٣ كبسولات للشاي (شاي أسود بطعم الليمون، شاي أسود بطعم الفريز وشاي EARL GREY) وكبسولات الـ ORGANIC COFFEE وأخرى للكاپوتشينو CAPPUCCINO.

وسيتّم طرح هذه المنتجات الجديدة في السوق اللبنانية بعد انتهاء المعرض، ومن المنتظر ان تلقى إقبالاً واسعاً.

نذكر هنا انه بإمكان الزبون استخدام الماكينات نفسها لشرب القهوة أو الشوكولا أو الشاي، فعليه فقط تغيير الكبسولات لتغيير نوع المشروب الذي ينوي تناوله، وبالتالي يمكن لكل أفراد الأسرة الاستفادة من ماكينة واحدة لاستهلاك المشروبات الساخنة. ■

الابتكارات الجديدة في قطاع الضيافة في لبنان؟

– بالتأكيد، فهو المعرض الوحيد الذي يسلط الضوء على قطاع الضيافة في لبنان، وهو بطبيعة الحال يتيح الفرصة للشركات المشاركة بعرض جديدها وإبراز أحدث ابتكاراتها في عالم الضيافة.

ماكينات وكبسولات جديدة

■ ما هي أحدث منتجاتكم؟

– وضعنا في متناول زبائننا كبسولات القهوة العادية وعرضنا مجدداً ماكينات إعداد القهوة السريعة المتميزة والمتعددة اللون ذات الكبسولات المتنوعة النكهة، إضافة الى كبسولات الشوكولا الفاخر والتي لاقت إقبالاً واسعاً ونجاحاً منقطع النظير، الى جانب ذلك،

مشاركة ضرورية

■ يحتفل معرض هوريكا HORECA بنسخته الـ ٢٥ تزامناً مع يوبيله الفضي. ماذا تقولون بهذه المناسبة؟

– نشارك سنوياً بفعاليات «معرض هوريكا» ولا بد أن نشكر القيمين على التنظيم المحترف، فلطالما تمنينا لهم التطور والنجاح المستمر الذي يليق بهم، كونهم يسعون جاهدين لدعم الصناعة اللبنانية وقطاع الضيافة والأغذية، فكل التقدير والإمتنان لهم.

من جهتنا فإن BARISTA ESPRESSO متواجدة بقوة في السوق اللبنانية ومن الضروري مشاركتها في دعم فعاليات المعرض بغية تعريف زبائننا على منتجاتها الجديدة.

تسليط الضوء على قطاع الضيافة

■ إلى أي مدى يساهم هذا المعرض في طرح



جناح BARISTA ESPRESSO





LIA insurance sal

We believe in tomorrow



Tailor made insurance solutions

Cité Dora 1 bldg, Dora, Lebanon
Tel: +961 1 255 640 - Fax: +961 1 255 659 - contactus@lialebanon.com
www.lialebanon.com

هيلان أبو خليل

(المديرة العامة لشركة ENVIROLINK المالكة للإسم التجاري مياه «عالية» ALIYA):



حريصون على الاهتمام بمقومات مسؤوليتنا الاجتماعية والبيئية

قَدَّرت المديرية العامة لشركة ENVIROLINK المالكة للإسم التجاري مياه «عالية» ALIYA هيلان أبو خليل عالياً دعم فعاليات «معرض هوريكا» للصناعيين العاملين في مختلف مجالات قطاع الضيافة، وإتاحتها الفرص لتشاركتهم الابتكارات والمنتجات الجديدة، مبدية الحرص على الاهتمام بمقومات المسؤولية الاجتماعية والبيئية، متوقفة عند المبادرة الى إشراك المستهلكين في سحب بالقرعة على ربح براد مياه وغالونات سعة ١٩ ليترًا لمدة ستة أشهر نهاية فعاليات المعرض، داعية الى إعادة نظر في الطابع المالي للإشتراك السنوي المفروض على شركات تعبئة المياه المرخصة.

إعادة نظر بالطابع المالي

■ هل صحيح ان الدولة لحظت في موازنة ٢٠١٨ إضافة رسوم جديدة على الطابع المالي للإشتراك السنوي لشركات المياه المرخصة؟

– صحيح، فقد كانت شركات المياه المرخصة تدفع ٥٠٠ ألف ليرة لبنانية رسم الطابع المالي سنوياً، ليصبح المبلغ المتوجب علينا دفعه ٥٠ مليون ليرة، ثم ان المرسوم ليس واضحاً أبداً وثمة ثلاث نقاط متعارضة فيه، فصاحب الشركة لا يعرف الى أي فئة ينضوي وهناك لغط في وزارتي الطاقة والمالية حول تفسير هذه النقاط. رفعنا الصوت عالياً أمام وزارات الصناعة والطاقة والمالية، ولكن للأسف لم نلتق ردود فعل إيجابية. الأمر مؤسف للغاية، ففي الوقت الذي ننتظر فيه دعم الدولة للصناعة اللبنانية، في ظل مخالفة شركات تعبئة المياه الصغيرة غير المرخصة والتي لا تتقاضى منها الدولة رسوماً، تعمل الأخيرة على تحطيم الشركات المتوسطة، لذا نرجو إعادة النظر في المرسوم الجديد.

■ كلمة أخيرة؟

– نشكر فريق عمل مياه «عالية» على كل الجهود التي يبذلونها لإعطاء الصورة الإيجابية الأمل للشركة. ■

– يهمننا كثيراً تزويد المستهلكين بمياه «عالية» كما هي من النبع أي المصدر الى منازلهم، من دون أي إضافة أو نقصان، فمياهنا طبيعية من أعلى نبع في لبنان وهي متوافرة في معظم نقاط البيع الرئيسية ومحال البيع بالتجزئة وبالجملة وتتزود بها كبرى الشركات والمستشفيات وغيرها. من جهتنا نسعى جاهدين للحفاظ على هذا المستوى من خلال الاهتمام بمقومات المسؤولية الاجتماعية والبيئية على السواء.

مبادرة مبتكرة

■ ما هي المبادرات الجديدة التي أطلقتوها خلال فعاليات المعرض؟

– قررنا هذا العام المشاركة في فعاليات هذا المعرض بطريقة مبتكرة وذات جدوى، فكل من زارنا من المشاركين سجل اسمه ورقم هاتفه ودخل في قرعة لربح جوائز قيمة وقد تم الإعلان عن الفائز في نهاية المعرض.

الى جانب ذلك، اتحنا للمشاركين أيضاً فرصة مشاهدة فيديو قصير على الـ VR 3D عن مصنع مياه عالية الحديث، بغية تعريف الزبائن على جودة مياهنا.

تشارك في الابتكارات

■ يحتفل معرض هوريكا HORECA بنسخته الـ ٢٥ تزامناً مع يوبيله الفضي. ماذا تقولون بهذه المناسبة؟

– كل التنويه بمنظمي فعاليات «معرض هوريكا» ونشكرهم على عملهم الدؤوب والمحترف، ونتمنى لهم النجاح الدائم والإستمرار في دعم الصناعة اللبنانية. وللتذكير فإن يوم ٢٢ آذار هو اليوم العالمي للمياه والمتزامن مع تاريخ انعقاد «معرض هوريكا» من هنا على الأفراد معرفة أهمية المياه في حياتنا.

■ إلى أي مدى يساهم هذا المعرض في طرح الابتكارات الجديدة في قطاع الضيافة في لبنان؟

– في الوقت الذي نفتقد فيه لدعم الدولة للصناعة اللبنانية، تجمع فعاليات «معرض هوريكا» الصناعيين العاملين في مختلف مجالات قطاع الضيافة ليتشاركوا الابتكارات والمنتجات الجديدة.

اهتمام بالمسؤولية الاجتماعية والبيئية

■ هل تولون أهمية للمسؤولية الاجتماعية والبيئية؟

هنادي الخوري (مديرة الإعلام شركة TALAYA WATER):

لمجتمع أكثر صحة ونشاطاً وإعادة الثقة بالمياه التي يشربها المواطنون

مديرة الإعلام في شركة TALAYA WATER هنادي الخوري تحدثت عن مبادراتها الأولى من نوعها في لبنان والشرق الأوسط بعد تغييرها لمفهوم غالونات المياه المنزلية التقليدية واستبدالها بغالونات مصنوعة بالكامل من الزجاج، وذلك بغية حماية المياه المعبأة فيها من الملوثات الخارجية، كاشفة عن تقديمها للمستهلكين أفضل أنواع المياه الغنية بالمغنيزيوم القليلة الصوديوم والمعبأة على ارتفاع ١٧٣٥ متراً في ترشيش – زحلة. الى جانب ذلك، نُوِّهت الخوري بـ «معرض هوريكا» وضرورة المشاركة بفعاليات هذا المعرض، فمياه تالايا تتطلع من خلال هذه المبادرة الى مجتمع أكثر صحة ونشاطاً وإعادة الثقة بالمياه التي يشربها اللبنانيون في حياتهم اليومية.





**WE HAVE RELOCATED TO HAZMIEH
WE ARE THRILLED TO WELCOME YOU
TO OUR NEW PREMISES**



Jisr el Basha | Hazmieh | 05 927 777

السفيرة الأممية د. سلوى غدار ترعى في مغدوشة وتدعم تمكين المرأة



السفيرة يونس تتسلم الدرع من رئيسة الجمعية أسامة غدار



حول قالب الحلوى من اليسار: ليلي فرحات، وفاء المصري، الدكتورة سلوى يونس، د. فاطمة هزيمة، إم طلال وزني، إم حسن بيضون، نجلاء سعد، جانين موسى ونبيلة بزي شكور

ضمن مبادراتها للتنمية الإنسانية، رعت السفيرة الأممية الدكتورة سلوى غدار يونس حفل غداء أقامته الجمعية التعاونية لدعم تمكين المرأة في الغازية وجوارها وذلك بمناسبة عيد الأمهات. أقيم الحفل في مطعم «كروم الشمس» في مغدوشة وحضرته بوتقة جميلة من سيدات المجتمع الفاعل والجمعيات. توج اللقاء بتقديم درع تقديرية من رئيسة الجمعية أسامة غدار الى السفيرة يونس وبقطع قالب حلوى كبير على أنغام فرقة الحاجة رانيا صعب.



انطوان ودولي حكيم يحتفلان بعيد زواجهما الذهبي



انطوان ودولي حكيم خلال الحفلة

مرصعة بالذهب والأناقة، كانت سهرة الجوهري المشهور انطوان حكيم وعقيلته دولي، احتفاء بعيد زواجهما الخمسين الذهبي. ببهاء وسخاء أقيم حفل العشاء في الباروم فندق فور سيزنز FOUR SEASONS - بيروت الذي حجزه انطوان ودولي بكامله للمناسبة السعيدة، جامعاً العائلة وأكثر من مئتي شخص من الأصدقاء والمقربين.

ازدانت الموائد والطاولات بباقات من الأزهار المذهبة وتميز فستان دوللي الرائع بمطرزات مرصعة بالذهب. ملوكي بالفعل هذا الحفل الموسيقي الراقص الذي انتهى بتوزيع هدايا تذكارية مع كلمات حلوة لجميع المدعوين.

تريز ايكو تولم في «لومايون»



بإسم المحبة والصداقة، أولمت اللطيفة تريز ايكو في مطعم «لو مايون» بالأشرفية على شرف ستين مدعواً ومدعوة من الأهل والمقربين. سادت السهرة أجواء موسيقية غنائية جميلة استغرقت حتى ساعة متأخرة من الليل.

كلود زوين تولم عند «أم شريف»



كلود زوين تتوسط الصديقات في مطعم «أم شريف»

اقتصرت الحضور على الجنس اللطيف في مأدبة غداء أقامتها كلود زوين يوم خميس في مطعم «أم شريف» - بيروت. إلتفت المدعو الـ ٢٢ حول مأدبة طويلة ازدانت بها تشكيلة من المازات الشرقية. بدأت الاحاديث بذكريات الصبا وأيام مدرسة الفرنسيكان وانتهت في جو حماسي حول انتخابات أيار ٢٠١٨. حضرت منى اسكندر، منى بقرادوني، جانين خوري، بولا صهيون، فيفيان حجار، نايله بركات، نينا قساطلي، ليلي متي، ليلي بستاني، نوال برتي، اوللا زوين، مارو العم....



معرض بيروت الدولي للعقارات



Beirut International
PROPERTY FAIR

معرض بيروت الدولي للعقارات

5th Edition

BIPIF

Residency & Citizenship By Investment
23, 24 & 25 APRIL 2018 Phoenicia Hotel Beirut
INTERCONTINENTAL HOTELS & RESORTS
الإقامة والجنسية من خلال الإستثمار العقاري والمالي

COUNTRY OF HONOR



GREECE

ENTERPRISE GREECE
INVEST & TRADE

STRATEGIC SPONSOR



DIAMOND SPONSOR



DIGITAL MEDIA

ihjoz

TARGETING DIRECT INDIVIDUAL REGIONAL INVESTORS
INTO SECOND RESIDENCY & CITIZENSHIP PROGRAMS

Since 1991
PROMOTEAM
Organisers of Specialty Exhibitions

Hospital Orthodox Street, Achrafieh P.O.Box 175379 Beirut, Lebanon - T.+961 1 57 72 03 - E: sm@promoteam.me



www.promoteam.me

DISCOURS MUSICAL أمسية موسيقية غنائية في الجامعة الأميركية



ديدي حوراني تتوسط المغنين والموسيقيين



الصف الأمامي: رئيس الجامعة الأميركية د. فضلو خوري، ديدي حوراني، د. نبيل ناصيف، سفير أوكرانيا وعقيلته وإيميه سكر



من اليمين: ماريان حلو، ديدي حوراني، بروفيسور ايلي حوراني والمستشار الأول في السفارة الفرنسية سيرج نيلمان

بدعوة من رئيسة مركز SELECTEUM DES ARTS ET DES SCIENCES (سلكتيوم للفنون والعلوم) السيدة ديدي حوراني، أقيمت أمسية موسيقية غنائية رائعة في صالة الاسمبلي هول ASSEMBLY HALL في الجامعة الأميركية - بيروت. DISCOURS MUSICAL (خطاب موسيقي) هو عنوان هذا الريسيتال البديع الذي أحياه موسيقيون، مغنون والرباعي QUATUOR MUSIQUE DEL TEMPO في إطار برنامج الجامعة الأميركية بإسم زكي ناصيف.



من اليمين: اريان الماس، غادة فضول، ديدي حوراني وسمايا بردويل

غداء الجمعية الخيرية للروم الكاثوليك في بيروت للمسنين والمسنات روجيه نسناس: تدشين واحة الحياة في الأشرفية أواخر ٢٠١٨



صورة تذكارية لأعضاء الجمعية الخيرية للروم الكاثوليك مع المطران سليم بسترس ورئيس الجمعية روجيه نسناس



رئيس الجمعية روجيه نسناس يلقي كلمة

أقامت الجمعية الخيرية للروم الكاثوليك بالتعاون مع نادي الليونز - سان رايز - عين سعادة مأدبة غداء للمسنين والمسنات لمناسبة عيد الأم في مبنى الجمعية في الأشرفية، حضره المطران سليم بسترس، رئيس الجمعية روجيه نسناس، حاكم أندية الليونز في لبنان ٢٥١ الدكتور نصرالله برجى ونائبه الأول ايلي زينون ورئيسة النادي غابي الحاج والأعضاء. وقدم النادي لحوالي ١٠٠ مسن وعاجزة شراشف وأوجه وسادات إضافة الى هدايا متنوعة وزعت عليهم.

وبعد مباركة المائدة أكد المطران بسترس دعمه لمشروع الجمعية الخيرية وأضاف بعد أسبوع الألام والقيامه، تأمل ان تكون القيامة الحقيقية للبنان. بعد ذلك تحدث نسناس ف شكر أندية الليونز وخصوصاً نادي سان رايز - عين سعادة الذي يقيم هذه المأدبة التي أصبحت تقليداً يقام كل سنة لتكريم حوالي ١٠٠ مسن ومسنة من مختلف الطوائف والمناطق، الذين يجسدون معاني أخلاقية وإنسانية في هذا الزمن العصيب، مؤكداً «ان هذا التعاون يرسخ روح التضامن والتكافل الإجتماعي الذي نحن بأمس الحاجة اليه، معلناً ان واحدة الحياة - مؤسسة مارى هبه الذي هو مركز الرعاية الصحية المستمرة في الأشرفية سيدشن في أواخر ٢٠١٨ ليستقبل مرضى بحاجة الى النقاهاة برعاية المطران بسترس الذي هو الحافز الأساسي لكل نشاطات الجمعية الخيرية، معابداً «الأمهات اللواتي هن عنوان المحبة والحنان والتضحية والإخلاص».



فرحة المسنين



سيارتك بحماية 7/24



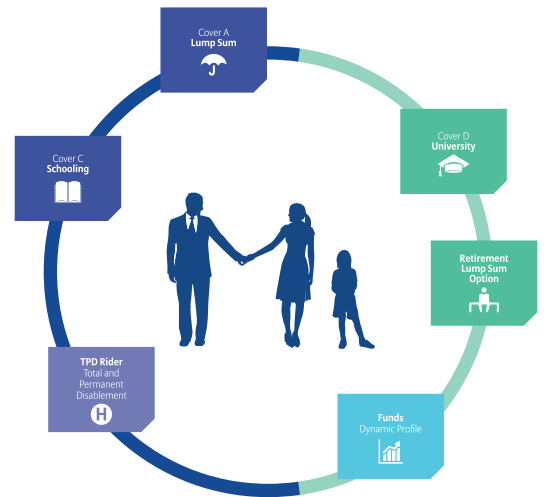
القيادة ممتعة وضرورية في الحياة ولكن فيها الكثير من المخاطر.
ومن خلال قاعدة الثقة والمصداقية لدى شركة التأمين الأردنية،
سنقدم لك حلولاً تأمينية متنوعة لحماية سيارتك، خبراتنا
ونجاحاتنا ستضمن لك أماناً أكثر لسيارتك.

هاتف: ٤٦٣٤١١١ ٦ (٩٦٢) فاكس: ٤٦٣٧٩٠٥ ٦ (٩٦٢) www.jicjo.com

الأردن: عمان (الدوار الثالث وفرع المدينة / وسط البلد) - العقبة الإمارات العربية المتحدة: أبو ظبي - دبي - الشارقة الكويت

IN REAL LIFE, CIRCUMSTANCES CHANGE

Contact our financial consultant
for a free-needs assessment and
ask for Spiral, the most flexible
Protection & Savings solution.



Call us on 05 - 422 422
Or visit allianzsna.com

أليانز سنا ش.م.ل مسجلة في سجل هيئات الضمان تحت
رقم ١٠٤ وخاضعة لقانون تنظيم هيئات الضمان رقم ٩٨١٢

Spiral by **Allianz**  **SNA**